

**UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRES**  
**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y FINANCIERAS**  
**CARRERA DE ECONOMIA**  
**INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONOMICAS**



**TRABAJO DIRIGIDO**  
**PETAENG**  
**“INCIDENCIA DE LAS REMESAS SOBRE EL INGRESO FAMILIAR EN**  
**BOLIVIA 2006-2011”**

POSTULANTE: MARIA CONCEPCION VERA TICONA

TUTOR: MSc. PASTOR YANGUAS NAVARRO

**LA PAZ - BOLIVIA**

**2014**

## **DEDICATORIA**

*A mi madre Epifanía, quien con su constante apoyo y sacrificio me brindó la posibilidad de realizar mis estudios.*

*A mi familia, por su paciencia y comprensión en la preparación de este trabajo.*

## **AGRADECIMIENTOS**

*A nuestro Señor Jesucristo, por ser la luz que alumbra y guía mi vida.*

*Al tutor Lic. Pastor Yanguas, por la revisión durante la preparación y del presente trabajo.*

*A la Lic. Gilka Averanga R. del Instituto de Investigaciones Económicas quien brindó sus conocimientos metodológicos, teóricos y técnicos para enriquecer este Trabajo; al Lic. Humberto Palenque por sus aportes al Trabajo Dirigido.*

## RESUMEN EJECUTIVO

Una de las consecuencias importantes de los procesos migratorios internacionales es la aparición del fenómeno de las remesas. Las remesas son las transferencias monetarias enviadas por los migrantes hacia sus países de origen.

Las remesas hacia nuestro país provenientes del extranjero han sufrido un incremento de forma considerable en el período comprendido entre el año 2006 y 2011 registrándose un punto de inflexión el año 2006 al 2007 alcanzando a \$us 597,8 millones el año 2006 y \$us 1114 millones el año 2007 representando un crecimiento del 86,3%. Posteriormente, desde el 2008 al 2011 las remesas han sufrido un leve descenso llegando a registrarse el año 2011 \$us 1035 millones. Resulta innegable que estos flujos monetarios (remesas) tienen importantes efectos sobre sus receptores y sobre la sociedad en la que se desenvuelven ya que estos ingresos contribuyen a mejorar las condiciones de vida de las familias de menores ingresos, ayudando a disminuir la falta de empleo en distintos países y también a reducir la pobreza ya que se destinan principalmente a necesidades básicas como ser gastos en vivienda, educación y atención de salud.

No obstante, los efectos migratorios van más allá del ámbito económico; las familias de migrantes están involucrados en un proceso de adaptación familiar, social y psicológico.

Maria Concepción Vera Ticona

## INTRODUCCION

El paulatino crecimiento de la migración hacia otros estados presenta un desplazamiento de la población económicamente activa, la cual, tiene un claro objetivo el de mejorar su situación económica y con ello garantizar el bienestar familiar, tratando de encontrar otras perspectivas de empleo y salario que no encuentran en sus lugares de origen. Este hecho, conlleva al envío de remesas de los migrantes a sus familiares en los países de origen.

Las remesas de trabajadores de acuerdo a la 5<sup>ta</sup> Versión del Manual de Balanza de Pagos del Fondo Monetario Internacional (MBP5)<sup>1</sup>, se define como: “las transferencias corrientes realizadas por los emigrantes que trabajan en otra economía de la que les considera residentes. (Un emigrante es una persona que viaja a una economía y que permanece, o se prevé que permanezca en ella, durante un año o más). A menudo, estas transferencias tienen lugar entre personas relacionadas entre ellas”. Según datos del Banco Central de Bolivia (BCB) las remesas hacia Bolivia han experimentado un crecimiento importante en el período comprendido entre el 2006 al 2011. En el año 2006 el ingreso por concepto de remesas alcanzó a \$us 597,8 millones y el año 2011 de \$us 1100,2 millones.

El presente trabajo “INCIDENCIA DE LAS REMESAS SOBRE EL INGRESO FAMILIAR EN BOLIVIA 2006-2011” realiza un estudio de los efectos económicos que representan las remesas en nuestro país y para ello se ha considerado la perspectiva de los ingresos familiares en el período 2006-2011.

El estudio de investigación se ha estructurado en cuatro capítulos que contemplan:

---

<sup>1</sup> Manual de Buenas prácticas para la compilación y los conceptos y definiciones para la medición CEMLA-2013.

- ✓ Capítulo I, Marco referencial metodológico. Se expone los antecedentes que motivaron a la investigación del tema, la identificación del problema, los objetivos generales y específicos, marco teórico y además los aspectos metodológicos.
- ✓ Capítulo II, Marco teórico-conceptual. Se expone varias teorías económicas entre ellas: la neoclásica, Keynesiana, del mercado dual y la nueva economía de la migración conjuntamente la teoría del sistema mundial. Desde el punto de vista conceptual se consideran las definiciones necesarias para la comprensión de los efectos de las remesas extranjeras en la economía y los ingresos familiares.
- ✓ Capítulo III, Marco institucional. Se considera a las diversas instituciones de nuestro país que se encuentran relacionadas con el tema de las remesas tales como: el banco central de Bolivia, el ministerio de economía, el ministerio de planificación del desarrollo. Además, se expone el marco político y normativo legal aplicable a la transferencia de remesas.
- ✓ Capítulo IV, Diagnostico. Se toman en cuenta aspectos relevantes de las remesas en un entorno regional, como la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y entorno local. Se considera la evolución que sufrió el envío de remesas del extranjero a nuestro país haciendo énfasis en el crecimiento del mismo en el período 2006-2011. Además, se conoce los datos de la encuesta sobre migración realizada por la fundación ACOBE el año 2010. Por último, se concluye con los efectos que producen las remesas sobre los ingresos y la calidad de vida de las familias receptoras.
- ✓ Capítulo V, Marco propositivo. Debido a la importancia de las remesas en la economía nacional y mundial se plantean propuestas para el uso productivo de estas para apoyar y facilitar los procesos que la propia sociedad ya ha puesto en marcha. Para ello, se han considerado aspectos que deberían ser de responsabilidad gubernamental y de los organismos internacionales.
- ✓ Capítulo VI, Conclusiones y recomendaciones. Por último, se explica las conclusiones y recomendaciones del tema objeto de investigación.

## TABLA DE CONTENIDO

	Pág.
<b>DEDICATORIA</b>	<b>I</b>
<b>AGRADECIMIENTOS</b>	<b>II</b>
<b>RESUMEN EJECUTIVO</b>	<b>III</b>
<b>INTRODUCCION</b>	<b>IV</b>
<b>CAPITULO I</b>	
<b>MARCO REFERENCIAL METODOLOGICO</b>	<b>1</b>
1.1 IDENTIFICACION DEL TEMA	1
1.2 DELIMITACION TEMPORAL Y ESPACIAL	1
1.2.1 DELIMITACION TEMPORAL	1
1.2.2 DELIMITACION ESPACIAL	1
1.3 CATEGORIAS Y VARIABLES ECONOMICAS	1
1.3.1 CATEGORIAS ECONOMICAS	1
1.4 VARIABLES ECONOMICAS	2
1.4.1 VARIABLE PENDIENTE	2
1.4.2 VARIABLE INDEPENDIENTE	2
1.4.3 OPERACIONALIZACION DE VARIABLES	2
1.5 IDENTIFICACION DEL PROBLEMA	2
1.6 PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	3
1.6.1 OBJETIVO GENERAL	3
1.6.2 OBJETIVOS ESPECIFICOS	3
1.7 METODOLOGIA	3
1.7.1 METODO DEDUCTIVO	4
1.7.2 TIPO DE TRABAJO: CORRELACIONAL	4
1.7.3 METODO DE INVESTIGACION CIENTIFICO	4

## **CAPITULO II**

<b>MARCO TEÓRICO - CONCEPTUAL</b>	<b>6</b>
2.1 LA TEORIA ECONÓMICA NEOCLASICA	6
2.1.1 MODELO NEOCLASICO DEL MERCADO DE TRABAJO Y EL DESEMPLEO	8
2.2 LA TEORIA ECONÓMICA KEYNESIANA	9
2.2.1 MODELO KEYNESIANO DEL MERCADO DE TRABAJO Y EL DESEMPLEO	10
2.3 LA TEORIA DEL MERCADO DUAL	12
2.4 LA NUEVA ECONOMIA DE LA MIGRACION	12
2.5 LA APROXIMACION DE LA PRIVACION RELATIVA	13
2.6 TEORIAS MODERNAS DEL MERCADO LABORAL	15
2.7 LA TEORIA DEL SISTEMA MUNDIAL	17
2.8 MARCO CONCEPTUAL	18
2.8.1 REMESAS	18
2.8.2 INMIGRACION	20
2.8.3 MIGRACION	20

## **CAPITULO III**

<b>MARCO INSTITUCIONAL</b>	<b>24</b>
3.1 INTRODUCCION	24
3.1.1 BANCO CENTRAL DE BOLIVIA	24
3.1.2 MINISTERIO DE ECONOMIA	25
3.1.3 MINISTERIO DE PLANIFICACION DEL DESARROLLO	25
3.2 MARCO DE POLITICAS	26
3.3 MARCO NORMATIVO	27

## **CAPITULO IV**

<b>DIAGNOSTICO</b>	<b>31</b>
4.1 IMPORTANCIA DE LAS REMESAS	31

4.2	DATOS E INFORMACION ESTADISTICA DE LAS REMESAS	32
4.2.1	LAS REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE SEGÚN EL FOMIN	32
4.2.2	LAS REMESAS A LA COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES (CAN)	38
4.2.3	LAS REMESAS A BOLIVIA	41
4.3	ENCUESTA SOBRE MIGRACION (ACOB E 2010)	45
4.3.1	DATOS GENERALES DE LA ENCUESTA	45
4.3.2	RECEPTORES DE REMESAS	47
4.3.3	DESTINO DE LAS REMESAS	51
4.4	ANALISIS DE LOS DATOS ESTADISTICOS DE LAS REMESAS Y LAS ENCUESTAS DE MIGRACION	53
4.4.1	EL EFECTO DE LOS PAISES DE RECEPCION EN EL FLUJO DE REMESAS EN AMERICA LATINA	54
4.4.2	EFFECTOS DE LAS REMESAS SOBRE INGRESOS EN FAMILIAS BOLIVIANAS	57
4.4.2.1	DISTRIBUCION DE LAS REMESAS POR QUINTILES	58
4.4.3	REMESAS Y CALIDAD DE VIDA	59
<b>CAPITULO V</b>		
<b>MARCO PROPOSITIVO</b>		<b>63</b>
5.1	ALTERNATIVAS	63
5.2	ANALISIS PRÁCTICO DE LAS REMESAS	64
5.3	PROPUESTA PARA EL USO PRODUCTIVO DE LAS REMESAS	65
5.3.1	ASPECTOS DE RESPONSABILIDAD GUBERNAMENTAL	66
5.3.2	ASPECTOS DE RESPONSABILIDAD DE ORGANISMOS INTERNACIONALES	68
<b>CAPITULO VI</b>		
<b>CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES</b>		<b>71</b>
6.1	CONCLUSION	71
6.2	RECOMENDACIONES	73

**BIBLIOGRAFIA**

**7 BIBLIOGRAFIA 75**

**ANEXOS**

**8 ANEXOS 79**

## INDICE DE CUADROS

	Pág.
Cuadro N° 1 NORMATIVA LEGAL RELACIONADA CON EL MERCADO DE REMESAS	28
Cuadro N° 2 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE EL 2011 EN MILLONES DE DOLARES	33
Cuadro N° 3 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE (2002-2011) EN MILES DE MILLONES DE DOLARES AMERICANOS	34
Cuadro N° 4 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DOLARES)	38
Cuadro N° 5 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (2006-2012)	40
Cuadro N° 6 EVOLUCION DE LAS REMESAS (2001-2013)	41
Cuadro N° 7 REMESAS RECIBIDAS 2011 SEGÚN PAIS DE ORIGEN	43
Cuadro N° 8 DISTRIBUCION DE REMESAS A BOLIVIA POR DEPARTAMENTO DE DESTINO, 2011	44
Cuadro N° 9 CLASIFICACION POR GÉNERO	45
Cuadro N° 10 CLASIFICACION POR EDADES	46
Cuadro N° 11 FAMILIAR EN BOLIVIA QUE RECEPCIONA LAS REMESAS	47
Cuadro N° 12 FRECUENCIA DE RECEPCION DE REMESAS	49
Cuadro N° 13 CANTIDAD EN EFECTIVO QUE RECIBE LA FAMILIA POR REMESAS	50
Cuadro N° 14 INVERSION DE LA REMESA	51
Cuadro N° 15 REMESAS CLASIFICADA POR TIPO DE INVERSION	53
Cuadro N° 16 REMESAS, TIPO DE CAMBIO EN MILLONES DE DOLARES Y TASAS DE CRECIMIENTO INTERANUALES	56
Cuadro N° 17 EFECTOS DE LAS REMESAS SOBRE INGRESOS	58
Cuadro N° 18 INDICADORES DE CALIDAD DE VIDA	60

Cuadro N° 19 MOVIMIENTO MIGRATORIO DE INGRESOS Y SALIDAS  
GESTIÓN 2011 – SEGÚN PUESTO DE CONTROL  
MIGRATORIO

79

## INDICE DE GRAFICOS

	Pág.
Gráfico N° 1 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE EL 2011 EN MILLONES DE DOLARES	33
Gráfico N° 2 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE (2002-2011) EN MILES DE MILLONES DE DOLARES AMERICANOS	34
Gráfico N° 3 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DOLARES)	39
Gráfico N° 4 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DE DOLARES) 2006 Y 2012	39
Gráfico N° 5 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (2006-2012)	40
Gráfico N° 6 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) 2006 Y 2012	40
Gráfico N° 7 EVOLUCION DE LAS REMESAS (2001-2013)	42
Gráfico N° 8 REMESAS RECIBIDAS 2011 SEGÚN PAIS DE ORIGEN	43
Gráfico N° 9 DISTRIBUCION DE REMESAS A BOLIVIA POR DEPARTAMENTO DE DESTINO, 2011	44
Gráfico N° 10 CLASIFICACION POR GENERO	45
Gráfico N° 11 CLASIFICACION POR EDADES	46
Gráfico N° 12 FAMILIAR EN BOLIVIA QUE RECEPCIONA LAS REMESAS	48
Gráfico N° 13 FRECUENCIA DE RECEPCION DE REMESAS	49
Gráfico N° 14 CANTIDAD EN EFECTIVO QUE RECIBE LA FAMILIA POR REMESAS	50
Gráfico N° 15 INVERSION DE LA REMESA	52
Gráfico N° 16 REMESAS CLASIFICADA POR TIPO DE INVERSION	53
Gráfico N° 17 DISTRIBUCION DE LAS REMESAS POR QUINTILES	59

Gráfico N° 18 INDICADORES DE CALIDAD DE VIDA	60
Gráfico N° 19 EMPLEO Y FUERZA DE TRABAJO LATINOAMERICANA EN ESTADOS UNIDOS (2007-2012) VARIACIONES PORCENTUALES ANUALES	80

# **CAPITULO I**

MARCO REFERENCIAL METODOLOGICO

## **CAPITULO I**

### **MARCO REFERENCIAL METODOLOGICO**

#### **1.1 IDENTIFICACION DEL TEMA**

El tema “INCIDENCIA DE LAS REMESAS SOBRE EL INGRESO FAMILIAR EN BOLIVIA, 2006-2011” justificará cómo las remesas generan su influencia en los ingresos familiares algunos a favor y otros en contra.

#### **1.2 DELIMITACION TEMPORAL Y ESPACIAL**

##### **1.2.1 DELIMITACION TEMPORAL**

El plazo considerado por el estudio de investigación, abarca el período comprendido entre 2006 y 2011, debido a que a partir del 2006, según datos del Banco Central de Bolivia, el crecimiento de las remesas ha sido constante en el período indicado, registrándose el año 2006 \$us 597.8 millones y el año 2011 \$us 1100.2 millones, este crecimiento fue interrumpido solamente el 2009 y el 2010.

##### **1.2.2 DELIMITACION ESPACIAL**

El área geográfica de estudio, corresponde a Bolivia, puesto que las encuestas de hogares implementadas por organismos como la fundación ACOBE restringe a esta delimitación.

#### **1.3 CATEGORIAS Y VARIABLES ECONOMICAS**

##### **1.3.1 CATEGORIAS ECONOMICAS**

Para el caso concreto de la presente investigación, se han de emplear las siguientes categorías económicas:

- INGRESO PROMEDIO FAMILIAR.
- MIGRACIÓN.
- EMPLEO.

#### 1.4 VARIABLES ECONOMICAS

Para la presente investigación, se ha de emplear dos variables que de manera general se han de relacionar a través de la siguiente forma funcional:

$$\text{Remesas} = f(\text{Ingreso familiar})$$

La segunda forma funcional será:

$$\text{Ingreso familiar} = f(\text{empleo, salario, migración})$$

##### 1.4.1 VARIABLE DEPENDIENTE

- REMESAS

##### 1.4.2 VARIABLE INDEPENDIENTE

- INGRESO FAMILIAR

##### 1.4.3 OPERACIONALIZACION DE VARIABLES

$$\text{Remesas} = f(\text{Ingreso familiar})$$

#### 1.5 IDENTIFICACION DEL PROBLEMA

En Bolivia, cada año se registra un importante flujo de personas que abandonan el país, rumbo al extranjero en procura de mejores condiciones laborales. Este flujo ha ido creciendo de manera paulatina durante la última década, debido a las condiciones económicas favorables registradas en algunos países de Europa, Sud América y América del Norte.

Según datos del Banco Central de Bolivia (BCB) las remesas hacia Bolivia han experimentado un crecimiento importante en el período comprendido entre el 2006 (\$us 597,8 millones) al 2011(\$us 1100,2 millones). En este sentido, se podría entender que las remesas incrementaron significativamente el ingreso de las familias bolivianas.

## 1.6 PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

- ✓ La incidencia y el destino de las remesas que llegan a las familias bolivianas en el período 2006-2011, han experimentado un crecimiento significativo.

### 1.6.1 OBJETIVO GENERAL

Demostrar que los recursos generados por las remesas inciden en el ingreso promedio de las familias bolivianas sobre el gasto y áreas de inversión.

### 1.6.2 OBJETIVOS ESPECIFICOS

- Recopilar información estadística sobre el monto anual de las remesas percibido por las familias de los migrantes.
- Verificar que los ingresos por concepto de remesas inciden en la calidad de vida de los hogares receptores.
- Analizar los datos estadísticos de las remesas para describir e identificar el gasto y áreas de inversión de las mismas.

## 1.7 METODOLOGIA

El presente trabajo de investigación aplica los siguientes métodos de análisis:

### 1.7.1 METODO DEDUCTIVO

Es un método general de investigación que consiste en la obtención de conocimientos que conduce de lo general a lo particular, de los hechos a las causas y de los descubrimientos de leyes.

Nos permite realizar un trabajo exploratorio a partir de la real evolución de las variables que explicarán el crecimiento económico boliviano.

### 1.7.2 TIPO DE TRABAJO: CORRELACIONAL

Mide el grado de relación que existe entre dos o más conceptos o variables. Pretende observar cómo se relacionan o vinculan diversos fenómenos entre sí, y si no se relacionan.

### 1.7.3 METODO DE INVESTIGACION CIENTIFICO

El método científico, se hace concreto en las diversas etapas o pasos que se deben dar para solucionar un problema. Esos pasos son las técnicas o procesos. Los objetos de investigación determinan el tipo de método que se va a emplear. Los métodos de investigación científica se dividen en dos: *empíricos* y *teóricos*, pero en realidad, en el proceso de investigación, estos métodos nunca están separados. Unos y otros emplean técnicas específicas, lo mismo que técnicas comunes o ambos.

# **CAPITULO II**

MARCO TEÓRICO - CONCEPTUAL

## CAPITULO II

### MARCO TEÓRICO - CONCEPTUAL

#### 2.1 LA TEORIA ECONÓMICA NEOCLASICA

Tiene la explicación más antigua<sup>2</sup> de los movimientos migratorios, cuyo punto de partida es la idea de que las migraciones internacionales se deben a las diferentes oportunidades económicas entre los países, teniendo en cuenta los costes de emigrar. Es decir, principalmente se deben a las diferencias salariales<sup>3</sup>.

El coste de emigrar es tanto material (por ejemplo el coste del medio de transporte), como psicológico (por ejemplo abandonar a la familia). Por lo tanto, las migraciones se deben a las diferencias geográficas de oferta y demanda de trabajo.

En los países donde la dotación de trabajo es alta respecto al capital, los salarios de equilibrio del mercado serán bajos. Lo contrario sucederá en los países donde la dotación de trabajo sea escasa respecto al capital.

Esta diferencia salarial hará que los trabajadores del país con bajos salarios se desplacen al país de elevados salarios. Así, este flujo de trabajadores entre países llevará a un nuevo equilibrio y la diferencia salarial entre países sólo reflejará los costes del movimiento internacional.

---

<sup>2</sup> Las primeras reflexiones sobre los determinantes económicos de las migraciones se da por 1885, sus proposiciones han marcado el rumbo de las políticas migratorias de los distintos países, siendo el enfoque neoclásico, el de mayor aceptación.

<sup>3</sup> J.R. HICKS. (1932) , “La Teoría de los salarios ”, Barcelona, 1972, Cap. I, V.

Sin embargo, algunos autores como Rotter R. y Vogler M<sup>4</sup>., sostienen que las grandes diferencias salariales no se pueden explicar solamente por la diferencia de costes y tampoco por comodidades o ventajas de permanecer en el país menos desarrollado y que por lo tanto, parece más razonable suponer un desequilibrio continuado.

En una ampliación del modelo neoclásico inicial Harris J. and M. Todaro, incorpora la probabilidad de estar desempleado en el país de acogida y así la decisión de emigrar depende del diferencial de ingresos esperados<sup>5</sup>.

En realidad estos autores incorporan la probabilidad de estar desempleados en una zona urbana cuando se emigra desde una zona rural. Desde un punto de vista microeconómico los individuos son agentes racionales que deciden emigrar como resultado de un cálculo coste-beneficio, es decir, sólo se desplazarán cuando el rendimiento neto esperado de la emigración sea positivo y se desplazarán al lugar donde este rendimiento sea mayor.

De esta forma, el potencial emigrante decidirá emigrar cuando los ingresos esperados en el país de destino, descontados a una tasa de preferencia temporal del dinero y para un horizonte temporal, sean mayores a los ingresos esperados en el país de origen, descontados a la misma tasa y para el mismo horizonte, más los costes de llevar a cabo la emigración<sup>6</sup>.

El individuo no solamente toma en cuenta las diferencias salariales, sino también, las tasas de desempleo existentes entre los países.

---

4 Massey et al., 1993.

5 Rotter R. y Vogler M. "The effects of development on migration: Theoretical issues and new empirical evidence". Journal of Population Economics, Springer, 2000.vol. 13(3), pág. 485-508.

6 Jennissen, R (2003). Los determinantes de la inmigración internacional en España

### 2.1.1 MODELO NEOCLASICO DEL MERCADO DE TRABAJO Y EL DESEMPLEO

Los economistas neoclásicos consideraron el mercado del factor trabajo en la misma forma que al resto de los mercados de factores, bienes, y servicios. Los salarios son el precio que hay que pagar por los servicios prestados por el factor trabajo. Cuanto mayores sean los salarios, menor será la cantidad demandada y mayor la cantidad ofrecida. El análisis neoclásico se basa en el supuesto de la flexibilidad de los salarios. Los desplazamientos que se puedan producir en las funciones de demanda y oferta de trabajo provocarán reajustes salariales que en cualquier caso quedarán determinados en el punto en que se igualen la oferta y la demanda.

Hay dos clases de paro, voluntario e involuntario, que pueden producirse dentro de este esquema. En el punto de equilibrio todos los trabajadores que lo deseen encuentran un empleo, pero habrá una cierta cantidad de personas que no estarán dispuestas a trabajar por encontrar excesivamente bajos los salarios, eso será desempleo voluntario. Si algún factor externo -sindicatos, gobierno- impide el reajuste de los salarios, aparecerá el paro involuntario.

La persistencia de un cierto nivel de paro involuntario permanente es explicada en el modelo neoclásico mediante dos tipos de razones: el desempleo friccional y el estructural. El desempleo friccional está originado porque muchos de los que acaban de obtener un título profesional no tienen un empleador esperándoles la salida del centro de estudios, o porque algunos trabajadores deciden dejar su puesto para buscar otro mejor y tardan algún tiempo en encontrarlo. El desempleo estructural se produce por desajustes en la localización y la cualificación ofrecida y demandada. Es posible que la inversión empresarial se esté produciendo en una región determinada mientras que la oferta de trabajo esté en otra. La resistencia de los trabajadores y empresas a trasladarse provocará desempleo. De forma similar, es frecuente que los empleos de nueva creación requieran unas habilidades peculiares de difícil adquisición por el trabajador. Al acelerarse la velocidad en la innovación tecnológica

se amplía la brecha entre las habilidades requeridas y ofrecidas por lo que el desempleo estructural aumenta.

Estos tipos de explicación se han desarrollado modernamente con el llamado modelo de búsqueda de empleo. La idea básica es que los trabajadores y los empleos están muy diferenciados. No todos los empleos son adecuados para todos los trabajadores. El individuo en paro tiene por tanto que realizar una búsqueda laboriosa del empleo que mejor se ajuste a sus aspiraciones. Conforme pasa el tiempo sin encontrar un puesto adecuado, los beneficios esperados van disminuyendo mientras que los costes que le origina el proceso de búsqueda son cada vez mayores. El proceso de búsqueda se prolongará hasta que esos beneficios y costes se igualen, momento en que aceptará la mejor proposición que haya conseguido.

Incluso en la coyuntura económica más favorable, en las situaciones de pleno empleo, permanecerá siempre un cierto número de trabajadores en paro por razones friccionales o estructurales. Es la llamada tasa "normal" o inevitable de paro. Esa tasa varía según los países y las épocas. En los EEUU, por ejemplo, la mano de obra tiene mucha movilidad, los trabajadores cambian de empresa con mucha mayor frecuencia que en otros países, por lo que la tasa normal de paro será también mayor.

## **2.2 LA TEORIA ECONOMICA KEYNESIANA**

Al contrario que la neoclásica, afirma que la oferta de trabajo depende del salario nominal y no del real. Desde el punto de vista keynesiano el dinero no sólo es un medio de intercambio sino que además constituye un medio de ahorro. Por este motivo, los potenciales emigrantes serán atraídos por países con altos salarios nominales. Por ejemplo será importante si piensan enviar transferencias a su país. Como resultado, un nuevo equilibrio como el predicho por la teoría

neoclásica puede no existir.

Los economistas keynesianos<sup>7</sup> (alrededor de los años 1945 a 1950) creían que el dinero tenía poca importancia y que la Política Monetaria era de poca utilidad como instrumento de estabilización. Su punto de vista se basaba en juicios empíricos sobre las pendientes de las curvas IS – LM<sup>8</sup>, las cuales en el sistema keynesiano, son importantes para determinar la efectividad relativa de las políticas monetarias y fiscal. Influidos por la experiencia de la depresión de 1929, creían que la curva LM era totalmente plana y la curva IS, totalmente empinada, configuración que sería característica de unas condiciones de depresión como la de los años treinta. La depresión se caracterizó por menores niveles de renta y tasas de interés. A un nivel tan bajo de tasa de interés la elasticidad de la demanda de dinero sería mayor. Esta situación se acerca al concepto de la Trampa de la Liquidez; la curva LM se vuelve muy plana. Además los primeros economistas keynesianos creían que condiciones de depresión, la inversión sería relativamente Inelástica a la tasa de interés haciendo que la curva IS fuera bastante empinada. La depresión fue un período que registró una tasa de interés muy baja con bajo nivel de utilización de planta y equipo existentes. Con ese exceso de capacidad de producción los primeros economistas keynesianos consideraban poco probable que la inversión respondiera mucho a los cambios en la tasa de interés.

### 2.2.1 MODELO KEYNESIANO DEL MERCADO DE TRABAJO Y EL DESEMPLEO

En el modelo keynesiano, como se ha visto anteriormente, la causa principal del paro hay que buscarla en la insuficiencia de la demanda agregada. Un simple cambio negativo en las expectativas de los empresarios puede provocar una disminución de su demanda de bienes de inversión lo que originará una serie de reacciones en cadena en la que se irá perdiendo empleo sucesivamente en diferentes ramas industriales. La consiguiente disminución en la capacidad adquisitiva de los

---

<sup>7</sup> Richard T. Froyen. MACROECONOMÍA TEORÍA Y POLÍTICAS, cuarta edición, 1995, Pág.274.

<sup>8</sup> IS: determina la relación de equilibrio en el mercado de bienes y servicios. LM: Determina la relación de equilibrio en el mercado de dinero.

trabajadores puede agravar el círculo vicioso prolongando indefinidamente la situación de desempleo.

Los keynesianos rechazan la capacidad del mercado laboral de ajustarse a la nueva situación modificando los salarios. Y si el equilibrio en el mercado de un factor o un bien no puede alcanzarse por la vía de los precios, se conseguirá por la vía de las cantidades, apareciendo una disparidad entre las cantidades ofrecidas y demandadas. Es la rigidez a la baja de los salarios la que impide que la disminución de la demanda se traduzca en descensos salariales por lo que se producirá una situación de desempleo involuntario. El supuesto de la rigidez de los salarios puede suavizarse si se considera que los trabajadores tienen ilusión monetaria, es decir, que lo que negocian en sus convenios son salarios nominales, no reales, por lo que, si se dan simultáneamente situaciones de desempleo e inflación, puede producirse un cierto reajuste de los salarios reales.

Esta posibilidad quedaba excluida por las modernas propuestas del modelo de las expectativas racionales: No hay ilusión monetaria, por lo que la política monetaria expansiva se traduce inmediatamente en subidas de precios y salarios sin que tenga ningún efecto sobre la producción real. Los keynesianos, en respuesta, dieron la vuelta al argumento. Aceptando el supuesto de las expectativas racionales conjuntamente con el de la rigidez de los salarios nominales, dedujeron que las políticas expansivas sí pueden tener efecto sobre la producción real. Por ejemplo, el anuncio de un aumento en la cantidad de dinero en circulación provocará subidas en los precios, pero no en los salarios nominales, por lo que los salarios reales bajarán; esto permitirá el aumento del empleo y de la producción real.

Pero si los trabajadores tienen expectativas racionales ¿Por qué serían rígidos los salarios nominales? Actualmente, cuando se firman convenios colectivos suele incluirse una cláusula de revisión condicionada al comportamiento del IPC por lo que los aumentos salariales acordados son reales. Además, si los salarios nominales fueran rígidos, los salarios reales actuarían anti cíclicamente, bajando en los procesos inflacionistas y subiendo en los deflacionistas, lo que no sólo no es lógico sino contrario a la experiencia empírica.

---

## 2.3 LA TEORIA DEL MERCADO DUAL

Sostiene que la migración internacional, es el resultado de la demanda de trabajo de las sociedades industrializadas modernas, es decir, se debe a la demanda permanente de trabajadores inmigrantes en las economías desarrolladas (factores “pull”) y no a los bajos salarios o el desempleo en los países exportadores de trabajo (factores “push”).

Existen tres posibles explicaciones: la escasez generalizada de trabajadores; la necesidad de cubrir los puestos más bajos en la jerarquía de trabajos; y la escasez de trabajadores en el segmento secundario del mercado de trabajo, que se caracteriza por producciones intensivas en mano de obra y trabajadores poco cualificados.

Por lo tanto, teniendo en cuenta la teoría neoclásica a nivel microeconómico, la teoría keynesiana y la teoría del mercado de trabajo dual, se puede establecer una segunda hipótesis: una mayor tasa de desempleo en el país de destino reduce las inmigraciones y una mayor tasa de desempleo en el país de origen aumenta las emigraciones (esta última afirmación no se contempla en el caso de la teoría del mercado de trabajo dual).

## 2.4 LA NUEVA ECONOMIA DE LA MIGRACION

Una teoría reciente y que se diferencia en gran medida de la neoclásica. La clave de esta aproximación es que la decisión de emigrar no es una decisión individual, sino de una unidad de decisión más amplia, que generalmente suele ser el hogar, y se emigra no tanto para maximizar la renta como para diversificar el riesgo y evitar restricciones impuestas por fallos de mercado<sup>9</sup>, como por ejemplo la dificultad de acceder a crédito (Stark. (1991)). Los hogares pueden reducir su dependencia de

---

<sup>9</sup> Harris J. and M. Todaro (1970). Migration, Unemployment & Development: A Two-Sector Analysis. (American Economic Review, March 1970; 60(1):126-42)

la situación económica local, a través de transferencias, si alguno o varios de sus miembros están trabajando en el exterior y no existe una correlación positiva entre ambas economías.

En las economías desarrolladas, la existencia de seguros privados y públicos, por ejemplo para las cosechas o el desempleo, así como el acceso a crédito, limitan este riesgo. En el caso de los países menos desarrollados la única opción puede ser emigrar.

De esta forma, otra hipótesis es que a mayores restricciones<sup>10</sup> de aseguramiento en el país de origen mayor va a ser la tasa de emigración.

## 2.5 LA APROXIMACION DE LA PRIVACION RELATIVA

Esta teoría sostiene que cuando un hogar decide enviar a alguno de sus miembros a trabajar al extranjero, no sólo lo hace para mejorar sus ingresos en términos absolutos, sino también, para mejorar su posición relativa frente a otros hogares. Es decir, se tiene en cuenta la distribución de la renta dentro de un grupo de referencia<sup>11</sup>.

El modelo supone que la privación relativa de una familia es función de la renta media de los hogares con una renta mayor y la proporción de estos mismos hogares.

Aunque esta aproximación puede aplicarse a las migraciones internas, tiene especial interés cuando se aplica a las migraciones internacionales, ya que existe el riesgo de que una vez que se ha emigrado se cambie el grupo de referencia del lugar de origen por uno del lugar de acogida, entonces, aunque aumenten los ingresos en términos absolutos, la privación relativa puede ser mayor.

---

<sup>10</sup> Massey et al., (1993)

<sup>11</sup> Stark y Taylor (1989)

Para evitar este problema se puede escoger emigrar al extranjero, donde una cultura y entorno social diferentes pueden actuar como una protección ante el posible cambio de grupo, algo que probablemente no sucedería si la emigración fuese dentro del propio país. Así que esta teoría está más bien, dirigida a emigraciones temporales y de sólo algunos miembros de la familia.

Cuando el cambio de país se hace permanente y se produce la reunificación familiar, que el grupo de referencia se mantenga parece poco probable. En su modelo, Stark y Taylor (1989), eligen como grupo de referencia el pueblo en el que está situado el hogar, sin embargo, en este estudio se supondrá que la unidad de referencia es el conjunto del país. Es un cambio importante que se debe a la restricción de utilizar datos agregados por países.

De todas maneras, en los países donde la desigualdad es alta, salvo que esta se deba básicamente a disparidades regionales, es más probable que la desigualdad de sus pueblos sea más alta que en países donde la desigualdad es baja. Así, la nueva hipótesis será que en los países donde la desigualdad es mayor, la privación relativa será mayor y las emigraciones deben ser mayores que en los países donde la distribución de la renta sea equitativa; y a medida que aumente la desigualdad, aumentarán las emigraciones.

Es importante tener en cuenta que un aumento de la renta en el país de origen, aunque reduzca la diferencia con la renta del país de destino, puede aumentar las migraciones si aumenta la desigualdad. Por lo tanto, esta hipótesis puede entrar en conflicto con la hipótesis derivada de la economía neoclásica. Por otra parte, además de tener en cuenta la posición relativa, la incorporación de medidas de movilidad podría mejorar esta explicación y también tendría implicaciones sobre la inversión en capital humano.

También se debe considerar que cuando algunas familias emigran motivadas por la privación relativa, harán que otras familias se encuentren al final de la distribución de la renta y se vean incentivadas a emigrar. Por otro lado, si sólo emigran algunos miembros y éstos envían transferencias a sus familiares,

pueden alterar la distribución de ingresos o de tenencia de tierra y provocar de nuevo el mismo efecto<sup>12</sup>.

La expansión de la educación mejora la igualdad de oportunidades y por lo tanto, reduce la inequidad en los ingresos y también en la posición social. Teniendo en cuenta estas consideraciones y la teoría de la privación relativa, otra hipótesis es que un aumento en la educación media del país de origen tendrá un efecto negativo sobre el número de migraciones.

Esta hipótesis también es compatible con la idea que defienden Stark y Taylor (1989), de que cuando el capital humano no se valora (suficientemente) en el país de acogida, los potenciales emigrantes mejor formados, pueden optar por la migración interna ya que entonces su capital humano se tiene más en cuenta. Esto sucede porque en muchas ocasiones los inmigrantes sólo pueden optar a trabajos para los que se requiere poca cualificación (“trabajos para inmigrantes”) independientemente de su formación.

## 2.6 TEORIAS MODERNAS DEL MERCADO LABORAL

Lo que distorsiona el mercado laboral y por tanto lo que hay que explicar, es la rigidez de los salarios reales, que se mantengan al mismo nivel a pesar de las variaciones que se produzcan en la tasa de desempleo. Con ese fin han surgido en los últimos años varios modelos. Aunque ninguno de ellos es completamente satisfactorio por sí solo, tomados en conjunto sirven ciertamente para describir los mecanismos reales por los que se forman los salarios en las empresas.

El modelo de los contratos implícitos parte de considerar que los trabajadores tienen una aversión al riesgo superior a la de sus empleadores. Por tanto prefieren empleos seguros, con salarios estables aunque sean bajos, en vez de salarios altos con peligro de cierre de la empresa y pérdida del empleo. El mecanismo funciona como si

---

<sup>12</sup> Rotter R. y Vogler M. “The effects of development on migration: Theoretical issues and new empirical evidence”. Journal of Population Economics, Springer, 2000vol. 13(3), pág. 485-508

en el contrato laboral existiera una cláusula implícita según la cual los trabajadores pagarían (renunciando a parte de su salario) a sus empleadores un "seguro" contra el desempleo. Este modelo ha sido considerado inconsistente por algunos autores ya que el mismo argumento, la aversión al riesgo de los trabajadores, podría conducir precisamente a lo contrario de lo que se desea demostrar, es decir, a que los trabajadores estarían dispuestos a tener salarios volátiles y a que les bajarán sus ingresos reales en momentos críticos para la empresa, antes de poner en peligro sus empleos.

El modelo del mercado interno de las empresas trata de explicar por qué la existencia de trabajadores en paro, teóricamente dispuestos a aceptar un empleo a cualquier precio, no provoca la caída de los salarios. En cada empresa hay un gran número de puestos de trabajo que requieren cierto grado de confianza en la persona que los ocupa. Para esos empleos se buscarán trabajadores conocidos, que ya lleven un tiempo en la empresa. Muchos otros puestos exigen una formación muy especializada que sólo se consigue permaneciendo mucho tiempo en el mismo empleo. Por tanto, los trabajadores en paro no sirven para ocupar esos empleos y, aunque estuvieran dispuestos a aceptar salarios más bajos, no representan una competencia real para los que ya están empleados desde hace tiempo en la empresa.

El modelo del pago de la lealtad se fija en ciertos comportamientos que, aunque no sean fácilmente explicables racionalmente, todo el que haya trabajado en una empresa sabe que son muy comunes. Hay un amplio grupo de trabajadores que se esfuerza más de lo que les exige la empresa. Es comprensible por tanto que la empresa les pague más de lo estrictamente necesario para que permanezcan en sus puestos. Se produce una especie de lealtad mutua entre empleados y empleadores.

El modelo de los salarios anti-escaqueo (shirking) considera que la empresa no puede estar detrás de cada trabajador controlándole minuto a minuto para que cada uno rinda al máximo posible. La mejor forma de incentivar el trabajo es ofrecer buenos sueldos. Si los salarios fueran bajos no se tendría miedo al despido y los trabajadores adoptarían comportamientos indolentes. Es interesante constatar que

en los países comunistas del este de Europa, la falta de temor al despido y los bajos salarios provocaba que el rendimiento de los trabajadores fuese mucho más bajo que en los países occidentales; ésta está considerada una de las razones principales de la caída de aquel sistema.

El modelo de la selección inversa subraya el temor de los empleadores a que, en el caso de que bajasen los salarios cada vez que la empresa atravesara una coyuntura difícil, los primeros trabajadores en abandonarles serían los mejores, los que se sintieran confiados en encontrar fuera otro puesto mejor pagado. Se produciría así un fenómeno de selección darwinista de los menos eficaces que redundaría en perjuicio de la empresa. Es preferible por tanto no bajar los salarios y adaptarse a las crisis mediante reajustes de personal en los que se despidan sólo a los peores.

Es fácil detectar algunas características comunes a todos estos modelos. Consisten principalmente en análisis de tipo psico-sociológico sobre el razonamiento seguido en la adopción de decisiones por los empleadores y sobre los mecanismos de funcionamiento interno de las empresas. Ciertamente consiguen complementarse mutuamente para explicar por qué los salarios permanecen altos en coexistencia con altas tasas de desempleo en el mercado laboral. Comparten un cierto "espíritu" keynesiano ya que, al mostrar la incapacidad del mercado de trabajo para alcanzar automáticamente el equilibrio, están justificando la necesidad de intervención del Estado: la única solución para el desempleo consiste en hacer crecer la demanda agregada.

## **2.7 LA TEORIA DEL SISTEMA MUNDIAL**

Afirma que las migraciones se deben a la penetración de las relaciones económicas capitalistas en las sociedades poco desarrolladas no capitalistas, que crea movilidad entre la población y hace que sea más propensa a emigrar. Las migraciones internacionales siguen las organizaciones económicas y políticas resultantes de la globalización de los mercados.

De esta forma, el flujo de trabajadores entre países sigue el flujo de bienes y capital en el sentido opuesto y sucede especialmente cuando el país de origen fue una colonia del país de destino o tienen características sociales y culturales parecidas como por ejemplo la lengua. Bajo esta teoría, se puede hacer la hipótesis de que a mayor comercio<sup>13</sup> y movimiento de capital entre el país de origen y el país de destino, mayor será el movimiento migratorio, y este efecto positivo se verá acentuado cuando el primero sea una antigua colonia del segundo o tengan características comunes.

## 2.8 MARCO CONCEPTUAL

### 2.8.1 REMESAS

Según la Organización Internacional para la Migración, el término “remesas” puede definirse por lo general como la porción de sus ingresos que el migrante internacional envía desde el país de acogida a su país de origen. Es preciso establecer una diferencia entre las remesas oficiales que se transfieren a través de los canales bancarios oficiales y que, por consiguiente, figuran en las estadísticas del país, y las remesas informales, que se envían a través de sistemas privados de transferencia de dinero, a través de amigos y parientes, o que son llevados consigo por los propios migrantes a su hogar<sup>14</sup>.

En la 5<sup>ta</sup> Versión del Manual de Balanza de Pagos del Fondo Monetario Internacional (MBP5)<sup>15</sup>, en el párrafo 302, se define las remesas de trabajadores como: **“las transferencias corrientes realizadas por los emigrantes que trabajan en otra economía de la que les considera residentes. (Un emigrante es una persona que viaja a una economía y que permanece, o se prevé que**

---

<sup>13</sup> Massey et al., (1993).

<sup>14</sup> Mckinley, Brunson, Internacional Organization for Migration, *Remesas de los migrantes en las Américas*, Tendencias y Opciones de Políticas para los países de la Conferencia Regional sobre Migración, VIII Conferencia Regional sobre Migración, Cancún Quintana Roo, México, 2003

<sup>15</sup> Manual de Buenas prácticas para la compilación y los conceptos y definiciones para la medición. CEMLA-2013

**permanezca en ella, durante un año o más). A menudo, estas transferencias tienen lugar entre personas relacionadas entre ellas”.** En la 6<sup>ta</sup> Versión del Manual de Balanza de Pagos del Fondo Monetario Internacional (MBP6) se introduce tres conceptos de remesas:

- a) **Remesas Personales.** Comprenden las transferencias corrientes y de capital en efectivo o en especie entre hogares residentes y hogares no residentes; y la remuneración neta de empleados (remuneración bruta menos impuestos y contribuciones sociales pagadas por trabajadores no residentes en la economía de empleo, menos gastos de transporte y de viaje vinculado al empleo en el extranjero).
- b) **Remesas Totales.** Comprenden a las remesas personales más los beneficios sociales. Estos últimos incluyen todas las prestaciones pagaderas en el marco de los sistemas de seguridad social y de fondos de pensiones.
- c) **Remesas Totales y Transferencias a las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH).** Incluye las remesas totales y las transferencias tanto corrientes como de capital a las ISFLSH procedentes de cualquier sector de la economía remitente. Por ende, abarca donaciones, en efectivo o en especie, de sectores de los gobiernos y de las empresas a organizaciones filantrópicas en otra economía.

En el apéndice 5 del MBP6, en el párrafo A5.1, se define el concepto de remesas de la siguiente manera: **“Las remesas representan ingresos de los hogares provenientes de economías extranjeras generados principalmente por la migración provisoria o permanente de personas a esa economías”.** Asimismo, se señala que las remesas consisten, principalmente de:

- a) El dinero o artículos enviados o transportados por personas que migraron a otra economía en la cual se volvieron residentes; y,
- b) La compensación neta de los trabajadores fronterizos, de temporada y otros trabajadores de corto plazo que están empleados en una economía de la cual no son residentes.

## 2.8.2 INMIGRACION

Movimiento de población que consiste en la llegada de personas a un país o región diferente de su lugar de origen para establecerse en él de forma temporal o definitiva.

## 2.8.3 MIGRACION

La migración es el desplazamiento físico, geográfico de una economía doméstica hacia otra economía foránea, estos fenómenos se subdividen en dos, por un lado la inmigración y la emigración, la migración también puede darse dentro de una economía, denominándose migración interna, como por ejemplo la migración campo ciudad.

Según la Organización Internacional para las Migraciones (OIM), el término “migración” puede usarse en varios sentidos. Cuando “migración” se refiere al desplazamiento de personas, incluye:

- a. desplazamiento de refugiados
- b. personas desplazadas y personas desarraigadas
- c. migrantes de trabajo
- d. migrantes económicos

Cuando se usa “migrante” en el contexto del desarrollo, abarca sólo aquellas situaciones donde la decisión de migrar es tomada libremente por la persona interesada, debido a “elección personal” y sin un factor obligatorio externo.

Por otra parte, la OIM considera importante los siguientes puntos:

- a) La migración internacional es el desplazamiento de personas de su país a países de destino con la intención de quedarse por una estancia prolongada. Los migrantes internacionales generalmente no incluyen turistas, viajeros de negocios, peregrinos religiosos, personas que buscan tratamiento médico, o visitantes.

- b) La migración a través de fronteras se ha acelerado en respuesta a los rápidos movimientos de capital y bienes y servicios, acompañados del crecimiento sin precedentes en las tecnologías de comunicación y transporte en todo el mundo.
- c) Las discrepancias económicas, así como los cambios demográficos son poderosos factores de empuje y atracción que afectan el desplazamiento de personas. Existen muchos factores detrás de una decisión de migrar, incluyendo:
- empleo y oportunidad
  - discrepancias económicas
  - reunificación familiar
  - pobreza
  - degradación ambiental
  - conflicto armado
  - presiones demográficas
  - desastres naturales
- d) La migración internacional puede tener importantes beneficios para el desarrollo del país de origen y contribuir al bienestar de las sociedades huéspedes.
- Pueden desarrollarse “estrategias de subsistencia” para comunidades que carecen de recursos.
  - Puede reducirse la pobreza en el plano individual.
  - Pueden proporcionarse fondos de inversión.
  - Pueden reforzarse las estructuras, las ideologías y las redes de apoyo para las actividades de desarrollo. Los migrantes también ejercen una influencia positiva en instituciones como la familia, la escuela, las normas y tradiciones sociales y las organizaciones religiosas trayendo nuevas ideas progresistas al desarrollo de instituciones sociales. Los migrantes también invierten en el fortalecimiento de estas instituciones locales.
- e) La migración internacional puede reducir las discrepancias de ingreso en los países a través de un “efecto igualador” en el ingreso de los países de origen. Los

estudios demuestran que la migración internacional puede ayudar a los países a obtener beneficios de la globalización. El beneficio de la migración varía con el nivel de desarrollo económico de los países de origen. La migración tiene un impacto diferente en el desarrollo de países de ingresos bajos y de ingresos medios. Los países de ingresos bajos y menos desarrollados a menudo están particularmente preocupados por el asunto de la “fuga de cerebros”.

- f) La migración internacional puede afectar adversamente el desarrollo de los países de origen a través de la pérdida de recursos humanos esenciales, a menudo conocida como “fuga de cerebros”, así como a través del posible agotamiento de la mano de obra nacional debido a los desplazamientos en todos los niveles de talento.

# **CAPITULO III**

MARCO INSTITUCIONAL

## CAPITULO III

### MARCO INSTITUCIONAL

#### 3.1 INTRODUCCION

El estudio del impacto generado por los flujos de remesas en Bolivia, ha sido implementado por instituciones diversas, entre las que se cuentan el Banco Central de Bolivia, el Ministerio de Economía y el Ministerio de Planificación del Desarrollo; en adelante presentamos un detalle de las atribuciones de cada uno.

##### 3.1.1 BANCO CENTRAL DE BOLIVIA

El Banco Central de Bolivia<sup>16</sup>, es una institución autárquica descentralizada, que presupuestariamente depende del tesoro general de La Nación, y administrativamente se encuentra bajo la tutela del ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Se clasifica como independiente, debido a que los mandatos constitucionales indican que no debe existir injerencia política de ningún tipo en sus decisiones, en tanto que su misión es la de “mantener la estabilidad del poder adquisitivo interno de la moneda nacional, para contribuir al desarrollo económico y social”.

Esta institución monitorea constantemente la balanza de pagos de Bolivia con el resto del mundo, en la cual se registra contablemente el flujo de remesas percibidas por la economía. Este se clasifica bajo la partida de “Transferencias unilaterales efectuadas por privados”, y su medición tiene periodicidad mensual. Con base en ello, el BCB, elabora los reportes del sector externo que sirven como guía para la elaboración de política pública.

---

<sup>16</sup> Dossier estadístico 2012 BCB

### **3.1.2 MINISTERIO DE ECONOMIA**

El ministerio de Economía<sup>17</sup> es la institución pública que se encarga de la administración y gestión presupuestaria a nivel nacional, adicionalmente se conforma como una instancia de planificación y gestión en el ámbito económico, debido que bajo su cargo se encuentran cuatro viceministerios (Presupuesto y Contabilidad Fisca, Política Tributaria, Pensiones y Servicios Financieros y Tesoro y Crédito Público), tres instituciones desconcentradas (Servicio Nacional del Sistema de Reparto, Unidad de Coordinación de Programas y Proyectos y el Servicio Nacional de Patrimonio del Estado), tres instituciones descentralizadas bajo tuición (Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero, Registro Único para la Administración Tributaria Municipal, Administración de Servicios Portuarios de Bolivia y la Autoridad de Fiscalización y Control de Pensiones), además de cinco entidades bajo tuición (Servicio de Impuestos Nacionales, Aduana Nacional, Banco Central de Bolivia, Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero, y la autoridad General de Impugnación Tributaria), además de Depósitos Aduaneros Bolivianos.

De estas instancias, aquellas específicamente llamadas a controlar los flujos de remesas son la ASFI, y el SIN.

### **3.1.3 MINISTERIO DE PLANIFICACION DEL DESARROLLO**

También este ministerio<sup>18</sup> tiene tuición sobre el estudio de las remesas en el entorno local, tiene como misión “...dirigir y promover el Sistema de Planificación Integral Estatal y Sistema de Inversión y Financiamiento para el Desarrollo; así como formular políticas para el desarrollo de la Economía Plural, promover la eficiencia, eficacia y equidad en la inversión pública y el financiamiento para el

---

<sup>17</sup> [http://www.economiayfinanzas.gob.bo/index.php?id\\_portal=BTCA](http://www.economiayfinanzas.gob.bo/index.php?id_portal=BTCA)

<sup>18</sup> <http://www.planificacion.gob.bo/misioy-vision>

desarrollo y ejercicio pleno de los derechos fundamentales establecidos en la Constitución Política del Estado, de todas las bolivianas y los bolivianos”.

Se conforma de tres viceministerios (Planificación, Inversión Pública y Financiamiento Externo y Planificación Estratégica), además de ocho instituciones descentralizadas, de las cuales las más importantes son el Instituto Nacional de Estadística (INE), y la Unidad de Análisis de Políticas Sociales y Económicas (UDAPE). Tanto el INE como UDAPE, en última instancia, han implementado sistemas para la recolección de información estadística sobre la balanza de pagos y este último ha evaluado esta incidencia en repetidas investigaciones económicas a nivel nacional.

### **3.2 MARCO DE POLITICAS**

En el ámbito específico del estudio de las remesas y su incidencia sobre el bienestar local, se han dado algunos esfuerzos tendientes a mejorar su disposición y la exención de tributos<sup>19</sup> a su recepción, entre ellos el del Impuesto a las Transacciones Financieras (ITF).

EL ITF, es un impuesto de carácter transitorio que afecta a determinadas transacciones financieras realizadas en dólares, más específicamente, se aplica sólo a las cuentas bancarias en dólares y superiores a los 1.000 dólares. Este impuesto tiene una alícuota del 3 por mil a cada operación financiera en algunas actividades, de las cuales esta liberada la recepción de remesas de migrantes en el extranjero.

Esta política de fomento a la recepción de remesas, ha tenido impactos positivos sobre las familias, debido a que como se verá más adelante, los montos percibidos por las familias de migrantes en Bolivia, son bajos como para ser

---

<sup>19</sup>[http://www.impuestos.gob.bo/index.php?option=com\\_content&view=article&id=842&Itemid=502](http://www.impuestos.gob.bo/index.php?option=com_content&view=article&id=842&Itemid=502)

reducidos por causa del impuesto, aunque debe aclararse que este impuesto no se aplica solo en transacciones menores de \$US. 2.000.-.

Una de las causas de la migración es también la existencia de oportunidades de empleo en el exterior, que en Bolivia se redujeron desde 1999. El crecimiento estable desde 1990 hasta 1998 con un promedio de 4.4 por ciento, permitió generar fuentes de empleo y, en consecuencia, disminuir la tasa de desempleo abierto hasta el nivel más bajo en 1996, con 3.1 por ciento desde el 7.2 por ciento registrado en 1990.

El impacto negativo en el desempeño económico debido, principalmente, a los efectos negativos y prolongados de la crisis asiática, entre 1998 y 2003, ocasionó un aumento en la tasa de desempleo abierta hasta el 9.2 por ciento en 2003. La posterior recuperación de la economía, desde el 2006, permitió disminuir el número de desempleados que, sin embargo, se mantuvo en niveles elevados respecto a la segunda mitad de los años noventa.

En este sentido no se han desarrollado políticas estables que en primera instancia disminuyan la migración internacional y en segundo lugar fomentar el empleo productivo de la mano de obra y de las remesas obtenidas.

### **3.3 MARCO NORMATIVO**

El mercado de remesas internacionales en Bolivia no cuenta con una normativa específica que determine un marco legal aplicable a tales transacciones. Sin embargo, hay una normativa correspondiente a otras entidades y actividades que tienen relación directa con las remesas internaciones.

Así, por ejemplo, si las entidades que realizan o desean realizar operaciones de remesas con el exterior pertenecen al sistema de intermediación financiera supervisado, caen dentro de la Ley de Bancos y Entidades Financieras<sup>20</sup>.

Otros participantes como las empresas especializadas de giro y los pagadores que no pertenecen al mercado financiero, no tienen regulación sobre sus operaciones y actividades, excepto el cumplimiento de normas generales sobre su licencia de funcionamiento que deben realizar como cualquier otro negocio que se dedique a actividades generales de comercio.

El siguiente cuadro resume la normativa vigente relacionada con el mercado de remesas en Bolivia.

Cuadro N° 1 **NORMATIVA LEGAL RELACIONADA CON EL MERCADO DE REMESAS**

<b>NORMA</b>	<b>OBJETO</b>	<b>FECHA</b>
Decreto Ley 14379	Código de Comercio de Bolivia. Establece los mecanismos para la creación y funcionamiento de las entidades comerciales en Bolivia.	25/02/1977
Ley 1182	Ley de Inversiones. Establece la libertad del régimen cambiario.	17/09/1990
Decreto Supremo (DS)24000	Regulación acerca de la creación y establecimiento de fondos financieros privados.	12/05/1995
Ley 1670	Ley del Banco Central de Bolivia. Establece el funcionamiento, organización responsabilidades, obligaciones y derechos del Ente Emisor.	31/10/1995
DS 24439	Ley General de Sociedades Cooperativas. Reglamenta el funcionamiento de cooperativas de crédito.	13/12/1996
DS 24771	Reglamento de la Unidad de Investigaciones Financieras según ley 1768 de modificaciones al Código Penal	31/07/1997
Ley 1864	Ley de Propiedad y Crédito Popular. Establece el apoyo que el gobierno debe dar para ampliar la cobertura y servicios de entidades como son las cooperativas y otras entidades.	15/06/1998
Ley 1488	Texto ordenado de la ley 1488 de Bancos y Entidades Financieras, modificada por medio de la ley 2297 del 20 de diciembre de 2001.	25/04/2002
Ley 3446	Ley del Impuesto a las Transacciones Financieras (ITF).	21/07/2006

Fuente: Centro de estudios monetarios latino americanos (CEMLA). Programa de mejora de la información y procedimientos de los bancos centrales en el área de remesas Bolivia-2010 (pag-13)

<sup>20</sup> <https://www.asfi.gob.bo/Normativa/LeyesyDecretosSupremos.aspx>

En este contexto, en Bolivia no existe prohibición para la realización de actividades relacionadas con las remesas. Por lo tanto, esta actividad puede ser efectuada por cualquier tipo de entidad, pero si ésta es supervisada por alguna superintendencia, deberá cumplir con las normas y regulaciones establecidas por el órgano de control.

Por otra parte, por ley el Banco Central de Bolivia (BCB) es la única autoridad monetaria y cambiaria del país, la que formula políticas en materia de sistema de pagos y la que está facultada para normar las operaciones financieras con el extranjero. De esa manera, si bien no se ha establecido regulación alguna sobre las remesas como parte de los sistemas de pagos transfronterizos de bajo valor, el BCB tiene contemplado en el corto plazo definir un marco regulatorio para estas actividades, sustentado en la aprobación de la Ley del Sistema de Pagos que actualmente se encuentra en discusión en las instancias correspondientes.

# **CAPITULO IV**

DIAGNOSTICO

## **CAPITULO IV**

### **DIAGNOSTICO**

#### **4.1 IMPORTANCIA DE LAS REMESAS**

El paulatino crecimiento de la migración de donde la mano de obra calificada o no, se desplaza de las zonas rurales a las urbanas y cuando la situación empeora, este deslizamiento se hace hacia otros estados que presentan un mayor crecimiento y desarrollo.

Se registra un desplazamiento de la población económicamente activa del país al extranjero, con el claro objetivo de mejorar su situación económica y con ello garantizar el bienestar familiar, tratando de encontrar otras perspectivas de empleo y salario que no encuentran en sus lugares de origen.

De ninguna manera puede considerarse la migración como resultado de una planificación o parte de una política laboral y económica. Con el crecimiento de una población económicamente activa que cae dentro del contexto de la migración, algunos residentes y otros considerados temporales, se ha observado el aumento paulatino de las remesas de estos a sus familiares que se encuentran en sus respectivos lugares de origen, situación que les permite contar con poder adquisitivo y fortalecer el mercado interno, además de obtener mejores opciones de vida.

El estudio de las remesas reviste importancia por las siguientes razones:

- a) Es un instrumento de desarrollo económico en la región porque es un ingreso que tiene como destino final a los hogares.
- b) Permiten que los hogares receptores tengan mayor capacidad de satisfacer las necesidades en general.

- c) Consolidan un mayor grado de poder adquisitivo de los hogares, por lo que tienen una incidencia en el consumo, inversión y generación de actividades emprendedoras (PYME).
- d) Los hogares receptores son mejor valorados por las entidades de crédito.
- e) Fomentan la migración de los miembros del hogar a las zonas urbanas por la necesidad de encontrar medios donde recibir las remesas.
- f) Representan el compromiso de los migrantes de atender las necesidades de su hogar.

## **4.2 DATOS E INFORMACION ESTADISTICA DE LAS REMESAS**

Se ha considerado datos estadísticos de instituciones como el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) miembro del grupo BID, la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Banco Central de Bolivia (BCB).

### **4.2.1 LAS REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE SEGÚN EL FOMIN**

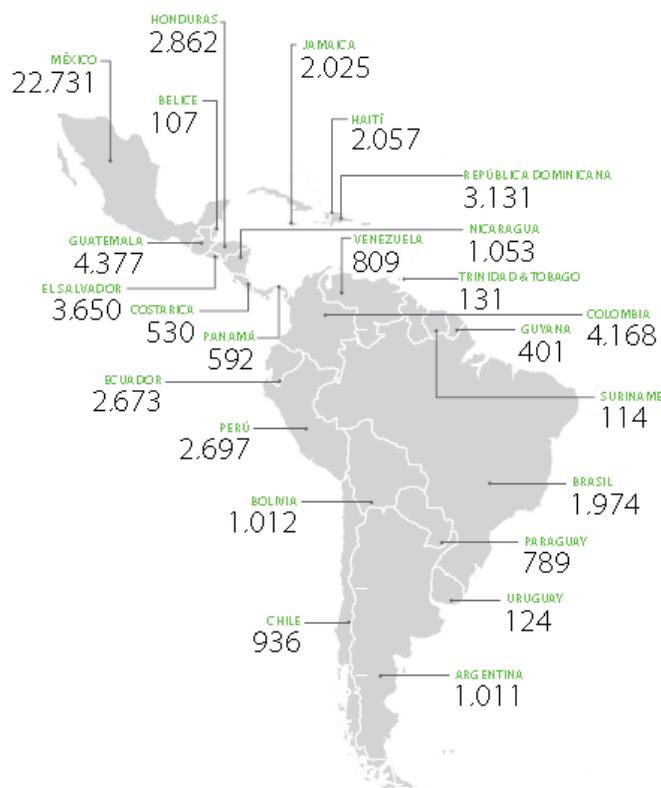
Durante 2011, el ingreso por remesas de la región de América Latina y el Caribe mostró una importante recuperación, alcanzando tasas anuales de crecimiento cercanas a las registradas antes del inicio de la crisis económica global. Desde el último trimestre del 2008, los incrementos en las tasas de desempleo en los países tradicionales de envío, como Estados Unidos, España y Japón, y la consecuente reducción del ingreso de los migrantes latinoamericanos ocasionaron una disminución sin precedente en el volumen de remesas enviado a la región. A partir de 2010 se observó una estabilización de estos flujos y una tendencia hacia el crecimiento positivo, hasta alcanzar un volumen de remesas ese año levemente mayor al recibido el año anterior. En el 2011, los países de América Latina y el Caribe recibieron un valor total de remesas US\$ 61.013 millones, monto que representa un crecimiento anual de 6% comparado con el año anterior.

Cuadro N° 2 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE EL 2011 EN MILLONES DE DOLARES

<b>Suramérica</b>	<b>16,707.00</b>	<b>Centro América</b>	<b>13,171.00</b>	<b>MEXICO</b>	<b>22,731.00</b>
Argentina	1,011.00	Belice	107.00	México	22,731.00
BOLIVIA	1,012.00	Costa Rica	530.00		
Brasil	1,974.00	El Salvador	365.00		
Chile	936.00	Guatemala	4,377.00		
Colombia	4,168.00	Honduras	2,862.00		
Ecuador	2,673.00	Nicaragua	1,053.00		
Guyana	401.00	Panamá	592.00		
Paraguay	789.00	<b>Caribe</b>	<b>8,404.00</b>		
Perú	2,697.00	Rep. Dominicana	3,131.00		
Surinam	114.00	Haití	2,057.00		
Uruguay	124.00	Jamaica	2,025.00		
Venezuela	809.00	Trinidad & Tobago	131.00		

FUENTE: Elaboración propia, Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) miembro del grupo BID

Gráfico N° 1 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE EL 2011 EN MILLONES DE DOLARES



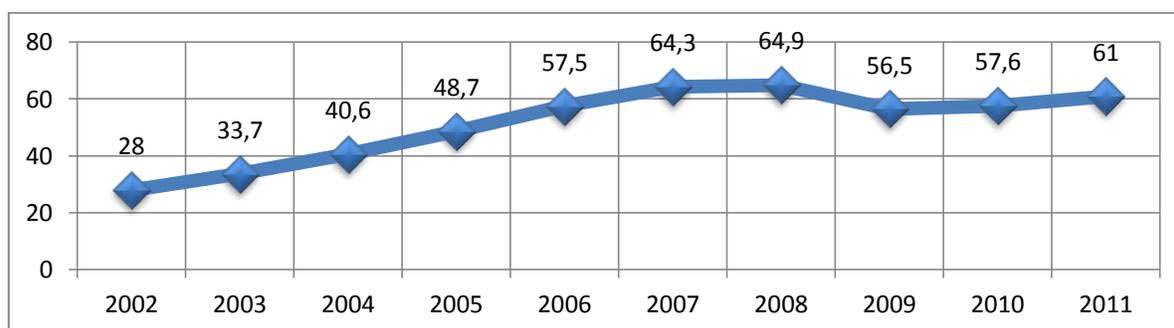
FUENTE: Elaboración del Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) miembro del grupo BID

Cuadro N° 3 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE (2002-2011) EN MILES DE MILLONES DE DOLARES AMERICANOS

AÑO	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
REMESAS (miles de millones \$us)	28	33,7	40,6	48,7	57,5	64,3	64,9	56,5	57,6	61

FUENTE: Elaboración con estimaciones del Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN)

Gráfico N° 2 REMESAS A AMERICA LATINA Y EL CARIBE (2002-2011) EN MILES DE MILLONES DE DOLARES AMERICANOS



FUENTE: Elaboración con estimaciones del Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN)

De 2002-2008, la tasa de crecimiento anual de los flujos de remesas que recibieron los países de América Latina y el Caribe alcanzó un promedio de 17%. Sin embargo, a partir de 2006 la tasa de crecimiento comenzó a desacelerarse, y a mediados del 2008 con el impacto de la crisis económica, el flujo de remesas registró tasas de crecimiento negativas, hasta llegar a una variación anual de más de -15% en los últimos trimestres de 2009. Por la importancia que estos flujos representan para sus familias, los migrantes ajustaron sus gastos y el manejo de sus recursos para mantener el volumen de remesas que enviarían durante los últimos meses de 2009, a pesar de la incertidumbre económica. La tendencia positiva se acentuó a lo largo del 2010, y durante los últimos trimestres de ese año se registraron variaciones anuales positivas. En 2011 ya se observó una recuperación de estos flujos a una tasa de crecimiento anual de 6%, la mayor registrada en los últimos cuatro años.

Los valores trimestrales que alcanzaron estos flujos en 2011 son similares a los que se observaron durante 2006, tal como lo demuestra la Gráfica 2. Las tasas interanuales de crecimiento de 6,1% y 6,6% en el primer y segundo trimestres de 2011 fueron seguidas por un aumento de 6,8% en el tercer trimestre, que representó la tasa trimestral más alta en los últimos cuatro años. No obstante, el correspondiente incremento anual se atenuó a 4,4% durante el último trimestre del año, lo que sugiere que, si bien el proceso de recuperación continúa, podría verse afectado por factores adversos, como los derivados de los problemas económicos que aún aquejan al continente europeo.

En lo que respecta al monto promedio por remesa y la frecuencia promedio de envío de estos flujos, ambos se incrementaron en 2011 con respecto a años anteriores. Durante 2009 y 2010, los migrantes latinoamericanos habían tenido dificultades para mantener el ritmo de envíos de dinero de años anteriores. Según datos oficiales y encuestas realizadas, los migrantes tuvieron que reducir el número de veces en el año que enviaron remesas a sus países de origen, pasando de un promedio de 15,3 envíos en 2008 a sólo 12 envíos en 2009 y 2010. Además, el monto de la remesa promedio había disminuido en 2009 en alrededor de -8% a -9% y de nuevo descendió ligeramente en 2010 en aproximadamente -0,1% a -0,6%<sup>3</sup>. En contraste, la información para varios países receptores muestra que en 2011 el incremento en el volumen enviado de remesas reflejó tanto un aumento en el monto de la remesa promedio como en el número de veces al año que los migrantes enviaron dinero a sus familiares. Por ejemplo, en el caso de México, el volumen de remesas recibido en 2011 aumentó debido a un incremento del 3,4% del monto de la remesa promedio y un incremento del 3,3% en el número de envíos realizados en el año.

Entre 2008 y 2010, se observaron variaciones en los flujos de remesas diferenciadas dependiendo de la subregión, debido en gran parte a la crisis económica que experimentaban los países tradicionales de envío. El momento de comienzo, duración e intensidad de la crisis económica fue diferente, por

ejemplo, en Estados Unidos comparado con los países europeos, y como consecuencia, los flujos de remesas provenientes de estos países se vieron afectados de manera distinta. Sin embargo, en los primeros meses del 2011 los flujos de remesas experimentaron una recuperación generalizada en todas las subregiones.

En **México**, el ingreso por remesas en 2011 mantuvo un vínculo estrecho con la evolución económica de Estados Unidos, país de donde proviene prácticamente la totalidad de esos recursos. Así, luego de su fuerte descenso en 2009 (-16%) ocasionado por la crisis que atravesó Estados Unidos, estos flujos iniciaron en 2010 su recuperación, alcanzando un leve crecimiento de 0,12% ese año. Durante 2011, en los primeros dos trimestres se observaron tasas de crecimiento más robustas de 5,5% y 4,1% respectivamente, tendencia positiva que se intensificó en los últimos dos trimestres hasta alcanzar tasas de crecimiento de 10,3% y 7,6%, respectivamente, comparado con los mismos periodos del año anterior. En términos anuales, el ingreso por remesas en México registró un crecimiento de 6,9% en 2011 comparado con el monto recibido el año anterior.

En el caso de los países de **Centroamérica**, el flujo de remesas inició su recuperación más temprano al crecer 5,2% al cierre del 2010 respecto al año anterior. A lo largo del 2011, la tendencia de crecimiento se fortaleció, tanto que en términos anuales, se observó un crecimiento de 7,0% comparado con los flujos del 2010.

Por otra parte, en 2010 el ingreso del **Caribe** por remesas mostró un incremento de 8,3%, atribuido en buena parte a los envíos extraordinarios que recibió Haití como respuesta al terremoto que registró ese país. Durante el primer trimestre de 2011, esta subregión alcanzó un crecimiento anual de 2,5%, que se aceleró aún más durante los siguientes trimestres, alcanzando un crecimiento del 10,2% y 5,9% durante el segundo y tercer trimestres respectivamente, que se mantuvo durante el último trimestre con una tasa del 5,3%. En términos acumulados durante el año, la tasa de crecimiento con

relación al año anterior alcanzó un valor de 5,9% similar a la del promedio de la región de América Latina y el Caribe.

Tras una caída significativa en las remesas recibidas en 2010 respecto al año anterior, el flujo de remesas a los países de **Suramérica** se recuperó rápidamente durante los tres primeros trimestres de 2011, alcanzando tasas de crecimiento interanuales de 7,5% en el primer y segundo trimestre, y 4,8% en el tercero. No obstante, en el último trimestre de ese año esta tasa anual cayó, alcanzando un -2,6%, reflejo de una nueva reducción en las remesas provenientes de los países europeos, de donde proviene una parte importante de estos flujos, y de la disminución progresiva de las remesas a Brasil.

En términos anuales, en 2011 el crecimiento de las remesas que recibió la subregión suramericana fue de 4,0%, la tasa más baja observada en la región de América Latina y el Caribe.

Tal como se ha observado en años anteriores, dentro de la región suramericana, las tendencias en los flujos de remesas a los países andinos muestran una dinámica común y específica, por lo que merecen ser analizados por separado. En el conjunto de países andinos, se había observado una caída del -3,4% en 2010 en las remesas que recibieron estos países, como reflejo de que una proporción importante de los flujos provienen de países europeos, cuyas economías han mostrado un proceso de recuperación más errático. En este sentido, si bien en los flujos de remesas durante la primera mitad de 2011 se registraron tasas de crecimiento trimestrales del 9% y 8,9% respecto al mismo periodo del año anterior, para la segunda mitad del año se observó una fuerte desaceleración con tasas de crecimiento interanuales de sólo 4,4% durante el tercer trimestre, que se tornó negativa para el último trimestre a una tasa de -2,1%. En términos anuales el crecimiento de esta subregión fue de 4,8% durante 2011 respecto al año anterior.

#### 4.2.2 LAS REMESAS A LA COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES (CAN)

De acuerdo al “INFORME ANUAL 2012 ESTADÍSTICAS DE REMESAS EN LA COMUNIDAD ANDINA” los datos presentados reflejan que durante el año 2011 el valor de las remesas recibidas por la Comunidad Andina (CAN) creció en 7,5% con respecto al año anterior, pasando de 9.815 millones de dólares en el 2010 a 10.549 millones de dólares en el 2011. Los cuatro países aumentaron la recepción de remesas, porcentualmente Ecuador 15%, **Bolivia 8,6%**, Perú 6,4% y Colombia 3,6% respecto al 2010. Las cifras muestran que en el período 2002 – 2011 la Comunidad Andina registra una tasa acumulada promedio anual<sup>21</sup> de 9,5%, al crecer de 4.674 a 10.549 millones de dólares. Individualmente los países marcan las siguientes tasas acumuladas promedio anual: Bolivia 32%, Colombia 6,1%, Ecuador 7,2% y Perú 16,1%.

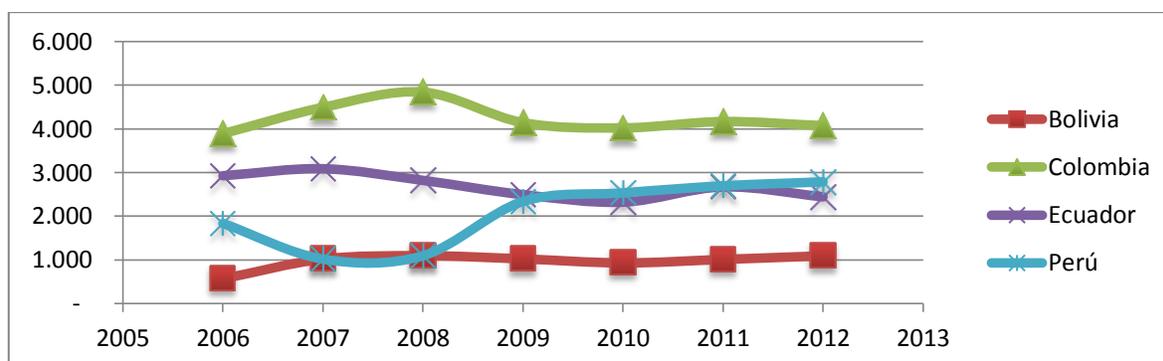
Cuadro N° 4 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DOLARES)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
CAN	9,224	9,621	9,858	10,001	9,815	10,549	10,402
Bolivia	569	1,020	1,097	1,024	932	1,012	1,094
Colombia	3,890	4,493	4,842	4,143	4,023	4,168	4,074
Ecuador	2,928	3,088	2,822	2,495	2,324	2,672	2,446
Perú	1,837	1,020	1,097	2,339	2,536	2,697	2,788

FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2012 de la CAN

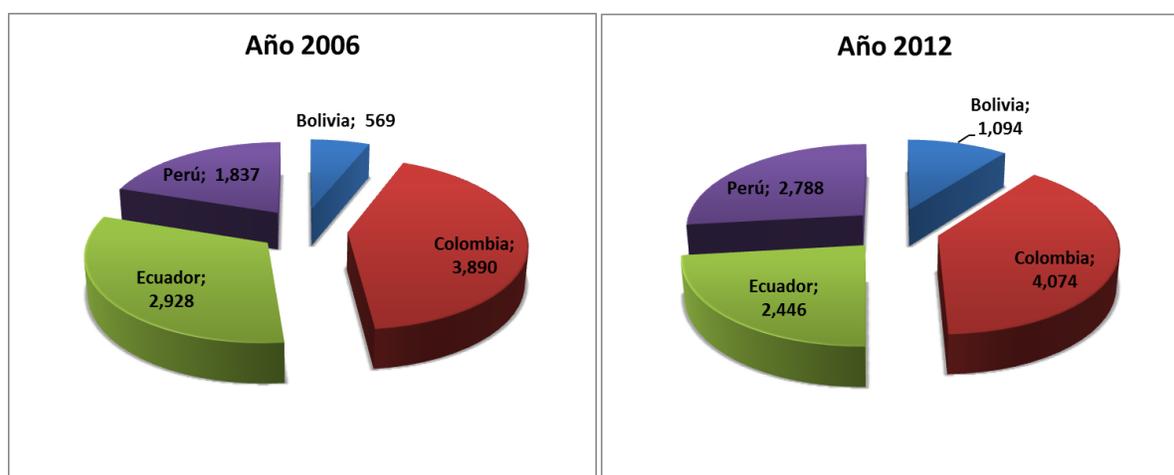
<sup>21</sup> La tasa de crecimiento acumulativa o **tasa media anual acumulada** (TMAA) recoge la variación de una variable durante un intervalo de tiempo que abarca varios años (t), de tal forma que los incrementos no afectan sólo al valor inicial, sino que tienen carácter acumulativo

Gráfico N° 3 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DOLARES)



FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2012 de la CAN

Gráfico N° 4 REMESAS RECIBIDAS POR LA COMUNIDAD ANDINA (EN MILLONES DE DOLARES) 2006 Y 2012



FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2012 de la CAN

En el año 2011, las remesas totales respecto al PIB total de la Comunidad Andina representó un 1,8%; el país que muestra un mayor porcentaje es Bolivia con 4,2%; seguido por Ecuador con 3,4%; luego Perú con 1,5%; y Colombia con 1,3%.

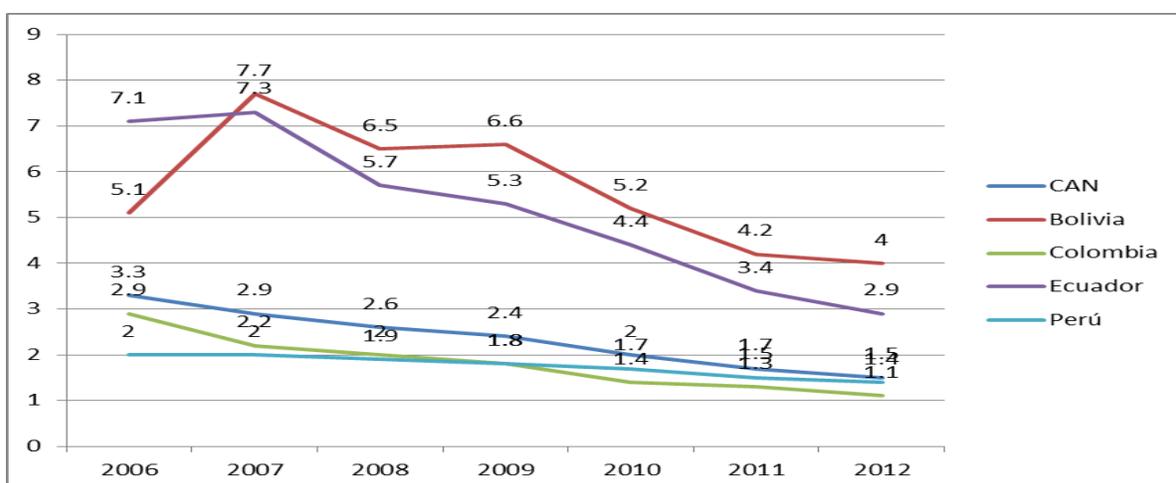
En Bolivia, la evolución de las remesas respecto al PIB ha crecido de manera significativa pasando de una tasa de 5,1% en el año 2006 a una tasa máxima de 7,7% en 2007, luego de este año el porcentaje mantiene una tendencia descendente cerrando la serie en 4,2% en el año 2011.

Cuadro N° 5 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (2006-2012)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
CAN	3.3	2.9	2.6	2.4	2	1.7	1.5
Bolivia	5.1	7.7	6.5	6.6	5.2	4.2	4
Colombia	2.9	2.2	2	1.8	1.4	1.3	1.1
Ecuador	7.1	7.3	5.7	5.3	4.4	3.4	2.9
Perú	2	2	1.9	1.8	1.7	1.5	1.4

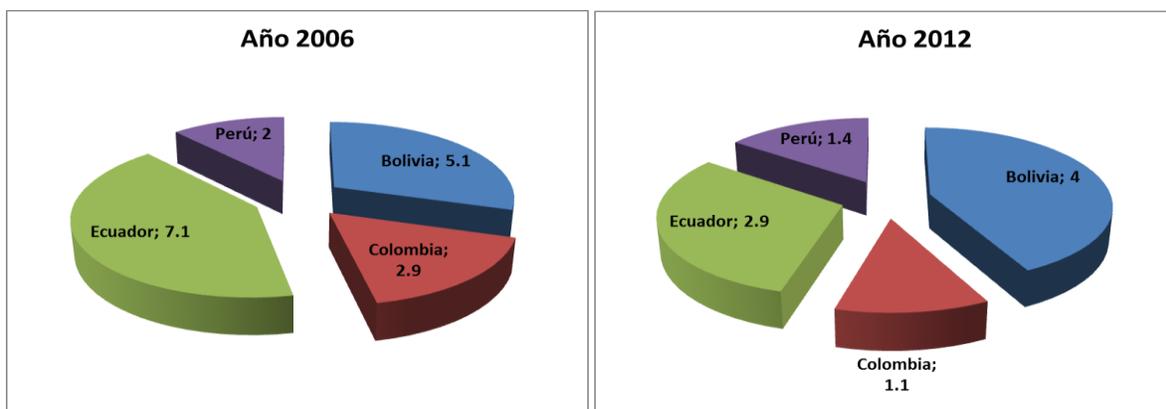
FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2013 de la CAN

Gráfico N° 5 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (2006-2012)



FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2013 de la CAN

Gráfico N° 6 REMESAS RESPECTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) 2006 Y 2012



FUENTE: Elaboración propia con datos del Informe anual 2013 de la CAN

### 4.2.3 LAS REMESAS A BOLIVIA

Si se amplía el horizonte temporal con datos estadísticos del Banco Central de Bolivia, a partir del año 2001 se observa como el crecimiento de las remesas bolivianas ha sido creciente, interrumpido solamente en el 2002, 2009 y 2010. El decrecimiento de las remesas en el año 2002 fue causado principalmente por la crisis argentina del 2001. Por otra parte, la crisis económica que comenzó en agosto de 2007 y se profundizó a finales de 2008 y que continuó hasta el 2010 fue originada en los Estados Unidos en el ámbito financiero, a partir del otorgamiento de créditos hipotecarios de baja calidad, extendiéndose al sector real y adquirió una dimensión internacional por los efectos financieros y también en la producción tuvo un efecto sobre los emigrantes, debido a que muchos perdieron sus empleos, comenzaron a percibir menores ingresos, o fueron afectados por la crisis hipotecaria.

Cuadro N° 6 EVOLUCION DE LAS REMESAS (2001-2013)

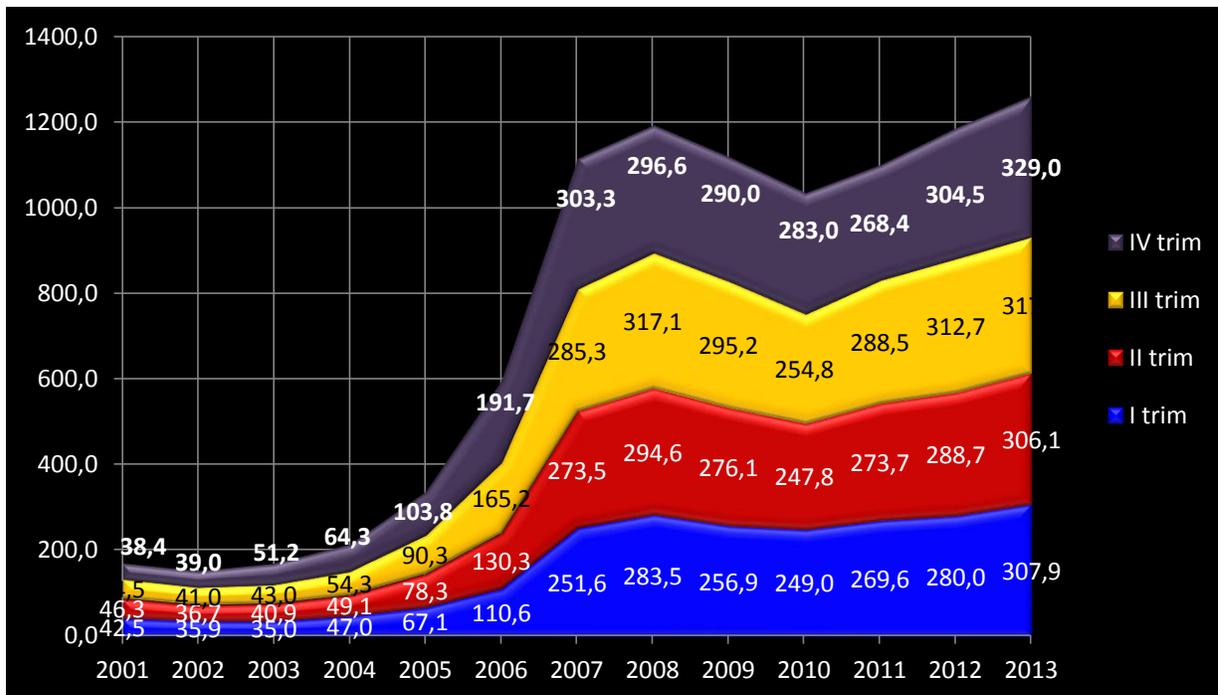
Año	I trim	II trim	III trim	IV trim	Total
2001	42,5	46,3	44,5	38,4	171,7
2002	35,9	36,7	41,0	39,0	152,6
2003	35,0	40,9	43,0	51,2	170,0
2004	47,0	49,1	54,3	64,3	214,8
2005	67,1	78,3	90,3	103,8	339,5
2006	110,6	130,3	165,2	191,7	597,8
2007	251,6	273,5	285,3	303,3	1113,8
2008	283,5	294,6	317,1	296,6	1191,8
2009	256,9	276,1	295,2	290,0	1118,2
2010	249,0	247,8	254,8	283,0	1034,6
2011	269,6	273,7	288,5	268,4	1100,2
2012	280,0	288,7	312,7	304,5	1185,8
2013	307,9	306,1	317,7	329,0	1260,7

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

El efecto de la crisis sobre los emigrantes ha implicado también cambios en el flujo de remesas que hasta el 2007 mantenía una tendencia creciente, mientras que en 2008 se desaceleraron. En un reporte del Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe (SELA 2009) titulado “Recesión Global, Migraciones y Remesas: Efectos sobre las Economías de América Latina y el Caribe” hace mención que solamente el 40% de los emigrantes desempleados continuaron transfiriendo remesas, mientras que de manera general los emigrantes que envían remesas enviaron 5% menos de su envío habitual. Entre 2006 y 2008 se puede apreciar un menor crecimiento de las remesas, con un descenso del 2008 con respecto al 2007

A pesar de las fluctuaciones negativas que se pueden observar entre 2008 y 2010, cabe destacar que las transferencias de remesas internacionales han constituido en la década del 2000 una fuente regular y significativa de ingresos para las familias bolivianas receptoras.

Gráfico N° 7 EVOLUCION DE LAS REMESAS (2001-2013)



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

No obstante, estas consideraciones de tipo macroeconómico que modificarían los valores de crecimiento de las remesas, han representado y representan una fuente importante de financiamiento externo para la economía boliviana.

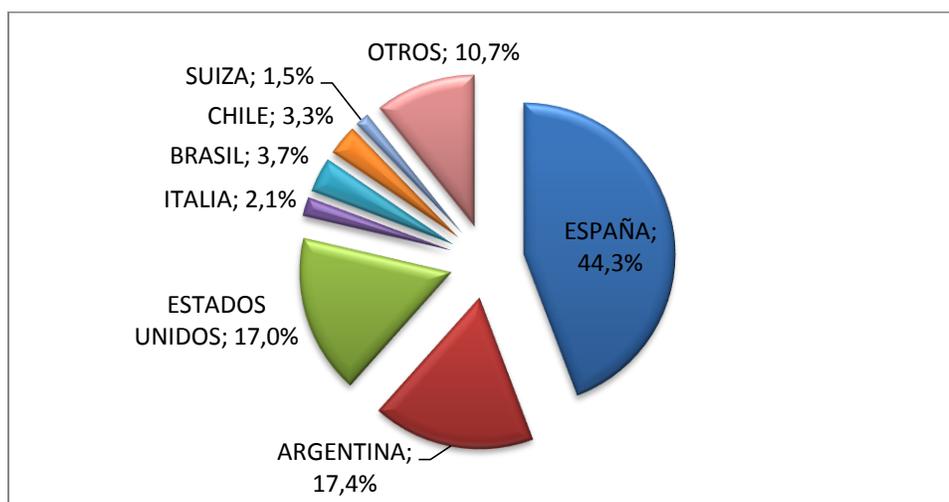
Por otra parte, el año 2011 los países con mayor participación porcentual en el ingreso de remesas a Bolivia fueron España (44.3%), Argentina (17.4%) y Estados Unidos (17%) representado cerca del 80% del total de ingreso registrado por el Banco Central de Bolivia.

Cuadro N° 7 REMESAS RECIBIDAS 2011 SEGÚN PAIS DE ORIGEN

PAIS	MILLONES \$us	PARTICIPACION %
ESPAÑA	447.9	44.3%
ARGENTINA	175.8	17.4%
ESTADOS UNIDOS	172.2	17.0%
ITALIA	20.8	2.1%
BRASIL	37.8	3.7%
CHILE	33.3	3.3%
SUIZA	15.6	1.5%
OTROS	108.8	10.7%
<b>TOTAL</b>	<b>1012.2</b>	<b>100.0%</b>

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

Gráfico N° 8 REMESAS RECIBIDAS 2011 SEGÚN PAIS DE ORIGEN



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

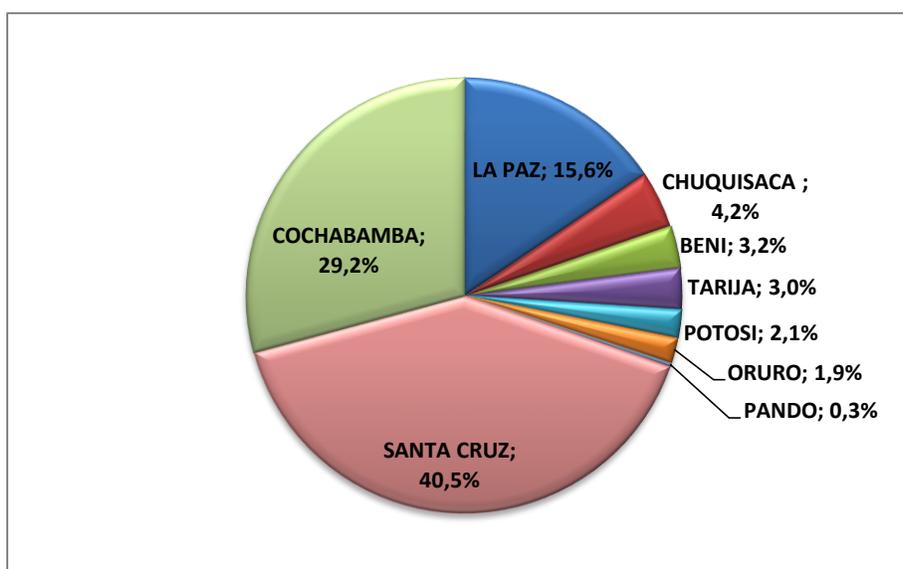
La distribución del ingreso por concepto de remesas el año 2011 en nuestro país tiene participación mayoritaria de los departamentos del eje troncal los cuales son: Santa Cruz (40.5%), Cochabamba (29.2%) y La Paz (15.6%) representado un porcentaje mayor al 85% de estos ingresos.

Cuadro N° 8 DISTRIBUCION DE REMESAS A BOLIVIA POR DEPARTAMENTO DE DESTINO, 2011

DEPARTAMENTO	REMESAS (\$us millones)	Participación %
LA PAZ	171.63	15.6%
CHUQUISACA	46.21	4.2%
BENI	35.21	3.2%
TARIJA	33.01	3.0%
POTOSI	23.10	2.1%
ORURO	20.90	1.9%
PANDO	3.30	0.3%
SANTA CRUZ	445.58	40.5%
COCHABAMBA	321.26	29.2%
<b>TOTAL</b>	<b>1,100.20</b>	<b>100%</b>

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

Gráfico N° 9 DISTRIBUCION DE REMESAS A BOLIVIA POR DEPARTAMENTO DE DESTINO, 2011



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Central de Bolivia

### 4.3 ENCUESTA SOBRE MIGRACION (ACOBÉ 2010)

La investigación realizada por ACOBE<sup>22</sup> se realizó en la ciudad de La Paz y corresponde al primer semestre del 2010. El universo de la encuesta está compuesto por la colectividad migrante de Bolivia a España y la muestra representativa de este universo, está fundamentada en 600 personas encuestadas ligadas de alguna manera con las redes migratorias bolivianas.

#### 4.3.1 DATOS GENERALES DE LA ENCUESTA

La encuesta nos muestra mayoritariamente a mujeres involucradas en esta temática con un 54% frente al género masculino con 46%.

Cuadro N° 9 CLASIFICACION POR GÉNERO

GENERO	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
HOMBRES	46%	46%	276
MUJERES	54%	100%	324
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 10 CLASIFICACION POR GENERO



Fuente: Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

<sup>22</sup> La Fundación ACOBE (Asociación de Cooperación Bolivia España) es una entidad sin ánimo de lucro ni filiación política ni religiosa que trabaja desde el año 2004 por la igualdad y la convivencia. En enero de 2009 y durante dos años gestionó el primer Observatorio de las Migraciones en Bolivia con el objeto de realizar investigaciones sobre los movimientos migratorios.

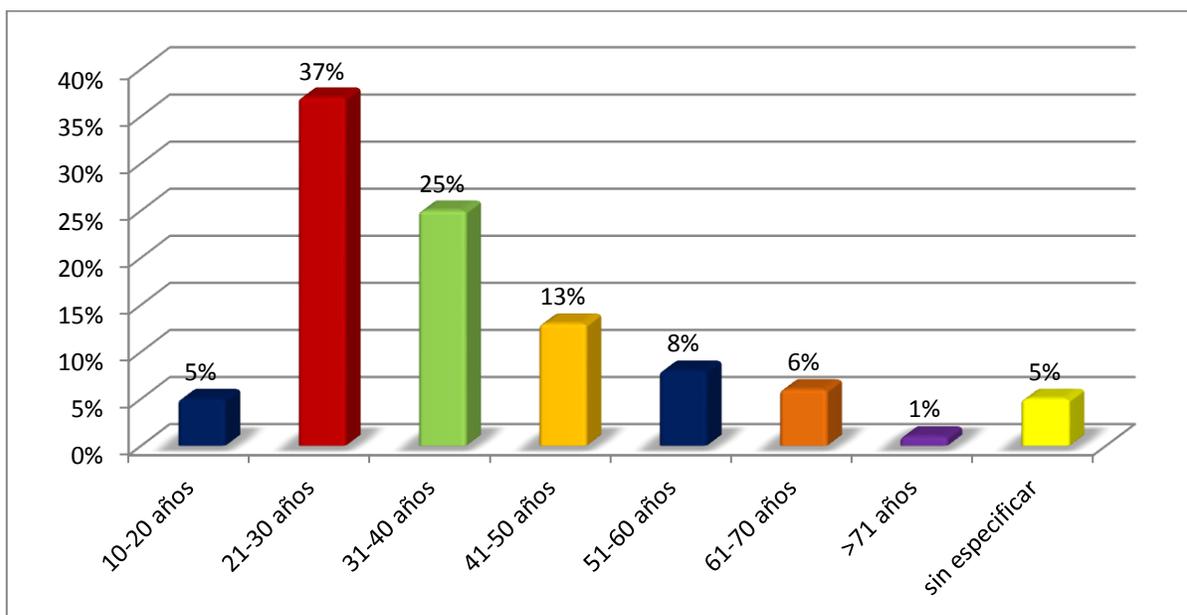
Las edades de las personas encuestadas se encuentran en la siguiente tabla. Se puede observar que las edades comprendidas entre 21 a 30 años son las que tienen un porcentaje mayor con 37% y el de menor porcentaje del 1% son de personas mayores a 71 años.

Cuadro N° 10 CLASIFICACION POR EDADES

EDADES	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
10-20 años	5%	5%	30
21-30 años	37%	42%	222
31-40 años	25%	67%	150
41-50 años	13%	80%	78
51-60 años	8%	88%	48
61-70 años	6%	94%	36
>71 años	1%	95%	6
sin especificar	5%	100%	30
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 11 CLASIFICACION POR EDADES



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

#### 4.3.2 RECEPTORES DE REMESAS

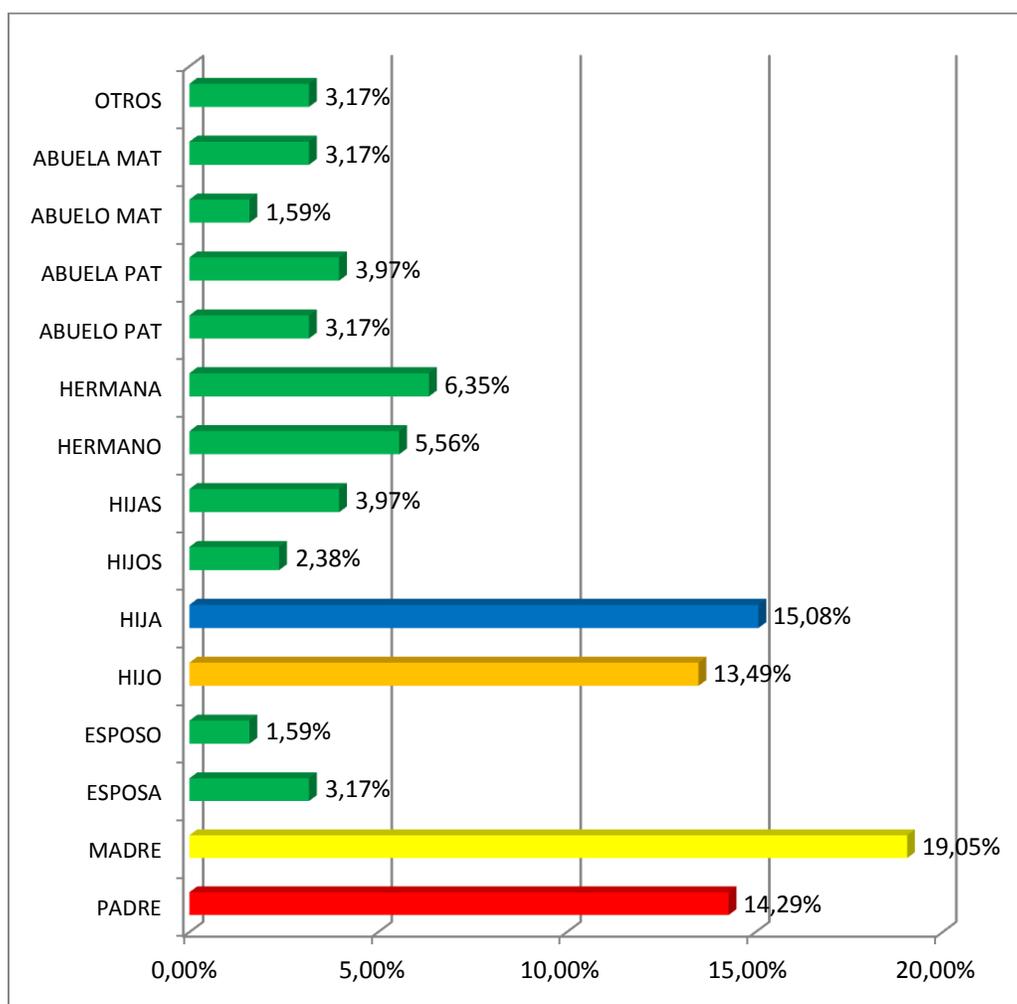
A la pregunta: ¿A qué familiar le envía remesas?, las personas a quienes envían remesas son: a la madre 19,05%, al padre 14,29% que son los responsables de administrar estos recursos destinados a los gastos de la familia. Es interesante ver el resultado del cuadro sobre el envío de las remesas a las hijas 15,08% a quienes muchas veces se delega la responsabilidad del cuidado, o simplemente porque las mujeres tienen mayor responsabilidad y adquieren la confianza de sus padres en la administración de los recursos.

Cuadro N° 11 FAMILIAR EN BOLIVIA QUE RECEPCIONA LAS REMESAS

GENERO	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
PADRE	14,29%	14,29%	86
MADRE	19,05%	33,34%	114
ESPOSA	3,17%	36,51%	19
ESPOSO	1,59%	38,10%	10
HIJO	13,49%	51,59%	81
HIJA	15,08%	66,67%	90
HIJOS	2,38%	69,05%	14
HIJAS	3,97%	73,02%	24
HERMANO	5,56%	78,58%	33
HERMANA	6,35%	84,93%	38
ABUELO PAT	3,17%	88,10%	19
ABUELA PAT	3,97%	92,07%	24
ABUELO MAT	1,59%	93,66%	10
ABUELA MAT	3,17%	96,83%	19
OTROS	3,17%	100,00%	19
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>		<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 12 FAMILIAR EN BOLIVIA QUE RECEPCIONA LAS REMESAS



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

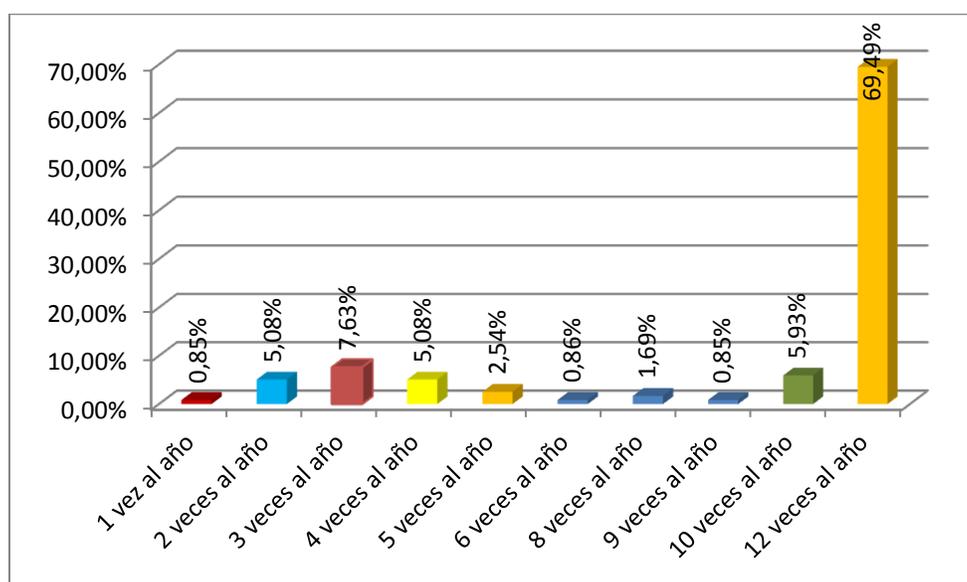
A la pregunta: ¿Con qué frecuencia recibe las remesas?, Este grupo de personas indicó recibir remesas en un promedio de 12 veces al año. Es decir, una remesa por mes el 69,49%. Otro grupo que representa el 7,63% indicó recibir sólo 3 veces al año.

Cuadro N° 12 FRECUENCIA DE RECEPCION DE REMESAS

GENERO	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
1 vez al año	0,85%	1%	5
2 veces al año	5,08%	6%	30
3 veces al año	7,63%	14%	47
4 veces al año	5,08%	19%	30
5 veces al año	2,54%	21%	15
6 veces al año	0,86%	22%	5
8 veces al año	1,69%	24%	10
9 veces al año	0,85%	25%	5
10 veces al año	5,93%	31%	36
12 veces al año	69,49%	100%	417
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>		<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 13 FRECUENCIA DE RECEPCION DE REMESAS



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

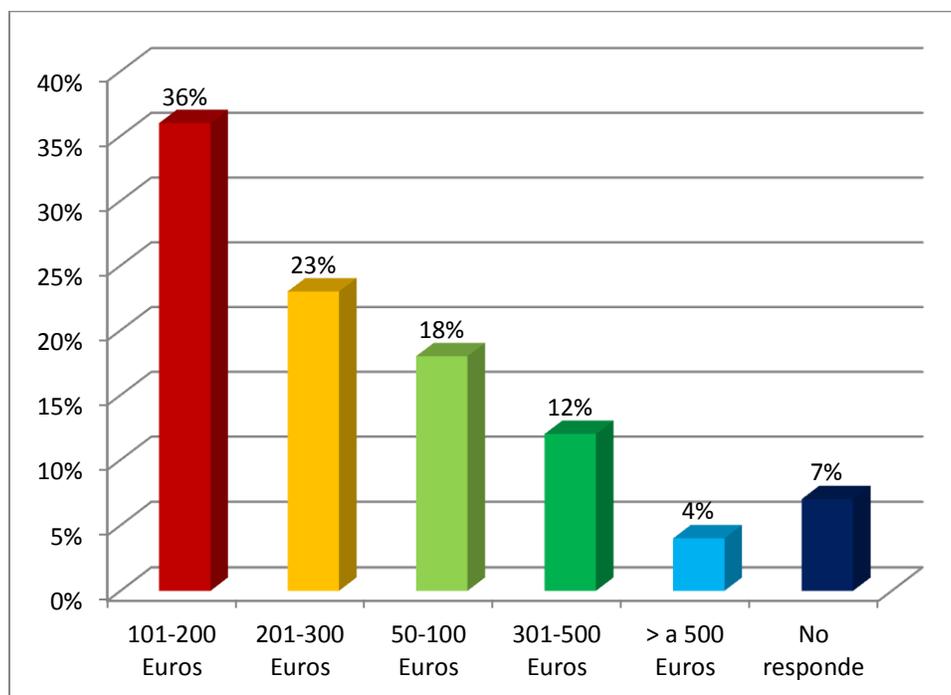
En la tabla siguiente, se puede observar la cantidad en efectivo que recibe la familia por concepto de remesas y muestra el monto que generalmente les envían, el 36% recibe montos comprendidos entre 101 y 200 Euros.

Cuadro N° 13 CANTIDAD EN EFECTIVO QUE RECIBE LA FAMILIA POR REMESAS

MONTO DE REMESAS	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
101-200 Euros	36%	36%	216
201-300 Euros	23%	59%	138
50-100 Euros	18%	77%	108
301-500 Euros	12%	89%	72
> a 500 Euros	4%	93%	24
No responde	7%	100%	42
<b>Total</b>	<b>100%</b>		<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 14 CANTIDAD EN EFECTIVO QUE RECIBE LA FAMILIA POR REMESAS



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

### 4.3.3 DESTINO DE LAS REMESAS

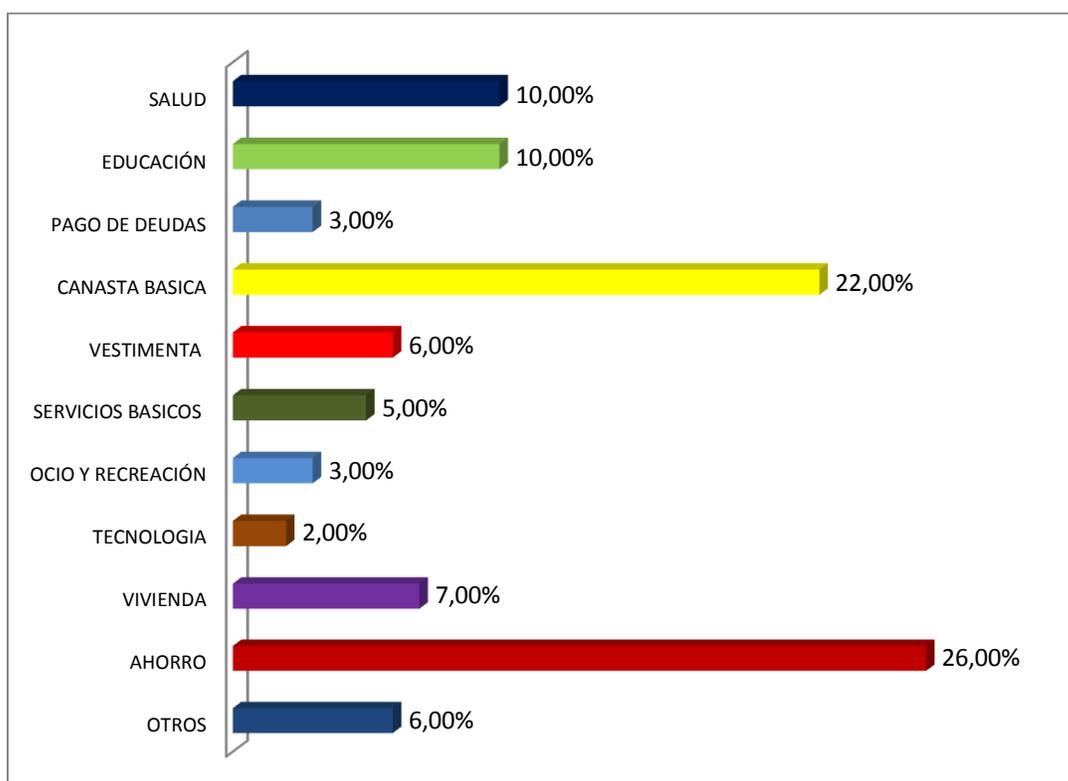
De acuerdo a las respuestas facilitadas el destino que se dan a las remesas por parte de las familias bolivianas muestran que mayoritariamente se destina al ahorro con un 26%, seguido por la canasta básica en un 22%, la educación en 10%, salud 10%, y vivienda. La inversión está presente en la vivienda con el 7%.

Cuadro N° 14 INVERSION DE LA REMESA

DESTINO	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
SALUD	10,00%	10,00%	60
EDUCACIÓN	10,00%	20,00%	60
PAGO DE DEUDAS	3,00%	23,00%	18
CANASTA BASICA	22,00%	45,00%	132
VESTIMENTA	6,00%	51,00%	36
SERVICIOS BASICOS	5,00%	56,00%	30
OCIO Y RECREACIÓN	3,00%	59,00%	18
TECNOLOGIA	2,00%	61,00%	12
VIVIENDA	7,00%	68,00%	42
AHORRO	26,00%	94,00%	156
OTROS	6,00%	100,00%	36
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>		<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 15 INVERSION DE LA REMESA



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

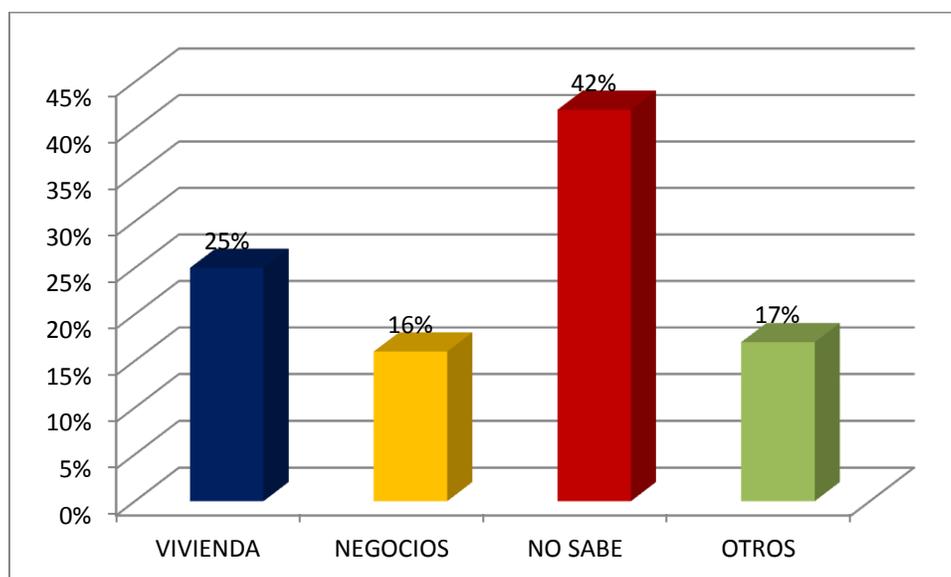
Los proyectos migratorios, generalmente están relacionados con el ahorro que puede significar una inversión futura, según el presente estudio, el 25% pretende invertir o invierte ya en vivienda en Bolivia y el 16% en algún emprendimiento económico. Es significativo el porcentaje que no sabe aun lo que hará con sus ahorros (42%), este grupo pertenece a las personas que aún no deciden si retornarán a Bolivia. El porcentaje de “otros” 17% también pretende invertir en otras cosas que no sean negocios y vivienda.

Cuadro N° 15 REMESAS CLASIFICADA POR TIPO DE INVERSION

TIPO DE INVERSION	PORCENTAJE	PORCENTAJE ACUMULADO	FRECUENCIA
VIVIENDA	25,00%	25,00%	150
NEGOCIOS	16,00%	41,00%	96
NO SABE	42,00%	83,00%	252
OTROS	17,00%	100,00%	102
<b>TOTAL</b>	<b>100,00%</b>		<b>600</b>

Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

Gráfico N° 16 REMESAS CLASIFICADA POR TIPO DE INVERSION



Fuente: Elaboración propia en base a datos ACOBE-2010

#### 4.4 ANALISIS DE LOS DATOS ESTADISTICOS DE LAS REMESAS Y LAS ENCUESTAS DE MIGRACION

Si bien la cantidad de remesas enviadas depende de la situación económica en los países de envío y la manera en que ésta afecta el ingreso de los migrantes que residen allí, en el momento de realizar sus envíos, los migrantes también suelen

tomar en consideración otros factores específicos al punto de recepción. Así, factores tales como el valor de la remesa una vez recibida, o el crecimiento económico en su país de origen, pueden adquirir importancia en la decisión del monto a enviar, y el destino de las remesas.

#### **4.4.1 EL EFECTO DE LOS PAISES DE RECEPCION EN EL FLUJO DE REMESAS EN AMERICA LATINA**

Considerando que en la mayoría de los casos las remesas se destinan a cubrir gastos inmediatos de sus familiares, los migrantes suelen estar interesados en mantener el poder de compra de los recursos recibidos. Entre los principales factores que influyen en el valor de las remesas se encuentran, por un lado, el tipo de cambio entre la moneda local y del país de envío, y por otro, la evolución general de los precios de los productos que se adquieren con los recursos enviados, es decir, el nivel de inflación.

Durante 2011, en promedio, las monedas locales en los países de América Latina y el Caribe perdieron valor frente al dólar en un promedio regional de aproximadamente 4,5%, si bien las tasas de cambio variaron dependiendo del país. En los casos en donde la moneda local perdió valor frente al dólar estadounidense, los receptores de remesas se vieron favorecidos al haberse incrementado el valor de las remesas recibidas con respecto al año anterior. En cambio, los receptores en aquellos países en donde su moneda se fortaleció respecto al dólar se vieron afectados por una disminución del valor de las remesas recibidas.

Por otra parte, la inflación promedio en los países de la región alcanzó el 4,8%, lo cual, en general, disminuyó el poder de compra de estos flujos, si bien en las tasas de inflación a nivel subregional se observaron aumentos más importantes en el Caribe (6,2%), en Centroamérica (5,7%) y en los países suramericanos (5,2%), que en México (3,4%).

Al agregar los datos a nivel regional, ambos efectos contrapuestos demuestran que los flujos de remesas no se vieron fuertemente afectados por las variaciones del tipo de cambio ni por la inflación. Sin embargo, a nivel de subregión y a nivel país se observan ganancias o pérdidas en el valor de las remesas dependiendo del caso, como producto de estos dos factores. Por ejemplo, en el grupo de países suramericanos, a pesar de un aumento en el volumen de remesas enviadas de 4%, se observó una pérdida de valor de las remesas del -3.6%; en Centroamérica, no obstante el aumento en valor de 7%, el poder de compra de las remesas se mantuvo con un leve incremento de valor del 0.4%; en los países caribeños, si bien el volumen enviado aumentó en 5,9%, el poder de compra de estas incrementó solo en un 0,8%, mientras que en México el aumento en volumen de 6,9% de remesas, los receptores de remesas vieron el valor de los montos recibidos aumentar en un 17,5%.

Cuadro N° 16 REMESAS, TIPO DE CAMBIO EN MILLONES DE DOLARES Y TASAS DE CRECIMIENTO INTERANUALES

	Remesas en 2011 en millones de \$us	TASA DE CRECIMIENTO (2010-2011)	
		Remesas en \$us	Moneda local
<b>Suramérica</b>	16,707.00	4.00%	1.50%
Argentina	1,011.00	6.50%	12.50%
<b>BOLIVIA</b>	1,012.00	7.80%	6.60%
Brasil	1,974.00	-4.90%	-9.90%
Chile	936.00	7.50%	1.80%
Colombia	4,168.00	3.60%	0.90%
Ecuador	2,673.00	3.20%	3.20%
Guyana	401.00	7.20%	3.60%
Paraguay	789.00	9.10%	-4.10%
Perú	2,697.00	6.40%	3.70%
Surinam	114.00	7.50%	7.50%
Uruguay	124.00	3.30%	-1.00%
Venezuela	809.00	7.00%	7.00%
<b>Centro América</b>	13,171.00	7.00%	6.10%
Belice	107.00	7.00%	8.20%
Costa Rica	530.00	4.50%	0.90%
El Salvador	365.00	3.10%	3.10%
Guatemala	4,377.00	6.10%	2.40%
Honduras	2,862.00	13.20%	13.20%
Nicaragua	1,053.00	9.00%	14.50%
Panamá	592.00	9.60%	9.60%
<b>Caribe</b>	8,404.00	5.90%	7.00%
Rep. Dominicana	3,131.00	7.70%	11.50%
Haití	2,057.00	4.40%	4.40%
Jamaica	2,025.00	6.00%	4.40%
Trinidad & Tobago	131.00	6.50%	6.60%
<b>MEXICO</b>	22,731.00	6.90%	20.90%
México	22,731.00	6.90%	20.90%
<b>TOTAL</b>	<b>61,013.00</b>	<b>6.00%</b>	<b>10.50%</b>

FUENTE: Elaboración en base a datos de los bancos centrales y a estimaciones del FOMIN

#### 4.4.2 EFECTOS DE LAS REMESAS SOBRE INGRESOS EN FAMILIAS BOLIVIANAS

El trabajo de investigación “Efectos de las Remesas internacionales en Bolivia” presentado por Ricardo Nogales y Carlos Foronda datos de la Encuesta de Movilidad y Estratificación Social (EMES-2009) realizada por el IDH-PNUD considera aspectos relevantes para el presente trabajo, el cual se resume a continuación.

Es necesario concentrarse en los efectos directos de las remesas sobre los ingresos de las personas que las reciben (cuadro N°14), a nivel nacional, en la ausencia de remesas internacionales el ingreso medio de las personas que las reciben caería en 43% (de Bs. 1.267 a Bs. 721). El ingreso medio de los pobres que las reciben se ve afectado en menor magnitud, reduciéndose en un 21% (de Bs. 299 a Bs. 235). Este resultado indica que, en volumen, la recepción de remesas se concentra esencialmente en personas no-pobres. En efecto, sin estos ingresos exógenos, la brecha media de pobreza (gap medio), definida como la distancia media entre el ingreso de los pobres y la línea de pobreza, aumentaría en 41%. Además, el 35% de la población que recibe remesas actualmente es pobre y sin estos ingresos adicionales esta proporción aumentaría a 57%; así, sin remesas internacionales se tendrían aproximadamente 160.000 pobres adicionales en el 2009. Para este cálculo se consideró:

- Personas pobres con remesas (estimadas): 4.615.491
- Personas pobres sin remesas (estimadas): 4.773.239
- Diferencia = 157.748 personas

En términos de aumento de sus ingresos, los receptores más pobres se benefician menos de las remesas. En efecto, al considerar medidas de pobreza que otorgan mayor importancia a los más pobres, los incrementos en los ingresos gracias a estos envíos del extranjero se hacen cada vez menores; los efectos positivos de las remesas son menores para los receptores pobres. Este resultado corrobora que la recepción de remesas se concentra en las personas no pobres.

Una explicación plausible a esta constatación radica en el hecho que los miembros de hogares más pobres generalmente no tienen los recursos necesarios (materiales o en términos de capital humano) para emprender una emigración internacional exitosa (Foronda et al., 2009, Massey, 1993). Desde este punto de vista, la emigración internacional y la recepción de remesas no se podrían constituir en mecanismos fluidos de erradicación de la pobreza y mucho menos de la pobreza extrema, pues las personas más pobres generalmente no forman parte de la “empresa migratoria”. Además, pretender diseñar políticas públicas de redistribución de estos ingresos exógenos hacia la población más pobre o canalizarlos en inversiones productivas predeterminadas podría significar una vulneración a la libertad de los migrantes y por ende podría reducir el bienestar de las familias receptoras.

Cuadro N° 17 EFECTOS DE LAS REMESAS SOBRE INGRESOS

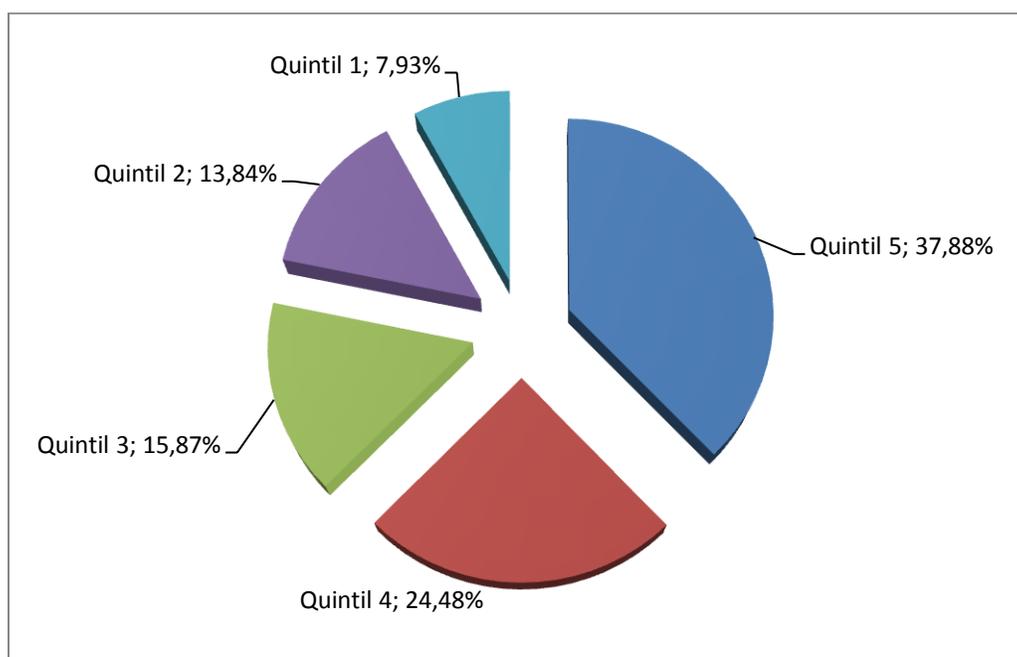
TIPO DE INGRESO	PERIODO	CON REMESAS (Bs. Corrientes)	SIN REMESAS (Bs. Corrientes)	DIFERENCIAS
<b>INGRESO MEDIO</b>	Mensual de los receptores	1266.52	721.03	-43.07%
	Mensual de los receptores <b>pobres</b>	299.31	235.27	-21.39%
<b>GAP MEDIO</b>	(distancia media a la línea de pobreza)	161.83	227.78	40.75%

Fuente: Elaboración en base a datos EMES-2009

#### 4.4.2.1 DISTRIBUCION DE LAS REMESAS POR QUINTILES

La mayor parte de las personas que reciben remesas en el país (38%) son individuos que pertenecen al quintil más alto en la distribución de ingresos (5to). Más del 60% de los receptores de remesas forman parte de la población con mayor ingreso del país (4to y 5to quintil). Este resultado puramente descriptivo captura un sesgo en la distribución de las remesas que ingresan al país a favor de los sectores menos pobres. Esto lleva a suponer que las remesas tienen un impacto relativamente moderado en la reducción de la pobreza y que contribuyen a aumentar la desigualdad en el país.

Gráfico N° 17 DISTRIBUCION DE LAS REMESAS POR QUINTILES



Fuente: Elaboración en base a datos EMES-2009

#### 4.4.3 REMESAS Y CALIDAD DE VIDA

En base a la metodología planteada por el BID (2007) y desarrollada en Foronda et. al., (2009, 2010), el Indicador de Calidad de Vida está compuesto por componentes objetivos como el ingreso y también componentes subjetivos (ver cuadro 15). La importancia de los ingresos por concepto de remesas para los hogares es evidente. Un análisis del incremento de los ingresos de estos hogares por remesas permite observar que, en promedio, sus ingresos aumentan de Bs. 721 a Bs. 1267.

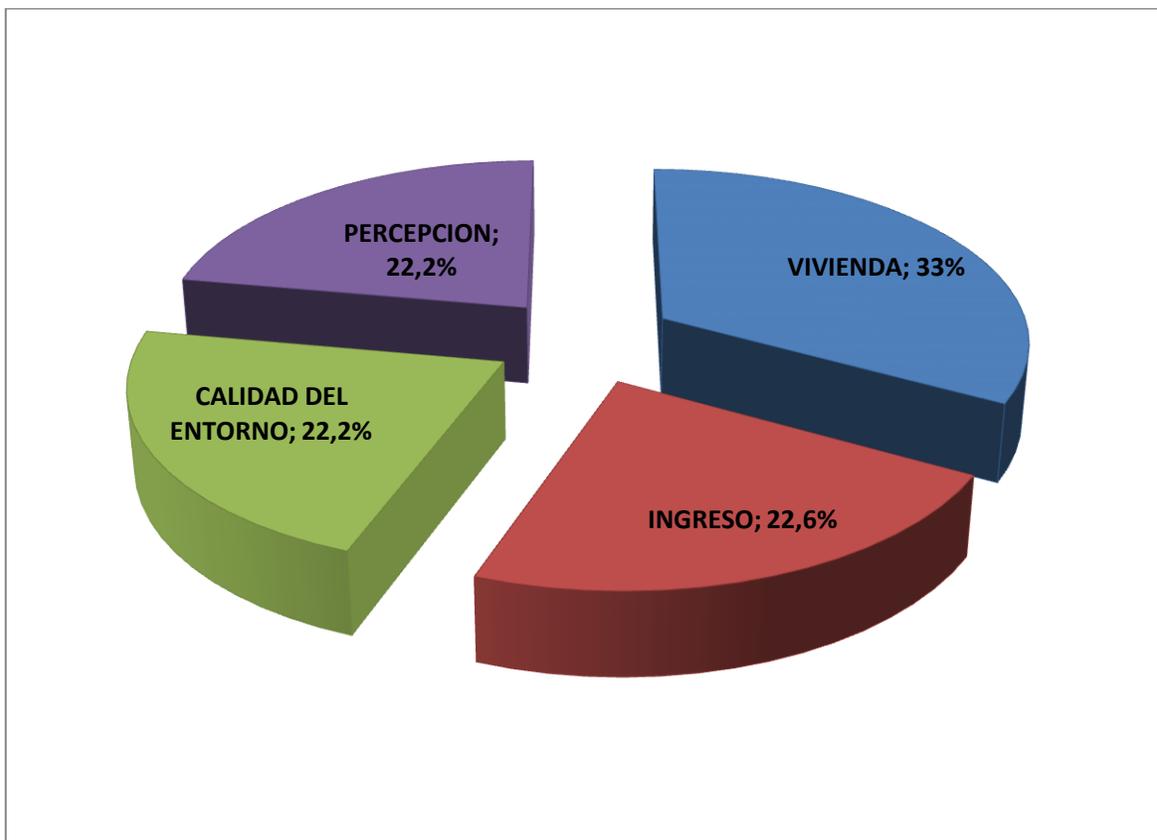
Es evidente que las remesas aumentan los ingresos de los hogares de migrantes y por ende mejoran su calidad de vida. Sin embargo, al igual que las remesas, estas mejoras en la calidad de vida están distribuidas de manera desigual.

Cuadro N° 18 INDICADORES DE CALIDAD DE VIDA

COMPONENTE	VARIABLES	IMPORTANCIA DE COMPONENTE (%)
<b>VIVIENDA</b>	Calidad de la vivienda	33%
	Equipamiento suplementario	
<b>INGRESO</b>	Ingreso	22.6%
<b>CALIDAD DEL ENTORNO</b>	Condiciones de municipio	22.2%
<b>PERCEPCION</b>	Satisfacción	22.2%

Fuente: Elaboración en base a la metodología planteada por el BID (2007)

Gráfico N° 18 INDICADORES DE CALIDAD DE VIDA



Fuente: Elaboración en base a la metodología planteada por el BID (2007)

Hasta aquí se cumple el primer objetivo:

RECOPILAR INFORMACION ESTADISTICA.

Se han presentado datos estadísticos de instituciones como: El Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) miembro del grupo BID, La Comunidad Andina de Naciones (CAN) y del Banco Central de Bolivia (BCB).

Hasta aquí se cumple el segundo objetivo:

EL DE VERIFICAR QUE LAS REMESAS INCIDEN EN LA CALIDAD DE VIDA DE LOS HOGARES RECEPTORES.

# **CAPITULO V**

MARCO PROPOSITIVO

## CAPITULO V

### MARCO PROPOSITIVO

Diversos datos sostienen que las remesas ayudan a disminuir los horizontes de pobreza, pero asimismo afirman que las remesas no deben concebirse como dispositivos que reemplacen las estrategias para superar este problema. Los expertos en el tema afirman que las remesas no solucionan los problemas de desarrollo regional y nacional, los cuales, por definición, reclaman una participación estatal de mayor envergadura, así como de crecientes flujos de inversión privada. De igual manera, estas transferencias económicas no pueden sustituir a los fondos que provienen de la asistencia oficial para el desarrollo, ya que el envío de dinero de un migrante a su familia, así como el uso y destino final de esos recursos, se localizan en la esfera de la vida privada, por lo que no deben estar sujetos a una indebida regulación oficial.

#### 5.1 ALTERNATIVAS

En este sentido, es fundamental generar acciones para:

- Promover la reducción de los costos y facilitar el envío de las remesas,
- Ampliar el acceso a la infraestructura bancaria y financiera de los remitentes y los receptores, de modo que se garantice la seguridad de los envíos y se logre el máximo aprovechamiento de estos recursos, sobre todo en las áreas rurales y marginadas del país de origen.

Desde hace algunos años, el tema de las remesas económicas ha concentrado la atención de los medios de comunicación; y organismos internacionales, como el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo, la Organización Internacional del Trabajo y la Organización Internacional de Migraciones, han difundido y potenciado la discusión sobre el tema. Resulta por demás evidente el

fuerte impacto macro y micro económico que tienen las remesas económicas en los países de origen.

De acuerdo a las encuestas de ACOBE 2010, las remesas, hasta hoy, han incrementado sustantivamente los ingresos familiares; sin embargo, también han creado nuevas necesidades económicas, sociales y culturales en la familia, en la comunidad y, en general, en el país. Las investigaciones al respecto son concluyentes:

- “A corto o mediano plazo la migración mejora las condiciones económicas de la población nativa, aumenta la productividad del trabajo, e incluso puede aumentar el ritmo de crecimiento de largo plazo” (Ogletti, 2006);
- “Más población implica más ocupación, moderación salarial, mayor oferta de empleo, moderación de los precios y la economía en su conjunto tiene mayor renta y mayor crecimiento” (Oliver, 2006).

## 5.2 ANALISIS PRÁCTICO DE LAS REMESAS

El crecimiento de la migración genera diferentes estudios sobre las remesas y su impacto en las familias bolivianas los cuales concentran su atención en el análisis de su impacto macroeconómico y financiero. Sin duda, estas investigaciones aportan nuevos y valiosos conocimientos que nos permiten valorar mejor los impactos de las remesas, a la vez que enriquecen la reflexión sobre la búsqueda de estrategias encaminadas a aprovechar las oportunidades que para el desarrollo regional represente un cuantioso flujo de divisas.

En este sentido, profundizar el análisis del impacto que tienen las remesas en el ingreso y consumo de los hogares receptores y sus características económicas, ayudan a ponderar mejor en qué medida la migración tiene incidencia en el ingreso de los hogares. En el trabajo de investigación “Efectos de las Remesas internacionales en Bolivia” presentado por Ricardo Nogales y Carlos Foronda hacen conocer que:

- Las remesas tienen impactos importantes sobre los ingresos generales de la población que las recibe, pero los impactos sobre los ingresos de los más pobres es comparativamente más limitado.
- Los bolivianos que más se benefician de las remesas en términos absolutos son aquellos que pertenecen al quintil más alto de ingresos (5to quintil, calculado entre sus receptores).
- Los efectos positivos de las remesas que se registran en términos de reducción de la parte de la población pobre entre sus receptores se concentran en los “más ricos de los pobres” (3er. y 4to. quintil).
- Los quintiles más pobres (1ro. y 2do.) se benefician a través de una reducción de la profundidad y la severidad de la pobreza, pero no llegan a la línea de pobreza por los ingresos exógenos que reciben.

Las remesas se han convertido en las últimas décadas en un flujo divisas de suma importancia para la economía boliviana. Este flujo constituye uno de los principales rubros en el ítem de las transferencias corrientes de la Balanza de Pagos y funge como una verdadera inyección de recursos en sectores específicos de las economías regionales y locales.

### **5.3 PROPUESTA PARA EL USO PRODUCTIVO DE LAS REMESAS**

Aunque las remesas se destinan fundamentalmente a la satisfacción de las necesidades básicas de los hogares que las reciben, se debe considerar si este uso es el más conveniente para la sociedad o si esta debe impulsar o no un uso más racional o productivo de estos recursos.

Por uso productivo se entiende, en general, aquel que va aparejado con el ahorro y la inversión, y se extiende el concepto a gastos de educación y salud.

Para el uso productivo de las remesas familiares, se sugiere centrar la atención en las políticas e instrumentos estratégicos que realmente puedan tener algún impacto futuro en la mayor captación de ahorro y remesas de los migrantes mismos.

El sentido general se debe apoyar y facilitar los procesos que la propia sociedad civil ha puesto ya en marcha, respetando sus bases y autonomía. Debe procurarse que no se pierda el carácter espontáneo de dichos procesos y el sentido de libertad que va aparejado con ellos, para no coartar e inhibir la fuerza creativa de los migrantes y otros agentes que intervienen en el proceso. Asimismo, debe procurarse que el uso de las remesas no sustituya ni refuerce programas gubernamentales ya existentes.

### **5.3.1 ASPECTOS DE RESPONSABILIDAD GUBERNAMENTAL**

Es conveniente que el gobierno considere programas estratégicos que puedan servir para potenciar los proyectos de desarrollo local financiados con remesas y los esfuerzos de inversión en general de las comunidades del exterior. Entre los rubros que se pueden considerar destacan los siguientes: programas de crédito para microempresas, programas de desarrollo rural, programas específicos de desarrollo comunitario o productivo emprendidos por los Fondos de Inversión Social, programas de fortalecimiento de los gobiernos locales.

El gobierno debería desplegar un esfuerzo más claro, encaminado a establecer una política integral hacia sus comunidades en el exterior, que considere los aspectos sociales, económicos y políticos. Como el que en este año (2014) los residentes bolivianos en el exterior jugarán un papel importante ya que podrán votar en las elecciones generales asumiendo plenamente todos sus derechos y responsabilidades ciudadanos.

Por otra parte, se deberá impulsar la maduración del sistema bancario y financiero para que pueda desplegar un papel más activo en el envío de remesas, en la captación y bursatilización de depósitos de ahorro de los remitentes y en la cobertura de regiones con alto índice de migrantes. Esta maduración sólo podrá ser gradual.

Dentro del anterior esquema, las cuentas o fondos de inversión deben ser una opción, de acuerdo con las reglas del mercado financiero, pero no el instrumento

central para captar los recursos de los migrantes. En cambio, sí es necesario que los bancos de nuestro país puedan abrir sucursales y agencias en los países donde existen una mayor cantidad de migrantes con capacidad plena para captar y colocar recursos entre la población nacional residente en ese país. En consecuencia, es recomendable que se agilicen los trámites y negociaciones para lograr esa capacidad.

Se debería crear proyectos piloto financiados total o parcialmente con remesas comunitarias, que puedan conducir en el corto plazo al establecimiento de modelos reproducibles y aplicables en una escala mayor. Se debe considerar acciones más viables y que al mismo tiempo pueden rendir resultados con mayor rapidez, como ser:

- a) Talleres de capacitación.
- b) Producción o comercialización de manufacturas simples con gran demanda.
- c) Empresas de servicios comunitarios.
- d) Desarrollo de servicios educativos para los migrantes.
- e) Programas de fortalecimiento institucional de las agrupaciones de migrantes que ellas puedan replicar hacia otros grupos.
- f) Proyectos de intercambio permanente de información.

Se propone que la realización de los proyectos piloto se apunte de la siguiente manera.

Los gobiernos brindarían apoyo en las gestiones oficiales que requieran los proyectos. Los organismos internacionales no financieros ofrecerían asistencia técnica para documentar las experiencias respectivas. Los organismos financieros internacionales de la región se encargarían de su financiamiento, previa evaluación de su factibilidad.

### 5.3.2 ASPECTOS DE RESPONSABILIDAD DE ORGANISMOS INTERNACIONALES

El proceso de globalización ha puesto de manifiesto el hecho de que cada vez es más cierto que vivimos en un solo mundo, progresivamente más interconectado, de manera que los individuos, grupos y naciones se hacen más interdependientes. Debido a ello se han impulsado y acelerado los flujos de personas, pero sobre todo se ha provocado un cambio sustancial en la naturaleza de los proyectos migratorios. En este sentido, los organismos internacionales deben adoptar un papel más activo en el apoyo y fortalecimiento de todos los procesos migratorios y abrir programas de carácter permanente para ello, en materias como capacitación, fortalecimiento institucional y financiamiento complementario.

También deben fomentar más decididamente la realización de estudios detallados sobre la situación actual y las características de las agrupaciones de migrantes, la documentación de experiencias concretas de proyectos financiados por remesas colectivas y sus factores de éxito y el comportamiento social y económico de los migrantes.

En materia de cooperación internacional se requerirá apoyo para:

- a) El combate efectivo de la migración ilegal;
- b) La promoción de la migración legal, ordenada y responsable;
- c) Una mejor defensa de los derechos de los migrantes, incluido el acceso a los servicios básicos;
- d) Instrumentalizar los mecanismos de retorno y reinserción de los migrantes.

El equilibrio y el desempeño de funciones bien determinadas por parte de los distintos actores en los procesos migratorios son esenciales para que los esfuerzos multilaterales sobre migración den resultados satisfactorios. También hay que lograr equilibrios entre el papel del gobierno y el de las organizaciones no gubernamentales, el control y la facilitación de la migración, y el desarrollo y la gestión.

EN ESTA SECCION SE ANALIZA LOS DATOS ESTADISTICOS DE LAS REMESAS A FIN DE DESCRIBIR E IDENTIFICAR EL DESTINO DE LAS AREAS DE INVERSION.

Hasta aquí se cumple el tercer objetivo:

DE ESTA MANERA LOS RECURSOS GENERADOS POR LAS REMESAS MEJORAN EL INGRESO PROMEDIO DE LAS FAMILIAS

# **CAPITULO VI**

**CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES**

## CAPITULO VI

### CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

#### 6.1 CONCLUSION

La relación de los ingresos por concepto de remesas en las familias bolivianas ha sido y es motivo para un análisis económico y de investigación. En este sentido, en el presente trabajo se analiza la incidencia de las remesas en el ingreso familiar durante el período comprendido entre los años 2006 y 2011. Según datos del Banco Central de Bolivia el crecimiento de las remesas ha sido constante en este período, registrándose un ingreso anual, en millones de dólares americanos, de 597,8 el año 2006 y 1100,2 el año 2011, este crecimiento fue interrumpido solamente el 2009 y el 2010, produciéndose un decrecimiento que no fue significativo de estos ingresos. Este fenómeno fue causado por la crisis económica que comenzó en agosto de 2007 y se profundizó a finales de 2008 y que continuó hasta el 2010. La crisis fue originada en los Estados Unidos en el ámbito financiero, a partir del otorgamiento de créditos hipotecarios de baja calidad, extendiéndose al sector real y adquirió una dimensión internacional por los efectos financieros y también tuvo un efecto sobre los emigrantes, debido a que muchos perdieron sus empleos, comenzaron a percibir menores ingresos, o fueron afectados por la crisis hipotecaria.

No obstante, las remesas tienen impactos importantes sobre los ingresos generales de la población que las recibe, pero los impactos sobre los ingresos de los más pobres es comparativamente más limitado. Se ha constatado que un mayor volumen de remesas se concentra entre sus receptores más ricos que en los más pobres y que las remesas tienen un impacto efectivo sobre la pobreza. Los más pobres se benefician únicamente por una reducción de la severidad y la profundidad de la pobreza se acerca a la línea de pobreza, pero no la alcanzan.

En este sentido, cabe destacar:

- Los bolivianos que más se benefician de las remesas en términos absolutos son aquellos que pertenecen al quintil más alto de ingresos (5to quintil, calculado entre sus receptores).
- Los efectos positivos de las remesas que se registran en términos de reducción de la parte de la población pobre entre sus receptores se concentran en los “más ricos de los pobres” (3er. y 4to. quintil).
- Los quintiles más pobres (1ro. y 2do.) se benefician a través de una reducción de la profundidad y la severidad de la pobreza, pero no llegan a la línea de pobreza por los ingresos exógenos que reciben.

Otro aspecto es el impacto de las remesas en la calidad de vida de todos sus receptores es, sin duda, significativo, pero las personas con menos recursos en el país son aquellas que menos logran incrementar su calidad de vida gracias a la recepción de remesas, y esto, a pesar del hecho de que su calidad de vida inicial no es muy elevada.

Un análisis de componentes principales, en base a la metodología planteada por el BID (2007), revela que el ingreso representa el 22% de la calidad de vida de los bolivianos (ver cuadro 13), por lo que el incremento de los ingresos generados por las remesas se traducen en la misma proporción en mejoras de la calidad de vida.

En relación a los efectos de la migración, el impacto económico está claramente relacionado con el flujo de envío de remesas. Los estudios realizados evidencian que éstas representan principalmente un complemento salarial, utilizadas para la reproducción cotidiana de la familia y la comunidad. Así pues, la inversión de remesas en actividades directamente productivas ha sido marginal; en todo caso, se invierten en pequeños negocios familiares en los sectores de comercio y sólo una muy pequeña parte se destina a la inversión productiva.

La mayor parte de los migrantes se han trasladado a países como España, Estados Unidos y Argentina.

---

## 6.2 RECOMENDACIONES

El Estado en uso de sus atribuciones debe cumplir con sus más altas funciones que es el de generar empleo, a fin de que pueda contribuir de esta forma al desarrollo de nuestro país y no de otros países.

Con la migración el país está perdiendo mano de obra valiosa para nuestro propio desarrollo. Por tanto, ahora es necesario de políticas públicas que ofrezcan a los bolivianos las condiciones necesarias, que hagan que nuestros compatriotas se queden en nuestro país y así aporten al desarrollo directamente de Bolivia y no así a otros países.

El Banco Central de Bolivia debe incentivar el ingreso de estos recursos financieros, reduciendo el cobro de tarifas por las transferencias de fondos al sector privado que no incentiva a los emigrantes para utilizar los sistemas financieros perjudicando la canalización de estos recursos y su control estadístico del total del ingreso de nuestra economía.

# **BIBLIOGRAFIA**

## 7 BIBLIOGRAFIA

- ACOBE, Encuesta sobre la Migración boliviana a España, 2010
- BID y el IFAD, Investigación: Enviando dinero a casa: flujo mundial de remesas, Foro Internacional de Remesas 2007
- BID, Programa de Mejora de la Información y Procesamientos de los Bancos en el Área de Remesas.
- CEBEC / CAINCO, MIGRACIÓN: Aspectos Sociales y Económicos – Octubre 2007
- Centro Boliviano de Economía CEBEC, Cámara de Industria y Comercio, Servicios y Turismo de Santa Cruz CAINCO, Migración: aspectos sociales y económicos, Santa Cruz. Octubre 2007
- Comunidad Andina, Informe Anual 2012 Estadística de Remesas en la Comunidad Andina
- Comunidad Andina, Informe Anual 2013 Estadística de Remesas en la Comunidad Andina
- FELIPE Larraín y Jeffrey Sachs: Macroeconomía en la economía global – Pág. 30, segunda edición 2002
- FOMIN-Fondo Multilateral de Inversiones Miembro del Grupo BID, Remesas a América Latina y el Caribe en 2011-Recuperando el crecimiento.
- Fundación Milenio, Globalización Migración y Remesas
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, M. (2010). Metodología de la investigación. 5ª Ed, Mc Graw Hill. México DF, México.
- LERDA, Juan Carlos Globalización de la Economía y pérdida de la autonomía de las autoridades Fiscales Bancarias y Monetarias – Pág. 135 – CEPAL 1996
- Manual de Balanza de Pagos del FMI en su quinta edición (PDF)
- María del Carmen Choque-Carlos Foronda-Ricardo Nogales-Ernesto

Yañez-Gilamr Zambrana, En Busca de Oportunidades: Clases Medias y Movilidad Social.

- Memoria del BCB 2006, Capitulo III Evolución de la economía Boliviana Pág. 58,59
- Ministerio de Hacienda – Vice ministerio de Presupuesto y Contaduría Directrices de Formulación Presupuestaria 2006.
- Organización Internacional del trabajo, Internacional Migration Statistics. Guidelines for improving data collection systems, ILO, Geneva, Op. Cit. 1997
- OSORIO, Manuel, Diccionario de ciencias jurídicas, políticas y sociales. Edit. Heliasta, Buenos Aires, Argentina. 2002
- Resolución 119/2007, Emitida por el Banco Central de Bolivia (BCB)
- Ricardo Nogales y Carlos Foronda, Calidad de vida y percepción de desigualdad de oportuidades: evidencia empírica para Bolivia
- Rodríguez, F. et. al. (1984). Introducción a la Metodología de las Ciencias Sociales. (1984) Editora Política. La Habana.
- SELA, Recesión Global, Migraciones y Remesas: Efectos sobre las Economías de América Latina y el Caribe
- SMITH, Adam : Riqueza de las Naciones – Pág. 388, segunda edición 1961
- Zulima Leal-Calderón, las remesas y su relacion con el crecimiento económico, el consumo y la inversión

## LINCOGRAFIA

- <http://news.bbc.co.ok>. Federico Sacasa, empresario de origen nicaragüense
- <http://www.ruralpovertyportal.org>.
- <http://www.cainco.org.bo>
- <http://www.iom.int>

- <http://www.iadb.org>
- <http://www.caf.com>
- <http://www.cemla-remesas.org>
- <http://www.udape.gov.bo>
- <http://www.ibce.org.bo>
- <http://www.bid.gov.bo>
- <http://www.bcb.gov.bo>
- <http://www.ine.gov.bo>

# **ANEXOS**

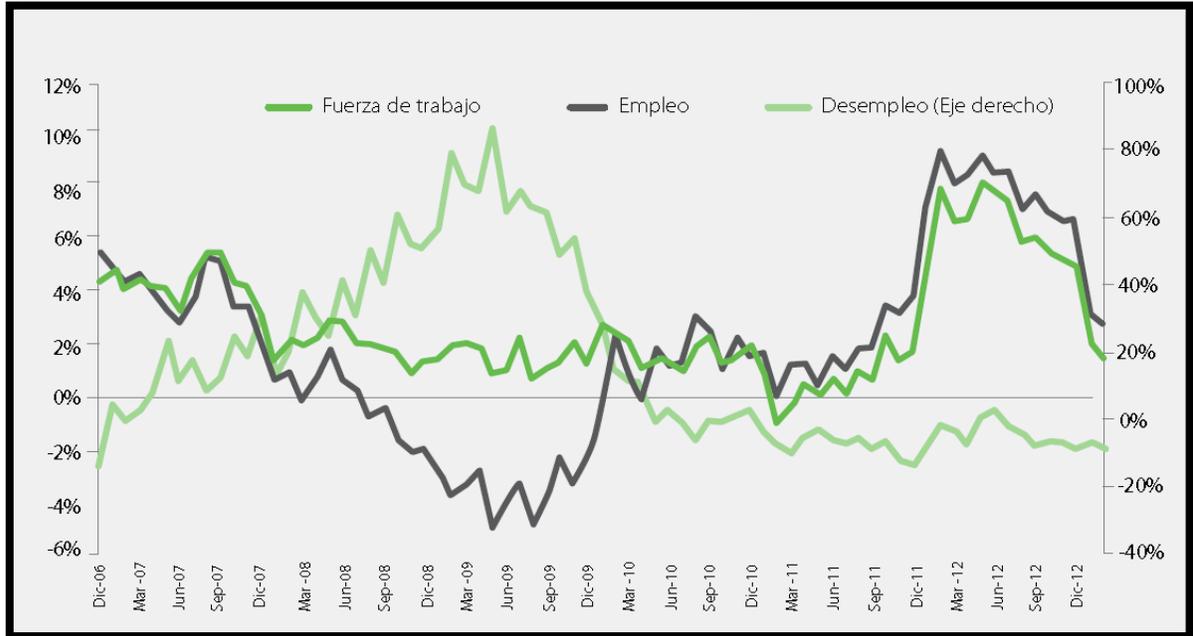
## 8 ANEXOS

Cuadro N° 19 MOVIMIENTO MIGRATORIO DE INGRESOS Y SALIDAS  
GESTIÓN 2011 – SEGÚN PUESTO DE CONTROL MIGRATORIO

Departamento	Puesto de Control Migratorio	Ingresos	Salidas	Flujo total ingresos-salidas	Porcentaje Flujo total
Cochabamba	Aeropuerto	24.641	15.588	40.229	1,4%
Beni	Guayaramerin	3.123	3.644	6.767	0,2%
	Riberalta	848	716	1.564	0,1%
La Paz	Aeropuerto	138.354	135.412	273.766	9,7%
	Desaguadero	229.544	136.736	366.280	13,0%
	Kasani	52.696	40.088	92.784	3,3%
	Charaña	2.953	3.216	6.169	0,2%
Oruro	Tambo quemado	141.880	177.044	318.924	11,3%
	Pisiga	78.792	115.312	194.104	6,9%
Potosí	Villazon	80.753	83.722	164.475	5,9%
	Abaroa	8.805	7.759	16.564	0,6%
	Hito cajones	10.536	3.264	13.800	0,5%
Pando	Cobija	7.990	8.890	16.880	0,6%
Santa Cruz	Aeropuerto	498.622	456.950	955.572	34,0%
	Puerto Suarez	27.731	28.390	56.121	2,0%
	San Matías	7.874	5.210	13.084	0,5%
	San Ignacio	3.135	2.420	5.555	0,2%
Tarija	Yacuiba	63.307	71.702	135.009	4,8%
	Bermejo	43.821	52.387	96.208	3,4%
	Ibibobo	15.256	21.792	37.048	1,3%
<b>TOTALES</b>		<b>1.412.049</b>	<b>1.350.294</b>	<b>2.810.903</b>	<b>100,0%</b>

Fuente.- Sistema de Flujo Migratorio – Dirección General de Migración

Gráfico N° 19 EMPLEO Y FUERZA DE TRABAJO LATINOAMERICANA EN ESTADOS UNIDOS (2007-2012) VARIACIONES PORCENTUALES ANUALES



Fuente: Elaboración en base a datos de Bureau of Labor Statistics (BLS) de Estados Unidos

Estados Unidos. Los datos del mercado laboral de Estados Unidos, fuente principal de las remesas que reciben los países de ALC, demuestran que luego del 2009, año de turbulencia económica, la tasa de empleo de los migrantes latinoamericanos cayó un -3,7%. En 2010 y 2011 dicha tasa creció solo un 1,7% y un 1,3% respectivamente, resultando aún insuficiente para compensar los empleos perdidos durante la crisis económica internacional. En el último trimestre de 2011, la tasa de crecimiento del empleo alcanzó un valor de 3,5%, dando fuerza a la recuperación de los flujos de remesas enviadas desde Estados Unidos, impulso que continuó durante el 2012, cuando el empleo creció en un 7,9% en relación a los valores observados el año anterior, aunque el último trimestre del año se observó una tasa de crecimiento ligeramente menor. Las tasas de crecimiento del empleo fueron acompañadas por un crecimiento de la fuerza de trabajo de migrantes latinoamericanos y del Caribe en Estados Unidos que aumentó en 1,7%, un poco menos que la tasa de crecimiento del empleo, lo que ayudó a disminuir la tasa de desempleo de estos migrantes.