

UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRES
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA DE ECONOMIA



TESIS DE GRADO

**“Análisis del Empleo en Bolivia: Estimación del Sector
Informal dentro de la Población Económicamente
Activa (Periodo 2000-2014)”**

POSTULANTE : Walter Julio Barral Espejo
TUTOR : Lic. Javier Fernández Vargas
RELATOR : Lic. Edwin Rojas Ulo

LA PAZ – BOLIVIA
2016

DEDICATORIA

Dedico este trabajo de investigación a todos los docentes, familiares y amigos que me brindaron apoyo y consejo a lo largo de la realización del mismo.

AGRADECIMIENTOS

Agradecimiento eterno a Mis padres Sr. Walter Barral Apaza y Sra. Rosse Mary Espejo Flores por todo su amor y apoyo durante todos estos años de estudio, de igual manera agradezco a mi compañera y colega Carla Maldonado Ivankovic por todos sus consejos y ánimos durante la elaboración del trabajo; y a todos los compañeros y docentes de la carrera de Economía de la Universidad Mayor de San Andrés, en especial al Lic. Javier Fernández Vargas y al Lic. Edwin Rojas Ulo por su muy apreciada guía y consejo.

CONTENIDO

DEDICATORIA	2
AGRADECIMIENTOS	3
INDICE DE GRÁFICOS	7
ÍNDICE DE TABLAS	9
ABREVIATURAS	10
RESUMEN	11
CAPÍTULO I	12
MARCO METODOLÓGICO	12
1.1. INTRODUCCIÓN	12
1.2. ANTECEDENTES	13
1.3. JUSTIFICACIÓN	16
1.3.1. SOCIAL	16
1.3.2. ACADÉMICA	16
1.3.3. ECONÓMICA	16
1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	17
1.4.1. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA	17
1.4.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	17
1.5. HIPÓTESIS	17
1.6. OBJETIVOS	18
1.6.1. <i>Objetivo general</i>	18
1.6.2. <i>Objetivos específicos</i>	18
1.7. DISEÑO METODOLÓGICO	18
1.7.1. <i>Método</i>	18
1.7.2. <i>Técnica</i>	19
1.8. VARIABLES	19
1.8.1. <i>Variable Dependiente</i>	19
1.8.2. <i>Variables Independientes</i>	19
1.9. OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES	19
1.10. DELIMITACIÓN	20
1.10.1. ESPACIAL	20
1.10.2. TEMPORAL	20
CAPÍTULO II	21
MARCO TEÓRICO REFERENCIAL	21
2.1. MARCO HISTÓRICO	21

2.1.1.	TEORÍA CLÁSICA SOBRE EL MERCADO DE TRABAJO	21
2.1.2.	TEORÍA KEYNESIANA DEL MERCADO DE TRABAJO	22
2.1.3.	ECONOMÍA INFORMAL	23
2.2.	MARCO TEORICO	26
2.2.1.	TEORÍAS SOBRE ECONOMÍA INFORMAL	26
2.2.1.1.	TEORÍA PREALC-OIT	26
2.2.1.2.	TEORÍA LEGALISTA O LIBERAL	28
2.2.1.3.	TEORÍA ESTRUCTURALISTA (CASTELLS Y PORTES)	29
2.3.	MARCO LEGAL	33
2.3.1.	LEY GENERAL DEL TRABAJO	33
2.3.2.	CONSTITUCIÓN POLÍTICA DEL ESTADO	33
2.4.	MARCO CONCEPTUAL	34
2.4.1.	MERCADO DE TRABAJO	34
2.4.2.	POBLACIÓN ECONÓMICAMENTE ACTIVA	35
2.4.3.	OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN	36
2.4.4.	DESEMPLEO INVOLUNTARIO	37
2.4.5.	DESEMPLEO VOLUNTARIO	37
2.4.6.	DESEMPLEO FRICCIONAL	37
2.4.7.	DESEMPLEO ESTRUCTURAL	38
2.4.8.	ECONOMÍA INFORMAL	39
2.4.9.	ECONOMÍA SUBTERRÁNEA	40
	CAPÍTULO III.....	41
	MARCO COYUNTURAL.....	41
3.1.	ANÁLISIS DEL DESEMPEÑO ECONÓMICO	41
3.1.1	<i>Crecimiento del Producto Interno Bruto</i>	<i>41</i>
3.1.2	<i>Inflación</i>	<i>42</i>
3.1.3	<i>Desempleo</i>	<i>44</i>
3.1.4	<i>El mercado Laboral en Bolivia</i>	<i>46</i>
3.2.	ANÁLISIS ESPECÍFICO	49
3.2.1	<i>Empleados en las microempresas</i>	<i>49</i>
3.2.2	<i>Trabajadores por cuenta propia</i>	<i>51</i>
3.2.3	<i>Empleados domésticos</i>	<i>52</i>
	CAPÍTULO IV	54
	MARCO DEMOSTRATIVO	54
4.1.	DETERMINACION DE VARIABLES	54
4.1.1.	<i>Variable Dependiente</i>	<i>54</i>
4.1.2.	<i>Variables Independientes.....</i>	<i>54</i>

4.2.	DETERMINACION DEL CÁLCULO	54
4.3.	ESTIMACION DE LAS CATEGORIAS DE EMPLEO	56
	<i>4.3.1 Delimitación de la variable: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores .</i>	<i>56</i>
	<i>4.3.2 Delimitación de la variable: Trabajadores por cuenta propia</i>	<i>57</i>
	<i>4.3.3 Delimitación de la variable: Empleados domésticos</i>	<i>58</i>
4.4.	CALCULO DEL SECTOR INFORMAL	59
	CAPÍTULO V	61
	MARCO PROPOSITIVO	61
5.1.	PROPUESTAS DE CORTO PLAZO	61
5.2.	PROPUESTAS DE MEDIANO PLAZO	62
5.3.	PROPUESTAS DE LARGO PLAZO	62
	CAPÍTULO VI	63
	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	63
	<i>6.1 CONCLUSIONES</i>	<i>63</i>
	<i>6.2 RECOMENDACIONES</i>	<i>64</i>
	<i>6.3 CUMPLIMIENTO DE HIPÓTESIS Y OBJETIVOS</i>	<i>65</i>
	BIBLIOGRAFIA	67
	ANEXOS	69

INDICE DE GRÁFICOS

Gráfico N° 1: Variables de Estudio.....	Pág. 19 - 20
Gráfico N° 2: Tipos De Actividades e Interrelación Entre Ellas.....	Pág. 31
Gráfico N° 3: Producto Interno Bruto 2000-2014 (Miles de bolivianos).....	Pág. 42
Gráfico N° 4: Inflación acumulada 2000-2014 (en porcentaje).....	Pág. 43
Gráfico N° 5: Tasa de Desempleo Abierto (en porcentaje).....	Pág. 45
Gráfico N° 6: Porcentaje de desempleo abierto de la Población Económicamente Activa de hombres y mujeres.....	Pág. 45
Gráfico N° 7: Población Económicamente Activa 2000-2014 (Personas).....	Pág. 47
Gráfico N° 8 Porcentaje de hombres y mujeres dentro de la Población Económicamente Activa.....	Pág. 48

Gráfico N° 9: Personas que trabajan en microempresas con menos de 5 trabajadores 2000-2014 (porcentaje).....	Pág. 51
Grafico N°10: Trabajador(a) por cuenta propia 2000-2014 (porcentaje).....	Pág. 52
Gráfico N° 11: Empleada(o) doméstico 2000-2014 (porcentaje).....	Pág. 53

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla N°1: Porcentaje de la Población Económicamente Activa respecto a la Población Total de Bolivia	Pág. 48
Tabla N°2: Variación de la variable Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores.....	Pág. 56
Tabla N°3: Variación de la variable Trabajadores por cuenta propia.....	Pág. 57
Tabla N°4: Porcentaje de Empleados domésticos en la población ocupada.....	Pág. 58
Tabla N°5: Calculo del sector informal de la economía boliviana en relación a la población ocupada.....	Pág. 59
Tabla N°6: Estimación del tamaño de la economía informal – Fundación Aru.....	Pág. 60
Tabla N°7: Dimensión de la informalidad e informalidad por categoría ocupacional - Centro de Apoyo al Desarrollo Laboral.....	Pág. 60
Tabla N° 8: Cumplimiento De Hipótesis Y Objetivos.....	Pág. 65 - 66

ABREVIATURAS

PREALC Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe

OIT Oficina Internacional del Trabajo

PEA Población económicamente activa

FMI Fondo Monetario Internacional

BM Banco Mundial

CIT Conferencia Internacional del Trabajo

LGT Ley General del Trabajo

CPE Constitución Política del Estado

RESUMEN

El estudio y cuantificación del sector informal de la economía ha inquietado a los economistas por muchos años, debido a que se manifiesta de manera casi cotidiana e interfiere de un modo u otro con la vida que comúnmente se desarrolla a diario; pero descubrir la magnitud de dicho sector no es comparable a calcular cualquier otra variable económica debido a que una de las principales características del mismo es la fuerte tendencia a evitar toda forma de registro, lo que dificulta en demasía la obtención de información fidedigna. Sin embargo, es posible hallar información de manera indirecta la cual delimita el la información que se tiene del empleo en Bolivia y que se expresa en la población económicamente activa.

CAPÍTULO I

MARCO METODOLÓGICO

1.1. INTRODUCCIÓN

La economía informal ha sido sujeta a muchos estudios en la última década. Esto debido a que, aparentemente, la misma resulta bastante fomentada por las decisiones que las personas toman para desenvolverse en una actividad económica, paralela a la formal, como forma de sustento o para querer mejorar su calidad de vida e incluso sólo para satisfacer distintas necesidades; sea la razón que fuese la economía informal se desarrolla y crece constantemente, pero aún no se estableció cuál es la razón única para que pase este fenómeno, podría darse por las rigurosas leyes que se imponen a los empresarios que los obliga a salir del sector formal, por verse reducidas sus utilidades; o reducir personal, como una forma de reducir costos, y mantenerse competitivos en el mercado.

Este cambio se vería reflejado en el desempleo, en concreto a través de la tasa de desempleo, la misma que expresa el nivel de desocupación entre la población económicamente activa, esta última comprendida entre la Población mayor de 15 años que tiene un trabajo o que está buscando de uno. Estos individuos, que corresponden al mercado de trabajo en términos formales no se ven reflejados si pasan a una actividad económica informal, por lo que se presume que el porcentaje que no está incluida en la tasa de desempleo estaría en actividades informales.

1.2. ANTECEDENTES

A lo largo del estudio de la economía informal se desarrollaron varios conceptos que la explican o justifican.

La Teoría keynesiana expone que, una débil demanda efectiva impide que las empresas puedan vender sus productos en las cantidades previstas en los mercados de bienes. Debido a la existencia de rigidez de los precios (falta de movilidad hacia abajo de los precios y salarios), los oferentes reaccionan ante una caída de su demanda reduciendo la demanda de mano de obra, lo que a la vez implica una reducción del empleo; esto lleva a que las personas desempleadas busquen formas alternativas de subsistencia lo que los lleva al sector informal.

Esta teoría destaca que en épocas de depresión económica, los sujetos económicos guardan para sí la liquidez inyectada a la economía, gracias a la reducción de los intereses y el aumento de la masa monetaria, en lugar de destinarla a la compra de bienes de inversión o al consumo (“trampa de liquidez”).

“Para Hernando de Soto, la informalidad no es un problema, sino una solución; es la respuesta popular y creativa de los pobres para satisfacer sus elementales necesidades en una economía de mercado y cuando la legalidad se convierte en un privilegio”¹.

De esta teoría se destaca el carácter innovador que se da en el sector informal, mismo que estudiado y aprovechado podría beneficiar al sector formal. Pero ésta visión no contempla que sin el control del Estado las personas e

¹ DE SOTO, H. “El otro sendero: La revolución informal”, Editorial El Barranco, s.e., 1986.

instituciones, en busca de su propio bien, y estando es su derecho, incurrirían en abusos, mismo expresados en las altas tasas de interés y excesivas garantías que son impuestas por entidades financieras.

De igual modo para que el sector informal no sea confundido con el sector ilícito de la economía es necesaria la intervención y control del Estado, quien determine los límites entre lo legal y lo ilícito; de otra forma la estigmatización hacia el sector informal continuara.

Las teorías estructuralistas, primeramente rescatando los aporte de la PREALC (Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe)-OIT (Oficina Internacional del Trabajo), para luego retomar las teorías de Manuel Castells y Alejandro Portes.

De acuerdo con la PREALC-OIT y del sistema centro-periferia, la capacidad de los sectores modernos de los países latinoamericanos estaba sujeta al rezago en la innovación técnica y tecnológica que le impedía generar mayores niveles de empleo que pudieran ocupar a la población económicamente activa. Siendo un fenómeno presente únicamente en los países de la periferia.

Se esperaba que el sector informal fuera desapareciendo de manera gradual en la medida en que los países fueran creciendo. Por esta razón y por considerar al sector informal como subordinado, las recomendaciones de la OIT-PREALC estuvieron orientadas a incrementar la inversión en el sector formal para que absorbiera la mano de obra vinculada con el sector informal. Dada la facilidad de entrada al sector informal, se espera que el ingreso medio de sus miembros tienda a disminuir a medida que aumenta la fuerza de trabajo vinculada en este sector.

Posteriormente Castells y Portes señalan que es un sector resultante de los cambios en el sistema de producción internacional, caracterizados por la

flexibilización laboral que ha sido una de las medidas empleadas por los países para contrarrestar procesos de globalización y hacer frente a la competencia internacional. Por esta razón, no consideran al sector informal como un sector subordinado de la economía, sino como un sector que es totalmente funcional para el sistema económico capitalista.

Ahora bien, al pensar en la economía informal como una forma específica de producción que presenta una mayor flexibilidad debido a la presencia de acuerdos que se realizan de manera informal, la definen como "todas las actividades generadoras de ingreso que no están reguladas por el Estado, en un medio ambiente social donde actividades similares están reguladas" (Portes, 1995:123).

La diferencia entre ambas teorías es evidente, "Castells y Portes indican que la informalidad es observable de manera universal y no como un fenómeno exclusivo de los países de la "periferia", como mostraban los primeros análisis de la OIT-PREALC.

Mientras que en los enfoques desarrollados por la OIT-PREALC, se asociaba la informalidad con actividades de sobrevivencia de los sectores de la población que no lograban vincularse al sector moderno de la economía, para Castells y Portes, es un sector que permite el funcionamiento de la economía en un ámbito de globalización e integración económica, en consecuencia, definen la informalidad como un proceso, más que un fenómeno específico.

La OIT-PREALC entiende este fenómeno como contra-cíclico porque señalan que en los periodos de crisis económicas, el sector informal tiende a crecer, mientras que para Portes y Castells (1986) lo consideran pro-cíclico, debido a la vinculación entre ambos sectores, a medida que crece el sector formal también tendera a crecer el sector informal.

La característica que define al sector informal, ya no se asocia con la baja productividad y los bajos ingresos de las unidades económicas o los empleos informales como el enfoque propuesto por la OIT- PREALC, sino que está vinculada con el papel del Estado en la regulación de actividades similares”².

1.3. JUSTIFICACIÓN

1.3.1. Social

Mediante el estudio de estas variables, y su relación, se procura confirmar que la sociedad tiende a aceptar e introducirse cada vez más en este tipo de economía subterránea.

1.3.2. Académica

Con la investigación se pretende aplicar una de las formas de medición y/o cuantificación de factores relacionados con el sector informal de la economía, y así mejorar el estudio de la misma.

1.3.3. Económica

Con la finalidad de analizar las grandes categorías de empleo que conforman gran parte del sector informal de la economía se muestra la incidencia que éste sector tiene sobre la población económicamente activa de manera que sirva como herramienta para futuras políticas económicas que puedan darse al considerar o dejar de lado ciertos aspectos de estos resultados.

² Londoño, Silva. “Espacio Urbano y Comercio en Vía Pública - Reglas, Redes y Uso del Espacio Público en la Ciudad de México”. México, D.F. Mayo de 2006.

1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.4.1. Identificación del problema

El empleo presenta una división dual entre el sector formal y el sector informal dentro la población económicamente activa, concretamente expresada en la población ocupada. El tema a tratar en concreto recae bajo el sector informal; dado que el sector informal es tomado en cuenta tanto como el sector formal al momento de recopilar datos para la conformación de las distintas categorías de empleo que conforman la población ocupada, se presenta la oportunidad de poder delimitar estos de grupos de personas que caen dentro de categorías específicas de empleo, dejando la posibilidad de por calcular este peculiar sector que carece de información directa. Denominando a estas grupos de personas como empleados que trabajan en empresas con menos de 5 empleados, trabajadores por cuenta propia y finalmente empleados domésticos.

1.4.2. Formulación del problema

Debido a que las actividades informales son consideradas, en su mayoría, no registrables, se dificulta la obtención de información de este sector; gran parte de la información requerida para su cuantía se encuentra dispersada en las distintas encuestas de hogares que el Instituto Nacional de Estadística recaba en distintos periodos, tomando en cuenta estos datos sólo para obtención de la magnitud que la población ocupada posee en su totalidad.

1.5. HIPÓTESIS

“EL ANÁLISIS DE LAS CATEGORIAS DE EMPLEO DENTRO DE LA POBLACIÓN ECONOMICAMENTE ACTIVA PUEDE AYUDAR A MEDIR UN PORCENTAJE APROXIMADO DEL SECTOR INFORMAL”.

1.6. OBJETIVOS

1.6.1. Objetivo general

Realizar la estimación aproximada que el sector informal posee en la economía boliviana, a partir del estudio de las categorías de trabajo, dentro del marco de la población económicamente activa.

1.6.2. Objetivos específicos

- Proponer una forma de medir el sector informal de la economía boliviana.
- Interpretar los datos que la encuesta de hogares muestra, en relación a las categorías de empleo seleccionadas, en concordancia al sector informal de la economía.
- Sugerir alternativas para la asimilación de la economía informal por parte del sector formal.

1.7. DISEÑO METODOLÓGICO

1.7.1. Método

El método usado es Descriptivo – Analítico, descriptivo porque se ocupa de la descripción de datos y características de una población. El objetivo es la adquisición de datos objetivos, precisos y sistemáticos que pueden usarse en promedios, frecuencias y cálculos estadísticos similares. Y Analítico porque Este método implica descomposición, esto es la separación de un todo en sus partes o en sus elementos constitutivos. Se apoya en que para conocer un fenómeno es necesario descomponerlo en sus partes.

1.7.2. Técnica

Para realizar la investigación se usó una de las formas de cálculo del sector informal llevadas a cabo por Alejandro Portes y William Haller, denominado el enfoque del mercado de trabajo, mismo que toma al sector informal como la suma de tres categorías de empleo que representan casi en su totalidad a la misma por las condiciones y características que presentan. Las mismas son Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores, Trabajadores por cuenta propia y Empleados domésticos

1.8. VARIABLES

1.8.1. Variable Dependiente

Y: Sector Informal

1.8.2. Variables Independientes

X1: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

X2: Trabajadores por cuenta propia

X3: Empleados domésticos

1.9. OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES

Gráfico N° 1: Variables de estudio

Variable	Tipo	Dimensión	Técnica
Sector Informal	Socio-Económica	% de personas con trabajo informal	Análisis estadístico
Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores	Socio-Económica	% de la PEA ocupada	Muestreo y análisis estadístico

Trabajadores por cuenta propia	Socio-Económica	% de la PEA ocupada	Muestreo y análisis estadístico
Empleados domésticos	Socio-Económica	% de la PEA ocupada	Muestreo y análisis estadístico

Fuente: Serie políticas sociales–CEPAL, División de Desarrollo Social

Elaboración: Propia

1.10. DELIMITACIÓN

1.10.1.Espacial

La investigación tomará información a nivel Bolivia, debido a que de esta manera la investigación puede abarcar sectores de la población boliviana que han expresado las características peculiares de las actividades laborales que realizan para subsistir y que se las puede apreciar en la disponibilidad de datos que el Instituto Nacional de Estadística ha proveído.

1.10.2. Temporal

La investigación se realizará en el periodo comprendido entre 2000 y 2014, debido a que en este transcurso de tiempo, y gracias a la realización de la encuesta de hogares por el Instituto Nacional de Estadística, es posible hacer un análisis con datos intrincadamente ligados a la población en cuestión.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO REFERENCIAL

2.1. MARCO HISTÓRICO

2.1.1. Teoría Clásica sobre el Mercado de Trabajo

Esta teoría clásica tiene su origen junto al de la Escuela clásica en la publicación en 1776 de "Una investigación sobre la naturaleza y las causas de la riqueza de las naciones" por parte de Adam Smith³.

El análisis parte de un mercado en situación de competencia perfecta. Además los neoclásicos defienden la capacidad de los agentes económicos en su actuación individual para llegar a una situación de equilibrio, eficiencia y pleno empleo, mediante la regulación de "una mano invisible", los salarios flexibles, al alza o a la baja, son los que van a permitir que el mercado este siempre en equilibrio, ya que estos se ajustaran de manera automática. De esta forma se considera innecesaria la intervención del estado, ya que obstaculizaría el correcto funcionamiento del mercado y con ello la consecución de la mayor eficiencia. Así la riqueza del país procederá de la capacidad de producción de este.

³ Adam Smith: Vivió en la época anterior a la Revolución Industrial. Publicó su principal obra económica en 1776 y la llamó *Indagación acerca de la naturaleza y las causas de la riqueza de las naciones*, más conocida como *Riqueza de las Naciones*, en donde se sintetizan y generalizan los principales planteamientos de las teorías burguesas inglesas precedentes y las de la propia corriente subjetiva, tratando de ofrecer una interpretación moderna de las viejas doctrinas económicas pretende unir la teoría del coste de producción con la de la utilidad marginal, lo cual lo caracteriza como neoclásico o neomarginalista.

2.1.2. Teoría Keynesiana Del Mercado De Trabajo

John Maynard Keynes⁴ (1883-1946) fue un prestigioso economista británico, cuyas tesis sentaron las bases del sistema económico mundial tras la Segunda Guerra Mundial. Algunas de sus teorías fueron plateadas tras la gran crisis de 1929, por lo que en la mayoría de estas se mostró contrario a las ideas de los autores clásicos.

Así, mientras estos defendían las ideas propuestas por Adam Smith consistentes en la libre marcha de la economía y el mercado, dominado por la “mano invisible”, Keynes defendía la intervención del Estado, con el fin de potenciar la demanda y el crecimiento. Otro factor diferencial que le separa de las ideas de los clásicos, es que Keynes pretende dar una visión global y general de toda la economía, y no centrarse en casos particulares como hacían los clásicos.

Lo referente al mercado de trabajo lo expone en su libro titulado “La Teoría General del empleo, el Interés y el Dinero” publicado el 1936 tras la gran depresión que sufrió EEUU. En esta obra podemos apreciar distintos factores que influyen en el desempleo. Así cabe destacar el papel de la ilusión monetaria, la demanda efectiva y los salarios mínimos.⁵

⁴ John Maynard Keynes (1883-1946) En 1936 publica su *Teoría General de la Ocupación, el Interés y el Dinero*, el libro que, sin duda alguna, ha influido de forma más profunda en la forma de vida de las sociedades industriales tras la segunda Guerra Mundial, durante esta guerra Keynes se reincorpora al Tesoro. En 1944 encabeza la delegación británica en la Conferencia de Bretton Woods de la que surgirán el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional.

⁵ Anónimo. “Teorías sobre el Mercado de Trabajo”. Disponible en: <http://celorrios.wikispaces.com/file/view/TEORIAS+SOBRE+EL+MERCADO+DE+TRABAJO+.pdf>. Acceso el 5 de Abril de 2014.

2.1.3. Economía Informal

A principios de la década de 1970 surgieron en el ámbito internacional las primeras tesis sobre el sector informal. Los estudios fundacionales se realizaron en África: en Ghana (Hart, 1971) y Kenia (OIT, 1972), en las zonas urbanas de Accra y Nairobi. Ambos introdujeron la noción de trabajadores informales y de la existencia de un sector de trabajadores no asalariados, no integrados plenamente al desarrollo capitalista de los mercados de trabajo. Esta no integración los concentraba en sectores de empleo con condiciones precarias y características distintivas: sin prestaciones laborales y de salud.

El primer estudio en proponer las tesis del trabajo informal o sector informal fue "*Informal income opportunities and urban employment in Ghana*", de Keit Hart, realizado en Ghana entre 1965 y 1969. Fue enfático en señalar que las ocupaciones informales eran refugio de trabajadores poco capacitados, laboral y educativamente, y no garantizaban ninguna prestación social, por lo cual el nivel de precarización era alto. Sin embargo, Hart (1971: 23-25) encontró evidencia de que algunos trabajadores se aprovechaban de esta situación y muy posiblemente encontraban un cierto beneficio en las mismas. Por cuestiones, no explicadas el investigador no amplió esta mención.

En el ámbito latinoamericano el Programa Regional de Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC) de la OIT, adoptó las tesis del sector informal y analizaron las realidades laborales de la región desde estas perspectivas. Del universo de estudios del PREALC se analizaron dos: El problema del empleo en América Latina: situación, perspectiva y políticas, de 1976; y La distribución del ingreso, Empleo y pobreza en el sector informal: Política de empleo, mercado de trabajo de México, Ecuador y el Salvador, de 1978. En ambos estudios se encontraron evidencias que sustentan dudas sobre la generalización de la visión precaria de los trabajadores del sector informal.

Para los países en desarrollo los años ochenta del siglo XX significaron la adaptación a un nuevo modelo de desarrollo. Se pasó del modelo keynesiano (adaptado al contexto de cada país), al neoliberal, guiado por las indicaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI) y del Banco Mundial (BM). El cambio de modelo de desarrollo pretendió mejorar las circunstancias económicas de todos los países, pero en los hechos fue caótico y provocó una crisis económica mundial, que afectó mayormente a las naciones en desarrollo.

Tal como señalaron los estudios del PREALC (1976 y 1978) los mercados de trabajo fueron ampliamente afectados y tendieron en los primeros años de esa década a la informalización y precarización. En América Latina y el resto de los países en desarrollo se incrementaron las tasas de desempleo y los índices de pobreza, deteriorándose los niveles de vida de las poblaciones.

Las tesis que Alejandro Portes y Manuel Castells propusieron en el libro *La economía informal*, publicado en 1989, provocaron una ruptura entre los expertos sobre el sector informal. La polémica radicó en que señalaron la inutilidad del concepto de sector informal y más aún, que el mismo no lograba describir el amplio universo de las actividades informales de los mercados de trabajo. Argumentaban que la informalidad laboral no era atípica en los mercados de trabajo, sino algo común desde la época de la revolución industrial. Que lo atípico eran los trabajos formales, que se estaban intentando imponer desde hacía menos de 40 años.

Con base en el análisis histórico del mundo laboral, la investigación proponía la adopción del concepto de economía informal, pues para los autores al igual que existe una economía formal (donde se conceden prestaciones sociales y laboras) hay una informal, en la cual no se garantiza ninguna prestación laboral, pero que es imprescindible para el funcionamiento del mercado de trabajo.

Otra investigación que también causó escozor entre los conservadores del sector informal, fue la realizada por Hernando de Soto en algunos barrios pobres de Lima, Perú entre 1983 y 1985, publicada en 1986 como *El otro sendero* (De Soto, 1986). Su tesis principal era la necesidad de flexibilizar las reglamentaciones gubernamentales para fomentar la creación de empresas y empleos para la gente de bajos recursos, principalmente los microempresarios y eliminar así los empleos informales. Debido a que la flexibilización propugnada implicaba un adelgazamiento del Estado, sus tesis fueron ligadas a las propuestas neoliberales que se estaban aplicando en esos años, las cuales pretendieron maximizar al Estado reduciéndolo al mínimo.

Todavía en los primeros años de los 90's las tesis sobre la precariedad de las ocupaciones del sector informal surgidas principalmente de la OIT, CEPAL (Comisión Económica para América Latina) y BID (Banco Interamericano de Desarrollo), dominaban el escenario. No obstante, perspectivas no precarias empezaron a ganar notoriedad en este ámbito de estudio. Un informe de la propia OIT (Conferencia Internacional del Trabajo –CIT 90, 2002) algunas investigaciones (Silveira, 2000; Freije, 2001), abordaron la situación del sector informal y las nuevas formas en que se debería cuantificar e interpretar a la luz de la globalización.⁶

⁶ Cervantes, J. "Explicaciones alternativas a la precariedad del sector informal y algunas propuestas de solución". *Revista de Ciencias Sociales* v.15 n.2 Marcaibo jun. 2009

2.2. MARCO TEORICO

2.2.1. Teorías Sobre Economía Informal

2.2.1.1. Teoría PREALC-OIT

Este enfoque teórico, que se ha nutrido de un marxismo mitigado por tendencias estructuralistas y otras modas en las últimas décadas y, obviamente, también por la Teoría Latinoamericana de la Dependencia, parte de la concepción de que un desarrollo adecuado y logrado consiste en un proceso sostenido de crecimiento, urbanización, consumo de masas e industrialización.

Ya que el paradigma evolutivo es una imagen bastante convencional de la modernidad contemporánea, el desenvolvimiento socio-económico que postula esta corriente es, en el fondo, una industrialización basada en la tecnología contemporánea, en la homogeneización creciente de toda la sociedad y en una dinámica técnico-cultural continuada.

En contraste con estos valores normativos, la economía informal aparece como una deformación temporal, como un fenómeno precario y provisional y como un callejón sin salida que, en última instancia, se opone al "desarrollo normal" de las sociedades latinoamericanas.⁷ La economía informal es considerada, entonces, como un retorno a la "heterogeneidad estructural" y a modelos anticuados de producción y distribución; se la percibe asimismo como un sistema que retiene importantes recursos que servirían al proceso de industrialización y como un círculo vicioso que sólo conduce a un tenaz tráfico de la pobreza entre los informales mismos.

⁷ Jaime Mezzera, "Abundancia como efecto de la escasez. Oferta y demanda en el mercado laboral urbano", en Nueva Sociedad, *ibíd.*, pp. 106-117; Ernesto Kritz, "Análisis del sector informal urbano en América Latina", en Leticia Sainz (comp.), *op. cit.* (nota 10), p. 60; Kritz, "Políticas latinoamericanas en relación al sector informal", en *ibíd.*, p. 245 s.; Horst Grebe López, "Comentario", en *ibíd.*, p. 97; Rolando Morales, "Comentario", en *ibíd.*, p. 232.

En este contexto, la economía informal es vista a lo sumo como una solución interina, como una válvula accidental de escape que únicamente puede brindar una contribución al desarrollo de una nación en momentos de agudas crisis y cuando el desempleo alcanza límites insoportables.

Esta corriente teórica postula, además, la tesis de que el sector informal tendría la función, de enorme relevancia, de disminuir los costes de producción y reproducción de todo el sistema. La posición subordinada del sector informal-tradicional con respecto a la esfera formal-moderna reiteraría en el interior de la sociedad la relación asimétrica que existe entre centro y periferia a nivel mundial, dentro de la cual, como se sabe, las naciones metropolitanas se aprovechan de una amplia gama de condiciones adversas impuestas a las sociedades periféricas por el mercado mundial.

Ya que esta vinculación entre los sectores informal y formal sería desfavorable, a la larga, para el desarrollo integral de los países involucrados, esta corriente teórica propugna como única solución aceptable la paulatina integración de lo informal-tradicional en lo formal-moderno: de la "lógica de la subsistencia" habría que pasar a la "lógica de la acumulación".⁸ Las medidas propuestas para tal diseño resultan ser, empero, de una notable modestia: la "democratización" del acceso a los créditos bancarios para los informales, la mejoría de la capacitación profesional y la asignación de ayudas técnicas más adecuadas.

El enfoque de PREALC no permite reconocer lo específico del sector informal; al adherirse a los lugares comunes de la Teoría de la Dependencia en torno a la presunta falta de dinámica de crecimiento del sector moderno en países del "capitalismo periférico" y al surgimiento "necesario" de dilatados grupos de marginales urbanos, este enfoque reduce, en el fondo, una problemática compleja a un solo factor causal simple, la relación asimétrica entre centros y

⁸ Ernesto K, "Políticas...", op. cit. (nota 14), p. 248; "Conclusiones y recomendaciones de política", en Antonio Pères Velasco et al., op. cit. (nota 4),

periferias, deja de lado varios otros elementos que dan origen a la economía informal y supone que una adecuada y muy expandida acción estatal podría, a la larga, determinar la transición de la informalidad a la economía formal-moderna.

2.2.1.2. Teoría Legalista o Liberal

La visión liberal de la economía informal se ha conformado, paradójicamente, poniendo en duda la idea de que América Latina constituye una sociedad del capitalismo periférico. Para el enfoque neoliberal, lo decisivo del actual estado de cosas no es la existencia de un orden capitalista, sino precisamente su ausencia; en lugar de la dinámica de un capitalismo liberal predominaría el estancamiento propio de un sistema mercantilista y patrimonialista, que sofoca la iniciativa privada mediante un exceso de regulaciones burocráticas, por medio de la promoción de una minoría de agentes económicos (en detrimento de la mayoría) y en base a exoneraciones tributarias y la imposición de barreras arancelarias (las cuales, en el fondo, favorecen a grupos cuyo principal mérito reside en haber conseguido una notable influencia política). Dentro de este contexto teórico, la economía informal aparece como una sana respuesta a una economía embrollada por el estatismo burocrático y como el anhelo razonable y moderno de propiedad privada y empresa libre.⁹

En el terreno de la praxis, las medidas propugnadas por el enfoque liberal se distinguen también por su modestia. El objetivo principal es, obviamente, la reducción del Estado mercantilista y patrimonialista, la simplificación o anulación de sus funciones, la racionalización de las leyes y normas, la descentralización de la administración pública y medidas afines, pero todos estos puntos del programa neoliberal no afectan los aspectos esenciales que

⁹ Cf. entre otros: Hernando de Soto, op. cit. (nota 6), pp. 59 s., 239-245, 295 y ss.; Alberto Bustamante Belaúnde, "El Estado mercantilista y el desarrollo del sector informal", en Roberto Hidalgo Trujillo (comp.), Retos de política económica frente a la crisis social. Perspectivas para los años '90, Lima: Habitat Perú Siglo XXV/Fundación Friedrich Naumann, 1989, pp. 80, 85, 88.

también están ligados a la economía informal: la explosión demográfica, la continua erosión de los escasos suelos agrícolas bolivianos, la permanente migración del campo a la ciudad y la persistencia de mecanismos sociales, culturales e institucionales que originan la discriminación de las etnias indígenas de donde se nutre la gran masa de los informales.

2.2.1.3. Teoría Estructuralista (Castells y portes)

El término sector informal o economía informal incluye "todas las actividades generadoras de ingresos no reguladas por el Estado en entornos sociales en que sí están reguladas actividades similares" (Castells y Portes, 1989, pág. 12).

Estas definiciones son insuficientes para abarcar la enorme amplitud de la temática a la que hacen referencia. Aplicando el enfoque de la nueva economía institucional, Feige (1990) propone una taxonomía que permite especificar con mayor precisión el universo que se está considerando. Esta clasificación se realiza teniendo en cuenta las normas institucionales de las que se hace caso omiso en una actividad económica determinada. Con el término genérico economía subterránea se distingue cuatro sub-formas:

La economía no legal, que abarca la producción y distribución de bienes y servicios prohibidos por la ley. Comprende las actividades como el narcotráfico, la prostitución y los juegos de azar.

La economía no declarada, que consiste en la realización de acciones que "soslayan o evaden las normas impositivas establecidas en los códigos tributarios" (Feige, 1990, pág. 991). El monto de los ingresos que deberían declararse a las autoridades impositivas, pero no se declaran, representa un ejemplo sumario de este tipo de economía subterránea.

La economía no registrada, que comprende las actividades que transgreden los requisitos de los organismos estadísticos del Estado en materia de

declaración. Su medida estricta es el monto de los ingresos que deberían registrarse en los sistemas de cuentas nacionales pero no se registra.

La economía informal, que abarca las actividades económicas que hacen caso omiso del costo que supone el cumplimiento de las leyes y las normas administrativas que rigen las "relaciones de propiedad, el otorgamiento de licencias comerciales, los contratos de trabajo, los daños, el crédito financiero y los sistemas de seguridad social" y están excluidas de la protección de aquellas".¹⁰

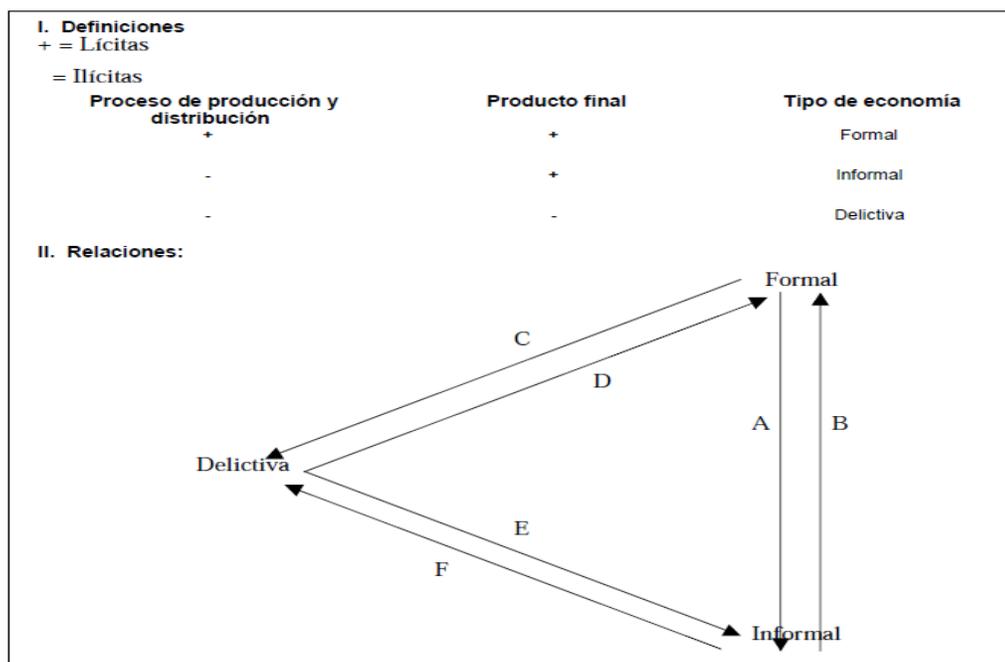
La distinción conceptual más importante se produce entre las actividades informales y las ilegales, pues a pesar que ambas no se declaran ni registran, poseen características distintivas que las diferencian entre sí. Las actividades ilícitas suponen la producción y comercialización de bienes, definidos en un lugar y un momento determinados como ilegales, mientras que en la mayoría de los casos las actividades informales están relacionadas con bienes lícitos.

La diferencia fundamental entre la economía formal y la informal no está relacionada con las características del producto final sino con la forma en que éste es producido o intercambiado. Así, las prendas de vestir o los circuitos integrados de las computadoras, todos productos totalmente lícitos, pueden originarse en sistemas productivos legales y regulados o en entornos en los que se hace caso omiso de las normas oficiales y seguir siendo lícitos.

¹⁰ Portes, A. Haller, W. CEPAL - SERIE Políticas sociales, División de Desarrollo Social. La economía informal.

Al distinguir explícitamente estas tres categorías (actividades formales, informales e ilegales) se puede explorar sistemáticamente las relaciones existentes entre ellas.

Gráfico N° 2: Tipos De Actividades e Interrelación Entre Ellas.



Fuente y elaboración: CEPAL – Informe sobre la economía informal - Castells y Portes.

En la relación “A” el sector formal origina al sector informal: Interferencia del Estado, competencia de las grandes empresas, fuentes de capital y tecnología.

En la relación “B” el sector informal aporta al sector formal: Bienes de consumo e insumos industriales más baratos, reserva flexible de mano de obra.

En la relación “C” el sector formal origina al sector ilegal: Interferencias y Perturbaciones del Estado, suministro de determinados bienes controlados.

En la relación “D” el sector ilegal origina al sector formal: Corrupción, ingresos de determinados funcionarios del Estado en concepto de “cobro de peajes”.

En la relación “E” el sector ilegal aporta al sector informal: Capital, demanda de bienes, nuevas oportunidades de generación de ingresos.

En la relación “F” el sector informal aporta al sector informal: Bienes más baratos, reserva flexible de mano de obra.

Esta interacción, han dado origen a una clasificación funcional de las actividades informales según sus objetivos. Tales actividades, definidas siempre como aquellas que se producen fuera del ámbito de la regulación del Estado, pueden tener por objeto:

En primer lugar, (supervivencia) la supervivencia de una persona o de un hogar a través de la producción directa con fines de subsistencia o de la mera venta de bienes y servicios en el mercado.

En segundo lugar, (explotación dependiente) pueden estar orientadas a mejorar la flexibilidad de la gestión y reducir los costos laborales de las empresas del sector formal a través de la contratación "fuera de plantilla" y la subcontratación de empresarios informales.

En tercer lugar, (crecimiento) pueden estar organizadas por pequeñas empresas con el objeto de acumular capital, aprovechando las relaciones de solidaridad que puedan existir entre ellas, la mayor flexibilidad y los menores costos.¹¹

¹¹ Portes, A. Haller, W. CEPAL - SERIE Políticas sociales, División de Desarrollo Social. La economía informal.

2.3. MARCO LEGAL

2.3.1. Ley General del Trabajo

Decreto Supremo de 24 de mayo de 1939, por el que se dicta la Ley General del Trabajo, elevado a ley el 8 de diciembre de 1942. (En su tenor actualizado hasta 1992). Se puso en vigencia hace más de 69 años, siendo un importante avance en cuanto a derechos sociales, en un contexto donde la organización del trabajo implicaba el sometimiento de unos a otros: los peones a los patronos. Desde entonces, la economía nacional ha pasado por muchos cambios, generando importantes transformaciones en las relaciones laborales.

Al mismo tiempo, en el mundo se establecieron derechos y obligaciones sociales, propiciando una mayor igualdad entre empleados y empleadores. En el caso de Bolivia, los cambios tuvieron connotaciones propias. Las zonas urbanas se consolidaron como polos de atracción de la población rural, lo que condujo al surgimiento del “sector informal”; caracterizado por el autoempleo y el trabajo en micro-unidades poco productivas y al margen del sistema legal del país. Esta dinámica poco satisfactoria del mercado laboral ha perpetuado la precariedad del trabajo, manteniendo elevados niveles de pobreza y desigualdad en términos de ingreso.

2.3.2. Constitución Política del Estado

Cuyos principios deberían rigen la transformación legal e institucional en materia laboral habiendo énfasis en: acceso universal a un trabajo digno; aplicación sin discriminación de la ley; equilibrio entre los beneficios y obligaciones del empleado y el empleador; y efectividad en el diseño y aplicación de la regulación; principios que normal y rigen la forma como el mercado de trabajo debe regirse, sin embargo, la aplicación y mas aun su control no se contempla en su totalidad en el sector informal, pudiéndose violar derechos y obligaciones básicas de las misma constitución.

2.4. MARCO CONCEPTUAL

2.4.1. Mercado De Trabajo

Dícese del Mercado en el que se ofrece y se Demanda Trabajo: la Oferta de Trabajo está conformada por las personas que, en un momento dado, desean trabajar a los salarios corrientes; la Demanda de Trabajo la realizan las empresas, que requieren de este Factor Productivo para realizar sus actividades. Estas dos fuerzas confluyen en un espacio geográfico determinado y de su resultante emerge, como en cualquier otro Mercado, el Precio de la Mercancía, que en este caso es el salario. No obstante, el Mercado de Trabajo posee ciertas particularidades que lo distinguen de los otros mercados, especialmente por la falta de completa movilidad.

En primer lugar no existe un Mercado único para todo tipo de Trabajo, pues la Oferta y la Demanda serán considerablemente diferentes según el tipo de tarea a desempeñar: salvo para las ocupaciones más sencillas, las empresas no podrán intercambiar fácilmente un trabajador por otro, pues requieren que éstos posean ciertas aptitudes específicas; del mismo modo, los oferentes, que poseen también capacidades y entrenamientos diferentes, encontrarán que pueden desempeñar sólo ciertas labores y exigirán un salario acorde con sus capacidades. Ello hace que existan tantos sub-mercados como especialidades vayan delineándose entre oferentes y demandantes.

La movilidad espacial del Trabajo, por otra parte, tiene mayores restricciones que la de otras mercancías: como el trabajador tiene que vivir relativamente cerca del sitio donde trabaja, no podrá desplazarse con la misma facilidad con que se mueven los objetos que se transan en otros mercados. Factores adicionales como el idioma, el sexo y la edad condicionarán fuertemente tanto la Oferta como la Demanda. Habrá, por lo tanto, mercados locales y regionales muy activos, pero los mercados de Trabajo de amplitud nacional e internacional sólo existirán para ciertos puestos.

Por último hay que tener en cuenta que los oferentes puede escoger, dentro de límites a veces bastante amplios, si trabajarán o no, así como las condiciones en que lo harán. La existencia de Sindicatos y otras organizaciones laborales afecta también notablemente el funcionamiento de este Mercado, lo mismo que las regulaciones que, sobre salario mínimo, seguridad industrial, seguridad social y otros muchos aspectos, emanan del Estado.¹²

2.4.2. Población Económicamente Activa

Conjunto de personas de más de 12 años que desempeñan una ocupación, o Bien, si no la tienen, la buscan activamente.

Llámesese así a la parte de la población total que participa en la producción económica. En la práctica, para fines estadísticos, se contabiliza en la PEA a todas las personas mayores de una cierta edad (15 años, por ejemplo) que tienen Empleo o que, no teniéndolo, están buscándolo o a la espera de alguno. Ello excluye a los pensionados y jubilados, a las amas de casa, estudiantes y rentistas así como, por supuesto, a los menores de edad.

Si se calcula el porcentaje entre la PEA y la población total se obtiene la tasa de actividad general de un país. Cuando un país tiene altas tasas de Crecimiento demográfico la tasa de actividad suele ser baja, pues existe un alto número de menores de edad y estudiantes en relación al total. Ello ocurre frecuentemente en los países menos desarrollados, como Producto de la llamada transición demográfica, constituyéndose en una traba para alcanzar un mayor Crecimiento económico, pues las personas que laboran tienen que producir -directa o

¹² Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/M/MERCADO_DE_TRABAJO.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014.

indirectamente- para un gran número de personas que no generan Bienes.¹³

2.4.3. Ocupación y Desocupación

La fuerza de trabajo se puede dividir en individuos ocupados y desocupados. Aunque existen diversas metodologías para determinar quién está ocupado y quién no, generalmente se dice que los ocupados son aquellas personas que trabajaron por lo menos una hora en una cierta semana de referencia (cuando se hace el estudio o encuesta para medir el desempleo) o que, aunque no hubieran trabajado tenían un empleo del cual estuvieron ausentes por razones circunstanciales como enfermedades, vacaciones, etc.¹⁴

Así, los desocupados son todas aquellas personas dentro de la fuerza de trabajo que estaban sin trabajo y que están disponibles para trabajar de inmediato y que no han encontrado trabajo (para esto deben haber tomado medidas concretas durante las últimas cinco semanas para buscar un empleo asalariado o un empleo independiente).

A veces este grupo de desocupados se sub-dividide en dos grupos:

- La población cesante (ha perdido su empleo, lo cual implica que poseen experiencia laboral)
- La población que busca trabajo por primera vez (no poseen ninguna experiencia laboral)

¹³ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/P/POBLACION_ECONOMICAMENTE_ACTIVIA.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014.

¹⁴ CUADRADO, Juan. "Política económica: objetivos e instrumentos". Segunda Edición. McGraw Hill, Madrid, España, 2000.

2.4.4. Desempleo Involuntario

Desempleo que incluye a todas aquellas personas que buscando Empleo y estando dispuestas a aceptarlo al salario vigente e incluso a un salario menor, no lo encuentran a pesar de estar capacitadas para ello.¹⁵

2.4.5. Desempleo Voluntario

Comprende a aquellas personas que abandonan o no aceptan un Empleo en la Expectativa de conseguir una oportunidad mejor, pero que aceptarían si estuviesen seguras de que tal alternativa no existe.

Este Desempleo es consecuencia de la información imperfecta que tienen las personas sobre sus oportunidades de Trabajo.

Parte del Desempleo Friccional es voluntario porque las personas prefieren seguir buscando empleo antes que aceptar una oportunidad que les parezca desventajosa.¹⁶

2.4.6. Desempleo Friccional

Aquel ocasionado por algún tipo de imperfección en el mercado laboral y que difícilmente puede eliminarse en una economía de Mercado, aun cuando el número de vacantes fuese igual al total de la fuerza de Trabajo.

¹⁵ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/D/DESEMPLEO_INVOLUNTARIO.htm Acceso: 20 de Abril de 2014.

¹⁶ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/D/DESEMPLEO_VOLUNTARIO.htm Acceso: 20 de Abril de 2014.

En esta categoría entran aquellas personas que se cambian de Empleo y las que buscan Trabajo por primera vez.

El Tiempo que le tome a un trabajador encontrar un empleo dependerá de la información que posea sobre nuevas oportunidades de Trabajo, de la ubicación geográfica, de la Necesidad o conveniencia de un readiestramiento, de las barreras existentes para ingresar a ciertas ocupaciones, etc.

Todos estos factores mantienen a las personas desocupadas durante un Tiempo antes de encontrar un nuevo empleo.

Otra forma de Desempleo friccional está asociada con actividades estacionales. Las personas ocupadas en estas actividades tienen Empleo sólo durante un período del año.¹⁷

2.4.7. Desempleo Estructural

Desempleo atribuido a cambios o ajustes en la Demanda u Oferta Agregada de la economía o a las condiciones tecnológicas imperantes.

Ejemplo de ello es el Desempleo producido en los yacimientos de salitre en Chile cuando se crearon sustitutos sintéticos de ese Producto.

Este Desempleo tiende a persistir durante un largo período de Tiempo, lo que ha llevado al diseño de políticas para promover el Empleo.

Por extensión, se denomina desempleo estructural al asociado con cambios de Política Económica que provoquen modificaciones en la composición del

¹⁷ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/D/DESEMPLEO_FRICCIONAL.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014

Producto y en la combinación de Factores Productivos usados por las empresas, como por ejemplo, una reforma arancelaria.

Después de la década de los 80 se ha observado en las economías industrializadas una subsistencia del Desempleo producido durante la Recesión de esa época.¹⁸

2.4.8. Economía Informal

Término con que se alude a todo un sector productivo, de gran importancia tanto en las economías desarrolladas como subdesarrolladas, que se caracteriza por no responder a las consideraciones de los mercados formales. No existen factores legales que controlen su actividad, como ocurre en los demás mercados. La producción de servicios es importante (Comercio), aunque también se da en el sector de los Bienes.

Por su mismo carácter la producción y transacciones de este sector no pueden ser contabilizados socialmente, de manera que no aparecen en las Cuentas Nacionales. Algunos autores consideran que el Crecimiento de este sector está en relación directa con el aumento de los controles estatales y el aumento de los Impuestos, cuya burla va reportando cada vez un Beneficio mayor.¹⁹

¹⁸ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/D/DESEMPLEO_ESTRUCTURAL.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014

¹⁹ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/E/ECONOMIA_INFORMAL.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014

2.4.9. Economía Subterránea

1. También conocida como la economía negra. Son aquellas actividades ilícitas que no se registran y que no son gravables (prostitución, tráfico de drogas, Subempleo, etcétera).
- 2 Parte de la economía en la cual tienen lugar transacciones y se genera un Ingreso no declarado que, por lo tanto, no se contabiliza en el PIB.
- 3 Amplia variedad de actividades legales e ilegales y transacciones dentro y fuera de la economía de Mercado, que no suelen informarse, ni registrarse, realizadas al margen de la reglamentación oficial.²⁰

²⁰ Diccionario Economía - Administración - Finanzas – Marketing. Disponible en: http://www.eco-finanzas.com/diccionario/E/ECONOMIA_SUBTERRANEA.htm. Acceso: 20 de Abril de 2014

CAPÍTULO III

MARCO COYUNTURAL

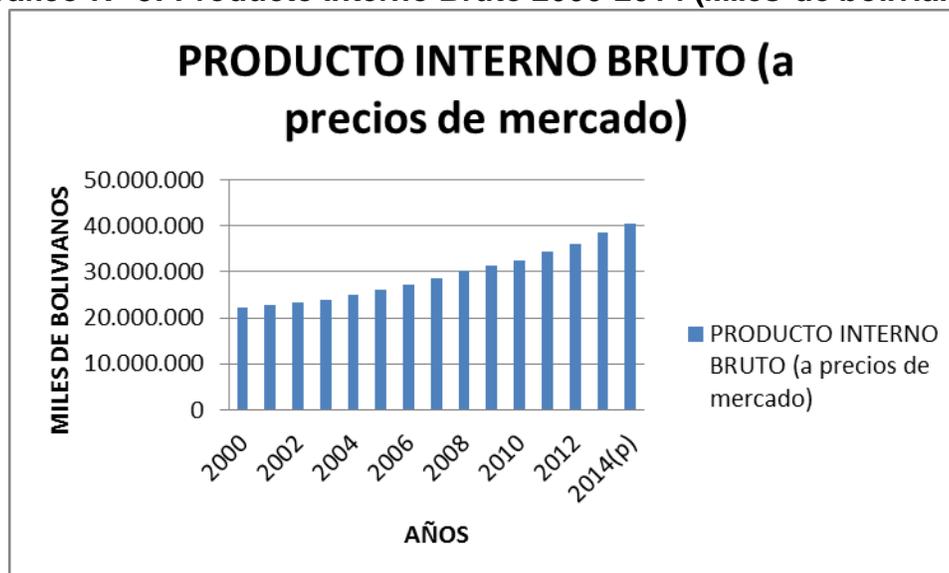
3.1. ANÁLISIS DEL DESEMPEÑO ECONÓMICO

3.1.1 Crecimiento del Producto Interno Bruto

Durante la década de los 90's, esta tasa se incrementó y se mantuvo estable con una tasa promedio de crecimiento de 3,65%, con excepción de 1992 cuando el PIB creció solamente en 1.65%. Esta situación se mantuvo hasta 1998, posteriormente, el PIB registró tasas bajas de crecimiento con cierta recuperación durante los últimos dos años debido básicamente a los efectos de la crisis asiática sobre toda la región (durante la década pasada, América Latina creció en promedio a una tasa de 2.18%), que influyó negativamente sobre los precios de las materias primas y agudizó la contracción de la demanda por los bajos ingresos. Esta situación se vio agravada por la eliminación de la producción de coca y sus derivados. A partir de 2002 se observa un crecimiento constante en la economía fruto de la mejora en los niveles de precios de las materias primas en el mundo, en el año 2008 Bolivia alcanza el 6,2%, la misma es la mayor tasa de crecimiento registrado en los últimos 20 años.

La creación del empleo está directamente relacionada con la tasa de inversión, que en Bolivia ha sido muy baja durante los últimos años. Si continua esta tendencia, los empleos que se generen no serán suficientes para atender la demanda de trabajo, que está incorporando a una creciente población juvenil en edad de trabajar. Por otra parte, la tasa de crecimiento del producto interior bruto ha estado concentrada en actividades que no son intensivas en empleo.

Gráfico N° 3: Producto Interno Bruto 2000-2014 (Miles de bolivianos)



Fuente: Instituto Nacional De Estadística.
Elaboración: Propia.

3.1.2 Inflación

La inflación tuvo una tendencia creciente desde una tasa anual del 0,92% alcanzada en 2001 hasta el 11,85% en el 2008. En el año 2009 se rompió esta tendencia, registrándose el 0,27%. No obstante, en el año 2010 la inflación volvió a crecer con fuerza alcanzando el 7,18%, sobre todo por el crecimiento de precios experimentado en el segundo semestre del año (un 6,72%).

La inflación acumulada fue de 6,90% en el 2011 y de 4,54 en el 2012. Los capítulos del Índice de Precios al Consumidor (IPC) de mayor incidencia en el resultado inflacionario de 2012 fueron las bebidas alcohólicas y tabaco (8,5%), salud (8,3%), equipamiento y funcionamiento del hogar (6,5%), educación (6,2%) y alimentos y bebidas (5,6%).

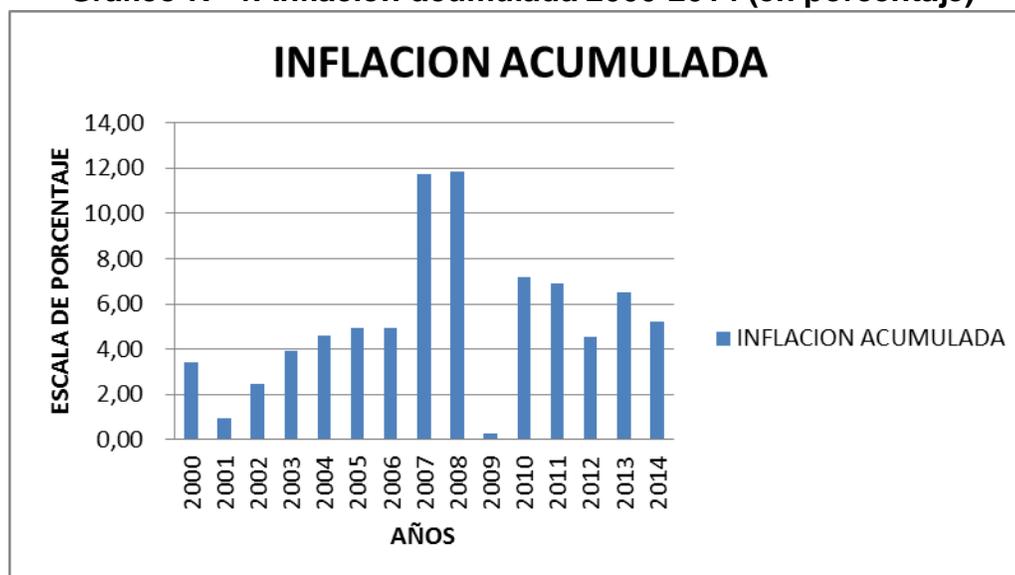
También, hay que señalar que el Instituto Nacional de Estadística (INE) de Bolivia modificó el sistema de cálculo desde abril de 2008, incorporando a la base de cálculo del IPC nuevos productos como hornos microondas, lavadoras, secadoras, computadoras y automóviles, y servicios de gimnasio, piscina y

televisión por cable, entre otros, disminuyendo la incidencia del precio de los alimentos, vestimenta, salud y educación en el cálculo inflacionario. Además, se produjo un cambio del año base de 1991 a 2007.

Con estos cambios se obtendría un menor indicador de la inflación, atenuándose la información relativa al alza de precios ya que se disminuye la ponderación de los alimentos (que han sido los más inflacionarios) y se incrementa el de transporte y comunicaciones (los menos inflacionarios), además se utilizan promedios geométricos en lugar de aritméticos para medir las variaciones de precios dentro de cada categoría.

En el año 2012 se mantuvo la cotización del boliviano frente al dólar estadounidense, siendo la cotización actual para la venta de 1 USD = 6,96 BOB, manteniéndose el diferencial de 10 centavos con respecto al tipo de cambio de compra. Esta decisión se tomó con el objetivo de frenar las presiones inflacionarias de origen externo debido al aumento del precio internacional de las materias primas y alimentos y a la apreciación de las monedas de los socios comerciales de Bolivia.

Gráfico N° 4: Inflación acumulada 2000-2014 (en porcentaje)



Fuente: Instituto Nacional De Estadística.
Elaboración: Propia.

3.1.3 Desempleo

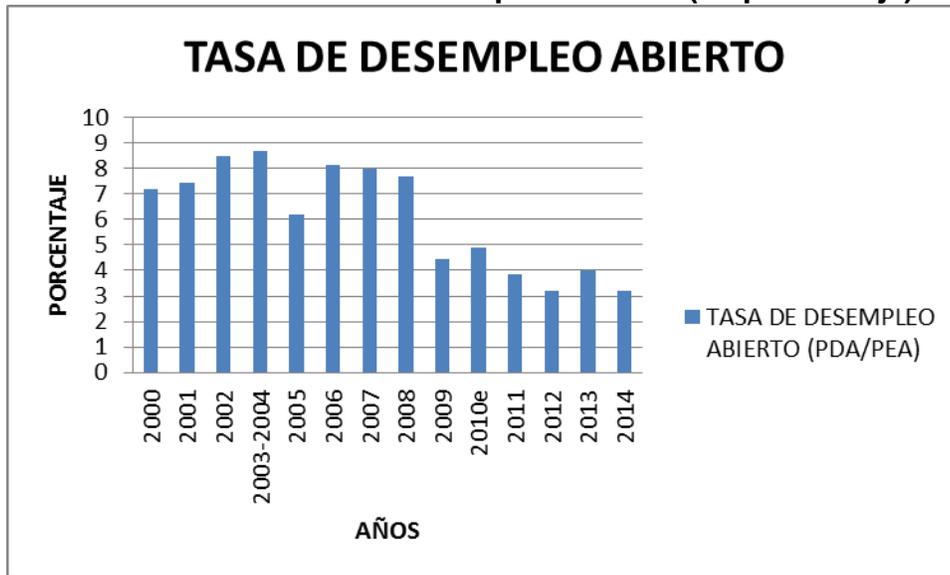
El crecimiento estable desde 1990 hasta 1998, con un promedio de 4.4%, permitió generar fuentes de empleo y, en consecuencia, disminuir el desempleo hasta el nivel más bajo en 1996. Ese año se llegó a 3.1% de tasa de desempleo abierto, cuando en 1990 el dato era de 7.2%. Sin embargo, la economía se desaceleró bruscamente entre 1999 y 2003, debido a los efectos directos e indirectos de la crisis asiática. En ese período, el PIB apenas creció en un 2.0% anual, nivel que está por debajo del crecimiento poblacional que es de 2.7%. Esto impactó negativamente en el PIB per cápita, cuya variación acumulada fue de -1.5%.

Por otra parte, la contracción en el crecimiento originó un creciente desempleo que llegó en 2003 al nivel más alto (9.3%) de la tasa de desempleo abierto. Si bien la gradual recuperación de la economía desde el 2004 permitió contraer el desempleo, este aún se mantuvo en niveles elevados.

De acuerdo a datos del Instituto Nacional de Estadística, la población desocupada crece en los últimos años de 183.160 personas desocupadas (4.3% de la PEA) en el año 1999 a 245.202 en el año 2005 (5.4% de la PEA). Por la estructura demográfica, los desocupados son en su mayoría mujeres. La población desocupada aumentó en el último periodo debido a las desfavorables de la economía que desencadenaron en una menor demanda de empleo.

La población desocupada se concentra en mujeres; en 2000 la población desocupada femenina fue 2,8% más que la población desocupada masculina. Esta brecha creció en el 2005 donde la población desocupada femenina es de 3% más que la población desocupada masculina, en este caso, la desocupación femenina se puede entender por las obligaciones domésticas que en la mayoría de los casos recae sobre la mujer.

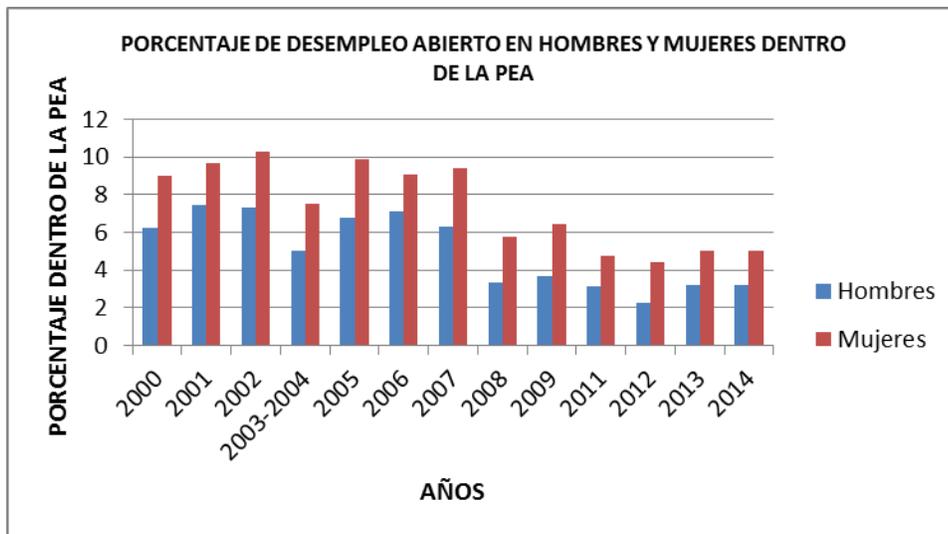
Gráfico N° 5: Tasa de Desempleo Abierto (en porcentaje)



Fuente: Instituto Nacional De Estadística.

Elaboración: Propia

Gráfico N° 6: Porcentaje de desempleo abierto de la Población Económicamente Activa de hombres y mujeres



Fuente: Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013.

Elaboración: Propia.

3.1.4 El mercado Laboral en Bolivia

De forma tradicional la economía sumergida ha supuesto en Bolivia una gran cantidad de empleo. El sector informal de Bolivia es el mayor de América Latina: casi el 80% de los empleos urbanos y rurales son informales, comparado con el 60% para la región.

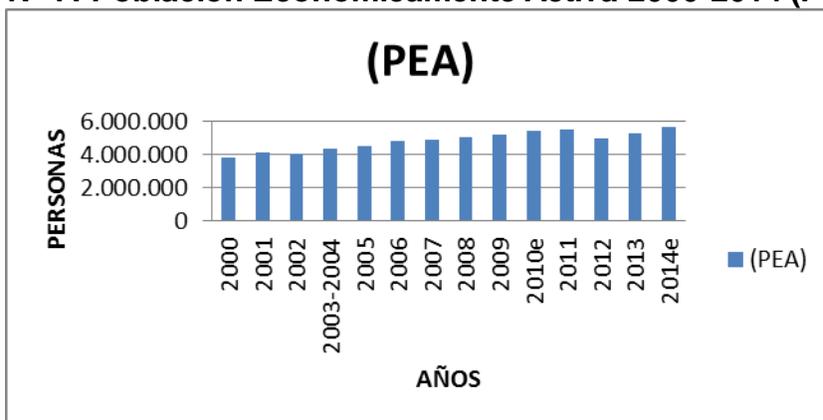
Por otra parte, se calcula que la tasa de desempleo abierta en el área urbana fue del 7,4% en 2009, aunque disminuyó al 5,7 % en el 2010. La tendencia continuó en el año 2011 en el que alcanzó un 5,5%. No existen datos oficiales para el año 2012.

Los datos sobre población en edad de trabajar varían según las fuentes, siendo las últimas estimaciones oficiales del INE para el año 2010 de 4.186.365 personas, siendo la población económicamente activa (PEA) de aproximadamente dos millones personas, considerando el 94,7% de la PEA como población ocupada. Sin embargo hay que destacar que el INE define a la población ocupada a toda persona que trabajó al menos una hora en la última semana de referencia, lo que incluye al subempleo y economía sumergida.

En 1999, la ocupación formal representaba el 60% del total, mientras que el 40% representaba a los trabajadores ocupados no formales. Una leve disminución se observa en el año 2000 (a 3.637.048), que puede ser explicado porque el sector construcción presentó caídas significativas con respecto a 1999 lo que afectó al nivel de empleo. El año 2003, registra un mayor número de personas ocupadas, de 4.194.779 población ocupada con respecto al año 2002 que fue de 3.824.938 debido a que el gobierno nacional dio prioridad a proyectos de inversión pública sobre todo se concentró en el financiamiento de proyectos sociales en infraestructura de transportes, además de los resultados del programa empleo productivo que apoyó a la minería pequeña y cooperativista.

El año 2005, presenta una disminución de la población ocupada que puede ser explicada por los altos niveles de pobreza que hay en Bolivia, de manera tal que la población que se encuentra sin una ocupación decide dedicarse a distintas actividades por ejemplo al comercio. La industria manufacturera y el sector textil fueron sectores intensivos en mano de obra en el año 2007. Creciendo progresivamente para los años contiguos mostrando notoriedad en el año 2014.

Gráfico N° 7: Población Económicamente Activa 2000-2014 (Personas)



Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

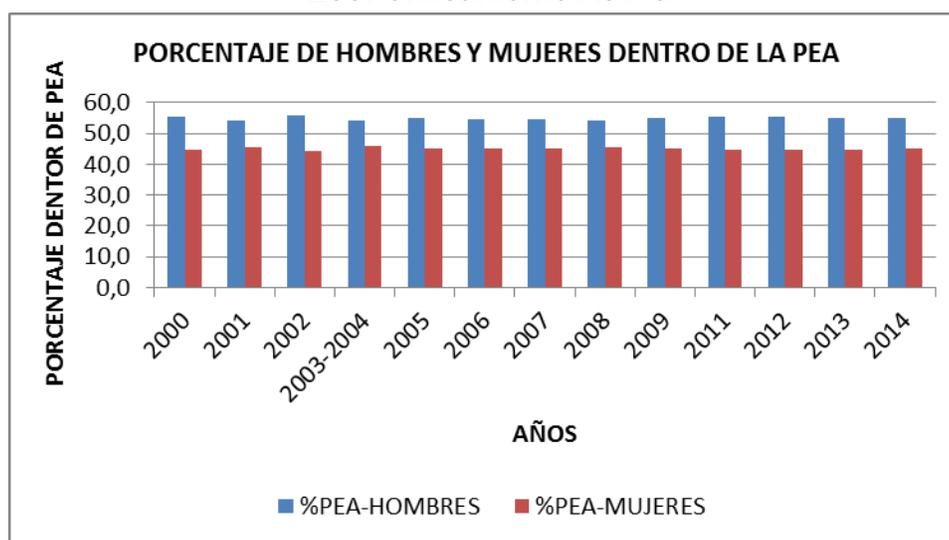
Comparando la población económicamente activa con el total de la población se puede observar que a medida que aumenta la población en general se da un efecto directo con el crecimiento de la población económicamente activa mostrando 1,7% entre los diferentes años de estudio, mostrando de igual manera leve estabilidad en porcentajes de hombres que forman parte de la población económicamente activa, no superando el 60% y llegando a tener un diferencia de aproximadamente de 8% con respecto al porcentaje de mujeres, mismo que, en promedio alcanza el 40% en los distintos años de estudio.

Tabla N° 1: Porcentaje de la Población Económicamente Activa respecto a la Población Total de Bolivia

DESCRIPCION	TOTAL POBLACION	PEA	% PEA -> POB TOTAL
2000	8.274.803	3.820.208	46,2
2001	8.248.404	4.099.151	49,7
2002	8.547.091	4.046.536	47,3
2003-2004	9.192.103	4.377.167	47,6
2005	9.408.006	4.502.353	47,9
2006	9.627.078	4.793.841	49,8
2007	9.902.633	4.927.369	49,8
2008	10.027.973	5.062.831	50,5
2009	10.301.614	5.183.183	50,3
2011	10.712.073	5.508.191	51,4
2012	10.241.111	4.948.505	48,3
2013	10.421.813	5.301.989	50,9
2014	11.216.054	5.680.132	50,6

Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013.
Elaboración: Propia

Gráfico N° 8 Porcentaje de hombres y mujeres dentro de la Población Económicamente Activa



Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013.
Elaboración: Propia

3.2. ANÁLISIS ESPECÍFICO

Los datos para las variables principales, obtenidos en su mayoría por la información recolectada en la encuesta de hogares que el Instituto Nacional de Estadística realiza anualmente, conllevan la modificación de los datos a priori debido a que se las ponderó mediante el factor de expansión el cual concede a la muestra el peso proporcional a la población investigada, mediante un cálculo que considera las unidades primarias de muestreo y las probabilidades de selección de la muestra.

El factor de expansión por ende, reduce costos, tiempos y esfuerzos, sin embargo, el uso de los factores de expansión no garantiza que el comportamiento de las encuestas expandidas sea igual o similar al que se hubiera obtenido en una muestra estratificada y proporcional, puesto que la selección aleatoria de la zona, el entrevistado y los pasos sistemáticos de la metodología implicarían un sesgo al darle mayor peso a las encuestas hechas bajo ciertas características y dejando de lado otras. Por lo que el tratamiento que se dará a los resultados será priorizando los resultados de forma relativa más que de forma absoluta.

3.2.1 Empleados en las microempresas

El objetivo es conocer el número de personas que trabajan en la empresa, institución, o lugar donde el informante desempeña sus labores, ya sea en condición de patrón, empleado, cuenta propia, etc.

Al momento de contabilizar, no se tomó en cuenta a los trabajadores menores de 7 años. Se consideró el número total de trabajadores de la empresa, institución o lugar donde trabaja el entrevistado. Para las empresas que se encuentran organizadas por departamentos dentro de un mismo predio, se consideró el total del personal que trabaja en la empresa. En los periodos de

referencia donde hubo variaciones en el número de empleados, se optó por el número máximo de ellos.

Para el año 2000 el porcentaje de trabajadores provenientes de empresas que cuentan con menos de 5 trabajadores llega a ser un 70% de la población ocupada, lo que muestra que aproximadamente 2.538.791 de personas corresponden a este tipo de empréstitos. Siendo el año con más realce en este tipo de indicador debido a la desaceleración de la economía en 1999, originados en gran parte por la decisión de eliminar la producción de coca y sus derivados, además de la reforma de la aduana que redujo en forma significativa el contrabando. Estos aspectos también afectaron en forma importante al ingreso y al empleo en el sector informal.

A partir del año 2001 se da una tendencia negativa que gradualmente reduce el porcentaje de personas que trabajan en este tipo de empresas, llegando al punto más bajo en el año 2009, donde el porcentaje se redujo de un 51,1% en el años 2008 a un 49 % para finales del respectivo año. Los años siguientes muestra una serie de variaciones ascendentes y descendentes, teniendo como punto de referencia más alto el año 2013 con el 62% de participación en microempresas, debido a la movilidad de precios tanto de materias primas como del salario, tomando como referente principal el cambio que se da entre personas que optan trabajar de manera independiente, ya que este cambio se ve reflejado en la misma composición de la variable.

Gráfico N° 9: Personas que trabajan en microempresas con menos de 5 trabajadores 2000-2014 (porcentaje)



Fuente: Instituto Nacional De Estadística
 Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
 Elaboración: Propia.

3.2.2 Trabajadores por cuenta propia

Considerado como la persona que tiene su propia empresa o negocio, sin tener ningún trabajador(a) permanente a su cargo ni depender de un patrón; vende y/o produce bienes o servicios con ayuda de personal eventual/ocasional, trabajadores(as) familiares o aprendices o sin la ayuda de ellos.

Dentro de esta categoría de trabajo se tiene como punto cumbre el año 2000 con un 40,82 % de personas de la población ocupada que se desenvuelven por cuenta propia en actividades generadoras de ingreso. A partir del 2001 y llegando a 2008 el tendencia de la muestra es remarcada por un comportamiento descendente debido a una serie de factores entre ellos el nivel de absorción de fuerza de trabajo del mercado laboral, sin dejar de lado el escaso avance en políticas generadoras de empleo, por lo que la población optó por encontrar alivios financieros ya sea empleando su mano de obra y/o servicios en actividades de corte unipersonal como individuos o como

microempresa. De esta manera para desde 2009 la tendencia se muestra de carácter ascendente, sin dar demasiada relevancia a los años 2010 y 2014 ya que están considerados como años estimados a manera de regresión tomando en cuenta las magnitudes de los años posteriores.

**Gráfico N°10: Trabajador(a) por cuenta propia
2000-2014 (porcentaje)**



Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

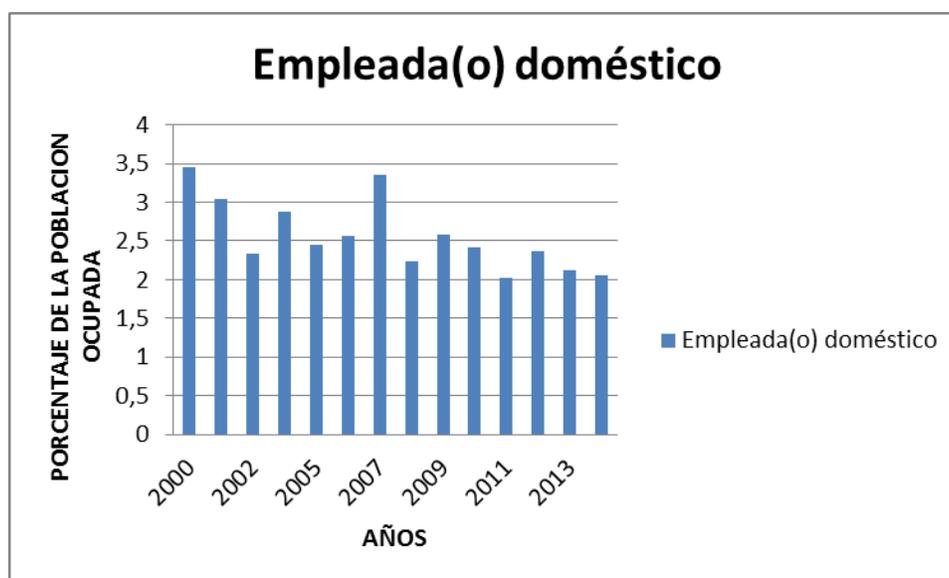
3.2.3 Empleados domésticos

Se tomó en cuenta dentro de este segmento de la población ocupada a la persona que trabaja en hogares bajo un régimen de contrato verbal o escrito, realizando un trabajo de carácter doméstico, recibiendo a cambio un salario en dinero y/o en especie. Por ejemplo: Empleadas domésticas “cama adentro” o “cama afuera”, niñeras, cocineras, mayordomos, jardineros, contratados a tiempo completo, entre otros.

Como carácter recurrente del análisis de estas tres categorías de empleo, en el año 2000 se ve un crecimiento mayor en comparación a los demás años de la serie, siendo de 3,45% de la población ocupada dedicada al empleo doméstico. Esta tendencia es también atribuida a factores como el nivel de educación, ya

que entre más bajo sea el nivel del mismo mayor será la oportunidad de que la persona tienda a formar parte de esta categoría, siendo la población femenina la que se ve más representada en esta división de la población ocupada.

**Gráfico N° 11: Empleada(o) doméstico
2000-2014 (porcentaje)**



Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

CAPÍTULO IV

MARCO DEMOSTRATIVO

4.1. DETERMINACION DE VARIABLES

4.1.1. Variable Dependiente

Y: Sector informal

4.1.2. Variables Independientes

X1: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

X2: Trabajadores por cuenta propia

X3: Empleados domésticos

4.2. DETERMINACION DEL CÁLCULO

El cálculo del sector informal se lo realizó mediante la estimación de las tres categorías de empleo concernientes a la población ocupada, pertenecientes en última instancia a la población económicamente activa de Bolivia. Las mismas fueron extraídas de las Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013, y los Años 2010 y 2014 fueron estimados por mínimos cuadrados ordinarios (MCO) para la facilitación del análisis. Cada categoría de empleo fue subdividida bajo ciertos criterios para su análisis y posterior aplicación:

Primero por los años correspondientes a la de la población económicamente activa, es decir de 15 a 65 años, dejando de lado la población en edad de trabajar (PET), comprendida desde los 10 años, debido a que el Parlamento del Estado Plurinacional de Bolivia aprobó el 2 de julio de 2014 un nuevo Código del Niño y del Adolescente que da paso, bajo ciertas condiciones, al trabajo de los niños a partir de los 10 años hasta los 14 años.

Segundo, los datos de cada categoría están delimitados según la población ocupada, asumiendo las magnitudes de la población desocupada, en concordancia a la información recolectada por la encuesta de hogares que delimita la actividad a la semana en que se realizó la encuesta y tomando en cuenta que son consideradas como población desocupada a aquellas personas que en la semana de referencia se encontraban en una de las siguientes condiciones: en esa semana buscaron ejercer una actividad en la producción de bienes y servicios (desempleo abierto); habían buscado trabajo antes de la semana de referencia y aún están interesadas en trabajar (desempleo disfrazado); y aquellas personas sin empleo que estuvieron esperando resultado de solicitudes.

Tercero, dado a que las categorías de empleo, en especial trabajadores en micro empresas y trabajadores por cuenta propia, tienden a estar correlacionadas se decidió seccionarlas mediante el uso de datos de la misma encuesta de hogares que dejaron de lado la posibilidad de que tomen las mismas personas en el cálculo final de cada categoría y por consiguiente de la estimación del sector informal.

4.3. ESTIMACION DE LAS CATEGORIAS DE EMPLEO

4.3.1 Delimitación de la variable: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

Tabla N°2: Variación de la variable Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

AÑOS	PERSONAS QUE TRABAJAN EN MICROEMPRESAS CON MENOS DE 5 TRABAJADORES		AÑOS	PERSONAS QUE TRABAJAN EN MICROEMPRESAS CON MENOS DE 5 TRABAJADORES*
2000	70,1%	➔	2000	24,69%
2001	67,5%		2001	24,50%
2002	67,1%		2002	24,30%
2003 2004	66,2%		2003 2004	24,10%
2005	63,0%		2005	27,39%
2006	63,3%		2006	25,00%
2007	62,0%		2007	23,40%
2008	51,1%		2008	21,14%
2009	49,0%		2009	20,47%
2010e	49,9%		2010e	20,40%
2011	52,9%		2011	20,35%
2012	45,9%		2012	20,18%
2013	62,0%		2013	29,76%
2014e	47,6%		2014e	22,14%

Fuente: Instituto Nacional De Estadística Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

En la tabla de la izquierda se aprecian los valores que en primera instancia se pueden obtener con el uso de simples frecuencias, es decir sin modificación o segmentación alguna más que el tratamiento previamente mencionado. Sin embargo, a la derecha se pueden observar ya los resultados obtenidos con la delimitación de las tablas de contingencia.

Para el cálculo de esta categoría de empleo se hizo uso de tablas de contingencia disponiendo de las preguntas ¿cuántas personas trabajan en la empresa, institución .lugar? * ¿Cuenta con NIT (número de identificación

tributaria? * ¿La administración de la empresa es pública o privada? Planteadas en las encuestas de hogares realizadas por el Instituto Nacional de Estadística, de las cuales se llegó a estimar una proporción más aproximada del verdadero porcentaje de las personas que trabajan en empresas con menos de 5 trabajadores (ver en anexos).

4.3.2 Delimitación de la variable: Trabajadores por cuenta propia

Tabla N°3: Variación de la variable Trabajadores por cuenta propia

DESCRIPCION	Trabajador por cuenta propia		DESCRIPCION	Trabajador por cuenta propia*
2000	40,82%	➔	2000	38,14%
2001	35,73%		2001	33,56%
2002	36,58%		2002	33,72%
2003-2004	35,66%		2003 2004	29,98%
2005	34,58%		2005	30,88%
2006	34,37%		2006	30,91%
2007	33,36%		2007	29,80%
2008	32,93%		2008	28,93%
2009	33,37%		2009	29,84%
2010e	31,44%		2010e	29,5%
2011	33,79%		2011	29,38%
2012	36,43%		2012	31,79%
2013	36,96%		2013	31,05%
2014e	33,26%		2014e	30,30%

Fuente: Instituto Nacional De Estadística
 Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 - 2013. Años (e) = Estimados.
 Elaboración: Propia.

De la misma manera a la izquierda se encuentra el cuadro sin modificaciones, resaltando el cuadro derecho con las respectivas consideraciones. La segmentación de la variable trabajador por cuenta propia se la hizo con el uso de tablas de contingencia, tomando como opciones a las preguntas ¿usted trabaja como? y ¿cuál es su nivel de instrucción?, de manera que se pueda identificar los valores porcentuales de las del nivel de educación con relación al

trabajador por cuenta propia y así descartar los niveles de educación superior y a nivel técnico, ya que aplicando un criterio similar, la Oficina Internacional del Trabajo (OIT) y el Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC) han clasificado a los trabajadores por cuenta propia, con exclusión de los profesionales y los técnicos, como parte del sector informal (la tabla de contingencia en anexos).

4.3.3 Delimitación de la variable: Empleados domésticos

Tabla N°4: Porcentaje de Empleados domésticos en la población ocupada

DESCRIPCION	Empleado doméstico
2000	3,45%
2001	3,05%
2002	2,33%
2003-2004	2,88%
2005	2,45%
2006	2,57%
2007	3,36%
2008	2,24%
2009	2,58%
2010e	2,42%
2011	2,02%
2012	2,37%
2013	2,12%
2014e	2,06%

Fuente: Instituto Nacional De Estadística Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

Para el caso de los trabajadores domésticos no hubo mayor variación que la simple delimitación por grupos de edades, es decir tomando en cuenta sólo a la población encuestada que se encuentre en el rango de edad que el estudio ha tomado en cuenta, edad contemplada entre 15 a 65 años, ya que en la teoría esta categoría de empleo no se ve afectado por otro factor que se encuentre estipulado en las encuestas de hogares. Por tanto las variables como el nivel de

educación y la edad por debajo de los 15 años no tienden a modificar el porcentaje de manera significativa para el tratamiento que esta metodología hace sobre esta variable en cuestión, más únicamente se limitarían a explicar el comportamiento y razón de la misma.

4.4. CALCULO DEL SECTOR INFORMAL

Tabla N°5: Calculo del sector informal de la economía boliviana en relación a la población ocupada

AÑOS	PERSONAS QUE TRABAJAN EN MICROEMPRESAS CON MENOS DE 5 TRABAJADORES*	Trabajador por cuenta propia*	Empleada doméstico	SECTOR	TOTAL
				INFORMAL	POB OCUPADA
2000	24,69%	38,14%	3,45%	66,28%	3.637.048
2001	24,50%	33,56%	3,05%	61,11%	3.884.251
2002	24,30%	33,72%	2,33%	60,35%	3.824.938
2003 2004	24,10%	29,98%	2,88%	56,96%	4.194.779
2005	27,39%	30,88%	2,45%	60,71%	4.257.151
2006	25,00%	30,91%	2,57%	58,48%	4.550.309
2007	23,40%	29,80%	3,36%	56,56%	4.672.361
2008	21,14%	28,93%	2,24%	52,31%	4.918.877
2009	20,47%	29,84%	2,58%	52,88%	5.011.137
2010e	20,40%	29,5%	2,42%	52,32%	5.215.423
2011	20,35%	29,38%	2,02%	51,75%	5.361.425
2012	20,18%	31,79%	2,37%	54,34%	4.834.652
2013	29,76%	31,05%	2,12%	62,93%	5.151.297
2014e	22,14%	30,30%	2,06%	54,50%	5.536.508

Fuente: Instituto Nacional De Estadística
Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continua De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013. Años (e) = Estimados.
Elaboración: Propia.

Una vez obtenidos los porcentajes respectivos de cada categoría de empleo, en relación a la población ocupada de cada año respectivamente y recalculando los porcentajes en base al uso de las tablas de contingencia, se realizó el cálculo respectivo del sector informal, mismo cálculo que se planteó en el capítulo segundo, que está en concordancia con metodología estipulada por la OIT y la teoría de Alejandro Portes y William Haller.

Como se puede observar este cálculo es muy similar a los hechos por la OIT e INE ente otras instituciones e investigadores que se propusieron a calcular este peculiar sector de la economía. Tal es el caso de José P. Mauricio Vargas de la Fundación ARU (tabla N°5) o como Mauricio Chumacero perteneciente al Centro de Apoyo al Desarrollo Laboral (tabla N° 6).

Tabla N°6: estimación del tamaño de la economía informal - Fundación Aru

Año	<i>y^U / y</i>
1996	66,0
1997	66,3
1998	67,3
1999	64,9
2000	64,3
2001	62,0
2002	62,2
2003	61,0
2004	61,5
2005	61,1
2006	61,1
2007	60,4
2008	60,4
2009	60,2
2010	59,6

Fuente: Fundación ARU
Elaboración: José P. Mauricio Vargas

Tabla N°7: Dimensión de la informalidad e informalidad por categoría ocupacional - Centro de Apoyo al Desarrollo Laboral

	1995			2000			2005		
	Formal	Informal	Total	Formal	Informal	Total	Formal	Informal	Total
Asalariados y empleados	33.2	20.6	53.8	35.0	12.5	47.5	35.8	17.8	53.6
Trab. Independientes	1.5	39.3	40.8	2.6	45.7	48.3	1.8	40.7	42.5
Servicio doméstico	0.0	5.4	5.4	0.0	4.2	4.2	0.0	3.9	3.9
Total	34.7	65.3	100	37.6	62.4	100	37.6	62.4	100
Datos de UDAPE					63.7			61.7	
Diferencia entre LABOR y UDAPE					-1.3			+0.7	

Fuente: encuestas de hogares procesadas por Mauricio Chumacero (LABOR)

Fuente: Centro de Apoyo al Desarrollo Laboral
Elaboración: Mauricio Chumacero

CAPÍTULO V

MARCO PROPOSITIVO

5.1. PROPUESTAS DE CORTO PLAZO

La propuesta y por ende la mayor necesidad a satisfacer es el de definir bajo que parámetros se va a caracterizar a la economía informal, pues puede ser vista de muchas maneras; como efecto de políticas económicas de control o fiscalización excesivas por parte del estado, como lo platea Hernando de Soto, donde economía informal aparece como una sana respuesta a una economía enredada por el estatismo burocrático y como el anhelo razonable y moderno de propiedad privada y empresa libre o sobre las ideas que se desarrollaron en la Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe y en la Oficina Internacional del Trabajo, donde se postula, la tesis de que el sector informal tendría la función, de enorme relevancia, de disminuir los costes de producción y reproducción de todo el sistema. La posición subordinada del sector informal-tradicional con respecto a la esfera formal-moderna reiteraría en el interior de la sociedad la relación asimétrica que existe entre centro y periferia a nivel mundial, dentro de la cual, como se sabe, las naciones metropolitanas se aprovechan de una amplia gama de condiciones adversas impuestas a las sociedades periféricas por el mercado mundial.

En lo personal sugeriría el enfoque que Manuel Castells y Alejandro Portes, ambos estructuralistas, provenientes de la Oficina Internacional del Trabajo, pero que se diferencian por haberse basado en principios de la nueva economía institucional, misma que caracteriza a la economía informal como un sector que forma parte de la misma economía sumergida y que a diferencia de otras no está registrada, ni reglamentada del todo, cuya única diferencia con el sector formal es el modo de producción y distribución que se tiene. De ahí que lo que importa para definir la economía informal es especificar la información sobre producción y/o distribución de esos sectores.

5.2. PROPUESTAS DE MEDIANO PLAZO

Una vez especificado el objetivo que se tiene en relación a cuantificar las actividades informales se debe identificar los sectores o grupos de personas donde se reproduzca la actividad informal frecuentemente.

Para ello es necesario contar con puntos de recolección de información, lugares donde se pueda obtener información de primera mano sobre las actividades de los grupos caracterizados; dichos centros de acopio de información deberán ser aptos y concurridos mayor mente por la población que se desenvuelva en este sector como micro-empresarios, comerciantes e individuos que sean trabajadores unipersonales, analizando la frecuencia de desarrollo de la actividad (anual, mensual o semanal), seleccionando las actividades con mayor afluencia y/o rentables que se den en el ámbito socio-económico ya mencionado.

5.3. PROPUESTAS DE LARGO PLAZO

Ya identificadas las actividades y los grupos de personas más representativos del sector informal es imperativo el incentivar a esos grupos a incorporarse a la economía formal o aperturar una categoría semi-formal, donde actividades que impliquen un gran movimiento financiero puedan ser asimiladas total o parcialmente a la economía formal como tal, sujeta a ser cuantificable, probable y tributable; dando a cambio una serie de incentivos gubernamentales como seguridad social pero que cuente con dificultades a la vez para que se imperante o beneficioso aún más el formar parte del sector formal.

CAPÍTULO VI

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1 CONCLUSIONES

A lo largo de la investigación es más que evidente que el sector formal no es una variable estática, es decir, que es una variable que se encuentra en constante cambio por que no solo depende de los factores económicos que la afectan directamente como la tasa de desempleo, sino también esta fuertemente influenciada por los individuos que la componen; en la caracterización de las categorías de empleo, que componen básicamente el sector informal, se observa completa movilidad de sus integrantes, pudiendo cambiar de categoría según los deseos y circunstancias que acompañen a cada individuo. No obstante, no se debe descartar ninguna teoría que trate de explicar dicho fenómeno, de hecho, se debe tomar los aportes que vayan acordes a la población estudiada y en que con lleven el carácter social y económico de un periodo en específico.

En particular, la implicación de la relación centro-periferia repercute en la economía boliviana, pues debido a esta y magnificado en el proceso de globalización, se tiende a la reducción de costos a manera de abaratar precios, resultando en la contratación y/o uso de mano de obra que recurrentemente proviene o es tratado como sector informal.

Ya sea que se tome una política liberal o una keynesiana, el papel del Estado es fundamental a la hora de definir el sector informal y su influencia. Esto debido a que es el mismo Estado responsable del surgimiento de este sector pero a la vez tiene la tuición de reducir el mismo.

En la cuantificación de la población económicamente activa se advierte que al no segregar los grupos de personas dependientes del sector informal, ya sean destacando su actividad o su generación de ingresos, se presenta la dificultad para dimensionar el verdadero aspecto del sector informal.

En cuanto a los datos se concluye tener cuidado con datos redundantes a la hora de ver los efectos sobre la población económicamente activa, consecuentemente la especificación de las variables independientes a analizar en un futuro deben ser examinadas según las categorías de trabajo a detalle con el fin de evitar la redundancia de los mismos.

6.2 RECOMENDACIONES

En primer lugar se recomienda poner lineamientos claros a cerca de las competencias o atribuciones que se da al sector informal a manera de poder evaluar y delimitar responsabilidades de los involucrados en cuestión, para ello es necesario una eventual tecnificación del modo en cómo se seleccionan y analizan los datos censales.

Llegado al nivel de especificación de grupos pertenecientes al sector informal se recomienda ver los beneficios y posibles desventajas que se producirían al agregar los mismos a la economía formal, recurriendo a bases de datos financieros, legales-normativos u operacionales-censales, ya que son estas las que más posibilidades tienen de reconocer más precisamente el tamaño de la actividad informal.

6.3 CUMPLIMIENTO DE HIPÓTESIS Y OBJETIVOS

Tabla N° 8: Cumplimiento De Hipótesis Y Objetivos

	Título	Cumplimiento	Demostrar	Referencia
Hipótesis	“El análisis de las categorías de empleo dentro de la población económicamente activa puede ayudar a medir un porcentaje aproximado del sector informal”.	si	En la estimación del sector informal se ve el efecto que factores pertenecientes a la economía informal modifican a la Población Activa total.	Se encuentra en el capítulo 4.4. Calculo Del Sector Informal.
Objetivo general	Realizar la estimación aproximada que el sector informal posee en la economía boliviana, a partir del estudio de las categorías de trabajo, dentro del marco de la población económicamente activa.	si	Cada variable que fue sacada del propio estudio del mercado de trabajo, y que posee características de pertenecer a la economía informal, modifica a la población ocupada total y por ende a la economía boliviana en su conjunto.	Se Encuentra En El Punto 4.3. Estimación De Las Categorías De Empleo

<p>Objetivo específico 1</p>	<p>Proponer una forma de medir el sector informal de la economía boliviana.</p>	<p>si</p>	<p>Una forma de medir el alcance que el sector informal tiene en la economía denominado enfoque del mercado de trabajo, fue dada al realizar el cálculo.</p>	<p>Se Encuentra En El Punto 4.4. Calculo Del Sector Informal</p>
<p>Objetivo específico 2</p>	<p>Interpretar los datos que la encuesta de hogares muestra, en relación a las categorías de empleo seleccionadas, en concordancia al sector informal de la economía.</p>	<p>si</p>	<p>Se tuvo que seleccionar las variables que representen en alguna medida las características del sector informal, mismas que fueron elegidas al revisar el mercado de trabajo.</p>	<p>Se Encuentra En El Punto 4.1.DETERMINACION DE VARIABLES</p>
<p>Objetivo específico 3</p>	<p>Sugerir alternativas para la asimilación de la economía informal por parte del sector formal.</p>	<p>si</p>	<p>Para que la economía informal se una a la formal es necesario tener planes a corto, mediano y largo plazo.</p>	<p>Se encuentra en los puntos 5.1; 5,2 y 5,3</p>

BIBLIOGRAFIA

- De Soto Hernando, "El otro sendero: La revolución informal", Editorial El Barranco, s.e.,1986
- PORTES, Alejandro. En torno a la informalidad: ensayos sobre teoría y medición de la economía no regulada. Ed FLACSO México. pag 183 -184.
- Morales Anaya, Rolando EL DESARROLLO VISTO DESDE EL SUR. Universidad Mayor de San Andrés (Bolivia). Ciess-Econométrica. Bolivia. INESAD. La Paz, Bolivia 2012
- Competencia en el capitalismo/wikipedia
- Revista Latinoamericana de Desarrollo Económico, versión impresa ISSN 2074-4706. rldc n.4 La Paz abr. 2005. Economía informal de baja productividad
- Portes, Alejandro; Haller, William La economía informal. CEPAL - SERIE Políticas sociales, División de Desarrollo Social.
- Ferraro, Carlo. Eliminando barreras: el financiamiento a las pymes en américa latina. CEPAL-AECID.
- Castells, M., Portes, A., Y Benton, L. "La economía informal en los países menos industrializados y desarrollados", John Hopkins University Press. 1990.
- Ugarte Martínez, Ana María. El impacto del sector informal en la actividad comercial de la ciudad de La Paz (periodo 2000-2005). Tesis de Grado. Universidad Mayor De San Andrés-Facultad De Ciencias Económicas Y Financieras-Carrera De Economía
- Guerra Sotillo, Alexei Ernesto. Consideraciones Teóricas Acerca Dela Economía Informal, El Estado Y La Gerencia.. Universidad Centro occidental Lisandro Alvarado. Barquisimeto, 2007
- F. Resico, Marcelo Introducción a la Economía Social de Mercado. a ed. - Buenos Aires: Konrad Adenauer Stiftung, 2010. Ciudad de Buenos Aires - República Argentina
- Apuntes sobre la economía informal. Caso Medellín. Primera parte. Grupo de investigación Economía Social (GIES)

- Pérez Rojas, Luis Beltrán. Aportes Del Estructuralismo A La Identificación Del Objeto De Estudio De La Comunicación 2008. Razón y Palabra, revista digital. Número 63
- Silva Londoño, Diana Alejandra. Espacio Urbano y Comercio en Vía Pública - Reglas, Redes y Uso del Espacio Público en la Ciudad de México. Facultad Latinoamericana De Ciencias Sociales Flacso-Sede Académica México. México, D.F. Mayo de 2006.
- Rubio Campos, Jesús. Comercio y diversión en la calle. Análisis de las estrategias de apropiación del espacio público en los mercados sobre ruedas nocturnos de Monterrey, México. EGAP Gobierno y Política Pública del Tecnológico de Monterrey, México.
- Salas, Carlos. El Sector Informal: cap 6: Auxilio u obstáculo para el conocimiento de la realidad social en América latina.
- Instituto Nacional de Estadística. Encuestas De Mejoramiento De Condiciones De Vida (Mecovi 1999 - 2002), Encuesta Continúa De Hogares 2003 - 2004, Encuesta De Hogares 2005 – 2013.

ANEXOS

Anexo 1: Modelo de las tablas de contingencia para la delimitación de la variable: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

Tabla de contingencia edad por grupos de PEA * cuantas personas trabajan * obtuvo permiso o licencia para desarrollar su actividad * la administración de la empresa							
% del total							
la administración de la empresa				cuantas personas trabajan		Total	
				1 a 4 personas	5 a 9 personas		
privada	si	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	12,8%		12,8%	
			de 25 a 34 años	45,8%		45,8%	
			de 35 a 44 años	14,5%	6,6%	21,1%	
			de 45 a 54 años	3,4%		3,4%	
			de 55 a 65 años	17,0%		17,0%	
		Total	93,4%	6,6%	100,0%		
	no	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	16,5%		16,5%	
			de 25 a 34 años	28,3%		28,3%	
			de 35 a 44 años	36,7%	1,8%	38,5%	
			de 45 a 54 años	8,5%		8,5%	
			de 55 a 65 años	8,1%		8,1%	
		Total	98,2%	1,8%	100,0%		
	Total	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	15,6%		15,6%	
			de 25 a 34 años	32,5%		32,5%	
			de 35 a 44 años	31,4%	3,0%	34,3%	
			de 45 a 54 años	7,3%		7,3%	
			de 55 a 65 años	10,3%		10,3%	
		Total	97,0%	3,0%	100,0%		
	pública	si	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	59,0%		59,0%
				de 45 a 54 años	41,0%		41,0%
Total			100,0%		100,0%		
no		edad por grupos de	de 25 a 34 años	22,8%		22,8%	

		PEA	de 35 a 44 años	19,4%		19,4%
			de 45 a 54 años	57,8%		57,8%
		Total		100,0%		100,0%
	Total	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	31,2%		31,2%
			de 25 a 34 años	10,7%		10,7%
			de 35 a 44 años	9,1%		9,1%
			de 45 a 54 años	48,9%		48,9%
			Total		100,0%	
Total	si	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	24,2%		24,2%
			de 25 a 34 años	34,5%		34,5%
			de 35 a 44 años	10,9%	4,9%	15,9%
			de 45 a 54 años	12,7%		12,7%
			de 55 a 65 años	12,8%		12,8%
		Total		95,1%	4,9%	100,0%
	no	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	15,1%		15,1%
			de 25 a 34 años	27,8%		27,8%
			de 35 a 44 años	35,3%	1,7%	36,9%
			de 45 a 54 años	12,7%		12,7%
			de 55 a 65 años	7,4%		7,4%
		Total		98,3%	1,7%	100,0%
	Total	edad por grupos de PEA	de 15 a 24 años	17,7%		17,7%
			de 25 a 34 años	29,7%		29,7%
			de 35 a 44 años	28,5%	2,6%	31,1%
			de 45 a 54 años	12,7%		12,7%
			de 55 a 65 años	8,9%		8,9%
		Total		97,4%	2,6%	100,0%

Anexo 2: Modelo de las tablas de contingencia para la delimitación de la variable: Empleados en las microempresas con menos de 5 trabajadores

Tabla de contingencia 27. cuantas personas trabajan en la empresa ... donde trabaja? * 25. la empresa,... cuenta con nit (número de identificación tributaria)? * 22. la administracion de la empresa, ... o lugar donde trabaja es ..									
% del total									
22. la administracion de la empresa, ... o lugar donde trabaja es ..		25. la empresa,... cuenta con nit (número de identificación tributaria)?							Total
		si, en regimen general	si, en regimen simplificado	no tiene	en proceso para regimen general	en proceso para regimen simplificado	no sabe		
pública	27. cuantas personas trabajan en la empresa ... donde trabaja?	1						,1%	,1%
		2	1,0%	,1%	1,2%	,1%		1,1%	3,4%
		3	1,5%		,6%			,7%	2,8%
		4	1,3%	,1%	,6%			,8%	2,7%
		5	1,5%		,5%			1,2%	3,2%
		6	1,3%	,1%	,5%			1,3%	3,1%
		7	,6%		,1%			,4%	1,1%
		8	1,0%	,1%	,6%			,8%	2,5%
		9	,3%	,1%	,1%			,2%	,6%
		10	2,3%	,1%	,6%			2,2%	5,3%
		11	,3%	,1%	,3%			,1%	,8%
		12	1,2%		,6%		,1%	,9%	2,8%
		13	,5%	,1%	,3%			,3%	1,1%
		14	,8%		,3%			,3%	1,3%
		15	2,0%	,1%	,8%			1,7%	4,5%
		16	,5%	,1%	,3%			,3%	1,2%
		17	,3%		,2%	,1%		,3%	,8%
		18	,6%	,1%	,3%			,6%	1,5%
		19	,1%	,1%	,3%				,4%
		20	4,2%	,3%	,8%			2,3%	7,7%
		21	,3%		,1%	,1%		,1%	,6%
		22	,8%		,4%			,3%	1,6%
		23	,8%	,1%	,2%			,1%	1,2%
		24	,3%		,1%			,3%	,7%
		25	1,9%	,1%	,4%			1,0%	3,4%
		26	,1%		,1%			,3%	,5%
		27	,3%		,1%			,1%	,5%
		28	,2%		,3%			,2%	,6%
		29		,1%	,1%				,2%
		30	3,2%		,6%			1,7%	5,4%
		31	,1%					,1%	,1%
		32	,5%		,2%			,3%	1,0%

33	,1%		,1%				,2%
34						,3%	,3%
35	,9%		,3%			,4%	1,5%
36	,2%		,2%			,1%	,4%
37	,1%		,1%			,1%	,3%
38	,1%	,1%	,1%			,1%	,4%
39	,2%					,1%	,3%
40	1,3%	,1%	,6%			,6%	2,8%
41	,1%						,1%
42	,3%		,1%				,4%
43	,1%		,1%			,1%	,2%
44	,1%		,1%				,1%
45	,3%	,1%	,3%				,6%
46						,1%	,1%
47			,1%				,1%
48	,2%					,1%	,3%
50	3,1%					1,2%	4,3%
51			,1%				,1%
53	,1%						,1%
54	,1%	,1%					,1%
55	,1%	,1%					,1%
56			,1%			,1%	,2%
57						,1%	,1%
60	,7%	,1%	,1%			,3%	1,2%
61	,1%						,1%
62	,1%						,1%
63	,1%						,1%
65	,1%						,1%
67	,1%						,1%
68	,1%					,1%	,1%
70	,6%		,1%			,1%	,8%
71			,1%				,1%
80	,8%	,1%	,1%			,1%	1,2%
82	,1%						,1%
85	,3%						,3%
90	,2%		,1%				,3%
92	,1%						,1%
100	2,4%		,1%			1,0%	3,4%
105	,1%		,1%				,2%
110	,1%						,1%
112						,1%	,1%

115						,1%	,1%
118	,1%						,1%
120	,5%					,1%	,6%
123	,1%						,1%
125	,1%						,1%
130	,3%		,1%			,1%	,4%
133						,1%	,1%
134	,1%						,1%
140	,3%					,1%	,3%
145	,1%						,1%
148	,1%						,1%
150	,9%		,1%			,2%	1,2%
160	,1%					,1%	,1%
170	,2%						,2%
176	,1%						,1%
180						,1%	,1%
184	,1%						,1%
200	1,5%		,1%			,4%	2,0%
210	,1%						,1%
218	,1%						,1%
220	,1%						,1%
224	,1%						,1%
230	,1%						,1%
250	,1%		,1%				,2%
260	,1%						,1%
262	,1%						,1%
280	,1%		,1%				,2%
285	,1%						,1%
300	,5%	,1%				,4%	1,0%
310	,1%						,1%
350	,1%						,1%
360						,1%	,1%
400	,9%					,2%	1,1%
420	,1%						,1%
450	,1%					,1%	,1%
490	,1%						,1%
500	,8%	,1%	,1%			,1%	1,1%
520					,1%		,1%
540	,1%						,1%
600	,3%		,1%			,1%	,4%
650	,1%						,1%

		700						,1%	,1%
		709	,1%						,1%
		750	,1%						,1%
		800	,1%						,1%
		852	,2%						,2%
		900						,1%	,1%
		920	,1%						,1%
		1000	,6%					,4%	1,0%
		1200	,1%		,1%				,2%
		1400	,1%						,1%
		1500	,2%					,1%	,3%
		1800	,1%						,1%
		2000	,1%						,1%
		2500	,1%						,1%
		3000	,2%						,2%
		4000	,1%						,1%
		4500	,1%						,1%
		4600	,1%					,1%	,2%
		4630						,1%	,1%
		4684	,1%						,1%
		4700						,1%	,1%
		4720	,1%						,1%
		4800						,1%	,1%
		4900						,1%	,1%
		5000	1,4%					,2%	1,6%
		25000	,1%						,1%
	Total		54,3%	2,1%	14,9%	,3%	,1%	28,3%	100,0%
privada	27. cuantas personas trabajan en la empresa ... donde trabaja?	1	,0%		,0%				,1%
		2	2,7%	1,0%	8,4%	,0%	,0%	4,0%	16,1%
		3	3,2%	,4%	4,9%			3,7%	12,1%
		4	2,1%	,2%	4,1%	,0%		2,5%	8,9%
		5	2,5%	,4%	2,9%	,1%		2,6%	8,5%
		6	2,1%	,1%	1,5%	,0%		1,4%	5,0%
		7	1,1%	,1%	,9%			,9%	3,0%
		8	1,4%	,1%	,9%	,0%		,8%	3,1%
		9	,4%		,1%	,0%		,2%	,8%
		10	3,0%	,2%	1,5%			2,5%	7,1%
		11	,3%		,1%			,1%	,5%
		12	,8%	,1%	,4%	,0%		,4%	1,8%
		13	,3%	,0%	,1%	,0%		,2%	,6%
		14	,3%	,1%	,1%			,1%	,6%

15	2,1%	,1%	,5%			,8%	3,5%
16	,4%					,1%	,5%
17	,1%		,0%				,1%
18	,3%		,1%			,1%	,4%
19	,1%		,0%			,1%	,2%
20	3,3%	,3%	,3%			1,0%	4,9%
21	,1%					,0%	,1%
22	,2%					,1%	,2%
23	,1%						,1%
24	,1%		,1%			,1%	,2%
25	,9%	,0%	,0%			,2%	1,1%
26	,1%		,0%			,1%	,2%
27	,1%		,0%			,0%	,2%
28	,1%		,0%			,1%	,2%
29	,1%						,1%
30	2,1%	,1%	,3%			,7%	3,2%
31	,1%					,1%	,1%
32	,0%		,0%			,0%	,1%
33	,1%						,1%
34	,1%						,1%
35	,6%		,0%			,0%	,6%
36						,0%	,0%
37						,0%	,0%
38	,1%						,1%
40	1,0%	,0%	,1%			,4%	1,5%
41						,0%	,0%
42	,1%					,1%	,1%
44			,0%				,0%
45	,3%	,1%				,1%	,4%
46	,0%						,0%
47	,0%						,0%
48	,0%						,0%
50	1,6%	,1%	,0%			,6%	2,3%
51	,1%						,1%
54	,0%						,0%
55	,2%						,2%
57	,0%						,0%
58	,0%						,0%
60	,6%	,1%	,1%			,2%	,9%
61			,0%				,0%
62		,0%					,0%

65	,0%					,0%	
68					,0%	,0%	
70	,4%	,0%			,1%	,5%	
73	,0%		,0%			,1%	
75	,1%				,1%	,1%	
76			,1%			,1%	
78	,0%				,0%	,1%	
80	,4%	,1%	,1%		,0%	,1%	,6%
82	,0%				,0%	,1%	
85	,1%					,1%	
90	,1%				,1%	,1%	
93	,0%					,0%	
95	,0%					,0%	
98	,0%					,0%	
99					,0%	,0%	
100	,9%		,1%		,6%	1,6%	
103	,0%					,0%	
110	,1%				,0%	,1%	
115	,0%					,0%	
120	,2%				,1%	,3%	
125	,1%					,1%	
127	,0%					,0%	
130	,1%				,0%	,1%	
135	,1%					,1%	
140	,1%					,1%	
144	,0%					,0%	
150	,6%	,1%	,1%		,1%	,9%	
160	,1%					,1%	
171	,0%					,0%	
175	,0%					,0%	
180	,2%	,1%			,0%	,3%	
190			,0%			,0%	
200	,9%	,1%			,2%	1,1%	
214	,0%					,0%	
216					,0%	,0%	
230					,0%	,0%	
250	,2%	,0%				,2%	
253	,0%					,0%	
300	,5%				,2%	,7%	
320	,1%					,1%	
350	,1%				,1%	,2%	

		380		,0%					,0%
		400	,2%	,0%			,1%		,3%
		415	,0%						,0%
		420	,0%						,0%
		450	,1%						,1%
		500	,3%				,2%		,5%
		600	,2%						,2%
		700	,0%				,1%		,1%
		800	,1%				,1%		,2%
		900	,1%				,1%		,1%
		1000	,2%		,0%		,1%		,4%
		1100	,0%						,0%
		1200	,0%						,0%
		1500	,1%				,1%		,1%
		1600	,0%						,0%
		1800	,0%	,0%					,1%
		2000	,1%	,0%	,1%		,0%		,2%
		2200		,0%					,0%
		2300		,1%					,1%
		3000		,0%					,0%
		4000					,0%		,0%
		5000					,0%		,0%
	Total		41,5%	3,8%	27,8%	,3%	,1%	26,7%	100,0%
ong (organización no gubernamental)	27. cuantas personas trabajan en la empresa ... donde trabaja?	2						1,6%	1,6%
		3	1,6%		3,1%			1,6%	6,3%
		4	3,1%					1,6%	4,7%
		5	3,1%		3,1%			3,1%	9,4%
		6			1,6%			1,6%	3,1%
		7	1,6%		1,6%			1,6%	4,7%
		8	6,3%		1,6%				7,8%
		10	4,7%					1,6%	6,3%
		11			1,6%				1,6%
		12			3,1%				3,1%
		13			1,6%				1,6%
		14	1,6%						1,6%
		15	1,6%		1,6%			3,1%	6,3%
		19	1,6%						1,6%
		20	4,7%		1,6%			3,1%	9,4%
		22	1,6%					1,6%	3,1%
		29	1,6%						1,6%
		30	7,8%	1,6%			1,6%	10,9%	

		40			1,6%				1,6%
		43	1,6%						1,6%
		45	3,1%						3,1%
		50	3,1%						3,1%
		100						1,6%	1,6%
		120	1,6%					1,6%	3,1%
		600	1,6%						1,6%
	Total		51,6%	1,6%	21,9%			25,0%	100,0%
Total	27. cuantas personas trabajan en la empresa ... donde trabaja?	1	,0%		,0%			,0%	,1%
		2	2,2%	,7%	6,3%	,0%	,0%	3,2%	12,3%
		3	2,7%	,3%	3,7%			2,8%	9,5%
		4	1,9%	,2%	3,0%	,0%		2,0%	7,1%
		5	2,3%	,3%	2,2%	,1%		2,2%	7,0%
		6	1,8%	,1%	1,2%	,0%		1,4%	4,5%
		7	,9%	,1%	,7%			,8%	2,5%
		8	1,3%	,1%	,8%	,0%		,8%	3,0%
		9	,4%	,0%	,1%	,0%		,2%	,7%
		10	2,8%	,2%	1,2%			2,4%	6,6%
		11	,3%	,0%	,2%			,1%	,6%
		12	,9%	,1%	,5%	,0%	,0%	,6%	2,1%
		13	,4%	,0%	,1%	,0%		,2%	,8%
		14	,5%	,1%	,1%			,2%	,8%
		15	2,0%	,1%	,6%			1,1%	3,8%
		16	,4%	,0%	,1%			,2%	,7%
		17	,1%		,1%	,0%		,1%	,3%
		18	,4%	,0%	,1%			,2%	,7%
		19	,1%	,0%	,1%			,0%	,2%
		20	3,6%	,3%	,4%			1,4%	5,8%
		21	,1%		,0%	,0%		,1%	,3%
		22	,4%		,1%			,2%	,6%
		23	,3%	,0%	,1%			,0%	,4%
		24	,1%		,1%			,1%	,3%
		25	1,1%	,1%	,1%			,4%	1,8%
		26	,1%		,1%			,1%	,3%
		27	,2%		,1%			,0%	,3%
		28	,1%		,1%			,1%	,3%
		29	,1%	,0%	,0%				,1%
		30	2,5%	,1%	,4%			1,0%	3,9%
		31	,1%					,1%	,1%
		32	,2%		,1%			,1%	,3%
		33	,1%		,0%				,1%

34	,1%					,1%	,1%
35	,6%		,1%			,1%	,9%
36	,1%		,1%			,0%	,1%
37	,0%		,0%			,1%	,1%
38	,1%	,0%	,0%			,0%	,1%
39	,1%					,0%	,1%
40	1,1%	,1%	,3%			,4%	1,8%
41	,0%					,0%	,0%
42	,1%		,0%			,0%	,2%
43	,0%		,0%			,0%	,1%
44	,0%		,0%				,1%
45	,3%	,1%	,1%			,1%	,5%
46	,0%					,0%	,0%
47	,0%		,0%				,0%
48	,1%					,0%	,1%
50	2,0%	,0%	,0%			,8%	2,9%
51	,0%		,0%				,1%
53	,0%						,0%
54	,0%	,0%					,1%
55	,2%	,0%					,2%
56			,0%			,0%	,1%
57	,0%					,0%	,0%
58	,0%						,0%
60	,6%	,1%	,1%			,2%	1,0%
61	,0%		,0%				,0%
62	,0%	,0%					,0%
63	,0%						,0%
65	,1%						,1%
67	,0%						,0%
68	,0%					,0%	,1%
70	,5%	,0%	,0%			,1%	,6%
71			,0%				,0%
73	,0%		,0%				,0%
75	,0%					,1%	,1%
76			,0%				,0%
78	,0%					,0%	,0%
80	,5%	,1%	,1%		,0%	,1%	,8%
82	,0%					,0%	,1%
85	,1%						,1%
90	,1%		,0%			,1%	,2%
92	,0%						,0%

93	,0%					,0%
95	,0%					,0%
98	,0%					,0%
99					,0%	,0%
100	1,3%		,1%		,7%	2,1%
103	,0%					,0%
105	,0%		,0%			,1%
110	,1%				,0%	,1%
112					,0%	,0%
115	,0%				,0%	,0%
118	,0%					,0%
120	,3%				,1%	,4%
123	,0%					,0%
125	,1%					,1%
127	,0%					,0%
130	,1%		,0%		,1%	,2%
133					,0%	,0%
134	,0%					,0%
135	,1%					,1%
140	,1%				,0%	,1%
144	,0%					,0%
145	,0%					,0%
148	,0%					,0%
150	,7%	,1%	,1%		,1%	,9%
160	,1%				,0%	,1%
170	,1%					,1%
171	,0%					,0%
175	,0%					,0%
176	,0%					,0%
180	,1%	,1%			,1%	,2%
184	,0%					,0%
190			,0%			,0%
200	1,1%	,0%	,0%		,2%	1,3%
210	,0%					,0%
214	,0%					,0%
216					,0%	,0%
218	,0%					,0%
220	,0%					,0%
224	,0%					,0%
230	,0%				,0%	,0%
250	,1%	,0%	,0%			,2%

253	,0%					,0%
260	,0%					,0%
262	,0%					,0%
280	,0%		,0%			,1%
285	,0%					,0%
300	,5%	,0%			,2%	,7%
310	,0%					,0%
320	,0%					,0%
350	,1%				,1%	,1%
360					,0%	,0%
380		,0%				,0%
400	,4%	,0%			,1%	,5%
415	,0%					,0%
420	,0%					,0%
450	,1%				,0%	,1%
490	,0%					,0%
500	,4%	,0%	,0%		,1%	,6%
520				,0%		,0%
540	,0%					,0%
600	,2%		,0%		,0%	,2%
650	,0%					,0%
700	,0%				,1%	,1%
709	,0%					,0%
750	,0%					,0%
800	,1%				,1%	,2%
852	,1%					,1%
900	,1%				,1%	,1%
920	,0%					,0%
1000	,3%		,0%		,2%	,5%
1100	,0%					,0%
1200	,1%		,0%			,1%
1400	,0%					,0%
1500	,1%				,1%	,1%
1600	,0%					,0%
1800	,0%	,0%				,1%
2000	,1%	,0%	,1%		,0%	,2%
2200		,0%				,0%
2300		,1%				,1%
2500	,0%					,0%
3000	,1%	,0%				,1%
4000	,0%				,0%	,0%

	4500	,0%						,0%
	4600	,0%					,0%	,1%
	4630						,0%	,0%
	4684	,0%						,0%
	4700						,0%	,0%
	4720	,0%						,0%
	4800						,0%	,0%
	4900						,0%	,0%
	5000	,4%					,1%	,5%
	25000	,0%						,0%
Total		45,2%	3,3%	24,1%	,3%	,1%	27,1%	100,0%

Anexo 3: Modelo de las tablas de contingencia para la delimitación de la variable: Trabajadores por cuenta propia: Tabla de contingencia *usted trabaja como...? * Cual fue el nivel de instrucción?

% de total	Cual fue el nivel de instrucción													Total					
	ninguno	curso de alfabetización	educación pre-escolar	educación básico (1 a 5 años)	intermedio (1 a 3 años)	intermedio (1 a 4 años)	primaria (1 a 8 años)	secundaria (1 a 4 años)	educación básica de adultos (EBA)	centro de educación de adultos (CEA)	instituto básico o boliviano de aprendizaje (iba)	normal	universidad (licenciatura)		postgrado (licenciatura o maestría)	técnico de universidad	instituto técnico de formación militar y policial	institutos de formación militar y otros cursos	99
usted obrero(e)	5%		0%	2,2%	0,9%	1,4%	1,5%	1,1%	0%	0,1%	0%	2,3%	0%	1%	0%	0%	0%	0%	7,9%
trabajador empleado	2%			1,1%	1,3%	3,4%	1,5%	2,9%	0%	0,2%	0%	0%	0%	3%	1,3%	3%	0%	0%	20,5%
trabajador(a) por cuenta propia	6,3%	1%	0%	10,9%	4,6%	5,9%	7,0%	3,0%	0%	0,1%	0%	3%	1,6%	1%	1%	0%	0%	0%	40,8%
patrón, socio o empleador que si recibe remuneración				0%	0%	0%	0%	0%					0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
patrón, socio o empleador que no recibe remuneración	0%			2%	0%	0%	0%	0%				0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	1,3%
cooperativista de producción	0%			0%	0%	0%	0%	0%				0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
trabajador(a) familiar o aprendiz en remuneración	4,8%	0%	2%	4,8%	1,6%	7%	11,0%	2,3%	0%	0%	0%	1%	4%	0%	0%	0%	0%	0%	26,0%
emplead(o) del hogar	3%			7%	4%	2%	5%	3%	1%	1%			0%	0%				0%	2,5%
Total	12,2%	1%	2%	20,1%	9,1%	12,1%	21,6%	9,8%	1%	6%	0%	2,7%	7,8%	5%	2,0%	3%	0%	1%	100,0%

SECCIÓN 6 EMPLEO (SÓLO PARA PERSONAS DE 7 AÑOS Y MÁS DE EDAD)

PARTE A: CONDICIÓN DE ACTIVIDAD		PARTE B: OCUPACIÓN Y ACTIVIDAD PRINCIPAL		
<p>8. ¿Hace cuánto tiempo que no trabaja o que no ha realizado alguna actividad para ganar dinero?</p> <p>Periodo</p> <p>2. Semana 4. Mes 8. Año</p> <p>→ PÁG. 23 PREG. 50</p>		<p>10. ¿Por qué no buscó trabajo?</p> <p>1. TIENE TRABAJO A SEGURO QUE COMENZARÁ EN MENOS DE CUATRO SEMANAS</p> <p>2. BUSCO ANTES Y ESPERA RESPUESTA</p> <p>3. NO CREE PODER ENCONTRAR TRABAJO</p> <p>4. SE CANSÓ DE BUSCAR TRABAJO</p> <p>5. ESPERA PERIODO DE MAYOR ACTIVIDAD</p> <p>6. POR QUE ESTÁ ESTUDIANDO</p> <p>7. POR VEJEZ/JUBILACION</p> <p>8. CORTA EDAD</p> <p>9. POR ENFERMEDAD/ ACCIDENTE/ DISCAPACIDAD</p> <p>10. NO NECESITA TRABAJAR</p> <p>11. LABORES DE CASA/EMBARAZO/ CUIDADO DE NIÑOS/AS</p> <p>12. POR OTRAS CAUSAS (Especifique)</p> <p>→ PÁG. 23 PREG. 51</p>		
<p>9. Es usted:</p> <p>1. ¿Estudiante?</p> <p>2. ¿Ama de casa o responsable de los quehaceres del hogar?</p> <p>3. ¿Jubilado o benemérito?</p> <p>4. ¿Enfermo o discapacitado?</p> <p>5. ¿Persona de edad avanzada?</p> <p>6. ¿Otro? (Especifique)</p>		<p>11a. Durante la semana pasada, ¿cuál fue su ocupación principal?</p> <p>ANTES DE ANOTAR LA DECLARACIÓN, TOME EN CUENTA LAS RECOMENDACIONES DEL REVERSO DE LA PÁGINA ANTERIOR Y LOS SIGUIENTES EJEMPLOS:</p> <p>EJEMPLOS DE OCUPACIÓN PRINCIPAL: AGRICULTOR DE SOYA PINTOR DE CASAS ARQUITECTO SECRETARIA PORTERA DE COLEGIO RADIOTÉCNICO LOCUTOR DE RADIO JARDINERO</p> <p>EJEMPLOS DE TAREAS QUE REALIZA EN ESA OCUPACIÓN: PREPARA LA TIERRA, SEMBRAR Y COSECHAR LUJAR, PINTAR INTERIORES DE CASAS DISEÑA PLANOS DE CONSTRUCCIÓN HACE CARTAS, REDACTA OFICIOS CUIDADO Y LIMPIEZA DEL COLEGIO REPARA RADIOS Y TELEVISORES CONDUCE UN PROGRAMA DE RADIO REGAR, PODAR PLANTAS DEL JARDIN</p>		
<p>CÓDIGO DE IDENTIFICACIÓN</p> <p>01</p>	<p>Tiempo</p> <p>8</p>	<p>Periodo</p> <p>9</p>	<p>Cód.</p> <p>10</p>	<p>Especifique</p> <p>11a</p>
		<p>11b. ¿Qué tareas realiza o qué funciones desempeña?</p> <p>11b</p>		<p>Activar Windows</p> <p>Ir a Configuración de PC</p>

SECCION 6 EMPLEO (SOLO PARA PERSONAS DE 7 AÑOS Y MAS DE EDAD)

PARTE B: OCUPACIÓN Y ACTIVIDAD PRINCIPAL

<p>12a. ¿Cuál es la actividad económica principal del establecimiento, negocio, institución o lugar donde trabaja?</p>	<p>12b. ¿Principalmente, qué produce, comercializa o servicio presta, el establecimiento, negocio, institución o lugar donde trabaja?</p>	<p>13. ¿Cuál es el nombre de la empresa, institución, negocio o lugar donde trabaja?</p>	<p>14. ¿Hace cuánto tiempo trabaja en esta empresa, institución, negocio o lugar?</p>	<p>15. ¿Hace cuánto tiempo desempeña esta ocupación en esa empresa, institución, negocio o lugar?</p>
<p>ANTES DE ANOTAR LA DECLARACIÓN, TOME EN CUENTA LAS RECOMENDACIONES DEL REVERSO DE LA PÁGINA ANTERIOR Y LOS SIGUIENTES EJEMPLOS:</p>				
<p>EJEMPLOS DE ACTIVIDAD PRINCIPAL: CULTIVO DE SOYA PINTADO DE EXTERIORES GOBIERNO MUNICIPAL SERVICIOS JURÍDICOS EDUCACIÓN DE NIVEL SECUNDARIO REPARACIÓN DE RADIOS Y TELEVISORES ESTACIÓN DE RADIO HOGAR PARTICULAR</p>	<p>EJEMPLOS DE QUE PRODUCE, COMERCIALIZA O SERVICIO PRESTA, PRINCIPALMENTE EL LUGAR: PRODUCE SOYA PINTADO DE EXTERIORES EN CASAS O EDIFICIOS SERVICIOS MUNICIPALES SERVICIOS JURÍDICOS DE PROCESOS PENALES SERVICIOS DE EDUCACIÓN NIVEL SECUNDARIO REPARACIÓN DE RADIOS Y TELEVISORES DIFUSIÓN DE PROGRAMAS RADIALES HOGAR PARTICULAR</p>	<p>EJEMPLOS DE NOMBRE DEL ESTABLECIMIENTO: SIN NOMBRE ASOCIADOS S.A. GOBIERNO MUNICIPAL DE TARIJA CONSULTORIO JURÍDICO K&G COLEGIO SANTA ROSA RADIOTÉCNICO EL CHAVO RADIO PANAMERICANA HOGAR PARTICULAR</p>	<p>Periodo: 2. Semana 4. Mes 8. Año</p>	<p>Periodo: 2. Semana 4. Mes 8. Año</p>
<p>12a</p>	<p>12b</p>	<p>13</p>	<p>Activar Windows</p>	<p>15</p>

SECCIÓN 6 EMPLEO (SÓLO PARA PERSONAS DE 7 AÑOS Y MÁS DE EDAD)

PARTE B: OCUPACIÓN Y ACTIVIDAD PRINCIPAL

<p>16. En esta ocupación usted trabaja como:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Obrero 2. Empleado 3. Trabajador/a por cuenta propia 4. Patrón, socio o empleador que sí recibe salario 5. Patrón, socio o empleador que no recibe salario 6. Cooperativista de producción 7. Trabajador/a familiar o aprendiz sin remuneración 8. Empleada/o del hogar 	<p>17. La administración de la empresa, institución, negocio o lugar donde trabaja es...</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Pública? 2. Privada (Empresa mediana o grande)? PREG. 20 3. Privada (Negocio familiar, micro o pequeña empresa)? PREG. 20 4. ONG (Organización no Gubernamental) PREG. 20 	<p>18. La empresa, negocio, taller o establecimiento donde trabaja, ¿cuenta con NIT (Número de Identificación Tributaria)?</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Si, en régimen general 2. Si, en régimen simplificado 3. No tiene/En proceso 4. No sabe 	<p>19. ¿Dónde realiza sus labores?</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. En su vivienda particular 2. Local o terreno exclusivo 3. Puesto móvil 4. En quiosco o puesto fijo 5. Vehículo 6. Servicios a domicilio 7. Ambulante 8. Otro (Especifique) 	<p>20. ¿Cuántas personas trabajan en la empresa, institución o lugar donde trabaja, incluido usted?</p> <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;"> <p>SI EL INFORMANTE TRABAJA SOLO, ANOTE 1</p> </div>
--	---	--	---	--

Dánina

Cód. Especifique

Anexo 5: Tablas de gráficos – Recabados del Instituto Nacional de Estadística

POBLACION DE BOLIVIA	
AÑO	POB
2000	8.427.789
2001	8.624.268
2002	8.823.743
2003	9.024.922
2004	9.226.511
2005	9.427.219
2006	9.627.269
2007	9.827.522
2008	10.027.643
2009	10.227.299
2010	10.426.154
2011	10.624.495
2012	10.822.546
2013	11.019.876
2014	11.216.054

DESCRIPCION	PRODUCTO INTERNO BRUTO (a precios de mercado)
2000	22.356.265
2001	22.732.700
2002	23.297.736
2003	23.929.417
2004	24.928.062
2005	26.030.240
2006	27.278.913
2007	28.524.027
2008	30.277.826
2009	31.294.253
2010	32.585.680
2011	34.281.469
2012	36.037.460
2013	38.486.570
2014(p)	40.588.156

DESCRIPCION	TOTAL POBLACION	PEA	% PEA -> POB TOTAL	%PEA-HOMBRES	%PEA-MUJERES
2000	8.274.803	3.820.208	46,2	55,4	44,6
2001	8.248.404	4.099.151	49,7	54,3	45,7
2002	8.547.091	4.046.536	47,3	55,8	44,2
2003-2004	9.192.103	4.377.167	47,6	54,1	45,9
2005	9.408.006	4.502.353	47,9	54,8	45,2
2006	9.627.078	4.793.841	49,8	54,8	45,2
2007	9.902.633	4.927.369	49,8	54,8	45,2
2008	10.027.973	5.062.831	50,5	54,3	45,7
2009	10.301.614	5.183.183	50,3	54,8	45,2
2011	10.712.073	5.508.191	51,4	55,5	44,5
2012	10.241.111	4.948.505	48,3	55,4	44,6
2013	10.421.813	5.301.989	50,9	55,1	44,9
2014	11.216.054	5.680.132	50,6	55,1	44,9

AÑO	INFLACION ACUMULADA
2000	3,41
2001	0,92
2002	2,45
2003	3,94
2004	4,62
2005	4,91
2006	4,95
2007	11,73
2008	11,85
2009	0,26
2010	7,18
2011	6,90
2012	4,54
2013	6,48
2014	5,19

AÑOS	TASA DE DESEMPLEO ABIERTO (PDA/PEA)
2000	7,21
2001	7,46
2002	8,5
2003-2004	8,69
2005	6,17
2006	8,15
2007	7,99
2008	7,67
2009	4,43
2010e	4,91
2011	3,84
2012	3,22
2013	4,02
2014	3,2

Todos los cuadros son de elaboración propia.