

**UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRES**  
**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y FINANCIERAS**  
**CARRERA DE ECONOMIA**



**TESIS DE GRADO**

**EFECTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS**  
**EN LA ECONOMIA BOLIVIANA**

**PERIODO 1993-2008**

TRABAJO DE INVESTIGACIÓN PARA OBTENER EL TITULO DE  
LICENCIATURA EN ECONOMIA

POSTULANTE : RICARDO MATEO TINTAYA ALVAREZ

TUTOR : Lic. HUGO TORREZ PINTO

TUTOR RELATOR: Lic. BORIS QUEVEDO CALDERON

LA PAZ BOLIVIA

**2009**

# INDICE

<b>INTRODUCCIÓN</b> .....	<b>- 5 -</b>
INTRODUCCIÓN.....	<b>6</b>
<b>CAPITULO I</b> .....	<b>- 10 -</b>
<b>GENERALIDADES</b> .....	<b>- 10 -</b>
1.1. ANTECEDENTES.- .....	- 10 -
1.2. JUSTIFICACIÓN.- .....	- 12 -
1.3. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.- .....	- 13 -
1.4. OBJETIVOS.- .....	- 14 -
1.4.1. OBJETIVO CENTRAL: .....	- 14 -
1.4.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS .....	- 14 -
1.5. HIPÓTESIS.- .....	- 15 -
1.5.1. DETERMINACION DE LAS VARIABLES:.....	- 15 -
VARIABLE DEPENDIENTE .....	- 15 -
VARIABLES INDEPENDIENTES .....	- 15 -
1.6. METODOLOGÍA.....	- 16 -
1.6.1. METODO DEDUCTIVO .....	- 16 -
1.6.2. METODO INDUCTIVO .....	- 16 -
1.6.3. TIPO DE TRABAJO:.....	- 16 -
CORRELACIONAL.....	- 16 -
1.6.4. TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN: .....	- 17 -
RECOLECCION DE DATOS .....	- 17 -
INTERPRETACIÓN DE DATOS .....	- 17 -
<b>CAPITULO II</b> .....	<b>- 18 -</b>
<b>MARCO TEORICO</b> .....	<b>- 18 -</b>
2.1. LAS REMESAS EN LA EPOCA CONTEMPORÁNEA <b>¡Error! Marcador no definido.</b>	
2.1.1. ESCUELA CLASICA .....	- 18 -
2.1.2. ESCUELA MERCANTILISTA .....	- 23 -

2.1.3. ESCUELA KEYNESIANA.- (En que se enmarca el Modelo de Crecimiento).....	- 24 -
2.2. CONCEPTOS Y DEFINICIONES.-.....	- 26 -
2.2.1. REMESAS.-.....	¡Error! Marcador no definido.
2.2.2. MIGRACION.-.....	¡Error! Marcador no definido.
2.2.3. EMIGRACION.-.....	¡Error! Marcador no definido.
2.2.4. TRANSMIGRACION.-.....	¡Error! Marcador no definido.
2.3. REMESAS Y GLOBALIZACIÓN.-.....	- 35 -
<b>CAPITULO III.....</b>	<b>- 38 -</b>
<b>LAS REMESAS EN LA ECONOMIA MUNDIAL.....</b>	<b>- 38 -</b>
3.1. EVIDENCIAS DE LAS REMESAS EN EL CONTEXTO INTERNACIONAL.-.....	- 38 -
3.2. COSTOS DE LAS TRANSACCIONES.-.....	- 39 -
3.3. REMESAS A LATINOAMÉRICA.-.....	- 41 -
3.3.1. NORTE AMERICA.-.....	- 43 -
3.3.2. CENTRO AMERICA.-.....	- 43 -
3.3.3. SUR AMERICA.-.....	- 44 -
3.3.4. EL CARIBE.-.....	- 45 -
3.3.4. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-... -	46 -
3.4. ASIA.-.....	- 47 -
3.4.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-... -	47 -
3.5. EUROPA.-.....	- 48 -
3.5.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-.. -	49 -
3.6. CERCANO ORIENTE.-.....	- 50 -
3.6.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-.....	¡Error! Marcador no definido.
3.7. AFRICA.-.....	- 51 -

3.7.1	ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.- .. -	51 -
3.8.	PRINCIPALES PAISES DE DONDE SE MANDAN REMESAS.- .... -	53 -
3.9.	CONTEXTO INTERNACIONAL DE LOS MIGRANTES.- .....	55 -
<b>CAPITULO IV</b>	<b>.....</b>	<b>- 58 -</b>
<b>ANÁLISIS DE LAS REMESAS DENTRO LA ECONOMIA BOLIVIANA</b>	<b>.....</b>	<b>- 58 -</b>
4.1.	ELEMENTOS PARA SU COMPRENCION.- .....	58 -
4.2.	EL EFECTO DE LAS REMESAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA.-.-	60
	-	
4.2.1.	LAS REMESAS Y SUS EFECTOS EN LA MACROECONOMÍA.- .-	62 -
	BALANZA DE PAGOS.- .....	63 -
	PRODUCTO INTERNO BRUTO.- .....	65 -
	EXPORTACIONES DE HIDROCARBUROS.-.....	67 -
	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.- .....	67 -
	TIPO DE CAMBIO.-.....	69 -
	INFLACIÓN.- .....	71 -
	PIB PERCAPITA.- .....	73 -
4.2.2.	LAS REMESAS Y SUS EFECTOS EN LA MICROECONOMÍA.-... -	74 -
	INVERSIÓN.-.....	75 -
	CONSUMO.-.....	76 -
4.3.	EN LAS COMUNIDADES RURALES Y LAS CIUDADES URBANAS: ... -	78 -
	DEMANDA.- .....	78 -
	GASTO (Celebración de fiestas patronales).- .....	79 -
4.4.	EN LA FAMILIA .....	80 -
	La Monetaria .....	80 -
4.5.	DETERMINAR LOS EFECTOS BENEFICIO-COSTO DE LAS	
	REMESAS EXTRANJERAS EN EL CRECIMIENTO ECONOMICO.-.-	
	81 -	
4.5.1.	BENEFICIOS DE LAS REMESAS.- .....	81 -
4.5.1.1	ECONOMICO: Flujo Financiero.- .....	82 -

LAS RESEMESAS QUE LLEGAN A BOLIVIA SEGÚN UN ESTUDIO REALIZADO POR EL BID.- .....	- 82 -
LAS REMESAS QUE LLEGAN A BOLIVIA SEGÚN EL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA (BCB).-.....	- 83 -
4.5.1.2.POLÍTICO: Disminución De La Pobreza.- .....	- 86 -
4.5.1.3.SOCIAL: Disminuye el Desempleo.- .....	- 89 -
4.6.1. COSTO DE LAS REMESAS.- .....	- 93 -
4.6.1.1.ECONÓMICO: Fuga de Divisas.-.....	- 93 -
4.6.1.2.POLÍTICO: Fuga de Inversión: (En la formación del capital humano)..	- 96 -
4.6.1.3.SOCIAL: Fuga de Capital Humano.- .....	- 99 -
<b>CAPITULO V .....</b>	<b>- 105 -</b>
<b>EL MODELO ECONOMETRICO EN EL TRATAMIENTO DEL EFECTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA .....</b>	<b>- 105 -</b>
5.1. ESPECIFICACION DEL MODELO ECONOMETRICO.-.....	- 105 -
VARIABLE DEPENDIENTE .....	- 106 -
VARIABLES INDEPENDIENTES .....	- 106 -
5.2. ESTIMACION DEL MODELO.-.....	106
5.3. MATRIZ DE VARIANZAS Y COVARIANZAS.-.....	- 111 -
5.4. COEFICIENTE DE DETERMINACION O CORRELACIÓN MULTIPLE.-.....	107
5.5. COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN AJUSTADO.-.....	- 112 -
5.6. VERIFICACION DE HIPOTESIS.-.....	108
5.7. PRUEBAS DE SIGNIFICACION INDIVIDUAL.- .....	- 116 -
<b>CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES .....</b>	<b>- 120 -</b>
CONCLUSIONES .....	- 120 -
RECOMENDACIONES:.....	- 121 -
<b>BIBLIOGRAFIA .....</b>	<b>- 123 -</b>
<b>WEBGRAFIA .....</b>	<b>- 126 -</b>
<b>ANEXOS.....</b>	<b>126</b>

## INDICE DE GRAFICOS

GRAFICO No.3.1.....	39
<b>FLUJO DE REMESAS EN EL MUNDO EN 2006 Y PARTICIPACIÓN SEGÚN GRANDES REGIONES</b>	
GRAFICO No.3.2.....	42
<b>EVOLUCION DE LAS REMESAS A AMERICA LATINA</b>	
GRAFICO No.4.1.....	65
<b>PORCENTAJE DE REMESAS RESPECTO AL PIB</b>	
GRAFICO No.4.2.....	66
<b>PORCENTAJE DE REMESAS RESPECTO A LAS EXPORTACIONES DE HIDROCARBUROS</b>	
GRAFICO No. 4.3.....	67
<b>FLUJO DE REMESAS RESPECTO A LA IED</b>	
GRAFICO No. 4.4.....	68
<b>FLUJO DEL TIPO DE CAMBIO</b>	
GRAFICO No. 4.5.....	70
<b>EVOLUCION DE LA INFLACIÓN</b>	
GRAFICO No. 4.6.....	73
<b>PIB PER CAPITA SEGÚN PARIDAD DEL PODER ADQUISITIVO</b>	
GRAFICO No.4.7.....	76
<b>DESTINO DE LAS REMESAS</b>	

GRAFICO No. 4.8.....	82
<b>REMESAS PERSIVIDAS SEGÚN EL BID</b>	
GRAFICO No.4.9.....	84
<b>REMESAS PERCIBIDAS POR EL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA</b>	
GRAFICO No.4.10.....	86
<b>HOGARES RECEPTORES DE REMESAS</b>	
GRAFICO No. 4.11.....	88
<b>INCIDENCIA DE POBREZA</b>	
GRAFICO No. 4.12.....	90
<b>TASA DE DEMPLO URBANO ABIERTO</b>	
GRAFICO No.4.13.....	91
<b>PAISES PREFERIDOS POR LOS BOLIVIANOS</b>	
GRAFICO N° 5.1.....	109
<b>GRAFICO DE LA TENDENCIA</b>	
GRAFICO N° 5.2.....	110
<b>COEFFICIENT COVARIANCE MATRIX</b>	

## INDICE DE CUADROS

CUADRO N° 3.1.....	43
<b>NORTE AMERICA</b>	
CUADRO N° 3.2.....	44
<b>CENTRO AMERICA</b>	
CUADRO N° 3.3.....	44
<b>SUR AMERICA</b>	
CUADRO N° 3.4.....	45
<b>EL CARIBE</b>	
CUADRO N° 4.1.....	95
<b>TRANSFERENCIAS UNILATERALES PRIVADAS</b>	
CUADRO N° 4.2.....	97
<b>INVERSIÓN SOCIAL DEL GOBIERNO</b>	
CUADRO N° 4.3.....	100

<b>POBLACIÓN EMIGRANTE POR OCUPACIÓN ACTUAL</b>	
CUADRO N° 4.4.....	101
<b>ENTRADAS Y SALIDAS POR AÑO</b>	
CUADRO N° 5.1.....	107
<b>VARIABLES ESTADÍSTICAS DEL MODELO</b>	
CUADRO N° 5.2.....	108
<b>MODELO</b>	

## **INTRODUCCIÓN**

### **INTRODUCCIÓN.-**

La globalización en la última década ha sido el tema más empleado para describir la integración de la economía mundial, en donde se han desarrollado distintas formas de flujos financieros, de intercambios comerciales de bienes y servicios, y también de la transferencia de tecnología de los países desarrollados hacia los países sub-desarrollados.

Pero hay un aspecto de la Globalización que ha llamado la atención en estos últimos años: es el flujo de trabajadores que se han desplazado de los países sub-desarrollados a los países desarrollados para ocupar puestos de trabajo a cambio de una remuneración salarial, que ha generado los flujos financieros denominados



REMESAS los mismos que llegan a las familias de los emigrantes que se encuentran en los países de origen.

“Se entiende por **remesas** la transferencia en dinero o en especie, sea de remuneraciones o de ahorro acumulado que hacen los emigrantes a sus familias en sus países de origen, a través de la utilización de canales formales e informales con el interés fundamental de que la transferencia llegue con seguridad a su lugar de destino, en la forma más rápida y al menor costo posible”<sup>1</sup>

Las remesas contribuyen a mejorar las condiciones de vida de las familias de menores ingresos, ayudando a disminuir la falta de empleo en distintos países y también pueden reducir la pobreza si se usan para financiar inversiones en vivienda, educación, y atención de salud. Para que estas remesas de los millones de trabajadores emigrantes envíen a sus familias en todo el mundo, necesitan servicios financieros mejores y menos costosos. Resolver estas necesidades facilitará la contribución de las remesas al desarrollo económico de sus países de origen.<sup>2</sup>

Las Remesas Extranjeras que llegan a Bolivia están generando un fenómeno el de ser un **Exportador más de Capital Humano** (nuestra gente), y sé está convirtiendo en un buen negocio para los países desarrollados a donde emigra nuestros compatriotas y en un mal negocio para nuestro país que está en vías de desarrollo. “Es una tragedia, en el sentido de que proviene de haber exportado el activo más valioso, nuestra gente.

Las remesas si bien son un beneficio, porque contribuye a la estabilidad económica y nos da una gran liquidez, también representan un costo en la formación y salida de bolivianos al exterior. Pero los factores que van detrás de ellos, es que la gente

---

<sup>1</sup> Organización Internacional del trabajo: Internacional Migration Statistics. Guidelines for improving data collection systems, ILO, Geneva, Op. Cit. 1997, Pág. 321

<sup>2</sup> Donal F Terry y Steven R. Wilson: Remesas de Inmigrantes Moneda de Cambio Económico y social, publicado por el BID

siente que quiere irse, a otro país para encontrar su porvenir, y los restantes se quedan con las manos cruzadas o conformes, a la larga es una psicología que necesitamos combatir”<sup>3</sup> : Según el Banco Mundial, los salarios en los países de altos ingresos son aproximadamente diez veces mayores a los percibidos por los trabajadores en nuestro país, lo que genera un incentivo mayor para la salida de bolivianos al exterior (migración de trabajadores).

En el país el dinero enviado por los emigrantes, se está convirtiendo en un activo financiero cada vez más significativo que las inversiones extranjeras directas, según un informe; elaborado por el Banco Mundial recientemente advirtió que las remesas pueden dañar la economía de los países receptores<sup>4</sup>. Porque las remesas tienen un costo que se refleja en la inversión pública que hace el Estado en la formación del capital humano que ha emigrado al exterior y beneficia al crecimiento del país receptor.

El trabajo de investigación tiene por finalidad desarrollar un análisis de los efectos que representan las remesas en la Economía Boliviana, basándose en una explicación en los siguientes capítulos:

En el Capítulo I, Se expone los antecedentes que motivaron a la investigación del tema, la problemática, los objetivos, la hipótesis y Además de los aspectos metodológicos.

En el Capítulo II, se expone la base teórica conceptual y definiciones necesarias para la comprensión de los efectos de las remesas extranjeras en la economía.

En el Capítulo III, se expone la situación actual de las remesas a nivel mundial y del costo de las transacciones de los envíos de estos flujos financieros, su acceso a los mercados y los servicios financieros.

---

<sup>3</sup> <http://news.bbc.co.uk>. Federico Sacasa, empresario de origen nicaragüense

<sup>4</sup> Banco Mundial (2007) “Cerca de casa: El impacto de las remesas en el desarrollo de América Latina”. Washington D. C. USA.

En el Capítulo VI, se hace un análisis de los efectos de las remesas a nivel nacional, con una descripción del comportamiento de las variables microeconómicas y macroeconómicas. En este capítulo se analiza los efectos Beneficio – Costo en la Economía Boliviana. Y se realiza una descripción de cada variable del modelo econométrico.

El Capítulo V, en base a los datos estadísticos recolectados se demuestra los resultados del modelo econométrico relacionando las Remesas Extranjeras, con las variables Beneficio (Tasa de Crecimiento del PIB, Tasa de Desempleo y la Incidencia de la Pobreza), Costo (Transferencias Unilaterales de Privados, Inversión Pública en el Sector Social y Salida de Nacionales al Exterior). Para obtener los coeficientes de proporción.

## **CAPITULO I**

### **GENERALIDADES**

#### **1.1. ANTECEDENTES.-**

Una de las cifras más notables de las remesas enviadas el año 2006 a América Latina y el Caribe fue de 68.062 millones de dólares. Este monto ha superado el total de la Inversión Extranjera Directa (IED) y la Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD) en la región. Un aspecto que debemos observar es la magnitud de estos flujos financieros.”En el proceso de Globalización Mundial no debería significar que revaloricemos la concertación entre los países de América Latina y el Caribe<sup>5</sup> haciendo conciencia de que estamos atravesando por un proceso en el que dominan las fuerzas económicas externas.

---

<sup>5</sup> MATTO, Daniel – América Latina en Tiempos de Globalización – Pág. 35 Edic. 1996.

América Latina y El Caribe, ocupa en la actualidad el primer lugar en cuanto al destino y cantidad de remesas enviadas a escala mundial. Estos Flujos Financieros superan de forma considerable los ingresos que origina el turismo, suponen al menos un 10% del PIB en países de Centro América y prácticamente en todos los casos sobrepasan al mayor producto de exportación.

La Unidad de Análisis de Políticas Sociales y Económicas (UDAPE) por el contrario señala que aunque no exista una metodología única para cuantificar las transferencias de remesas, en los últimos años estas se han constituido en una de las principales fuentes de financiamiento externo de los países en desarrollo.

El Banco Interamericano de Desarrollo (BID) se ha ocupado con detenimiento del fenómeno de las Remesas y ha encargado estudios, auspiciando seminarios, desarrollando principios básicos y financiando proyectos para ayudar a aumentar la conciencia de la importancia de esos flujos financieros; aumentar la competencia para disminuir los costos de los envíos de remesas; promover la educación financiera y fomentar el impacto de estos fondos al ofrecer más opciones financieras para las familias receptoras de remesas y sus comunidades.

Uno de estos estudios que realizó el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Revelo que las remesas enviadas a Bolivia por emigrantes en Estados Unidos, España, Argentina, Brasil y otros Países, llegaron a 860 millones de dólares el 2005. Siendo un monto considerable, debido a que representa el 8.5 % del Producto Interno Bruto (PIB). Este dato fue proporcionado en conferencia de prensa brindada por el gerente del FOMIN Donald F. Terry; el representante del BID en Bolivia Joel Branski y el encuestador Sergio Bendixen de la Firma Bendixen & Associates de Miami<sup>6</sup>.

---

<sup>6</sup> Agencia de Noticias FIDES: Bolivia recibirá en remesas \$us 860 millones en el 2005. Del periódico: La Razón de La Paz Domingo 26 de mayo de 2006.

Bendixen explico también que esta estimación se hizo sobre la base de una encuesta realizada con 1.523 receptores de remesas en Bolivia, entre los meses de Junio y Julio del 2005 y tiene un margen de error del 2 por ciento. Añadiendo que entre las características más notables, es que el 38 %, de los que reciben remesas dijeron que reciben dinero traído por viajeros conocidos, en lugar de utilizar empresas de giros o bancos. Las personas que reciben las remesas, el 48% son hombres y el 52 % son mujeres. También añadiendo que un 49% de los emigrantes, radican en países Latinoamericanos le sigue Europa con 35 %, Estados Unidos 24 % y Japón 2 %<sup>7</sup>.

Ese estudio, reveló que la mayor cantidad de receptores de remesas se encuentra en la ciudad de Santa Cruz con 18 %, le sigue Cochabamba con 17 %, El Alto 14 % y La Paz 9 %. De estos datos se puede llegar a una conclusión de que los que viven en tierras bajas y valles son más extrovertidos y se desenvuelven fácilmente no tienen miedo a emigrar, en cambio los que viven en tierras altas son introvertidos y tardan en desenvolverse.

Bendixen también, destacó que Bolivia tiene una singular oportunidad para aprovechar las remesas enviadas desde el exterior, para impulsar el desarrollo económico del país, ya que según la encuesta que se efectuó, se vio una alta proporción de que estos recursos se destinan a empresas pequeñas, vivienda y ahorro. Anotó también que el estudio detecto que los receptores de las remesas tienen un fuerte espíritu emprendedor, ya que el 59 % dijeron que tienen intenciones de abrir sus propios negocios. No obstante dijo que menos de la mitad tienen cuenta bancaria y solo el 13 % están financiando las compras de sus casas con un préstamo o una hipoteca.

## **1.2. JUSTIFICACIÓN.-**

---

<sup>7</sup> Ídem.

El trabajo objeto de investigación trata de identificar los efectos de las remesas, con el entorno macroeconómico y microeconómico que se está dando en Bolivia en los últimos años. Según datos otorgados por la Dirección Nacional de Migración, tres millones de ciudadanos bolivianos ya estarían fuera de Bolivia, en su mayoría se encuentran en Argentina, Brasil, Chile y el resto en la España, Estados Unidos, Japón y otros países. Y de los que quedan en Bolivia uno de cada dos desearía irse en busca de mejores días, porque los que se fueron no tienen intenciones de volver, al menos no en el corto plazo.

Uno de los factores que origina la emigración es la falta de trabajo y de oportunidades, llegando a convertir a Bolivia como un exportador más de mano de obra, a cambio de salarios que se convierten en remesas que llegan para aliviar la pobreza de los que radican en Bolivia. Según datos del Instituto Nacional de Estadísticas (INE), un 63% del total de la población está con un trabajo informal y ganan la mitad o menos de la mitad, de los que tienen un trabajo formal.

Por tanto, en este trabajo se trata de identificar los efectos en la economía que se dan, es decir los beneficios y costos que generan las Remesas Extranjeras, en el crecimiento económico y social, tomando como referencia quince años atrás (1993 - 2008), por lo que es en este periodo, donde la Economía Boliviana ha sufrido una metamorfosis en la forma de captar sus recursos del exterior y al igual que las economías en desarrollo, siguiendo las tendencias mundiales de globalización y transnacionalización de las economías, han adoptado también una estrategia de desarrollo, orientado hacia afuera mediante el envío de remesas, como respuesta a la falta de empleo y la necesidad de capitales que impulsen el aparato productivo nacional, destacándose por su importancia la necesidad de contar con recursos financieros, a fin de Movilizar los factores Productivos, reactivando la Demanda, el Consumo y la Inversión Interna.

### **1.3. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.-**

Con todo lo expuesto hasta ahora podemos construir la problemática central del tema de investigación (Efecto de las Remesas Extranjeras en la Economía Boliviana, Periodo 1993 – 2008).

Haciendo un análisis sobre lo que sucedió en los últimos 16 años en la economía boliviana, donde se mencionara que la “Globalización afecto a diversos sectores, como ser el nivel de remesas y su participación en el PIB, el aspecto del desempleo, el consumo, el ahorro y la inversión y el bajo crecimiento económico”<sup>8</sup>.

Esta demostrando que el Estado Boliviano no se esta ocupado de generar políticas que contribuyan a frenar la emigración, sino que esta contribuyendo a incentivar la fuga del Capital Humano.

**“LA INEFICIENCIA ESTATAL EN LA GENERACIÓN DE EMPLEO, SE REFLEJA EN EL INCREMENTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS, QUE NO SOLO REPRESENTA UN EFECTO-BENEFICIO AL CONTRIBUIR A LA ECONOMÍA, REDUCIENDO LA POBREZA Y EL DESEMPLEO; TAMBIÉN REPRESENTA UN EFECTO-COSTO EN LA FORMACIÓN Y SALIDA DE BOLIVIANOS AL EXTERIOR”**

#### **1.4. OBJETIVOS.-**

##### **1.4.1 OBJETIVO CENTRAL:**

**“ANALIZAR LOS EFECTOS MACROECONÓMICOS Y MICROECONOMICOS DE LAS REMESAS EXTRANJERAS”**

##### **1.4.2 OBJETIVOS ESPECIFICOS:**

---

<sup>8</sup> LERDA, Juan Carlos – Globalización de la Economía y perdida de la autonomía de las autoridades Fiscales Bancarias y Monetarias – Pág. 135 – CEPAL 1996

- ◆ Determinar los efectos beneficio-costo de las remesas extranjeras en el crecimiento económico
- ◆ Explicar si el efecto beneficio de las remesas extranjeras contribuye a reducir la pobreza y el desempleo
- ◆ Determinar si el efecto costo de las remesas extranjeras es significativo en la formación y salida de nacionales al exterior
- ◆ Analizar si los conflictos sociales y la inestabilidad económica y política, influye en la salida de bolivianos al exterior

## **1.5. HIPÓTESIS.-**

**“LAS REMESAS EXTRANJERAS CONTRIBUYEN AL CRECIMIENTO ECONOMICO, REPRESENTANDO UN BENEFICIO SUPERIOR AL COSTO EN LA FORMACIÓN Y SALIDA DE BOLIVIANOS AL EXTERIOR”**

### **1.5.1 DETERMINACION DE LAS VARIABLES:**

VARIABLE DEPENDIENTE

- **REMESAS**

VARIABLES INDEPENDIENTES



**BENEFICIO:**

- **Tasa de Crecimiento Económico Del PIB**
- **Tasa de Desempleo**
- **Incidencia de la Pobreza**

**COSTO:**

- **Transferencias**
- **Inversión Social**
- **La Salida de Bolivianos al Exterior**

**1.6. METODOLOGÍA.-**

El presente trabajo de investigación utiliza los siguientes métodos de análisis:

**1.6.1 METODO DEDUCTIVO**

Este método parte del razonamiento del hombre, es un método general de investigación que consiste en la obtención de conocimientos que conduce de lo general a lo particular, de los hechos a las causas y de los descubrimientos de leyes.

Este método nos permite realizar un trabajo exploratorio a partir de la real evolución de las variables que explicaran el crecimiento económico boliviano.

**1.6.2 METODO INDUCTIVO**

Es un método científico que considera el objeto de estudio de lo particular a lo general, con este método se describe las relaciones constantes y permanentes que pueden existir en una situación determinada.

Este método permite identificar las características individuales de la variable estudiada en un entorno macroeconómico amplio, a su vez nos permitirá deducir sus efectos en el crecimiento económico nacional.

### **1.6.3 TIPO DE TRABAJO:**

#### **◆ CORRELACIONAL**

Este tipo de estudio tiene como propósito medir el grado de relación que existe entre dos o más conceptos o variables. Pretende observar cómo se relacionan o vinculan diversos fenómenos entre sí, y si no se relacionan.

### **1.6.4 TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN:**

#### **◆ RECOLECCION DE DATOS**

En la etapa de recolección del material se hace una recapitulación y síntesis de los principales avances conceptuales de los equilibrios internos y externos. Donde los datos deben ser analizados antes de la elaboración de un resumen de las distintas alternativas, que expliquen la teoría macroeconómica que se va emplear en la elaboración de la tesis.

#### **◆ INTERPRETACIÓN DE DATOS**

En la redacción del trabajo final se podrá ver la adecuada organización de los datos, que va requerir un minucioso trabajo de análisis, donde se tendrá que hacer una minuciosa reflexión y selección del material realmente útil, para los propósitos de estudio de la investigación.

## **CAPITULO II**

### **MARCO TEORICO**

El trabajo de investigación está desarrollado en el campo de la economía, tomando, en cuenta que es una de las ciencias más importantes. J. R Hicks y A. G. Hart, afirman que "...en el ámbito de las ciencias en general, la economía pertenece, sin ninguna duda, a un subgrupo particular: el de las Ciencias Humanas, es decir, aquellas que tratan de la conducta humana. Hay otras ciencias humanas además de la economía. La historia y la geografía se mueven dentro de

un mismo marco de estas ciencias, aunque estructurado en diferente forma”<sup>9</sup>. Y está fundamentado en las corrientes de pensamiento económico, donde sus principales exponentes han tocado el tema de emigración y remesas.

## **2.1. LAS REMESAS EN LA EPOCA CONTEMPORANEA.-**

### **2.1.1 ESCUELA CLÁSICA**

Para explicar el fenómeno de entradas y salidas de las remesas es menester remitirse al pasado. Adam Smith, padre de la economía moderna, fue muy claro cuando hizo un análisis crítico en su obra seminal, “La riqueza de las naciones”, al sistema económico mercantilista de la Corona Española del siglo XVII.

Se supone que un país rico es un país en el que abunda el dinero, lo mismo que le ocurre al hombre rico, y también se supone que el acopio de oro y plata en un país constituye el medio más fácil de enriquecerlo. La primera pregunta que los españoles hacían en los primeros tiempos del descubrimiento de América, cuando llegaban a alguna costa desconocida, solía ser la de si en aquella región podía encontrarse oro y plata. Según los datos que se les suministraba, decían si valía o no la pena de establecerse allí o si el país merecía ser conquistado.

Otros autores reconocen que, si una nación quedase aislada del resto del mundo, tendría poca importancia el que circulase en ella mucho o poco dinero. Lo único que ocurriría es que los artículos consumibles que circularan por medio de esa moneda serían cambiados por un número mayor o menor de piezas de la misma, pero la verdadera riqueza o pobreza del país, lo reconocen, dependería por completo de la abundancia o escasez de artículos de consumo. Sin embargo, piensan que la cosa varia cuando los países mantienen relación con naciones extranjeras, o cuando, además, se ven obligadas a mantener guerras en el

---

<sup>9</sup> HICKS, J. R. y HART, A. G.: Estructura de la economía. Edit. FCE, México D. F. Trad. R. A. : Zúñiga, 1989, Pág. 11.

extranjero, con la consiguiente obligación de sostener flotas y ejércitos en lugares lejanos.

Dicen esos autores que esto no puede hacerse sino enviando fuera del país el dinero necesario para pagarles, y una nación no puede enviar al extranjero gran cantidad de dinero, a menos de que lo tenga en el interior del país. Por consiguiente, todas las naciones que se hallan en esa situación deben esforzarse en tiempos de paz por acumular el oro y la plata que, cuando lo requiera el momento, puedan permitirle sostener guerras en el extranjero.

Debido a estas ideas populares, todas las naciones de Europa han estudiado, aunque con poco fruto, los medios posibles de acumular oro y plata en sus respectivos territorios. España y Portugal, propietarios de las principales minas que surten de esos metales a Europa, han prohibido su exportación bajo las penas más severas, o la han sometido a un impuesto importante. Parece que la política de la mayoría de las demás naciones europeas en tiempos antiguos fue la de una prohibición por ese estilo.

Cuando la cantidad de oro y plata importada en un país cualquiera sobrepasa a la demanda efectiva, no hay vigilancia de Gobierno capaz de impedir su exportación. Todas las leyes crueles de España y de Portugal no consiguen que su oro y su plata permanezcan en el interior de esas naciones.

La constante importación desde el Perú y el Brasil sobrepasa a la demanda efectiva de dichos países y hace descender el precio de esos metales por bajo del que se paga en los países vecinos. Si, por el contrario, su cantidad fuese en algún país menor que la demanda efectiva, hasta el punto de elevar su precio por encima del de los países circunvecinos, el gobierno no tendría que preocuparse en absoluto de importarlos.

El descubrimiento de América no ha enriquecido a Europa por la importación del oro y de la plata. Estos metales se han abaratado debido a la riqueza de las minas americanas. Puede comprarse en la actualidad una vajilla de plata por una tercera parte del trigo o por la tercera parte del trabajo que habría costado en el siglo XV. Europa puede comprar anualmente, con la misma inversión de mano de obra y de productos, una cantidad de artículos de plata y de oro tres veces mayor que la que podía comprar en aquel entonces.

Pero cuando un artículo llega a venderse a una tercera parte de lo que había sido su precio corriente, no solo quienes antes lo compraban pueden comprar una cantidad tres veces mayor, sino que el artículo desciende al nivel de un número mucho mayor de compradores, quizá a un número diez, o incluso veinte veces superior al de antes.

Por eso quizá haya en Europa hoy no sólo tres, sino veinte o treinta veces la cantidad de artículos de oro y plata que habría habido en ella aun en la actual estado de adelanto si el descubrimiento de las minas de América no hubiese tenido lugar. Sin duda que con ello Europa ha ganado una comodidad, pero, desde luego, de pequeñísima importancia.

Los costos bajos del oro y de la plata hacen a estos metales bastante menos aptos que antes para las finalidades del dinero. Para hacer sólo algunas compras tenemos que cargar con una cantidad mayor y llevar en nuestros bolsillos un chelín para lo que en tiempos bastaba con un penique.

Es difícil afirmar qué cosa resulta más válida, si esta incomodidad, o la comodidad contraria. Ni la una ni la otra habría acarreado ningún cambio esencial en el estado de Europa. Sin embargo el descubrimiento de América produjo, sin duda,

un cambio esencial<sup>10</sup>, al abrir a los artículos de Europa un mercado nuevo e inagotable<sup>11</sup>

La pregunta perenne del desfalco español es la siguiente:

¿Cómo es que tanta plata de Potosí (hoy Bolivia) y México no haya podido mantenerlos en la cúspide del poder económico?

La realeza española, decía Smith, nunca entendió que las políticas restrictivas del sistema mercantil mantenían el oro y la plata encerrada dentro de su mercado interno, abarrotada y debilitando el potencial del valor de su propio circulante.

Al no existir mecanismos de consumo masivo, España todavía no gozaba de una industria acelerada, el oro y la plata empezaba a devaluarse con relación a los bienes de consumo (pan, ropa, servicios, etc.) y, consecuentemente, creaba una crisis inflacionaria (alza de precios). En otras palabras, los mercantilistas no sabían que tanto dinero aglomerado en su mercado incrementaba los precios de los productos.

Otro representante de este enfoque es David Ricardo quien afirma que en los países donde la acumulación de capital se hace con rapidez, los salarios nominales tienden a subir, motivo por el que la población tiende a aumentar (por el asenso de los salarios, por encima de la tasa natural).

El alza de los salarios responde también al hecho de que, frente a la mayor demanda de alimentos, es necesario extender los cultivos hacia tierras de inferior calidad, y por lo mismo, a mayor costo. Al subir los precios de los alimentos, tienen que subir también los salarios y paralelamente reducirse las ganancias. Pero, a medida que se elevan los precios de los alimentos, surge y crece la renta diferencial de la tierra, por razones de calidad, situación o intensidad.

---

<sup>10</sup> Sustancial, principal, imprescindible.

<sup>11</sup> Smith, Adam : Riqueza de las Naciones – Pág. 388, segunda edición 1961

A largo plazo la ley de los rendimientos decrecientes dará lugar a una progresiva elevación de los salarios y a un alza constante de la renta de la tierra. Por su parte, la disminución consecuente de las ganancias provoca el descenso de la acumulación de capital, hasta el punto en que puede presentarse una paralización de las inversiones, cuando la tasa de ganancia sea insuficiente para cubrir los riesgos.

Los países Europeos desarrollados pagan en la actualidad salarios altos motivo por el cual los trabajadores de los países sub-desarrollados tienden a emigrar a estos países, este es el principal motivo por el cual se produce un desplazamiento de nuestra gente que busca mejores condiciones de vida y no las encuentra en su país de origen. Además el documento expresa que es probable que las corrientes que las corrientes migratorias de la región de Latino América y el Caribe aumenten a corto plazo<sup>12</sup>.

### **2.1.2 ESCUELA MERCANTILISTA**

En este enfoque el representante más importante es Josiah Child, quien sostiene con respecto a la emigración:

Había expuesto una teoría de la economía colonial basada exclusivamente en el argumento de la ocupación. Admitía que la colonización en general podía tener efectos perjudiciales, ya que implicaba **Emigración**. Como todos los mercantilistas de la época, Child temía mucho la pérdida de población, palabra ésta que parecía llevar consigo la idea de ocupación.

En los tiempos que precedieron a la introducción de la maquinaria en gran escala una fuerza de trabajo escasa significaba una producción baja; y esto, en una

---

<sup>12</sup> Inmigrantes Migración desde Latinoamérica hacia Europa: tendencias y desafíos, artículo en Internet, disponible en – <http://www.iom.int> - 10 de mayo de 2007



época en que el comercio exterior iba dependiendo cada vez más de las manufacturas nacionales, equivalía a reducir las exportaciones. Sin embargo, creía Child que los males de la colonización podían ser mitigados obligando a las colonias a limitar su comercio a la madre patria. Hecho esto, la emigración después de todo, podía traer alguna ventaja, pues crearía más trabajo en el país.

En cuanto a las colonias en América, Child no pensaba que solo fueran perjudiciales. Por que en las plantaciones de las Indias Occidentales cada ingles tenia diez nativos trabajando a sus ordenes, y así producía más de lo que hubiese producido en su patria. Y la demanda agregada de esos once hombres (sólo uno de los cuales era emigrante) daría trabajo por lo menos a cuatro hombres en Inglaterra.

Así pues, el valor de las colonias dependía de su capacidad para actuar como mercados exclusivos de las manufacturas de la madre patria, para suministrar en cambio materias primas y otros productos que de otra manera habría de comprar a países extranjeros, y para constituir depósitos de mano de obra barata

Con el transcurso del tiempo las ideas mercantilistas sobre los propósitos de las reglamentaciones al comercio exterior también fueron modificándose. Dejaron paulatinamente de insistir en el saldo favorable de la balanza comercial, para dar mayor importancia a los efectos proteccionistas sobre las actividades internas. Las restricciones comerciales fueron consideradas cada vez más necesarias para fomentar la creación de fuentes de empleo y el desarrollo industrial.

Así las prohibiciones para exportar materias primas se fundamentaban en la necesidad de dar mayor trabajo a los obreros del país. El interés fue concentrándose en la industria nacional, como la verdadera fuente de riqueza. Incluso las prohibiciones a la emigración de personal calificado obedecían a la necesidad de fortalecer la industria nacional.

Es uno de los autores que habla sobre las consecuencias que trae consigo la emigración de la población de un país, esta problemática no se puede ver en el corto plazo, pero si en el largo plazo, cuando se necesite mano de obra para contribuir al crecimiento económico de un país, que dará origen al encarecimiento de la mano de obra en el país de origen.

### **2.1.3 ESCUELA KEYNESIANA.- (En que se enmarca el Modelo de Crecimiento)**

La economía Keynesiana se desarrollo teniendo como referencia la Gran Depresión Mundial de los años 30. La duración y severidad de la disminución en la actividad económica en esa época no tiene precedentes.

El alto desempleo en los principales países capitalistas condujo a un debate entre economistas y gestores de políticas económicas sobre las causas del desempleo y las políticas económicas más adecuadas para solucionar el incremento del desempleo. Keynes fue un participante prominente en este debate durante el cual desarrollo su teoría revolucionaria de la macroeconomía.

La teoría keynesiana proporcionaba las bases para orientar las políticas económicas dirigidas a combatir el desempleo. Las políticas económicas deberían estar orientadas a estimular la Demanda Agregada. En la época de la depresión Keynes favoreció las medidas políticas fiscales, especialmente el gasto público en proyectos de obras públicas, con el fin de estimular la demanda.

En términos más generales, la teoría keynesiana propende por el uso de políticas monetarias y fiscales para regular el nivel de Demanda Agregada. Para comprender la naturaleza revolucionaria de esta teoría útil considerar el estado del pensamiento macroeconómico sobre el desempleo como un aspecto de política económica en el tiempo durante el cual se desarrollaba el pensamiento de Keynes.

Un Modelo Keynesiano parte de la ecuación de equilibrio de la Oferta Agregada Macroeconómica (Y) y la Demanda Agregada:

$$Y = C + I + G + X - M \quad (1)$$

Este modelo keynesiano elemental hace ciertos supuestos básicos: (I) el Consumo depende de Y; (II) las Importaciones M dependen de Y; (III) la Inversión I, el Gasto Publico G, y las Exportaciones X son Variables Exógenas. Se supone además que el sector monetario se encuentra en equilibrio y que la Oferta de Dinero, la Tasa de Interés, y el Tipo de Cambio son Variables Exógenas.

La solución del modelo (1) incorpora el multiplicador keynesiano k:

$$Y = k(I + G) + kX \quad (2)$$

La ecuación (2) nos dice que el PIB se determina o es igual a la Demanda Interna y Externa multiplicada por el “multiplicador” keynesiano.

Ahora tenemos que presentar la ecuación (2) en términos de variaciones porcentuales del PIB y de variaciones porcentuales de las demás variables. Primero la ecuación se expresa en términos de cambios discretos (Deltas); segundo se divide los dos lados de la ecuación entre Y, y finalmente, se expresa la relación, en términos de tasa de crecimiento, en la ecuación (3):

$$Y = kX \quad (3)$$

## 2.2. CONCEPTOS Y DEFINICIONES.-

Un concepto estrechamente ligado al PIB es el PNB, que mide el valor total del ingreso que reciben los residentes nacionales en un periodo dado. En una economía cerrada que no tiene movimientos comerciales o de dinero desde el exterior ni hacia el exterior, el PIB y el PNB son iguales.

Este es el resultado del flujo circular del ingreso: el producto (PIB) generado por empresas internas es igual al ingreso percibido por los factores internos de producción.

En todas las economías reales, sin embargo, las dos medidas difieren (aunque en la mayoría de los países esta diferencia es muy pequeña) debido a que una parte de la producción interna es propiedad de extranjeros y una parte de la producción externa constituye ingreso para los residentes nacionales.

Así, parte del ingreso recibido por el trabajo y el capital en la economía interna en realidad les pertenece a extranjeros. Esto puede apreciarse con más facilidad si en la economía nacional se emplea a trabajadores extranjeros. También se aprecia claramente cuando personas de origen extranjero son dueños de una parte del stock de capital en la economía interna.

Al mismo tiempo, puede haber residentes nacionales que reciban parte de su ingreso del exterior. Ellos mismos pueden trabajar en el extranjero, o bien ser dueños de acciones de empresas extranjeras. El PIB mide el ingreso de los factores de producción al interior de los límites de la nación, sin importar quien percibe el ingreso. El PNB mide el ingreso de los residentes en la economía, sin importar si el ingreso proviene de la producción interna o del resto del mundo<sup>13</sup>.

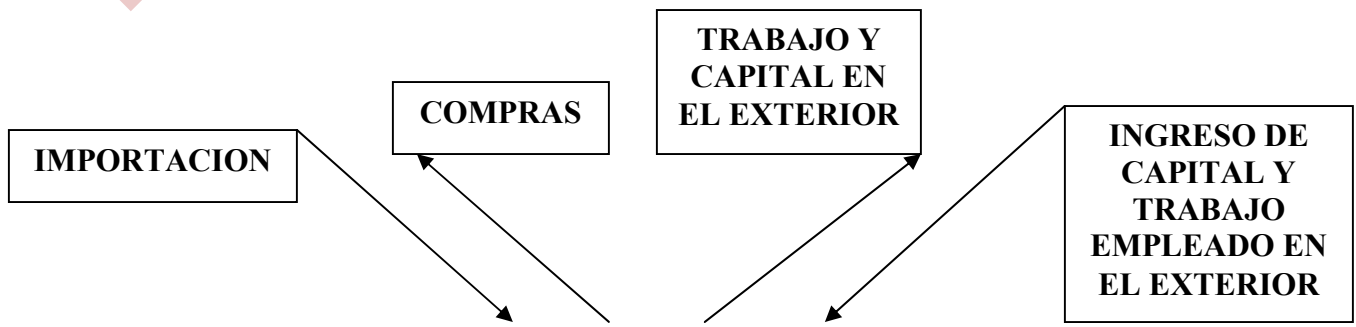
Para poder entender mejor este concepto se lo puede ilustrar en el siguiente diagrama: donde se muestra que una parte de la demanda de las familias se satisface mediante las importaciones, en tanto que una parte de las ventas de las empresas se exporta. Al mismo tiempo, parte del ingreso de las empresas sale al exterior como pago a factores de producción externos, mientras que las familias residentes reciben parte de su ingreso desde otros países.

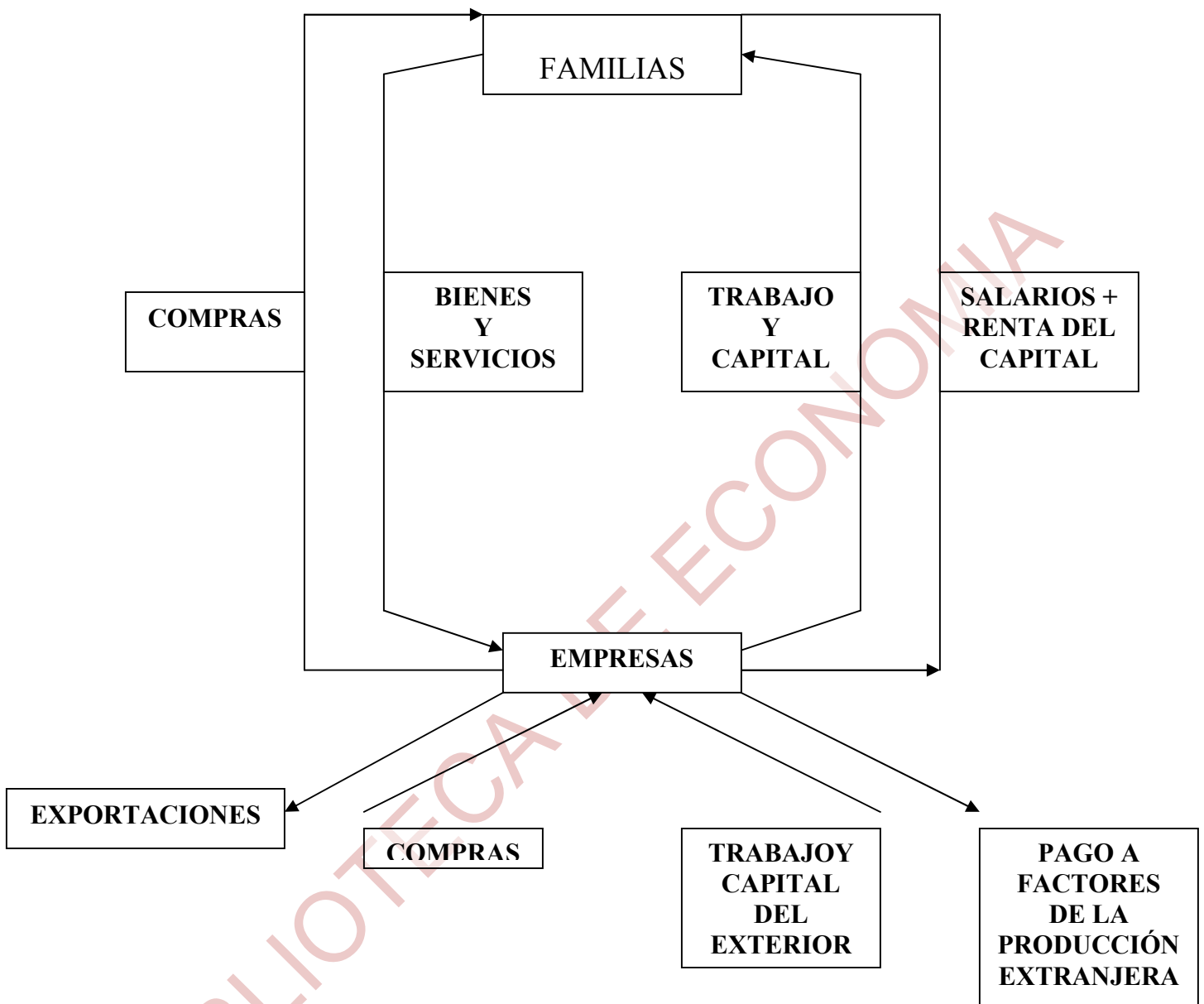
---

<sup>13</sup> Felipe Larraín y Jeffrey Sachs: Macroeconomía en la economía global – Pág. 30, segunda edición 2002

BIBLIOTECA DE ECONOMIA

**EL FLUJO CIRCULAR DEL INGRESO CONSIDERANDO FACTORES DE PRODUCCIÓN PROPIEDAD DE EXTRANJEROS**





### 2.2.1 REMESAS.-

En el lenguaje coloquial se entiende que las remesas son el dinero que los emigrantes envían a su país de origen, siempre que sea a cambio de nada tangible, es decir como regalo. No obstante en la contabilidad oficial de los países, no existe un único apunte contable que recoja este concepto, sino tres diferentes. Estos tres apuntes contables aparecen reflejados en la balanza de pagos, el documento contable en el que los países recogen sus transacciones con el exterior.

Estos conceptos están definidos por el manual de Balanza de Pagos del Fondo Monetario Internacional, cuya edición vigente, la quinta data de 1993. Este manual desglosa lo que comúnmente se consideran remesas en tres conceptos contables diferentes:

- ◆ Define Remesas de Trabajadores (work ers' remittances) como las transferencias corrientes de los extranjeros residentes, entendiendlo por ello que han permanecido o intentan permanecer por un periodo de por lo menos un año. Además, la definición añade otros detalles que convierten su verificación en un reto, entre ellos, que estas remesas suelen realizarse entre familiares. Este es el dato contable que se suele utilizar de remesas de emigrantes.
- ◆ Los fondos enviados por inmigrantes no residentes, es decir, los que llevan menos de un año en el país, vienen calculados en otro apartado llamado Compensación de Empleados (compensation of employees) que suma los ingresos que los no residentes han percibido de los residentes calculándolo en bruto. Es decir, incluye desde sueldos hasta contribuciones a la Seguridad Social. En este concepto entrarían los ingresos de categorías laborales muy disímiles como los de los trabajadores extranjeros empleados por embajadas españolas en el exterior junto a los salarios temporales agrícolas. Específicamente, este concepto integra los ingresos de lo que define como "Trabajadores Fronterizos", los que trabajan en España pero tienen centros de interés económico en su propio país "who hae centres of economic interest in their own economies". En la balanza de pagos la remuneración de empleados figura en el componente de Renta.
- ◆ Por ultimo en la balanza de capital aparece un último concepto, las Transferencias de Emigrantes (migrant's transfers) que recogen, citando el manual asientos de contra partida al flujo de bienes y a los cambios en

rubros financieros que surgen por la migración de individuos de una economía a otra. Es decir, los bienes que el emigrante lleva de un país a otro cuando se traslada. Según el manual deben de ser equivalentes a la riqueza neta de los emigrantes “The transfers to be recorded are tus equal to the net worth of the migrants”.

En la próxima edición del Manual de Balanza de Pagos del FMI, la sexta, que entrara en vigor en 2008 se reforma profundamente la contabilidad de estos flujos con nuevas definiciones estadísticas. Desaparecerán dos rubricas, la de Remesas de Trabajadores y la de Transferencias de Emigrantes antes recogidas en la balanza de capital.

La principal novedad será el concepto de Transferencias Personales (personal Transfers), que abarcaran todas las transferencias corrientes en efectivo o en especie realizadas por los hogares de residentes a los hogares de no residentes, sin tener en cuenta las fuentes de los ingresos del emisor, ni la relación entre los hogares (sean o no parientes) ni el motivo de la remesa. Este concepto será un componente estándar de la balanza de pagos.

Como información complementaria, aunque de obligado cumplimiento, se incluyen también las rubricas de Remesas personales que suman transferencias personales y compensaciones de empleados neta (deducidos impuestos sobre la renta, contribuciones sociales y gastos personales) y Remesas totales, que suman lo anterior las transferencias corrientes a hogares e instituciones sin animo de lucro realizadas desde cualquier sector

### **2.2.2 MIGRACION.-**

En demografía, se denomina migración al movimiento o desplazamiento de los seres humanos sobre la superficie terrestre.



La literatura sobre la movilidad de la población suele distinguir dos grandes categorías o tipos de migración, la “Migración Permanente” o definitiva y la “Migración Temporal” o circular. En esta tipología, lo básico para la categorización de la migración, es la relación que a través de ella, se establece entre lo que sería la comunidad o región de origen y la de destino (Roberts, Frank y Lozano, 1999).

En el primer caso, en particular, la definición de una y otra es simple y directa, y se corresponde con la definición que tradicionalmente se ha usado en la demografía para estimar los cambios de residencia internos e internacionales a través de censos y encuestas.

En este sentido, el problema es delimitar el tiempo necesario para que un cambio de residencia se considere como definitivo (Canales, 1999). En el segundo caso, la misma definición de “origen” y “destino” es algo más borroso, por cuanto el individuo o su familia no modifican su residencia habitual. Se trata más bien de una configuración de un circuito migratorio, cuyo origen o centro, es la comunidad de residencia habitual, y los “destinos” son sólo transitorios y temporales.

### **2.2.3 EMIGRACION.-**

La emigración, en cambio es todo desplazamiento humano masivo y más o menos voluntario. El fenómeno se ha dado desde el comienzo de la historia y los móviles han sido variados: el agotamiento del suelo, la huida de la guerra o pestes, el crecimiento demográfico, el afán de conquista, el trabajo mejor remunerado, sobre todo en los dos últimos siglos<sup>14</sup>

Para efectos de la discusión sobre cómo aprovechar mejor el fenómeno migratorio para el desarrollo de los países de origen de los emigrantes, conviene distinguir cómo éstos se convierten en tres tipos de emigrantes<sup>15</sup>:

---

<sup>14</sup> OSORIO, Manuel: Diccionario de ciencias jurídicas, políticas y sociales. Edit. Heliasta, Buenos Aires, Argentina. 2002, Pág. 381.

<sup>15</sup> Véase Organización Internacional del Trabajo: International Migration Statistics. Guidelenes for improving data collection systems, ILO: Geneva, 1997

- ◆ Los emigrantes que se convierten en residentes en los países de destino. Ello no significa que sean residentes legales o ciudadanos, sino que están integrados a la sociedad en el país de destino; tampoco significa que no tengan intención de regresar en el futuro a sus países de origen, esto es, que sea una migración definitiva.<sup>16</sup> El dinero que ellos envían, a título gratuito o sin contraprestación, como una donación, son las remesas.
- ◆ Los emigrantes no residentes en los países de destino. Son aquellos que se encuentran trabajando temporalmente, pero de manera continua, en los países a los que han emigrado. Mantienen la residencia en el país de origen y el dinero que envían a sus familias es una compensación por su trabajo, diferente a la remesa pues el pago es por una contraprestación de servicios laborales de un no residente, es decir, consiste en una transacción corriente.
- ◆ Los emigrantes fronterizos que trabajan de manera temporal e intermitente, generalmente en la agricultura y de manera estacional o “golondrina”, en un país vecino.

En la investigación sobre el impacto de las remesas, centraremos la atención en el primer tipo de emigrantes. Se trata de la migración de personas de manera relativamente voluntaria, determinada por la búsqueda de trabajo, o de trabajo mejor remunerado en otro país.

## **2.2.4 TRANSMIGRACION.-**

---

<sup>16</sup> Pueden tratarse de migraciones polianuales, de larga duración, pero no definitivas, que tienen por objeto amasar una pequeña suma de dinero con la que establecerse más tarde en el país de origen. La migración polianual se convierte a menudo en definitiva. (Enciclopedia Salvat, 2004, p. 10190)

En la actualidad hemos ingresado a una etapa en el que el fenómeno sociodemográfico y cultural más importante en el mundo, será la trasmigración. A pesar que este fenómeno no es nuevo y se remonta a etapas de la expansión de los imperios, sus características sociodemográficas y culturales actuales son diferentes. De haber sido el privilegio de las clases dominantes, la trasmigración ha llegado a formar parte de la vida de los pueblos más alejados (Comunidades de indígenas, poblaciones campesinas, pueblos originarios, tribus, castas, etc.)

Diversos autores han planteado el concepto de “Trasmigración” y “Transmigrantes” para referirse a estas nuevas modalidades y formas que asume la movilidad de la población a nivel mundial (Tilly, 1990, Esmart, 1999, Portes, 1997, y Glick Schiller, Basch y Blanc Santón, 1992).

La Trasmigración difiere de las formas clásicas de migración, por que ella implica la consolidación de nuevos espacios sociales que van más allá de las comunidades de origen y de destino, se trata de la expansión transnacional del espacio de las comunidades mediante prácticas sociales, artefactos, y sistemas de símbolos transnacionales.

A diferencia de la migración temporal, la trasmigración no define una situación transitoria, sino que refleja esta emergencia de espacios pluri-locales y de comunidades transnacionales, en donde además, la condición de migrante se transforma por completo.

Los nuevos fenómenos de la trasmigración son:

- a) Una existente feminización
- b) Es una población cada vez más joven
- c) Hay un endurecimiento de las leyes migratorias en los países de destino, en un contexto de creciente globalización económica, comercial y en los medios de comunicación.

- d) Se están incorporando sectores rurales que emigran directamente hacia los países de destino, que en general son países del hemisferio norte , aunque últimamente se puede observar movimientos migratorios sur sur.
- e) Hay un volumen de emigrantes no voluntarios o compulsivos, como respuesta a violencia política, conflictos sociales, étnica, religiosa y las alteraciones de los fenómenos naturales.

La globalización de la economía y de los medios de comunicación y las facilidades para desplazarse de un país a otro, están contribuyendo al incremento de la brecha entre los países ricos, medianamente ricos y los pobres. Estas disparidades, se están constituyendo en los factores de emigración que no solamente contribuyen a la emigración de capitales financieros a través de las transferencias monetarias, sino también a la emigración del capital humano, recursos escasos y tan importante como el capital financiero para el desarrollo de los países de origen.

Lo que esta sucediendo con nuestro país Bolivia en la actualidad es un proceso de emigración semi-compulsiva, producto de los conflictos sociales, la pobreza y el desempleo. Una emigración laboral que nos ha colocado como uno de los países de mayor emigración en el mundo.

### **2.3. REMESAS Y GLOBALIZACIÓN.-**

A lo largo de la última década, el termino globalización ha sido el más empleado para describir la creciente integración de la economía mundial. Se han controlado, documentado y divulgado cuidadosamente innumerables categorías de flujos financieros, de intercambios comerciales de bienes y servicios y varias formas de transferencias de tecnología a pesar de ello, hay un aspecto de la globalización que ha llamado la atención relativamente poco: el flujo de trabajadores para ocupar puestos de trabajo en países más desarrollados y los flujos financieros que envían a sus familias en sus países de origen. Sin embargo, se está produciendo un cambio rápido porque gobiernos, organizaciones internacionales,

universidades, fundaciones e instituciones financieras están “descubriendo las remesas” como una fuente de ingresos.

Desde una perspectiva meramente económica, este desplazamiento laboral a través de las fronteras constituye un mercado laboral internacional en el que las personas van hacia el norte y el dinero al sur. Pero este proceso también parece producir una conexión básicamente humana a través del envío de dinero a casa para el mantenimiento de los familiares. De hecho, las remesas se pueden calificar como “la cara humana de la globalización”<sup>17</sup>.

El proceso de globalización contemporáneo, estableció un sistema mundial de libre circulación de capitales, bienes y personas. “Dentro de esta red de intercambio se llega a generar los excedentes necesarios para pagar las rentas, el comercio”<sup>18</sup>. Naturalmente, la globalización impulso tres grandes procesos migratorios:

- ◆ De ejecutivos y empresarios desde y hacia todas partes del mundo.
- ◆ Fuga de cerebros, de los países más pobres a los países más desarrollados.
- ◆ De trabajadores no calificados de los países pobres para emplearse en los puestos de trabajo considerados indeseables por las poblaciones nativas de los países ricos (empleo doméstico, recolección de basura, construcción, servicios de gastronomía, etc.)

Simultáneamente los flujos globales del capital y su efecto inmediato de creación-destrucción de empleo, según sea que entre o salga de ciertos países, promueve también naturalmente un flujo de trabajo siguiendo al capital. Este flujo de trabajo, expresado en forma de migraciones internacionales, se ve incrementado por las desigualdades externas generadas durante el “Proceso de Globalización

---

<sup>17</sup> FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI) – La Globalización y las oportunidades de los países en desarrollo – Edic. 1997 Pág. 158.

<sup>18</sup> GUILLÉN, Arturo – Bloques regionales y Globalización de la Economía – Pág. 47.

centralizado en torno al aparato financiero internacional, donde el núcleo dominante esta conformado por los siguientes países: “Estados Unidos, Unión Europea y Japón”<sup>19</sup> como un ordenador general de la actividad económica general..

Ello ha llevado a todos los países ricos a imponer restricciones a la inmigración de trabajadores no calificados (aunque continúan promoviendo la libre circulación de empresarios y científicos, así como la de capitales).

De todos modos ninguna de las sociedades desarrolladas puede prescindir de los inmigrantes porque amplios segmentos de los mercados de trabajo solo pueden emplear inmigrantes, ya que ni aún los más descalificados trabajadores nativos están dispuestos a desempeñar ciertos empleos.

En las condiciones de la globalización, estas restricciones presionan aun más sobre la pobreza de las sociedades pobres, aumentando aún más la desigualdad en los países de origen y además promueven, por un lado la trata de personas y por el otro la explotación de los trabajadores inmigrantes, reduciendo aún más los salarios de los empleos rechazados por los trabajadores nativos.

De este modo, la globalización ha creado un círculo vicioso de circulación de capital, pobreza y emigración forzada, que las restricciones inmigratorias de los países ricos parecen incentivar aún más.

Sintetizando, en la era de la globalización, de la economía mundial y de la libre circulación global de bienes y capitales, las migraciones globales son una consecuencia natural. La gestión de las migraciones actuales (siglo XXI) pasa por garantizar más plenamente el derecho a la libre circulación comenzando por garantizar el derecho a no emigrar, detener la promoción de la fuga de cerebros por parte de los países desarrollados, reducir la desigualdad entre países pobres y

---

<sup>19</sup> FERRER, Aldo – Mistoria de la Globalización– Pág. 111 – Edic. 1996

países ricos e impulsar amplias campañas antidiscriminatorias a la construcción de sociedades culturales plurales.

BIBLIOTECA DE ECONOMIA

### **CAPITULO III**

## **LAS REMESAS EN LA ECONOMIA MUNDIAL**

### **3.1. EVIDENCIAS DE LAS REMESAS EN EL CONTEXTO INTERNACIONAL.-**

En este capítulo del trabajo de investigación vamos a tomar una visión mundial de lo que sucede con las remesas, para lo cual se va a determinar en cinco regiones el flujo de las remesas en el mundo, tomando en cuenta la tendencia creciente de estos recursos: Asia, Latinoamérica, Europa, África y Cercano Oriente.

Un reciente estudio a cargo del Banco Interamericano de Desarrollo BID y el Fondo Internacional para el Desarrollo Agrícola IFAD, dan cuenta que durante el 2007, un total de 150 millones de emigrantes alrededor del mundo envían más de 300 mil millones de dólares anuales en remesas a sus familias, las mismas que se encuentran en países en vías de desarrollo<sup>20</sup>.

---

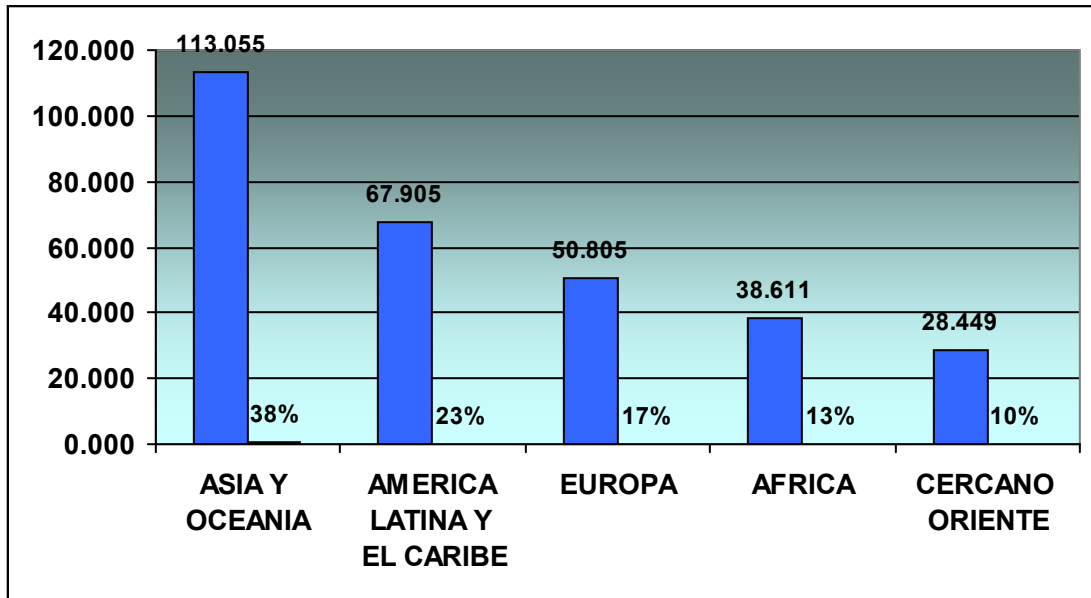
<sup>20</sup> Investigación titulada “Enviando dinero a casa: flujo mundial de remesas” presentado por el BID y el IFAD en el Foro Internacional de Remesas 2007



### GRAFICO No.3.1

## FLUJO DE REMESAS EN EL MUNDO EN 2006 Y PARTICIPACIÓN SEGÚN GRANDES REGIONES

(En millones de dólares)



Elaboración: CEBEC / CAINCO con información de IFAD-BID 2007

### 3.2. COSTOS DE LAS TRANSACCIONES.-

Reducir los costos de las transferencias de remesas es un reto difícil de cumplir porque hay muchos factores que influyen en dichos costos, entre otros el carácter no estructurado de las transferencias, los monopolios, las reglamentaciones y el volumen de estos recursos financieros.

En todo el mundo el costo de las transferencias de las remesas varía enormemente dependiendo de la región a la que van dirigidas. Mientras que los corredores de mayor volumen de remesas como son las de América Latina, han sido testigo de drásticas reducciones en los costos de envío, las transferencias de remesas en otros corredores siguen siendo bastante caras. Rebajar los costos es fundamental tanto para que las familias receptoras aprovechen al máximo el

impacto de las remesas como para que los canales formales de envío de remesas sean competitivos.

La falta de competencia en las zonas rurales y aisladas a menudo provoca la aplicación de costos más altos y a la creación de redes informales. En muchos países en desarrollo el pago de las remesas solo puede realizarse a través de los bancos como resultado muchas zonas rurales quedan desatendidas lo que contribuye a crear las condiciones previas para el establecimiento de canales informales. Una legislación que permitiera a las instituciones financieras no bancarias efectuar los pagos de dichas remesas por ejemplo instituciones de micro-financiación cooperativas y cajas de ahorro y crédito contribuiría a reducir ese carácter desestructurado, aumentar la competitividad y reducir los costos por transferencia.

En una era de adelantos tecnológicos, los modelos empresariales innovadores están remodelando los mercados de remesas. Las nuevas tecnologías como son las tarjetas pre-pagadas y la utilización de teléfonos móviles ofrecen posibilidades más económicas para transferir dinero así como costos de transacción más bajos de cuenta a cuenta.

En muchos países el 30% de los receptores de remesas actualmente usan tarjetas de crédito o débito y en algunos países esta cifra llega a situarse en el 50%. En la India y Filipinas la tecnología móvil ya es un medio ampliamente aceptado para realizar operaciones de transferencia de dinero y su utilización crece de manera exponencial. Estas nuevas posibilidades han cambiado radicalmente el mercado de remesas al ampliar el abanico de personas que participan en ellas. Sin embargo aún hay cabida para efectuar mejoras según surjan nuevas ideas y alianzas.

Uno de los obstáculos para reducir los costos de transacciones es la creciente atención prestada al entorno regulador desde el 11 de septiembre de 2001. Se ha

atentado a las empresas de transferencia de dinero y las instituciones financieras a ejercer un control más estricto de las transacciones. Los costos conexos derivados de la aplicación de esas medidas han tenido importantes consecuencias en las actividades relacionadas con las remesas y han obligado a algunas empresas a cerrar, lo que ha dejado a los emigrantes sin otra alternativa que utilizar canales más costosos o redes informales.

Pese a estas dificultades el costo de envío de las remesas ha disminuido en los dos últimos decenios. Los ahorros generados han aumentado de forma notable el potencial de las remesas como un paso hacia la autosuficiencia financiera. Sin embargo esta tendencia no es tan visible en las zonas rurales donde hay poca competencia y el acceso a medios innovadores de transferencia de remesas sigue siendo limitado.

### **3.3. REMESAS A LATINOAMÉRICA.-**

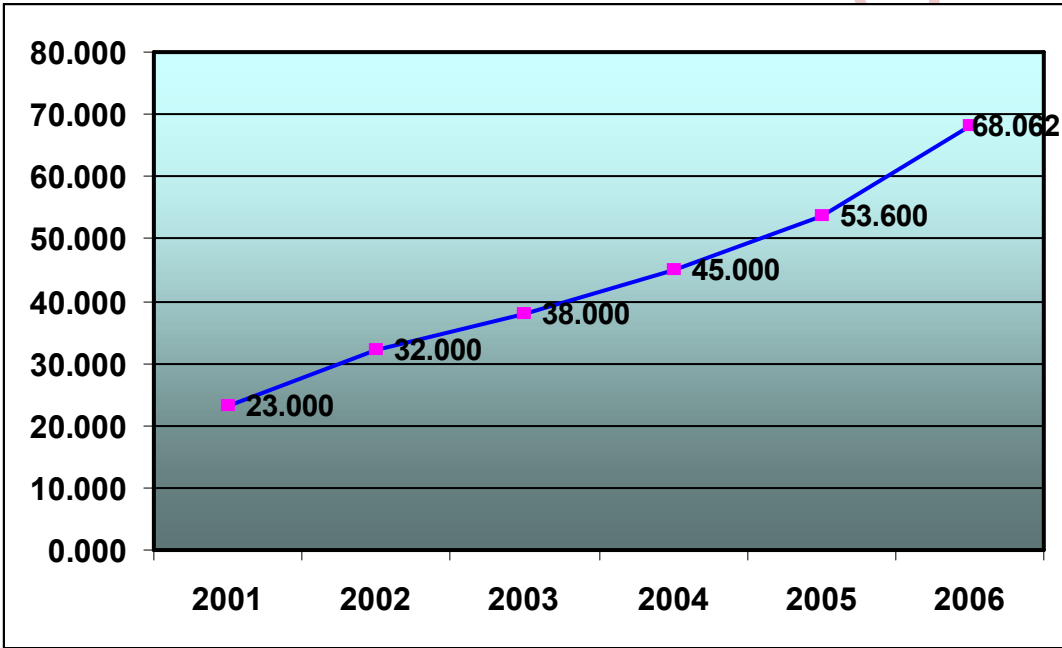
La región de Latinoamérica se destaca como la segunda receptora de remesas del mundo. Según el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), la región terminó el año 2006 con 68.062 millones de dólares en remesas, de los cuales 24.300 millones se dirigen a México, seguido de América del Sur que recibió un monto levemente menor.

Si bien la economía de la región es volátil y registra fases alternas de auge y depresión los flujos de remesas han permanecido estables por muchos años. El promedio de transferencias anuales de los migrantes es de unos 2.200 dólares, aunque esta cifra es más elevada en algunos países como Jamaica.

A nivel macroeconómico las remesas representan por término medio el 3% del PIB y el 13% de las exportaciones de los países de la región. En algunos países como los de Centro América, la equivalencia del valor de las remesas respecto al PIB alcanza alrededor del 30%.

Luís Alberto Moreno, presidente del BID. Informo la evolución sobre el crecimiento de las remesas desde el 2001 hasta el 2006, en los envíos de remesas de los emigrantes a sus países de destino de América Latina, y de ir convirtiendo esas remesas en efectivo a transacciones de cuenta a cuenta:

**GRAFICO No.3.2**  
**EVOLUCION DE LAS REMESAS A AMERICA LATINA**  
**(En millones de dólares)**



Elaboración: BID 2007

Las remesas a las regiones rurales representan un tercio del flujo total. Esta cuantía ha ido aumentando según los migrantes se han ido trasladando a otros lugares en sus países nativos. A este respecto resulta interesante el ejemplo de México donde las remesas que se envían desde el estado de Chiapas son las que crecen más rápidamente en todo el país y van a parar casi totalmente a las zonas rurales. Ahora bien el porcentaje de remesas que se envía a las zonas rurales de América Latina es más elevado en el caso de los migrantes que trabajan en los países vecinos de la región.

La mayoría de los bolivianos que viven en la Argentina son migrantes rurales que envían dinero a zonas cercanas a los principales centros urbanos, mientras que los nicaragüenses presentes en Costa Rica transfieren dinero a las zonas rurales meridionales de su país natal.

### 3.3.1. NORTE AMERICA.-

México es el principal receptor con 24.354 millones de dólares por concepto de remesas, con una tendencia creciente en el tiempo.

**CUADRO N° 3.1  
NORTE AMERICA**

<b>PAIS</b>	<b>REMESAS (en millones de dólares)</b>	<b>PARTICIPACION RESPECTO AL PIB</b>
<b>MEXICO</b>	<b>24,254</b>	<b>2.90%</b>

### 3.3.2. CENTRO AMERICA.-

Los países de Centro America captan 11.031 millones de dólares en remesas. Con un leve aumento para Nicaragua en el 2006, un estancamiento en El Salvador para principios de siglo y un gran despegue en los flujos de envíos percibidos por Guatemala, que terminan sobrepasando el volumen de remesas en el Salvador para el 2005 con un valor cercano a los 3 billones de dólares frente a 2.83 billones de dólares respectivamente.

En la actualidad para algunos países como El Salvador, Jamaica, República Dominicana, etc. Las remesas llegan a constituir hasta un 21% de las exportaciones.

**CUADRO N° 3.2  
CENTRO AMERICA**

<b>PAISES</b>	<b>REMESAS (en millones de dólares)</b>	<b>PARTICIPACION RESPECTO AL PIB</b>
BELICE	139	11.40%
COSTA RICA	444	2.00%
EL SALVADOR	3.328	18.20%
GUATEMALA	3.557	10.10%
HONDURAS	2.286	24.80%
NICARAGUA	798	14.90%
PANAMA	479	2.80%

### 3.3.3. SUR AMERICA.-

Los países de Sur América también exhiben una tendencia creciente de 24.298 millones de dólares en remesas.

**CUADRO N° 3.3  
SUR AMERICA**

<b>PAISES</b>	<b>REMESAS (en millones de dólares)</b>	<b>PARTICIPACION RESPECTO AL PIB</b>
ARGENTINA	1.65	0.80%
BOLIVIA	972	8.70%
BRASIL	7.373	0.30%
CHILE	1.024	0.70%
COLONIA	4.526	3.30%
ECUADOR	3.162	7.80%
GUYANA	270	30.10%
PARAGUAY	650	4.30%
PERU	2.869	3.10%
SURENAME	338	21.20%
URUGUAY	479	2.50%
VENEZUELA	950	0.50%

### 3.3.4. EL CARIBE.-

Al igual que los países de Centro America, tienen una dependencia creciente con relación a las remesas que envían sus emigrantes la suma de 8.370 millones de dólares.

**CUADRO N° 3.4  
EL CARIBE**

<b>PAISES</b>	<b>REMESAS (en millones de dólares)</b>	<b>PARTICIPACION RESPECTO AL PIB</b>
BARBADOS	292	9.40%
CUBA	983	
DOMINICA	181	
REPUBLICA DOMINICANA	2.739	9.00%
GRANADA	162	31.20%
HAITI	1.049	21.10%
JAIMACA	1.924	18.30%
MONTSERRAT	71	
SAINT KITTS Y NEVIS	90	18.50%
SANTA LUCIA	94	10.40%
SAN VICENTE Y LAS GRANADINAS	123	26.40%
TRINIDAD Y TABAGO	655	3.30%

### 3.3.4. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-

Por lo general las transferencias de dinero a los países de America Latina y el Caribe se tramitan a través de empresas especializadas autorizadas. No obstante en los tres últimos años han surgido otros competidores (en los Estados Unidos y España, con respecto a las transferencias para los corredores latinoamericanos), como bancos o agentes que ofrecen servicios de transferencias de una cuenta a otra mediante el uso de tarjetas.

A pesar de ello en los corredores intra-regionales los fondos siguen enviándose en buena parte a través de mecanismos informales. El costo de envío a esta región es de los más bajos del mundo, principalmente a causa de la fuerte competencia y por término medio representa un 7% por cada 200 dólares enviados.

Al igual que en otras partes del mundo en América Latina y el Caribe el acceso a los servicios financieros es relativamente limitado incluso para los receptores de remesas que suelen ahorrar más.

Con algunas excepciones hay pocas posibilidades de acceder a las instituciones bancarias formales. Las cooperativas de crédito y las instituciones de microfinanciación están empezando a ofrecer servicios a los receptores y en consecuencia a incrementar la venta cruzada de productos financieros.

El resultado final es un mayor grado de intermediación financiera y transformación entre los clientes. Ejemplo de ello son las cajas populares mexicanas o las sociedades de crédito inmobiliario de Jamaica que reportan beneficios a miles de clientes.

Para un mejor análisis se realizara una clasificación geográfica en tres de sus regiones como ser: Norte América, Centro América, Sur América y los Archipiélagos del Caribe<sup>21</sup>. Que nos permitirá estudiar mejor los efectos internos de esta variable en cada uno de los países que los componen, así como también el volumen y la dependencia de estos flujos en algunos países.

### **3.4. ASIA.-**

Asia y Oceanía reciben más de 113.000 millones de remesas cada año es decir, la cantidad más elevada por región en el mundo. La India y China son los dos países

---

<sup>21</sup> La región de Norte América comprende solo a México. Centro América comprende a Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Costa Rica, Panamá y Belice. Sur América lo conforman Colombia, Brasil, Ecuador, Perú, Argentina, Bolivia, Guyana, Paraguay, Venezuela, Uruguay y Surinam. Los Archipiélagos del Caribe hacen referencia a las islas del Caribe entre las cuales se hallan República Dominicana, Jamaica, Haití, Barbados, Aruba, Antillas Holandesas y Trinidad y Tobago. Estos son los únicos países de los que el FMI dispone de información sobre el flujo de divisas por concepto de remesas.



receptores principales con 24.500 millones y 21.000 millones respectivamente. A nivel regional las transferencias ascienden al 3% del PIB, mientras que las remesas a los países con economías más pequeñas (Indonesia, Nepal y Tayikistán) aportan una amplia porción de los ingresos per cápita. En Asia y Oceanía las remesas representan por término medio el 15% de las exportaciones.

El flujo de remesas a las zonas rurales de Asia es el de los más altos del mundo lo que se debe en parte a que el 65% de los países Asiáticos es territorio rural. En los países asiáticos en desarrollo las remesas producen un impacto mayor que en otras partes de hecho en los países predominantemente rurales las remesas calculadas como porcentaje del PIB se cuentan entre las más altas del mundo.

### **3.4.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-**

El mercado de las transferencias de fondos es desigual los envíos de dinero desde China (Hong Kong) la federación de Rusia y Singapur se efectúan sobre todo a través de empresas competitivas mientras que los envíos desde el Japón y Malasia se tramitan mediante un corredor menos competitivo y excesivamente reglamentado.

Paralelamente a estos sectores se hallan las actividades de transferencia de dinero de carácter informal, además de la práctica difundida de llevar personalmente el dinero cuando se viaja. Por consiguiente los costos de transacción varían considerablemente.

Por ejemplo el envío de dinero a Asia centrales uno de los menos costosos (tal vez el más barato) del mundo: en promedio un 3% por transacción. En algunas partes de Asia, la innovación tecnológica influye en las transferencias como es el caso de las transferencias por telefonía móvil en Filipinas.

La disponibilidad de servicios bancarios y otros servicios financieros varían enormemente en la región. En buena parte de los países Asiáticos, los migrantes y sus familiares a cargo no tienen acceso a servicios financieros básicos.

En el sudeste asiático (Filipinas e Indonesia por ejemplo) se dispone de más oportunidades financieras que en países como Tayikistán y Kirguistán en los que menos del 10% de los habitantes tiene una cuenta bancaria o el estado indio de Kerala donde este porcentaje es de tan solo 11%.

### **3.5. EUROPA.-**

La cuantía Total de remesas que se envían a Europa supera los 50.000 millones. Estos fondos llegan a países como Albania, Polonia, la República de Moldova, Rumania, La Federación de Rusia y Ucrania para los cuales las remesas son de especial importancia.

Las transferencias anuales a Europa ascienden a cerca de 1.600 por migrante y corresponden al 4% del PIB y el 11% de las exportaciones. Las remesas que llegan a la República de Moldova son particularmente importantes ya que representan más del 30% de la renta nacional.

Las zonas rurales reciben un porcentaje de remesas menor que en otros lugares del mundo. No obstante en los países de Europa Oriental con poblaciones rurales numerosas las remesas aportan más del 20% del PIB. En algunos países como Albania, la República de Moldova y Rumania más de la mitad de los flujos de remesas se envía a las zonas rurales.

#### **3.5.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-**

El mercado de las transferencias de dinero es relativamente competitivo en el caso de los envíos a Polonia, la República de Moldova, Rumania y la Federación de Rusia. Sin embargo en determinados corredores sobre todo los que se originan en los países de Europa Occidental, la competencia entre las empresas especializadas en la transferencia de dinero es muy incipiente por lo que los proveedores no son muchos.

Además algunos migrantes europeos que envían remesas desde determinados países de Europa Occidental se encuentran con que solo pueden efectuar esos envíos a través de los bancos. Resulta más competitivo y rentable enviar remesas desde Italia y el Reino Unido a Polonia, la República de Moldova y Rumania que desde Suiza a Serbia.

También el acceso a los servicios financieros es limitado. Hay muy poca conmensurabilidad entre el porcentaje de bancos que pagan remesas y el porcentaje de receptores que abren cuentas bancarias en esas mismas instituciones. Los receptores de remesas en Moldova por ejemplo cobran sus transferencias exclusivamente en los bancos pero menos del 20% de ellos tienen cuentas bancarias. En cambio el porcentaje aumenta en el caso de los ahorradores informales que llegan a ahorrar hasta más de 1.500.

### **3.6. CERCANO ORIENTE.-**

Cada año se envía a esta región cerca de 30.000 millones en remesas. Turquía que recibe 7.500 millones y el Líbano al que llegan 5.700 millones, son los dos países receptores principales. Si se considera como porcentaje del PIB el impacto de las remesas varía apreciablemente: de 1.9% en Turquía a 25.2% en el Líbano. A nivel nacional las remesas representan por término medio el 4% del PIB y el 13% de las exportaciones.

Muchas personas originarias del Cercano Oriente ya sea de Oriente Medio o del Cáucaso migran desde las zonas rurales y envían remesas a sus lugares de

origen. En el caso de Georgia el 48% de las remesas está dirigida a las zonas rurales, al igual que en Azerbaiyán donde las remesas rurales superan el 60%.

### **3.6.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-**

Al igual que en la región de Asia, también en el caso de esta región hay una variedad de agentes que se ocupan de las transferencias de dinero. En algunos corredores los costos son relativamente bajos como ocurre en el Cáucaso.

Del mismo modo los migrantes de Oriente Medio que envían remesas desde los países Árabes exportadores de petróleo a menudo se valen de transferencias bancarias económicas. Sin embargo cierto porcentaje de migrantes especialmente los que viven en Kuwait o los Emiratos Árabes Unidos, llevan personalmente el dinero en caso de visitar sus países nativos o de regresar a ellos.

Por norma general la disponibilidad de servicios financieros en el Cercano Oriente se limita a unas pocas instituciones financieras bien arraigadas que ofrecen estrategias de intermediación financiera.

En casi todos los países, el acceso es relativamente reducido como lo demuestra el hecho de que en Georgia y Azerbaiyán menos del 15% de la población posee una cuenta bancaria y esta cifra disminuye aún más en las zonas rurales de las cuales proviene la mayoría de las personas

### **3.7. AFRICA.-**

Los flujos de remesas a África y dentro de África se sitúan en torno a los 40.000 millones. Algunos países de África septentrional (por ejemplo Marruecos, Argelia y Egipto) son los principales receptores del continente. Los países de África Oriental entre los cuales destaca especialmente Somalia, dependen enormemente de esos flujos. Por lo que respecta al conjunto de la región, las remesas medias anuales

por migrante alcanzan cerca de 1.200 y por lo que se refiere a la media por país representan el 5% del PIB y el 27% de las exportaciones.

Las remesas a las zonas rurales son significativas y están relacionadas predominantemente con la migración dentro de una misma región sobre todo en África Occidental y Meridional. La movilidad de los africanos dentro de estas regiones ha ido seguida del envío de cantidades regulares de fondos. Dos terceras partes de los migrantes de África Occidental en Ghana envían dinero a zonas rurales en sus países de origen.

### **3.7.1. ACCESO A LOS MERCADOS Y LOS SERVICIOS FINANCIEROS.-**

En comparación con otras regiones las transferencias de dinero a África se hallan entre las más problemáticas debido sobre todo a las dos principales dificultades con que se enfrenta en continente: el carácter sumamente informal de las transferencias, en particular dentro del continente y un entorno regulador que favorece los monopolios. En consecuencia los costos de las transferencias son más altos y quienes envían remesas obtienen menos por su dinero. La mayoría de los países africanos limitan los flujos de dinero que sales hacia el exterior, a menos que se utilicen para el comercio y para transferencias de dinero dirigidas a instituciones bancarias de depósito.

Como resultado de recurrir a proveedores informales de estos servicios es una solución para poder enviar dinero. Otro efecto sin embargo es que los bancos y las pocas empresas especializadas en transferencias de dinero siguen teniendo el monopolio de estas operaciones. En toda África Occidental por ejemplo el 70% de los pagos oficiales los gestiona una única empresa que exige la exclusividad en las transferencias de dinero de los bancos.

Un ejemplo de ello es Nigeria cerca del 80% de las transferencias las gestiona una única empresa que pretende tener la exclusividad e impide a otras empresas

concertar acuerdos con aquellos bancos que son los únicos que pueden pagar las remesas en el país.

Puesto que los bancos son las únicas entidades autorizadas para pagar las transferencias de fondos, todos los flujos oficiales terminan siendo gestionadas por un pequeño grupo de instituciones financieras que se apoyan en menos de cuatro empresas especializadas en transferencias de dinero.

Los migrantes de Sudáfrica además tienen que hacer frente a numerosas restricciones reglamentarias al enviar dinero por lo que recurren a las redes informales. Dado que los entornos reguladores a menudo impiden a otras instituciones financieras no bancarias efectuar transferencias o imponen limitaciones para las transferencias hacia el exterior, el acceso a los servicios financieros también resulta perjudicado.

Como hay pocas instituciones que participan en las transferencias y los bancos no ofrecen sus servicios a las personas con bajos ingresos, el acceso a servicios financieros entre quienes envían y reciben remesas en África es relativamente escaso.

En algunos países por ejemplo en Sudáfrica los obstáculos a al entrada de estos servicios guardan relación con la condición jurídica de estas empresas, con lo que los migrantes quedan excluidos.

Otros países como Kenya están tratando de incrementar el acceso a servicios financieros potenciando las transferencias de remesas a través del uso de la telefonía móvil.

### **3.8. PRINCIPALES PAISES DE DONDE SE MANDAN REMESAS.-**

De Estados Unidos el año 2006 han enviado 45.000 millones en remesas, que provienen de los más de 12 millones de inmigrantes que viven en ese país. Sin embargo en los últimos años, España también se ha convertido en uno de los principales emisores de las remesas latinoamericanas.

Según el informe de la Comisión Europea (CE) Second EU Survey on Workers Remittances from the EU to Third Countries. Sitúa a España como el principal emisor de remesas de la Unión Europea hacia terceros países. Según el estudio, en el 2004 la cifra de envíos que alcanza la Unión Europea (UE) fue de 8.986 millones de euros, de los cuales el 40 por ciento tuvo su origen en España (3.258 millones de euros).

Este año se prevé que su volumen de envíos alcance los 6.000 millones de euros. Ya en los primeros nueve meses de 2006, las remesas desde España alcanzaron los 4.426 millones de euros, según informó el Banco de España.

Este informe de la Comisión Europea añade además que un gran porcentaje de los envíos que se hacen desde España el 53% están destinados a América Latina principalmente Colombia y Ecuador seguida por el Magreb y en último lugar Europa del Este. Según se desglosa este informe, en el 2004 Colombia alcanzó un 23% del total de las remesas enviadas, seguida de Ecuador con un 19.7 %, muy lejos le sigue Bolivia con 5.7 %, Perú 2.7% y Brasil con 0.3 %.

A fines del año 2005, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), elaboró un informe sobre las remesas desde los EE.UU. a algunos países de América Latina. El informe concluye afirmando que cada emigrante envía un promedio de 200 dólares americanos mensuales (alrededor de 2,400 dólares anuales). El informe añade que estas sumas se refieren solamente a las transferencias formales; si se añaden las informales, estas sumas pueden elevarse.

Durante varias décadas del siglo XX, el dinero que llegaba de los emigrantes (que vivían en las colonias de América del Sur), las remesas impulsaron la economía española, aunque la situación en la actualidad se ha invertido. España se encuentra entre los países más desarrollados y se ha convertido en el quinto país que más remesas envía del mundo, gracias a los inmigrantes que ahorran para mandar lo que pueden a sus familiares.

Estos ingresos extra ayudan a las familias de origen a escapar de la pobreza y constituyen un importante factor de desarrollo en caso de que se inviertan de la forma adecuada, por lo que muchos países han comenzado a centrarse en aprovechar todo el caudal de las remesas, que en muchos de ellos supone cifras superiores a todas las ayudas al desarrollo juntas.<sup>22</sup>

Por otro lado, Bruselas ha elegido a España en lo referente a su rigurosidad y esfuerzo en la contabilidad de las remesas. Y es que solo 14 de los 25 países miembros de la UE disponen de un registro de los envíos que se hacen a terceros países. Por ejemplo, Dinamarca, Luxemburgo, Austria, Finlandia o Suecia, donde la inmigración juega un papel fundamental, no disponen de cifras concretas al respecto. Por este motivo, señala la Comisión Europea, es probable que España no sea el primer emisor de remesas de la UE, sino el que más esfuerzos hace a la hora de contabilizarlas.

Como hemos indicado, otra fuente confiable es el estudio que realizó la OIT, que concluye argumentando que los emigrantes de países del hemisferio sur que trabajan en el hemisferio norte, remesan un promedio de 100 dólares mensuales (alrededor de 1,200 anuales).

Como se puede notar, la diferencia puede estar en el salario diferenciado; mientras los emigrantes tienen ingresos mayores en los EE.UU. de Norteamérica, por desarrollar la misma actividad, en Europa del Oeste es menor. En el Japón

---

<sup>22</sup> Benyi Arresgores Carrere Editorial Eroski octubre, 2006



pueden obtener mayores ingresos que en los EE.UU. de Norteamérica; la diferencia es que la población inmigrante en el Japón es un poco más de 1% de la población total; mientras en los EE.UU. de Norteamérica ya es del 12%, (9% latino y 3% asiática o de otros orígenes); en Europa del Oeste es del 8%.

### **3.9. CONTEXTO INTERNACIONAL DE LOS MIGRANTES.-**

De acuerdo a la División de Población de Naciones Unidas en 1965 solamente 75 millones de personas en el mundo vivían fuera de sus países de origen; es decir, eran migrantes internacionales; 10 años después, en 1975, esta suma se elevó a 84 millones; en 1985, estos migrantes ya son 105 millones; para 1990, estas cifras se incrementan a 120 millones. En los últimos 10 años aumenta a 150 millones. Esta cifra total incluye a los migrantes voluntarios y los no voluntarios o refugiados.

Los 150 millones de migrantes para el año 2006, excluyen a los turistas, a los hombres de negocios, a los que trabajan en compañías multinacionales, a los viajeros, los peregrinos religiosos, a los que viajan fuera de su país para recibir tratamientos médicos, que en conjunto suman muchos millones cada año. La población en el mundo entró a una transición demográfica global en la década del ochenta, mientras la población migrante global se incrementó en sólo 35 años, de 75 millones a 150 millones.

La Organización Internacional para las Migraciones (OIM), tiene gran experiencia en promover el retorno de personal calificado entre otros objetivos; sin embargo, todavía son insuficientes estos esfuerzos por las limitaciones presupuestales y la relativa demanda de profesionales que desearían retornar a sus países. Mientras no existan las condiciones políticas y económicas de estabilidad en los países de origen, los profesionales y personal calificado, irán postergando sus retornos o no retornarán definitivamente.

De acuerdo a un estudio global confiable desarrollado por la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en 1994, los migrantes laborales del hemisferio sur,

enviaban a sus países de origen la suma de 77 millones de dólares en remesas. Esta suma cada año se incrementaba en un millón de dólares adicionales. Para el 2006 se había incrementado a 300.000 millones de dólares. Esta suma era mayor a todo el monto que representa la cooperación internacional de los países desarrollados a los del hemisferio sur que asciende aproximadamente a 108 millones de dólares.

Esta ayuda, en términos generales, ha producido más costos que beneficios de acuerdo a innumerables estudios que demuestran la ineficiencia de la cooperación internacional que en muchos casos, ha creado un nuevo tipo de dependencia socioeconómica, cultural y política. Las remesas no le cuestan a los países de origen y a los de recepción o destino, además observan una enorme posibilidad para el desarrollo socioeconómico de las familias, las comunidades, los pueblos y las regiones de donde proceden los nuevos migrantes internacionales, entre ellos campesinos y campesinas, trabajadores y trabajadoras asalariados, desempleados, desempleadas y subempleados y subempleadas urbanos y rurales.

Una razón política del estudio del BID, puede ser el mostrar el enorme beneficio económico que reciben los países latinoamericanos por concepto de remesas, y privilegiar las grandes bondades del capitalismo para responder a las críticas hechas por organismos de derechos humanos que permanentemente cuestionan las políticas migratorias, el racismo y la exclusión social de los inmigrantes.

A esto se sumaría el argumento de que, sí bien los EE.UU. se beneficia del "brain drain", ésta es compensada por las remesas. La verdad es que los emigrantes laborales, además de abaratar los costos de producción, al recibir salarios por debajo de sus contribuciones, más aún si son emigrantes irregulares, hacen enormes esfuerzos para su propio sostenimiento, pagan los impuestos, además envían, en algunos casos, hasta la cuarta parte de sus ingresos a sus familiares, o pagan deudas adquiridas.

En el Simposium organizado por la Unión de Ciudades Capitales de Iberoamérica entre el 19 y 22 de noviembre del año 2005 en la ciudad de Quito sobre: La Migración en Países Iberoamericanos, un economista del Banco Central del Ecuador planteó la necesidad de crear un fondo administrado por los familiares y sus organizaciones para invertir las remesas en actividades productivas. Aparentemente el destino de las remesas en el caso de países andinos es para cubrir gastos suntuarios y por consiguiente no productivos.

BIBLIOTECA DE ECONOMIA

# **CAPITULO IV**

## **ANÁLISIS DE LAS REMESAS DENTRO LA ECONOMIA BOLIVIANA**

### **4.1. ELEMENTOS PARA SU COMPRENCION.-**

La presente investigación sobre las Remesas Extranjeras, está orientado al estudio y análisis de los efectos en la Economía Boliviana, por que en los últimos años el flujo financiero de las remesas que envían los trabajadores nacionales se ha incrementado, a causa de la emigración que ha respondido a diversos acontecimientos, no solo en el ámbito económico sino también político que está atravesando el país, todo estos acontecimiento se refleja en la inconformidad con los gobiernos de turno y en la falta de políticas de empleo, que motivan la salida de los recursos humanos en edad activa.

Los cuantificadores estadísticos empleados en este trabajo de investigación, para determinar los efectos de las remesas en la Economía Boliviana, han sido elaborados por el INE (Instituto Nacional de Estadísticas), BCB (Banco Central de Bolivia), BID (Banco Interamericano de Desarrollo), CEBEC, CAINCO y el Fondo Monetario Internacional (FMI) etc. Es importante tomar en cuenta para el análisis, mencionar las limitaciones del empleo de los cuantificadores, por las siguientes causas:

En primer lugar, debe quedar claro que el análisis del efecto tiene un carácter de corto plazo, por la naturaleza del consumo autónomo de los beneficiarios de las remesas.

En segundo lugar, se supone que la economía tiene cierta capacidad instalada ociosa y puede reaccionar ante un incremento de la demanda con mayor producción, donde una mayor demanda puede ocasionar inflación en vez de crecimiento.

En tercer lugar, considerando aspectos dinámicos, los resultados esperados podrían ser disminuidos por ciertos efectos indirectos. Por ejemplo el ingreso masivo de remesas podría estar contribuyendo a apreciar el boliviano respecto al dólar, con efectos negativos sobre la competitividad de la producción interna.

En cuarto lugar, debe considerarse lo atrasado en que se encuentran nuestras instituciones, con respecto a la elaboración y construcción de datos estadísticos, con relación a las instituciones extranjeras que tienen cuantificadores estadísticos más actualizados.

En quinto lugar, el mercado de remesas boliviano no cuenta con un marco regulador específico: la ley 1488 sólo autoriza a las entidades financieras a realizar giros y transferencias de dinero y la Recopilación de Normas para Bancos y Entidades Financieras, establece normas de seguridad informática en este ámbito. Ello tiene implicaciones en la transparencia de la información, la seguridad e integridad de las transferencias de dinero y revela la inexistencia de exigencias mínimas para las entidades que ofrecen este servicio e ingresen en el rubro<sup>23</sup>.

#### **4.2. EL EFECTO DE LAS REMESAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA.-**

El efecto de las Remesas Extranjeras que llegan a Bolivia es similar a lo que se puede apreciar en los países de América Latina y el Caribe, ya que se constituye en un flujo financiero importante de moneda extranjera destinada hacia estos

---

<sup>23</sup> Banco Central de Bolivia (BCB) Informe GEF – SANA N° 555/2007 Fecha 22/08/2007 – Pág. 2.

países receptores, llegando directamente a millones de familias de los emigrantes, las que suman un total del 10% aproximadamente de la población del mundo.

Estas remesas producto de la emigración, también producen cambios sociales, demográficos y culturales que en general, han favorecido a los países de destino y están contribuyendo a la globalización del empleo y a la división internacional del trabajo.

Los países sub-desarrollados, como ser “Bolivia”, se han convertido en proveedores de mano de obra en particular para ocupaciones manuales y de servicios domésticos, donde no desean emplearse los habitantes de los países desarrollados. Estas ocupaciones, en general, son manuales para los varones como ser en la agricultura y la construcción y de empleo doméstico para las mujeres como ser de niñeras, cocineras, etc.

En Bolivia entre los motivos más escuchados de la población que consideran emigrar en un futuro cercano, está el de encontrar una solución a la falta de acceso a recursos líquidos para poder “salir adelante”. Esta entrada de recursos financieros, de las remesas, es una de los temas que más ha sido abordado en la investigación en torno al fenómeno migratorio, según los investigadores Theo Ronken y Alan Forsberg, en el documento “Los efectos y consecuencias socio-económicas, culturales y políticas de la emigración internacional en los lugares de origen de los emigrantes bolivianos”.

Otro tema más abordado para la investigación es también el de los efectos económicos, traducidos en las remesas que los trabajadores emigrantes envían a sus familias en sus comunidades de origen. Dichas transferencias han crecido en paralelo con el aumento de los flujos migratorios, el creciente intercambio de bienes y servicios y la más libre circulación de capitales. Ante el notable crecimiento de las remesas, ha surgido una línea de debate en torno al papel de

las mismas como fuente importante del desarrollo económico a nivel local y regional, de acuerdo al IBCE.

Los criterios en torno al efecto de las remesas se puede clasificar en dos amplias categorías: aquellos cuyo escepticismo o cautela nace de consideraciones mayormente teóricas, aunque asentadas en la observación de algunos casos de países; y, aquellos cuyas prevenciones nacen de análisis econométricos en base a un volumen de información considerable, proveniente de un numero grande de países.<sup>24</sup>

Entre los primeros tipos de análisis, destacan los argumentos que alertan sobre determinadas condiciones de la estructura de la economía que recibe las remesas; de los mecanismos específicos de transmisión; y, de las propensiones marginales al consumo, a la importación y a la inversión, que convierten estos flujos del exterior en una fuente de apreciación cambiaria con detrimento al sector exportador; o un factor de deterioro en la balanza comercial y hasta un causante del desplazamiento del ahorro domestico, con consecuencias negativas en la volatilidad de los ciclos económicos<sup>25</sup>.

Por otra parte, los estudios econométricos que han evaluado el comportamiento de las remesas a lo largo del tiempo y en numero importante de países, indican que las remesas del exterior tienen un comportamiento contra-cíclico que podría explicarse, mayormente, por decisiones de los remitentes, inspiradas en sentimientos de altruismo o solidaridad. Es decir, que las remesas no vienen para aprovechar las oportunidades que ofrece una economía en crecimiento sino, más bien, para paliar los efectos de condiciones circunstancialmente adversas

---

<sup>24</sup> MIGRACIÓN: Aspectos Sociales y Económicos – CEBEC / CAINCO – Octubre 2007

<sup>25</sup> Fernández, R. (5005) “Migraciones y remesas en el contexto de la globalización” 46va Reunión de la Junta de Gobernadores del Banco Inter.-Americano de Desarrollo y de la Cooperación Inter.-Americana de Inversiones.

#### **4.2.1. LAS REMESAS Y SUS EFECTOS EN LA MACROECONOMÍA.-**

En el caso Boliviano, en los últimos años el monto de las remesas esta incrementándose al igual que la emigración laboral se ha incrementado, por diversas razones como ser los conflictos sociales y la inestabilidad estatal, que dio origen a la recesión económica, incrementando el desempleo, el subempleo y la falta de credibilidad de los gobiernos de turno, incluyendo el actual.

Más allá del crecimiento económico planificado, es preciso tener en cuenta que las remesas representan actualmente la segunda fuente de divisas en Bolivia, después del ingreso por exportación de gas natural. Conforme a las estimaciones del FOMIN, BID y del IFAD<sup>26</sup>.

Entre los más importantes efectos que produce las Remesas Extranjeras en las variables macroeconomía de Bolivia podemos citar:

##### **◆ BALANZA DE PAGOS.-**

De acuerdo con la metodología para la compilación de la Balanza de Pagos, las Remesas Extranjeras corresponden a transferencias unilaterales “sin contraparte”, es decir, no son pagos por concepto de adquisición de bienes y/o servicios ni implican un cambio en el balance del remitente<sup>27</sup>.

El total de estas Remesas es generado en el exterior (en el país donde radican los emigrantes), que representan ingresos para Bolivia, y que llegan directamente a las familias de los emigrantes. La creciente corriente migratoria de personas hacia países con mayores niveles de desarrollo en post de mejores oportunidades

---

<sup>26</sup> Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN), Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y Fondo de las Naciones Unidas para el Desarrollo Rural (IFAD) (2007) “Sending money home worldwide remittance flows to developing countries”. Washington D. C. – USA.

<sup>27</sup> Banco Central de Bolivia (BCB) Informe GEF – SANA N° 555/2007 Fecha 22/08/2007 – Pág. 1



laborales determino la generación de flujos financieros desde el exterior hacia las regiones de origen, denominados transferencias de remesas internacionales<sup>28</sup>.

Por la dificultad de tener cifras más o menos exactas, los encargados de cuantificar las cuentas nacionales no lo incorporaban en sus informes anuales, hasta que se tornaron significativas en sus cifras. Otra dificultad se debe a que el Banco Central de Bolivia, no tiene control sobre estas operaciones; éstos apenas pueden controlar las remesas que se hacen por el sistema bancario o las realizadas por empresas de transferencia formales (Western Unión, Money Express, Money Gram, Envía Bolivia etc.)

Estos sistemas financieros, en muchos casos, no son utilizados por los emigrantes, ya sea por desconocimiento, por desconfianza o porque los costos de envío de las remesas son altos.

Los emigrantes económicos, en particular de origen rural y urbano popular, prefieren sistemas informales o clandestinos que cobran menos por el envío de las remesas o transferencias.

Las Cuentas Bolivianas el 2008 registraron un superávit, en la Balanza de Pagos de 2.374 millones de dólares, explicado principalmente por el superávit en la Cuenta Corriente en 2.015 millones de dólares (11.8% del PIB) y en menor medida por el de la Cuenta Capital y Financiera en 359 millones de dólares (2.1% del PIB). Este resultado permitió el incremento de las Reservas Internacionales Netas (RIN) del BCB cuyo saldo totalizo 7.722 millones de dólares a fines de Diciembre 2008<sup>29</sup>. Esta cifra se duplico con relación al 2006 en donde se registro un superávit de la Balanza de Pagos equivalente a 13.5% del PIB, lo que representa un aumento de las Reservas Internacionales del BCB cuyo saldo totalizo 3.193 millones de dólares. Donde las Reservas Internacionales Netas (RIN) que

---

<sup>28</sup> “Pagos transfronterizos entre dos individuos por un valor relativamente reducido” (BIS, 2006). General principles for international remittance services.

<sup>29</sup> Banco Central de Bolivia (BCB) Boletín Informativo N° 173/año 16 – marzo 2009 – Pág. 1

representaron a 3.177 millones de dólares, este superávit en la Cuenta Corriente alcanzo 11,7% del PIB y se duplico respecto al registrado en el 2005, mientras que el de la Cuenta Capital y Financiera alcanzo a 1,7% del PIB.

La Cuenta Corriente, que registra superávit por sexto año consecutivo, fue mayor en 424 millones de dólares al observado en el 2007, aunque similar en términos del PIB. Este resultado se debió al sector externo que se vio nuevamente favorecido por un contexto de precios internacionales de materias primas en aumento. Las Exportaciones Valor FOB (45%) y también contribuyeron las remesas de trabajadores en (7.5% del PIB), por su parte también registraron un considerable incremento las Importaciones de bienes CIF totalizaron 4.980 millones de dólares, monto mayor en 44% con relación al 2007, correspondiendo el 76.6% a bienes intermedios y de capital.

En la Cuenta Capital y financiera destaca los flujos netos de Inversión Extranjera Directa (IED) que totalizaron 508 millones de dólares, monto superior en 40% al registrado en el 2007. Los sectores de hidrocarburos, minería, comercio, electricidad y otros servicios recibieron los mayores flujos de Inversión Extranjera Directa (IED). Los cinco principales países de origen fueron Suecia, Estados Unidos, Brasil, Argentina y Canadá.

#### ◆ **PRODUCTO INTERNO BRUTO.-**

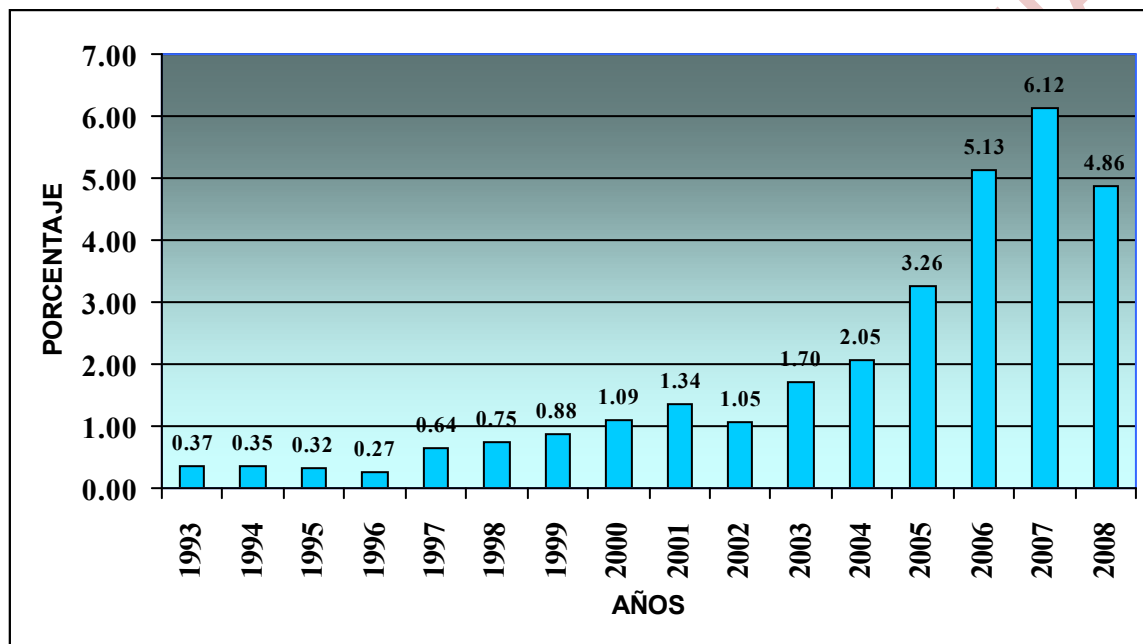
En Bolivia los ingresos de remesas familiares también han crecido en los últimos años, en gran medida por los flujos migratorios hacia países como España, Estados Unidos, Argentina, Brasil y Chile, por los efectos favorables de la expansión de la economía mundial, que ha elevado la capacidad de gasto y ahorro de los agentes económicos .

La participación de las remesas respecto al PIB no es tan grande como en los países Centroamericanos, es muy importante tener un indicador que nos permita

ver la evolución de la participación de las Remesas respecto al PIB a lo largo del tiempo. Para el periodo 1993 al 2008, que estamos evaluando se observa en el siguiente grafico:

**GRAFICO No.4.1**

**PORCENTAJE DE REMESAS RESPECTO AL PIB**



Fuente: ELABORACION PROPIA: en base a datos del Banco Central de Bolivia (BCB) 2008 preliminar

Como se puede apreciar en el Grafico No 4.1 la tendencia de las Remesas respecto al PIB es ascendente, partiendo con 0.4% en 1993 y alcanzando un nivel máximo de 4.86% en el 2008<sup>30</sup>

**◆ EXPORTACIÓN DE HIDROCARBUROS.-**

Realizando un estudio comparativo con el principal producto tradicional que exporta Bolivia, como es el de los Hidrocarburos (Explicada por los aumentos en los precios y en menor medida al volumen), puede verse que los ingresos de las

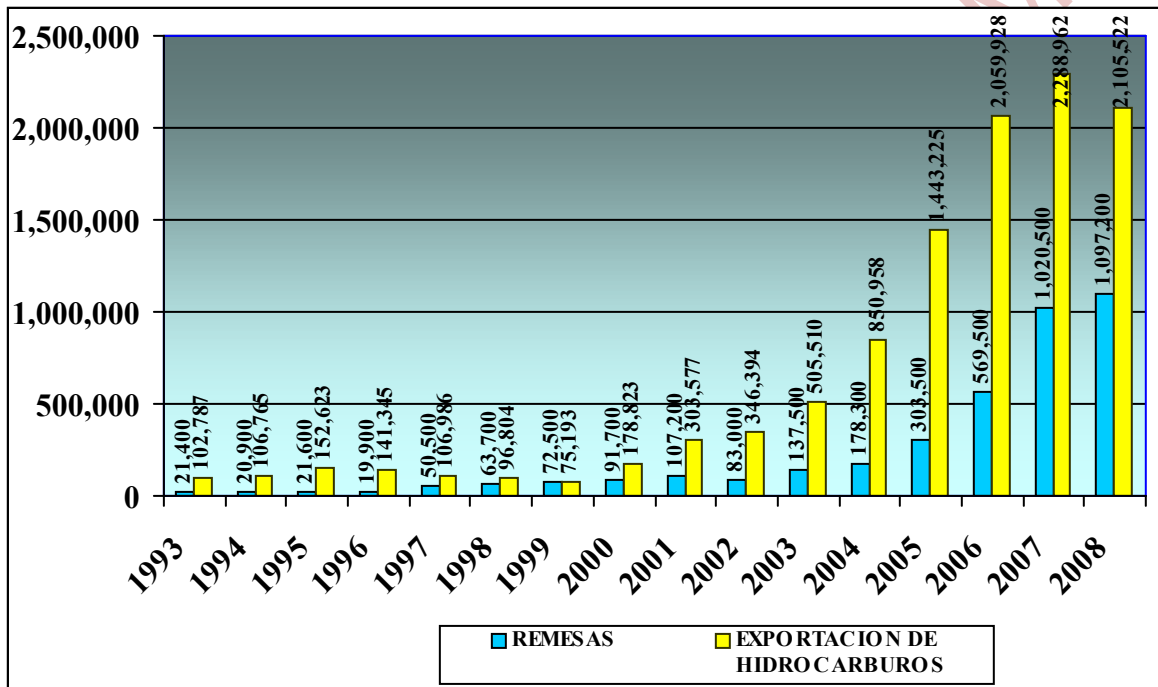
<sup>30</sup> Memoria del BCB 2008, Capitulo III Evolución de la economía Boliviana Pág. 58,59

Remesas Extranjeras solo son superados por este rubro, el de las exportaciones de hidrocarburos, que constituyen el elemento más importante en la actualidad como una fuente de ingresos financieros para el país.

### GRAFICO No.4.2

#### PORCENTAJE DE REMESAS RESPECTO A LAS EXPORTACIONES DE HIDROCARBUROS

(En millones de dólares)



Fuente: ELABORACION PROPIA: en base a datos Banco Central de Bolivia (BCB)

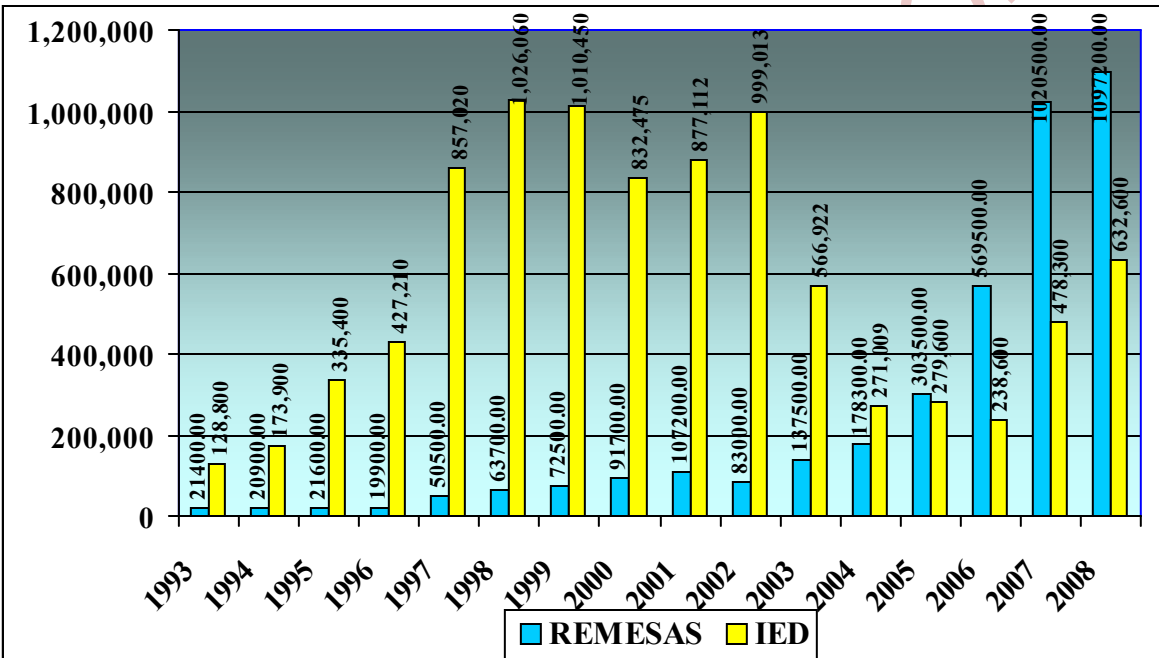
En el caso Boliviano las remesas muestran un crecimiento significativo durante el periodo 1993 al 2008, al igual que los ingresos percibidos por el concepto de las exportaciones de los hidrocarburos que tiene una tendencia creciente en el mismo periodo de análisis.

#### ◆ INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.-

A nivel mundial el fenómeno de las remesas cobro notoriedad, pues en los últimos años las remesas se han constituido en una de las fuentes de financiamiento más

importantes para los países en desarrollo (Como ser Bolivia), inclusive más importante que los flujos de ayuda Oficial y los Flujos de Inversión Extranjera Directa<sup>31</sup>).

**GRAFICO No. 4.3**  
**FLUJO DE REMESAS RESPECTO A LA IED**  
**(En millones de dólares)**



Fuente: Banco Central de Bolivia (BCB)

En los últimos años el flujo de remesas que recibe el país, año tras año se ha ido incrementando, hasta que en los años 2007 y 2008 las Remesas Extranjeras se triplicaron con relación a la IED, llegando incluso a remplazar estos flujos financieros de inversión que llegan al país.

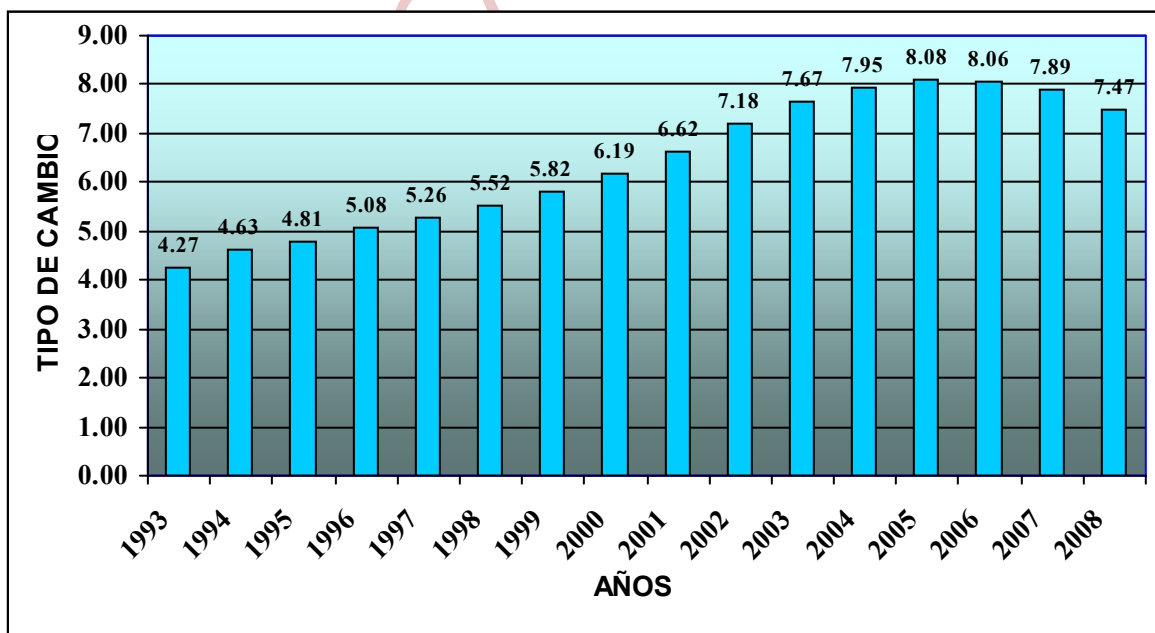
<sup>31</sup> “Close to Home: the development impact of remittances in Latin America” Edición de Conferencia 2007 Banco Mundial.

## ◆ TIPO DE CAMBIO.-

Las transferencias de remesas vienen acompañadas de presiones de valorización del tipo de cambio real. Esto hace que las autoridades del Banco Central de Bolivia responsables del manejo monetario y cambiario, tomen y justifiquen medidas de mitigación, a fin de minimizar las pérdidas de competitividad a causa de estas transferencias.

Esta es una de las razones de la relativa disminución del precio del dólar acompañado de una apreciación de la moneda local con el fin de valoración en moneda nacional, la economía, esto en parte es explicada por la oferta de dólares en el mercado provenientes de las remesas y de otras actividades formales e informales.

**GRAFICO No. 4.4**  
**FLUJO DEL TIPO DE CAMBIO**  
**(En Porcentajes)**



Fuente: Banco Central de Bolivia (BCB)

Pero esta política cambiaría de revaluaciones del boliviano con respecto al dólar que viene aplicando el BCB, tiene la finalidad de reducir la expansión de la emisión, al reducir la cantidad de bolivianos que entrega el BCB por cada dólar que ingresa de reservas. Esta medida debería tender a reducir la inflación a traves del efecto de "PASS - THOUGH", ya que un dólar mas barato reduce el precio de los insumos y bienes de consumo importados.

Sin embargo, la apreciación está generando efectos negativos en el sector exportador por que representa una disminución de los niveles de competitividad y una pérdida de valor de los depósitos del público en el sistema bancario.

Además las mayores expectativas de apreciación que se han generado, han acelerado la sustitución del dólar por el boliviano y el euro, lo que a su vez presiona aún más sobre la apreciación del boliviano con respecto al dólar.

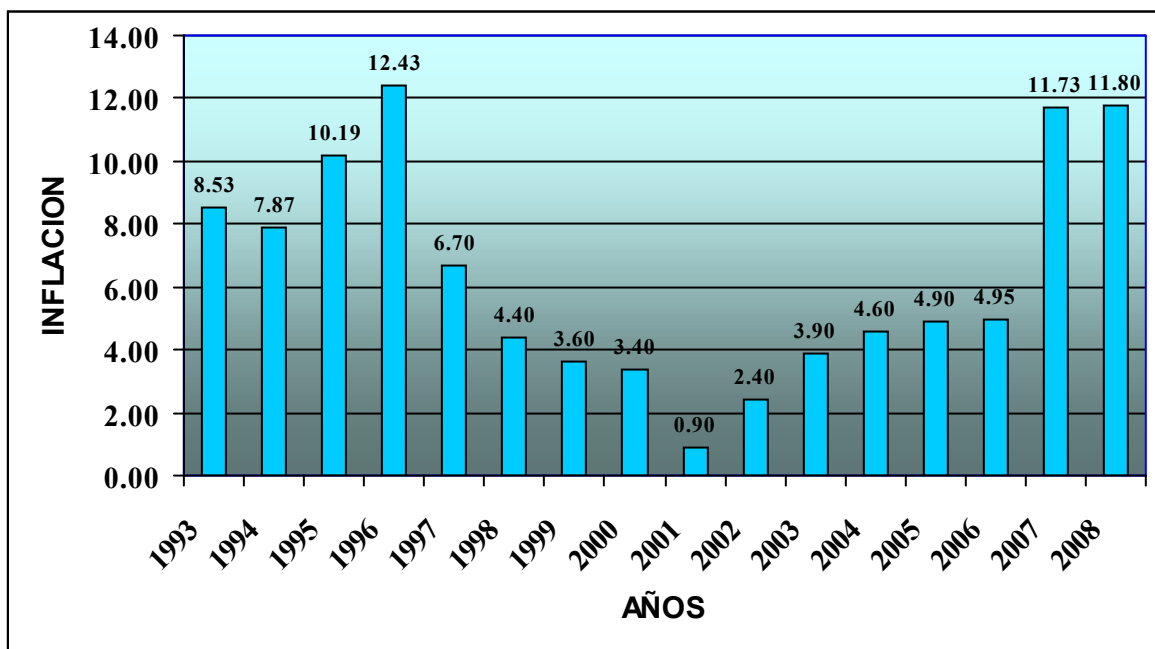
#### ◆ **INFLACIÓN.-**

En los últimos años, el país esta recibiendo importantes ingresos del exterior, como resultado del incremento de los precios de las materias primas en el contexto internacional y del crecimiento del sector informal de nuestra economía.

Estos recursos se han originado principalmente en cuatro rubros:

- 1) Los recursos provenientes de los hidrocarburos, a través del incremento de las recaudaciones del IDH y las regalías.
- 2) La exportación de minerales, debido a los elevados precios de los metales en el mercado mundial.
- 3) El incremento de las remesas que reciben los hogares que tienen familiares que han emigrado al exterior.
- 4) La expansión de los cultivos de coca y el incremento de la producción de cocaína, que están originando ingresos adicionales para la economía.

**GRAFICO No. 4.5**  
**EVOLUCION DE LA INFLACION**  
**(En Porcentajes)**



Fuente: Banco Central de Bolivia (BCB)

Este incremento de recursos financieros del exterior, esta dando origen a una expansión de la demanda interna, que en ultima instancia se ha traducido en un rebrote de la inflación, en el 2007 la inflación acumulada fue de 11,73%, este monto supera de sobremanera la cifra alcanzada en el 2006 que fue de 4,95% y que al mes de diciembre de 2008 llego a 11,80% en términos anualizados.

Las autoridades responsables del manejo económico, señalaron en su momento que uno de los factores que determinan los elevados niveles de inflación actual, es la creciente transferencia de divisas por concepto de remesas. Precisamente ante esta lectura, el Banco Central de Bolivia (BCB) estipulo el cobro de la tarifa de 1% por servicios que presta el BCB en las transferencias de fondos del exterior al sector privado. Esta medida se refería a: “Controlar excesos de liquidez originados



por el ingreso de recursos del exterior, contener las presiones externas que generan inflación y evitar transferencias externas que tienen solo el propósito de beneficiarse de una mayor tasa de interés que se paga por depósitos del público en el país”<sup>32</sup>.

Para Marcelo Montero, Secretario General de la Asociación de Bancos Privados de Bolivia (ASOBAN), la medida del Banco Central afectará directamente a la gente de mejores ingresos y que fomentará las vías informales para la entrada de fondos. No obstante, en un comunicado publicado por el BCB aseguro que su disposición busca “contener las presiones externas que generan inflación” y que no perjudicará el envío de dinero de los residentes extranjeros<sup>33</sup>.

Ante esta ola de críticas por parte de las diferentes instituciones financieras, y de los analistas económicos del país. El Banco Central de Bolivia (BCB) en reunión de directorio resuelve un recurso de revocatoria contra la resolución de directorio N° 119/2007 que aprueba la inclusión de tarifa en la tabla de servicios del BCB para la gestión 2007<sup>34</sup>. Quedando sin efecto el cobro de esta tarifa hasta la fecha.

Adicionalmente a la medida señalada anteriormente, el BCB puso a la venta directa de títulos públicos UFV (Unidad de Fomento a la Vivienda)<sup>35</sup>, con el fin de captar mayor circulante del mercado interno y otorgarle al ciudadano una opción de ahorro seguro y con rentabilidad atractiva del 8.5% de interés. Cabe resaltar que hasta el momento no se ha brindado información sobre el comportamiento de la demanda de estos títulos por parte del público.

En conclusión puedo afirmar que las políticas macroeconómicas aplicadas por el Banco Central de Bolivia, en los últimos años no han logrado controlar el crecimiento de la inflación.

---

<sup>32</sup> Resolución De Directorio N° 119/2007, Emitida por el Banco Central de Bolivia (BCB) el martes 25 por el Directorio del instituto emisor y que entrara en vigencia el lunes 1 de octubre.

<sup>33</sup> Periódico la Razón – 7/11/2006

<sup>34</sup> Resolución De Directorio N° 149/2007, Emitida por el Banco Central de Bolivia (BCB) el 11 de Diciembre

<sup>35</sup> Decreto Supremo N° 26390, Emitido el 8 de Noviembre del 2001.

#### ◆ PIB PERCAPITA.-

El incremento del ingreso de las familias de los emigrantes quienes reciben las remesas del exterior (Este ingreso en todos los casos es mayor a todos los otros ingresos familiares). Esta contribuyendo a su vez al consumo de diversos productos y servicios, incentivando el ahorro y la inversión, etc.

El aumento de las remesas de 0.7% del PIB, en el periodo 1991 – 1995, a 2.3% del PIB en el periodo 2001 – 2005, genero un aumento de solo 0.27% al año en el crecimiento del PIB per-cápita. También se concluye que las remesas reducen en forma significativa la volatilidad del crecimiento, tanto en forma directa como mediante la disminución del impacto de tales crisis en la economía.

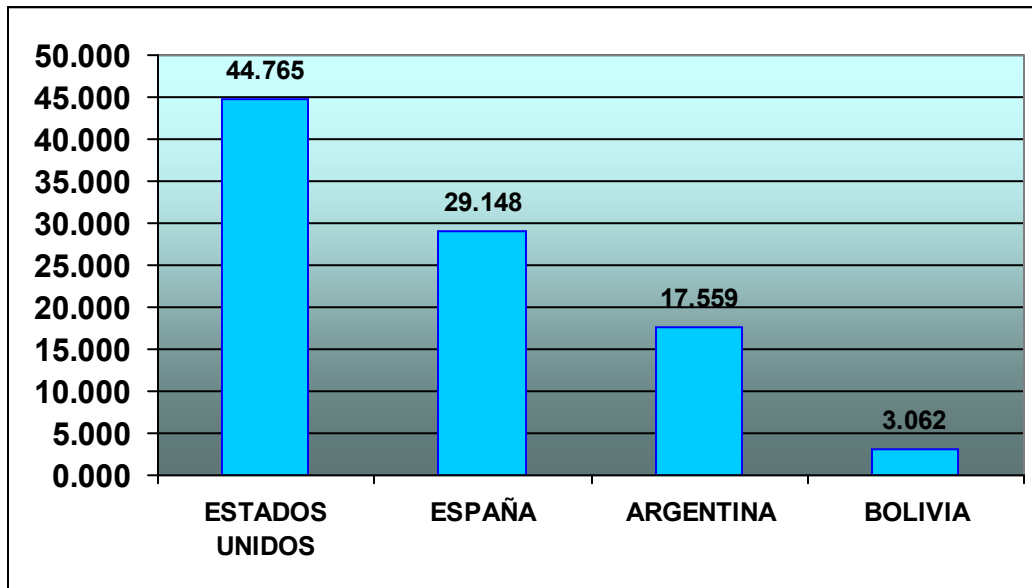
Para una mejor comprensión de la realidad de la distribución de los ingresos del PIB per-cápita que se distribuye en los países desarrollados, donde se encuentra la mayor cantidad de emigrantes bolivianos, en promedio es 10 veces más con relación al PIB per-cápita que se distribuye en Bolivia. Como se puede ver en el siguiente grafico:

## GRAFICO No. 4.6

### PIB PER CAPITA SEGÚN PARIDAD DEL PODER ADQUISITIVO

AÑO 2007(e)

(En dólares americanos)



(e) Estimaciones Del Fondo Monetario Internacional (WEO – FMI Octubre 2007)  
Elaboración CEBEC / CAINCO con información del FMI

Esta diferencia es una de las razones para que un boliviano decida emigrar al exterior y pueda mejorar su condición de vida de él y de su familia.

#### 4.2.2.LAS REMESAS Y SUS EFECTOS EN LA MICROECONOMÍA.-

El estudio de los efectos de las remesas desde una perspectiva microeconómica en la que algunos trabajos se inclinan a establecer las características del mercado de los agentes remesadores, sus costos de transacción, los mecanismos utilizados para el envío, características del remitente y del receptor, frecuencias de envíos, entre otros<sup>36</sup>, así como también evalúan las causas que motivan a los agentes a enviar cierta parte de sus ingresos a sus familiares en el país de origen.

<sup>36</sup> Orozco 2002, Suki 2004, Rannveig 2006, Ochoa, Gomes e Infante 2004

En este sentido, la evolución de las remesas en el tiempo esta vinculada a los motivos o causas por las cuales los agentes envían dinero. Lucas y Stark (1985) realiza las primeras aproximaciones a la teoría de remesas enfocada en las motivaciones y plantean que el altruismo y el motivo inversión constituyen las razones que incentivan a los individuos a remitir dinero<sup>37</sup>. Estos dos motivos conforman la base teórica que orienta la literatura sobre remesas en el mundo.

Las dinámicas asociadas al comportamiento de las remesas en el tiempo dependerán de la naturaleza del envío a partir de la cual se espera una evolución pro-cíclica, si su naturaleza asume el rol de la inversión de capital y contra-cíclica si sirve como soporte para suavizar el consumo de los hogares de destino<sup>38</sup>. Un comportamiento contra-cíclica de las remesas es apoyado por el carácter altruista de los emigrantes que para tiempos de contracción económica elevan el volumen de envíos con el propósito de suavizar el consumo o compensar las perdidas en el ingreso que presentan sus familiares. En la medida, en que los agentes se motiven en invertir en el país de origen, la evolución de las remesas irá acorde al desempeño de la economía posibilitando un carácter pro-cíclico que es afectado por cambios en el ambiente de negocios.

#### ◆ **INVERSIÓN.-**

Los emigrantes toman conciencia de que no deben seguir mandando dinero solo para cubrir gastos. Por eso le piden a sus familiares destinar el dinero en instalar un negocio o la compra de terrenos, construcción de casas o en la compra de casas en las ciudades intermedias y en las capitales.

---

<sup>37</sup> Lucas y Stark (1985) también incluyen dentro de los motivos que incentivan el envío de remesas a los contratos implícitos familiares; pago de préstamo y Co-seguro.

<sup>38</sup> Ghosh, Bimal. "Myths, Rhetoric and Realities", en International Organization For Migration y The Hague Process on Refugees and Migration, 2006

Las remesas se constituyen en una fuente importante de inversión en pequeña escala, plasmada en la micro y pequeña empresa

Napoleón Pacheco, director de la Fundación Milenio, alerta del impacto que al circular más dinero surge una gran demanda de productos de consumo, como alimentos y ropa, que la oferta local no puede cubrir, debido a que la inversión se ha reducido en los últimos años. “Si a eso se agrega el dinero por el aumento del narcotráfico, tenemos elementos que explican el alza inflacionaria”. También considero que gran parte del dinero que envían los emigrantes se destina a los gastos de subsistencia de sus familiares, y luego para comprar algunos electrodomésticos. Una vez cubiertas tales demandas, las remesas pueden dar lugar a las inversiones en la microempresa, por ejemplo

Para Waldo López, presidente del Colegio de Economistas de Bolivia, el incremento se debe a que más bolivianos se fueron al extranjero, en especial a España. “El dinero que envían tiene un impacto en nuestra economía, porque hay abundancia de divisas lo que, sumado al alza de las exportaciones, incide en la inflación”, indicó. López dijo que el dinero de las remesas se gasta mayormente en bienes de consumo y queda poco margen para el ahorro, lo que sumado a la falta de incentivos públicos y privados diluye la repercusión en las inversiones.

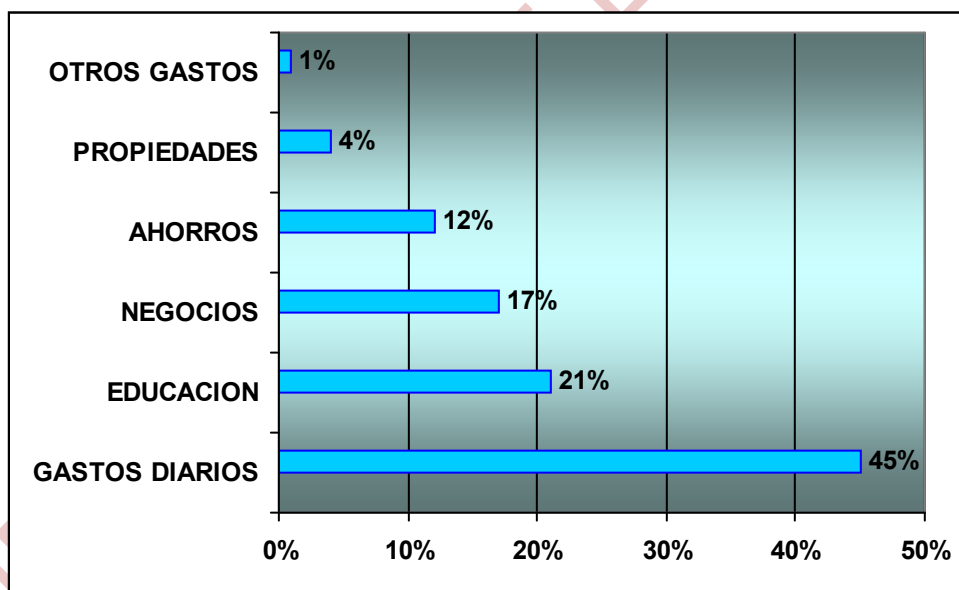
#### ◆ **CONSUMO.-**

Consecuentemente, empieza a incrementarse la diferencia económica y social por dos razones: primero la liberación de la economía y el mercado que facilita el mayor consumo de productos industriales que se expanden desde las ciudades intermedias hacia las pequeñas y finalmente hacia las áreas rurales estimula la compra de productos urbanos: segundo, debido a los cambios en los hábitos de consumo de la población rural, prefieren productos importados a sus productos: esto se explica en parte debido a que el ingreso por venta de productos agropecuarios no se incrementa en épocas de inflación. Los campesinos prefieren

comprar un televisor que mejorar su tecnología agropecuaria o comprar insumos para mejorar la producción y productividad.

Para poder determinar mejor el destino o gasto de las remesas, que realizan las familias. Utilizaremos la encuesta realizada por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) en el año 2005, se sabe que el 45% de las remesas que llegan al país son utilizadas para los gastos diarios, 21% para educación, 17% para negocios, 12% para ahorros, 4% para propiedades y 1% para otros gastos, ver el siguiente Grafico:

**GRAFICO No.4.7**  
**DESTINO DE LAS REMESAS**



Fuente: Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Octubre de 2005

En el supuesto que los gastos diarios, en educación y otros gastos, son considerados como gastos de consumo y que el resto de los gastos sean considerados como Ahorro-Inversión; deducimos que el 33% de las remesas están siendo utilizadas como inversión. En otras palabras de los 1.030 millones de dólares que llegaron al país el 2007, los receptores de las remesas utilizaron cerca

de 340 millones de dólares para algún tipo de inversión en el territorio Boliviano. Pero la cifra que se gasta en consumo es de 66% unos 690 millones de dólares.

### **4.3. EN LAS COMUNIDADES RURALES Y LAS CIUDADES URBANAS:**

#### **◆ DEMANDA.-**

En las comunidades rurales y las ciudades urbanas de donde proceden los emigrantes, no solamente la emigración al exterior, se está convirtiendo en una alternativa muy atractiva, sino que los ingresos provenientes de las remesas están variando los hábitos de consumo. Estos hábitos se dirigen a incrementar la demanda por artículos que ellos no los producen y se originan en el mercado externo. Una familia que tiene a uno o más miembros trabajando en el exterior se diferencia de otra que no los tienen porque sus ingresos son mayores y su demanda también.

#### **◆ INGRESO (Por concepto de remesas).-**

Las regiones con más emigrantes tienen más remesas, es una fuente de ingreso, y es invertido o gastado. Existen casos de familias que dependen económicamente de las remesas que envían sus familias del exterior, estos nuevos ingresos, en general, sirven para comprar artículos suntuarios y todavía no se destinan a inversiones productivas.

En resumen, las remesas de los emigrantes desde el exterior forman parte de la economía nacional no solamente por el volumen, sino por sus impactos cualitativos, que contribuyen al desarrollo económico. La cantidad de dólares remesado supera a los que provienen de otras fuentes como el turismo y las exportaciones de productos no tradicionales.

#### ◆ **GASTO (Celebración de fiestas patronales).-**

El empleo de las remesas monetarias en la celebración de las Fiestas Religiosas en áreas rurales y pueblos pequeños, en los últimos años han venido experimentando un relativo crecimiento luego de muchos años de estancamiento. Existen evidencias que nos muestran, que los emigrantes internos y posteriormente los internacionales, están asumiendo los “costos” para las celebraciones, en particular de estas fiestas patronales.

Esto muestra, no solamente la vocación religiosa de los emigrantes, que un gesto de agradecimiento a sus santos religiosos, se encargan de los gastos que se requieren para estas celebraciones, esta es una de las formas de contribuir a la economía del pueblo.

Es una contribución económica porque se desplazan los ahorros obtenidos en el exterior hacia el pueblo de origen. Estos ahorros sirven para financiar la fiesta, es decir pagar la banda de músicos, preparar la comida, comprar las bebidas, además incentivar el consumo de productos locales además de dar ocupación a los comerciantes.

El costo promedio de una fiesta patronal es de 25.000 Bs., esto incluye el pasaje internacional del responsable de la fiesta. Esta fiesta activa la economía del pueblo durante los días que se celebra, esta actividad es cada vez más frecuente en los pueblos del Occidente principalmente el Altiplano<sup>39</sup>.

#### ◆ **DONACIONES (De los residentes bolivianos).-**

Otra forma de contribución a la economía local es a través de las remesas económicas a las instituciones. Se trata de dinero para financiar la construcción de

---

<sup>39</sup> Paúl Guelles y Miltón Martínez, dos antropólogos egresados de la Carrera de Antropología de la UMSS, en 1993 editaron un documental: “Fiesta Transnacional”. Para la realización hicieron un seguimiento a la familia Quispe del departamento de Cochabamba oriundo de Quillacollo. El documental muestra que esta familia al retornar de Estados Unidos, como agradecimiento a la virgen de Urcupiña pasa preste y gastan 25.000 Bs.



locales públicos o equipamiento para las escuelas, iglesias, postas sanitarias o el mantenimiento de una asociación voluntaria local.

También se envían remesas no económicas como son artefactos eléctricos, equipamiento para las escuelas, postas de salud o para los equipos de fútbol. En los últimos años algunas municipalidades y escuelas han recibido computadoras.

#### **4.4. EN LA FAMILIA**

Existen dos tipos de remesas para las familia de los emigrantes que se han quedado en Bolivia: Primero la monetaria y segundo la no-monetaria.

##### **◆ La Monetaria**

Definitivamente, el mayor ingreso para las familias que tienen familiares como emigrantes laborales tanto en las ciudades urbanas como en las comunidades campesinas, provienen de las remesas monetarias. Estas varían de una familia a otra. El monto anual en general supera a los provenientes de la venta de los productos agropecuarios, artesanía, trabajo asalariado o algún otro ingreso que proviene de otras actividades. De igual manera, ocurre en las ciudades urbanas en donde las remesas económicas superan el ingreso por concepto de ocupaciones del padre, del trabajo femenino y de los niños.

La inmersión creciente en la economía de mercado, está propiciando un cambio: los campesinos están pasando de productores a consumidores de productos que no los producen. Esto implica cambios en los hábitos de consumo más aún entre los hijos de los campesinos que son más abiertos al cambio y poco propensos a difundir y consumir productos nativos.

Un efecto socioeconómico notorio de las remesas económicas se observa en la diferenciación socioeconómica. Aquellas familias que cuentan con miembros en el exterior, empiezan a diferenciarse de las que no las tienen.

Esto es notorio en los signos exteriores como el uso de los artefactos electrodomésticos, el material de construcción de las casas, los enseres que utilizan, la vestimenta, el tipo de colegio donde asisten los hijos y el tipo de productos de consumo.

Esta diferenciación produce efectos en las relaciones sociales, en la movilidad social y en los niveles de vida. Esta diferenciación a su vez produce el efecto “dominó” y estimula la emigración de los jóvenes por que estos vinculan la emigración al desarrollo personal, a la modernidad y al progreso. Estos imaginarios se convierten en otro de los factores culturales de emigración.

◆ **Las No Monetarias:**

También son aplicables a las familias urbanas como a la de los campesinos. Consisten en regalos que llegan por dos modalidades: Primero a través del correo; o traídos por emigrantes que retornan al país o al pueblo en las fiestas patrias y para navidad; Segundo cuando los propios migrantes retornan traen a sus familiares regalos. Se trata de artículos electrodomésticos, vestidos y otros enseres para los hogares.

Comparativamente las remesas monetarias representan mayor cantidad en dólares que las remesas no monetarias. Estas segundas son cada vez menos frecuentes. Los familiares prefieren remesas económicas en efectivo para resolver sus problemas alimenticios de educación, o de construcción de viviendas.

#### **4.5. DETERMINAR LOS EFECTOS BENEFICIO-COSTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS EN EL CRECIMIENTO ECONOMICO.-**

##### **4.5.1. BENEFICIOS DE LAS REMESAS.-**

#### **4.5.1.1 ECONOMICO: Flujo Financiero.-**

### **LAS REMESAS QUE LLEGAN A BOLIVIA SEGÚN UN ESTUDIO REALIZADO POR EL BID.-**

El 2007 Bolivia recibió 1.030 millones de dólares, marcando record en el ingreso de divisas del exterior por concepto de Remesas del Exterior. Este fenómeno nos muestra el incremento de personas que han dejado nuestro país en busca de mejores oportunidades de vida, en países como ser España, Estados Unidos y otros países Vecinos. Este fenómeno de trasmigración esta tomando gran notoriedad en los últimos años, y esta llamando la atención el incremento de las remesas que mandan los emigrantes a sus familias que se han quedado en el país<sup>40</sup>.

Para el Lic. Napoleón Pacheco, director de la Fundación Milenio, coincide en que la principal causa del aumento de las remesas es la multiplicación del éxodo de compatriotas<sup>41</sup>. “Eso es una gran perdida de capital humano, porque los que se van tienen un mínimo de habilidad o destreza, e incluso son altamente calificados. Lo positivo llega, sin duda, con la considerable inyección de capital”.

De acuerdo a datos estadísticos del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), desde 1996 al 2006, se puede observar este crecimiento en casi 20 veces (1.985%)<sup>42</sup>

En el gráfico No.4.5. Observamos, que en el año 2001 las remesas sumaron 103 millones de dólares, manteniéndose casi constantes en el año 2002, con un ligero crecimiento en los siguientes años 2003 y 2004. Sin embargo, es preciso destacar que el año 2005 las remesas representaron el doble del 2004 y fueron 8 veces

---

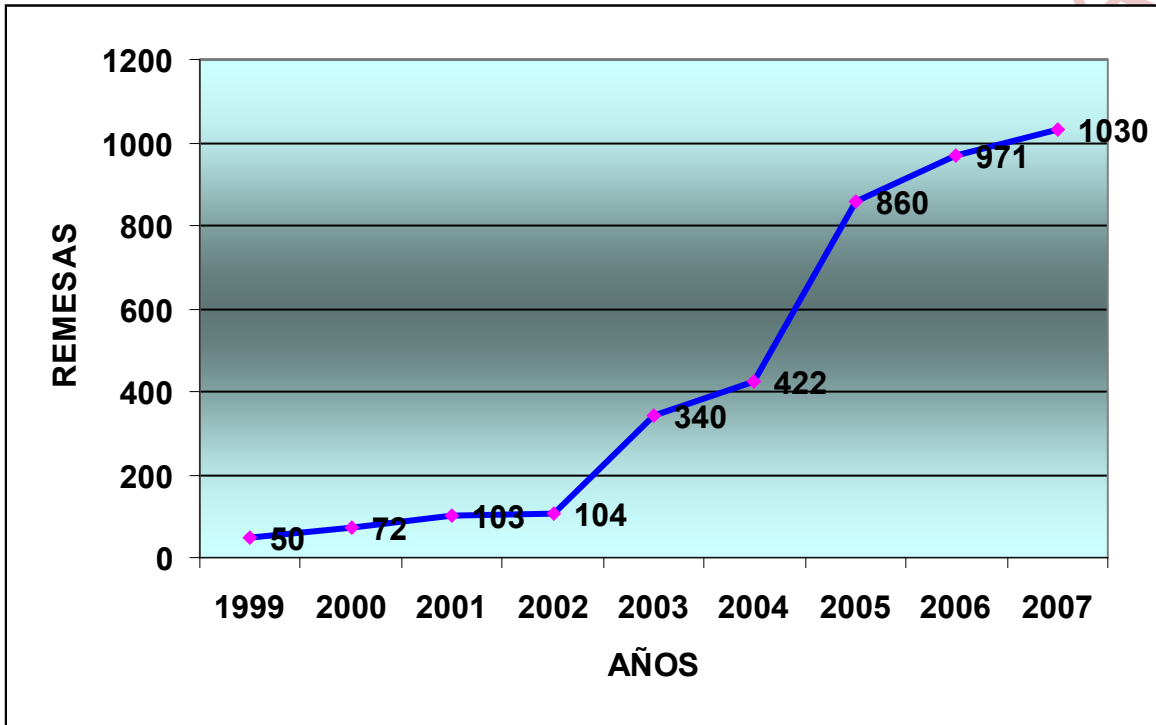
<sup>40</sup> [www.iadb.org/lindex.cfm](http://www.iadb.org/lindex.cfm)

<sup>41</sup> Ver artículo de el DEBER de Santa Cruz – Bolivia, 17 de julio de 2007

<sup>42</sup> Ver artículo “Bolivia Migraciones Internacionales y Remesas”, por Marcela Tapia Ladino, al e-mail ACCESOPUBLICO @fundaciónpueblo.org.

más grandes que en el 2001, alcanzando un monto de 860 millones de dólares, pero el 2007 la cifra alcanzo a 1.030 millones de dólares.

**GRAFICO No. 4.8**  
**REMESAS PERSIVIDAS SEGÚN EL BID**  
(En millones de dólares)



Fuente: Banco Interamericano de Desarrollo (BID)

Al ver estos datos, podemos afirmar que las remesas son una expresión de un profundo lazo emocional entre parientes separados por la geografía y las esperanzas de una vida mejor, pues los emigrantes del exterior envían dinero a casa para mejorar las condiciones económicas de las familias que un día dejaron en el país.

### **LAS REMESAS QUE LLEGAN A BOLIVIA SEGÚN EL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA (BCB).-**

Los bolivianos que trabajan en los países donde emigraron y mandan remesas a Bolivia, utilizan agencias formales e informales de transferencia de dinero desde y hacia el exterior. Existen docenas de estas agencias en Bolivia y que no solamente envían o reciben dinero del exterior. El Banco Central de Bolivia solo puede controlar las remesas hechas a través del sistema financiero y no las que llegan de forma informal<sup>43</sup>.

Según datos oficiales del Banco Central de Bolivia (BCB) y de la Unidad de Análisis de Políticas Económicas y Sociales (UDAPE) revelan que el país captó 3.858,9 millones de dólares, en promedio 241,181 millones de dólares anuales por este concepto desde 1993, monto que equivale al 2.0 por ciento del Producto Interno Bruto PIB. Para el Banco Central de Bolivia, estos ingresos se dirigen al consumo, pero tienen un impacto positivo en el nivel de Reservas Internacionales Netas (RIN) que han superado las cifras esperadas.

Los reportes del Banco Central de Bolivia (BCB) se basan en información del sistema bancario nacional y de las principales empresas que realizan transferencias electrónicas de dinero del exterior al país. En 1997 el país capta 50,5 millones de dólares, para el 2007 esa cifra casi se duplicó a 1.020,5 millones de dólares. Con un ligero crecimiento de las transferencias el 2008 de 1.097,2 millones de dólares. Esta última cifra es significativa a pesar de la crisis mundial.

Una de las razones para que se haya incrementado la utilización del envío de dinero por canales formales es la disminución en la comisión que se cobra por el envío, en relación con los años anteriores, por ejemplo la empresa Money Gram cobra 5 euros por el envío de 100 o 2.000 euros no importa la cantidad, la tarifa es única, por esta razón ahora se usa mucho.

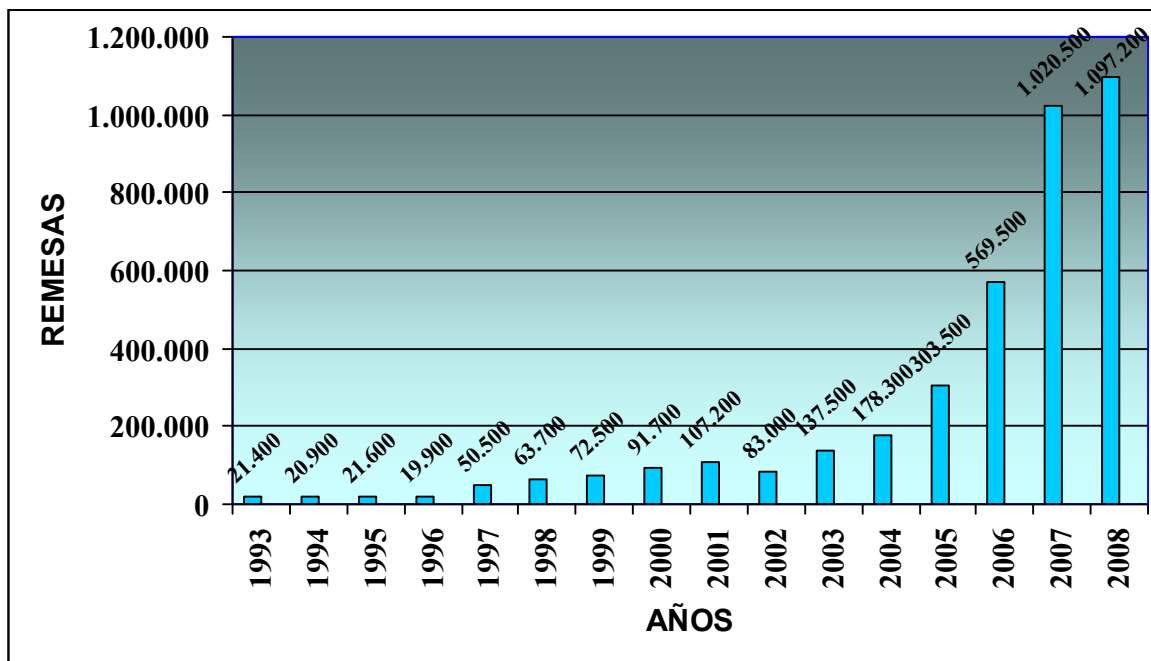
---

<sup>43</sup> Ver artículo de el DEBER de Santa Cruz – Bolivia, 08 de octubre de 2007

## GRAFICO No.4.9

### REMESAS PERCIBIDAS POR EL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA

(En millones de dólares)



Fuente: Sistema Bancario Nacional, Empresas de Transferencia Electrónica de Dinero y otras fuentes.  
Elaboración: BCB – Asesoría de Política Económica – Área del Sector Externo

Tradicionalmente, la estimación precisa de los flujos de remesas se ha visto dificultada por el escaso conocimiento de dos clases de remesas : i) monetarias por canales informales ; y ii) remesas en especie<sup>44</sup>. además, en el caso de Bolivia, la existencia de una doble dimensión geográfica ha añadido complejidad a la estimación<sup>45</sup> (Narita, 2006). Para superar las dificultades mencionadas, 2005 el FOMIN-BID patrocino una encuesta de hogares en Bolivia desarrollada por Bendixen y Asociantes, en la que se empleo una metodología

<sup>44</sup> Tetsuro Narita (2006) citando a Bendixen (2005), que indica que solo un tercio de las remesas recibidas en Bolivia entro por bancos o cooperativas de crédito (29% por compañías de envío de remesas, 22% por correo / currier y 17% por personas que viajan a Bolivia). En el caso de las compañías de envío de remesas, no tienen la obligación de registrarse, por lo que se dificulta la conformación de un directorio completo de las mismas. Las remesas en especie no han sido recogidas por las estadísticas formales al no tratarse de una transferencia monetaria.

<sup>45</sup> Las remesas sur – sur, bolivianos en Argentina, haitianos en República Dominicana, nicaragüenses en Costa Rica y peruanos en Chile, tampoco son fáciles de contabilizar, ya que los trabajadores salen y entran del país adyacente dependiendo de las coyunturas económicas a ambos lados de la frontera.

mas precisa y detallada que la utilizada hasta entonces por el Banco Central de Bolivia ( BCB) y por el Instituto Nacional de Estadística (INE). Asimismo, en 2006, el IFAD levanto similar información.

El papel de las instituciones internacionales respecto a las remesas no se puede dejar de lado y por esta razón se debe tomar en cuenta la cantidad estimada o recibida por Bolivia según el trabajo de encuestas patrocinadas por el FOMIN y el IFAD, esta información debe servir como un nuevo punto de partida que nos permita cuantificar mejor los flujos financieros que originan las remesas.

#### **4.5.1.2 POLÍTICO: Disminución De La Pobreza.-**

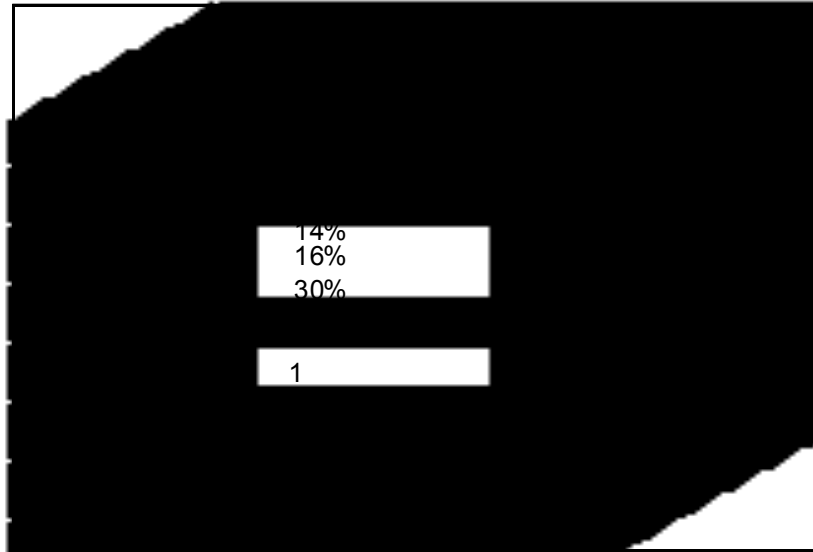
Este fenómeno de las remesas en el ámbito mundial es importante, pues en los últimos años las remesas se han constituido en una de las mayores fuentes de financiamiento para los países en desarrollo, como Bolivia; y debemos determinar mediante esta investigación si estas remesas están contribuyendo a la reducción de la pobreza en el país receptor.

Según un estudio realizado por el Banco Mundial<sup>46</sup>, los resultados respecto a la disminución de pobreza varían según las condiciones iniciales de cada país y de cómo se distribuyen estas remesas entre los distintos estratos de la población.

---

<sup>46</sup> En base a datos de “Close to Home: The development impact o remittances in Latin America”. Edición de conferencia 2007, Banco Mundial

**GRAFICO No.4.10**  
**HOGARES RECEPTORES DE REMESAS**  
**(Por quintiles de ingreso)**



Basándose en datos de Close to Home: Banco Mundial

En el caso de Bolivia, se calcula que más de 650.000 personas están percibiendo transferencias del exterior, es decir cinco de cada 100 hogares están recibiendo remesas del exterior y según el estudio del Banco Mundial el 25% de estas remesas se van a los hogares más ricos del país. En una proporción mayor, el 30% de las remesas van hacia los hogares más pobres del país (Ver gráfico 4.7). Estos datos muestran que la distribución de las remesas es homogénea<sup>47</sup> entre los hogares ricos y pobres en Bolivia, muy diferente a lo que ocurre en países como Perú y Nicaragua, donde los hogares ricos son los que reciben la mayor parte de las remesas. Esta peculiaridad boliviana hace suponer que, nuestro país “exporta” mucha más mano de obra poco calificada, “barata”, para realizar trabajos que demandan poca formación, por ser personas que pertenecen a familias de estratos pobres.

<sup>47</sup> Ver fig. 7 de Close to Home: The development impact of remittances in Latin America, Banco Mundial 2007.



¿Si las remesas se distribuyen homogéneamente según esta investigación, entonces se estaría logrando una reducción de la pobreza?

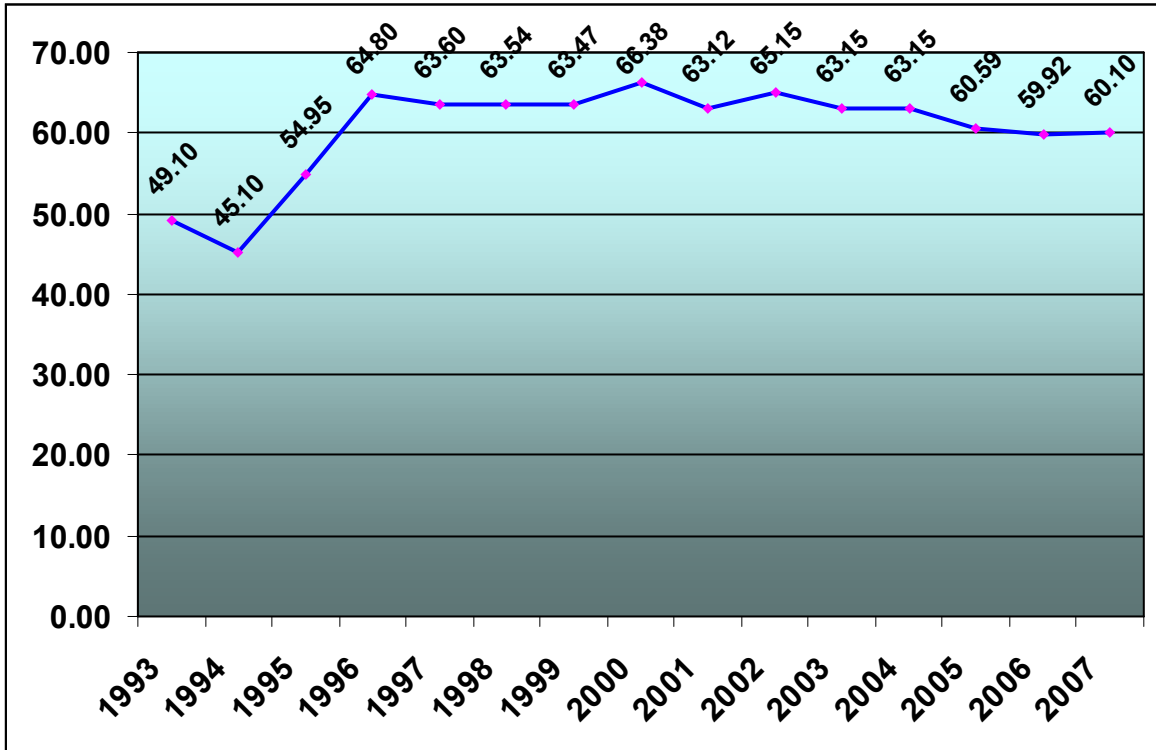
Esta pregunta no es fácil de responder, debido a que en muchos casos las remesas y la emigración también traen consigo potenciales pérdidas de ingreso asociados con la ausencia de los emigrantes en sus familias y comunidades<sup>48</sup>. Sin embargo, en el caso de Bolivia el impacto de las pérdidas asociadas a la emigración de alguna forma es compensada con las remesas, el estudio estima que en promedio el incremento del 1% en el flujo de remesas como porcentaje del PIB, la fracción de la población que vive en condiciones de pobreza moderada y extrema disminuye en 0.4% respectivamente<sup>49</sup>.

---

<sup>48</sup> Estas pérdidas pueden tener un efecto negativo en la productividad de los países de origen de los emigrantes debido a la pérdida de mano de obra. Sobre todo si esta calificada.

<sup>49</sup> MIGRACIÓN: ASPECTOS SOCIALES Y ECONÓMICOS – CEBEC / CAINCO – Octubre 2007.

**GRAFICO No. 4.11**  
**INCIDENCIA DE POBREZA**  
**(En Porcentajes)**



Fuente: UDAPE

Con estos datos podemos concluir que las remesas tienen un impacto positivo de estabilización (Es decir el porcentaje de pobres no disminuye ni se incrementa) como lo muestra el grafico 4.8, es decir el porcentaje de la incidencia de la pobreza se mantiene constante con insignificantes cambios en la pobreza, en términos estadísticos efectivamente, no están reduciendo los niveles de pobreza en Bolivia, el aumento de las remesas en relación al PIB muestra efectos positivos sobre el crecimiento del PIB per-cápita por habitante, pero no es suficiente para disminuir la cantidad de pobres en Bolivia.

#### **4.5.1.3 SOCIAL: Disminuye el Desempleo.-**

La importancia de contar con un análisis<sup>50</sup> sobre las principales características y evolución del mercado de trabajo es indiscutible. De los desarrollos que tiene lugar en este mercado, depende no sólo resultados económicos traducidos en el nivel y composición de la producción, sino también fenómenos sociales de crucial relevancia en el ámbito político, como la distribución personal y familiar del ingreso.

Al observar el desempleo en las principales ciudades, se comprueba, al margen de la caída generalizada de las tasas de desempleados abierta, las mayores tasas de desempleados se encuentran en las principales ciudades urbanas del país.

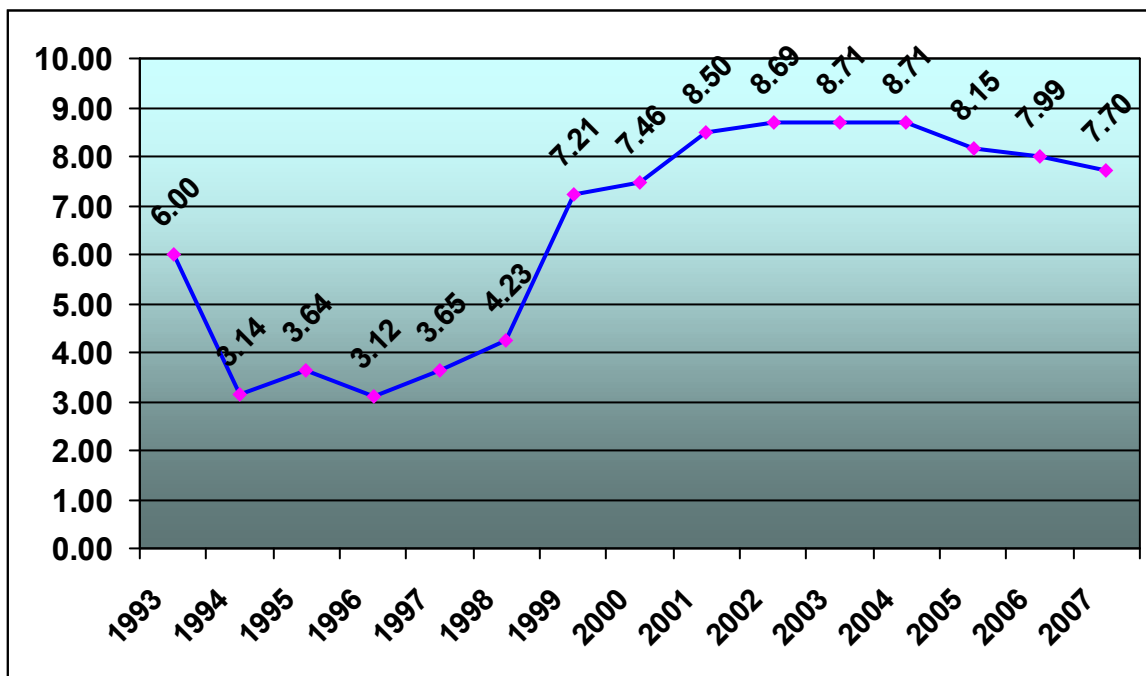
Inicialmente, hay que remarcar que en el nivel de la Tasa Activa de Desempleados ha sido por mucho tiempo reducida en el país. Dos factores inciden en ello: la no existencia de un mercado laboral propiamente dicho en el área rural y la inadecuación evidente de las formas de medición convencionales que no alcanzan para explicar los problemas del ámbito laboral en un país de poco desarrollo capitalista como Bolivia.

El bajo nivel del desempleo urbano abierto y su tendencia persistente hacia la baja, se dio pese al incremento de la población total, del crecimiento más que proporcional de la Población Económicamente Activa (PEA) y de la elevación sostenida de la tasa global de participación, dentro de lo que destaca la tasa correspondiente a la población femenina.

---

<sup>50</sup> “Las reformas Sociales en Acción, serie Políticas Sociales No. 20/2003

**GRAFICO No. 4.12**  
**TASA DE DESEMPLEO URBANO ABIERTO**  
**(En Porcentajes)**



Fuente: UDAPE

Esta baja en la tasa de desempleo urbano abierto se puede explicar por varias razones, una de ellas es la salida de bolivianos al exterior, las mismas que mencionaremos limitando el análisis al mercado laboral de los principales países de destino, las que en conjunto absorbieron en los últimos años la mano de obra desempleada<sup>51</sup>.

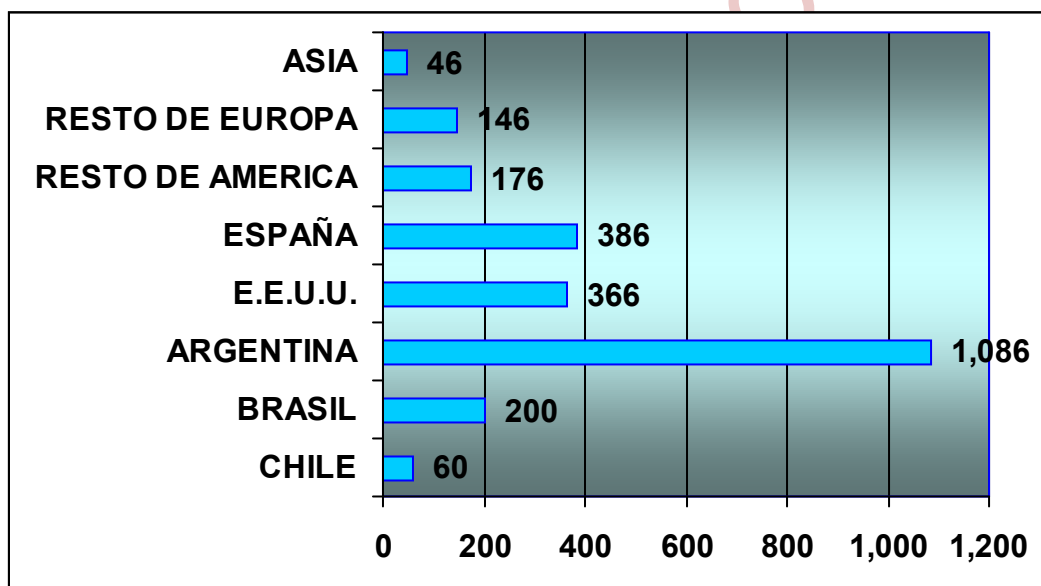
En los últimos años, la creciente cantidad de personas que a dejado nuestro país en busca de mejores oportunidades de empleo que les genere mayores ingresos en países más desarrollados, ha tomado gran notoriedad. De hecho la migración internacional ha aumentado a un ritmo cuatro veces mayor en relación al crecimiento de la población mundial; como lo diría el CEBEC (Centro Boliviano de

<sup>51</sup> Elizabeth Jiménez Zamorano “ANÁLISIS ECONOMICO” UDAPE Dossier.

Economía, millones de personas se desplazan hacia el “Norte” y miles de millones hacia el “Sur”<sup>52</sup>.

El grafico No 4.10, nos refleja los países donde se encuentran la mayor cantidad de emigrantes bolivianos, de estos países se manda la mayor cantidad de remesas.

**GRAFICO No.4.13**  
**PAISES PREFERIDOS POR LOS BOLIVIANOS**  
(En miles de personas)



Fuente: CEBEC / CAINCO, con estimación en base a datos del BM, CEPAL y la OIM

Según datos de la Dirección Nacional de Migración, tres millones de bolivianos ya estarían fuera de Bolivia. “Y es que casi la cuarta parte de la población boliviana, calculada en más de nueve millones de personas, ha emigrado al exterior”<sup>53</sup>. Las

<sup>52</sup> Ver “Migración: aspectos sociales y económicos”, Centro Boliviano de Economía CEBEC, Cámara de Industria y Comercio, Servicios y Turismo de Santa Cruz CAINCO, Santa Cruz. Octubre 2007.

<sup>53</sup> Según conclusiones del Foro Permanente de Diálogo con la Sociedad Civil sobre Producción, Comercio Exterior e Integración

proyecciones para que esta cifra se vaya incrementando son alarmantes, por que las condiciones internas y externas del país no han cambiado.

#### **4.6.1. COSTO DE LAS REMESAS.-**

Se ha investigado y publicado mucho sobre las remesas como el mayor beneficio que brinda la emigración, sin embargo se sabe muy poco o nada sobre el costo que representan estos emigrantes al Estado Boliviano. Si bien las remesas son una consecuencia de la emigración que produce costos y beneficios. El migrante genera un costo social, estatal y financiero, también genera un beneficio económico la remuneración salarial (Remesas), como se menciono anteriormente.

##### **4.6.1.1 ECONÓMICO: Fuga de Divisas.-**

Los Costos financieros se refieren al traslado del capital monetario que el emigrante realiza al país receptor. Este capital obtenido en Bolivia, no es reinvertido en Bolivia y se beneficia al país de destino. Es cierto que la cantidad de las transferencias es mucho menor a la cantidad de remesas. Como lo afirman las agencias Money Express y Western Unión, las dos empresas más grandes que realizan transacciones desde y hacia los países de destino de los emigrantes. Estas transferencias son mayores en el caso de los empresarios. Entre los emigrantes que trabajan y transfieren sus ahorros derivados de sus salarios, venta de productos agropecuarios o préstamos, aunque algunos de ellos no transfieren capital sino solo su mano de obra.

Entre estos costos podemos mencionar:

##### **■ PASAJES.**

Los que se benefician con la demanda de pasajes son las compañías aéreas, las empresas de turismo, que en estos últimos años han incrementado notablemente sus ganancias ya que los pasajes se venden de ida y vuelta, que tienen un costo

aproximado de 1500 dólares, en American Airlines, Continental para los que viajan a Estados Unidos, y Iberia que es una compañía Española.

■ **ESTADIA.**

No contamos con la cantidad promedio que cada emigrante transfiere de Bolivia al exterior. Algunos informantes declararon que transfieren un promedio de 1000 dólares al momento de emigrar. En algunos casos una vez que el emigrante está en el país de destino, un pariente le transfiere el dinero, en especial en las primeras etapas después de la emigración para ayudar a resolver los gastos de instalación. En otros casos estos gastos son afrontados por un pariente ya establecido (a manera de préstamo), que además sirve de intermediario entre el emigrante recién llegado y el nuevo país.

■ **COMUNICACIÓN.**

Este costo se lo realiza a través de las llamadas de larga distancia, por Internet o por el correo. Que en un principio estos costos son cubiertos por los parientes que se quedaron en el país, posteriormente estos gastos son cubiertos por los emigrantes, con sus primeros ingresos.

■ **VISAS.**

Otra forma de cómo se drena el capital financiero de los países pobres hacia los países ricos es a través de las "visas". Al respecto, cada país se ha impuesto un precio de acuerdo a la demanda laboral, científica y tecnológica. La ecuación es simple: a mayor demanda mayor precio; a mayor riqueza del país, mayor precio a las "visas". Así por ejemplo en Australia entre 1981 y 1991 se solicitaba 450 dólares para obtener la visa. (El programa no prosperó porque con esa misma cantidad, o menor, los potenciales inmigrantes podían escoger otro país económicamente más estable y próspero); los canadienses, desde 1986 solicitan

500 dólares para otorgar una "visa de inversionista" que permite acceder a la residencia y la nacionalidad con mayor rapidez. Este esquema fue y sigue siendo muy exitoso. Desde 1990, los EE.UU. de Norteamérica, de acuerdo a la "Acta de Inmigración" requiere de los solicitantes de visa de inversionistas, además de la calificación profesional alta, entre 1.000 dólares a 1.500 dólares para obtener la tarjeta verde (green card); cada año se otorgan unas 10,000 visas de este tipo<sup>54</sup>.

De las consideraciones anotadas se puede plantear un modelo de Transferencias, que esta expresado en función del Pasaje (PASA), Estadía (ESTA), Comunicación (COMU), Visas (VISA) y un error aleatorio, que incorpora características de los individuos. En general se entiende que las variables independientes tienen que incluir cualquier variable de transferencias al exterior que pueda influir en el gasto del individuo que va emigrar.

$$\text{TRANFER} = \beta_0 + \beta_1 (\text{PASA}) + \beta_2 (\text{ESTA}) + \beta_3 (\text{COMU}) + \beta_4 (\text{VISA}) + \mu$$

Estos flujos financieros que salen del país se los presenta en el siguiente cuadro, en donde se refleja todas las transferencias (esta expresa en el total, no esta desglosado en función de variables que la componen) que el país manda al exterior como pago de los servicios que prestan las empresas transnacionales en el territorio nacional.

---

<sup>54</sup> Un estudio completo al respecto se encuentra en: J. P. Smith y B. Edwinston 1997, The New Americans: Economic, De Demographic and Fiscal Effects of Immigration. National Academy Press, Washington D.C.



## CUADRO N° 4.1

### TRANSFERENCIAS UNILATERALES PRIVADAS

(En millones de dólares)

AÑOS	REMESAS	TRANSFERENCIAS	SALDO
1993	21,400	21,400	-
1994	20,900	20,900	-
1995	21,600	21,600	-
1996	19,900	19,900	-
1997	50,500	9,600	40,900
1998	63,700	9,600	54,100
1999	72,500	26,700	45,800
2000	91,700	31,200	60,500
2001	107,200	30,200	77,000
2002	83,000	32,100	50,900
2003	137,500	42,600	94,900
2004	178,300	46,200	132,100
2005	303,500	62,400	241,100
2006	569,500	69,600	499,900
2007	878,800	69,500	809,300

Fuente:

Sistema Bancario Nacional, Empresas de Transferencia Electrónica de Dinero y otras fuentes.  
Elaboración: BCB – Asesoría de Política Económica – Área del Sector Externo

#### 4.6.1.2 POLÍTICO: Fuga de Inversión: (En la formación del capital humano)

Este costo lo vamos a estudiar principalmente desde el punto de vista de la formación del capital humano, en donde el Estado invierte o gasta en la formación de estos recursos humanos.

“Se entiende por Inversión Pública a todo gasto de recursos de origen público destinado a incrementar, mejorar o reponer las existencias de capital físico de dominio público y/o de Capital Humano, con el objeto de ampliar la capacidad del

país para la prestación de servicios o producción de bienes”<sup>55</sup>. De acuerdo a la anterior definición, Inversión Pública en Salud y Educación es el gasto que realiza el Estado para incrementar, mejorar o reponer el paquete de servicios y otros requerimientos mínimos indispensables en la formación de recursos humanos.

Los gastos de una unidad económica tienen como objetivo último el aumentar la utilidad o nivel de satisfacción, lo que puede ser logrado destinando sus recursos al consumo presente o realizando inversiones que a futuro puedan proporcionar mayores posibilidades de consumo. Aunque generalmente la inversión es asociada a la inversión física en maquinaria, equipo y construcciones destinadas a la producción, la inversión en capital humano, al igual que la inversión en capital físico, aumenta la producción y los ingresos futuros, en tanto incrementa la productividad del factor trabajo. El reconocimiento de este hecho no es nuevo, ya Adam Smith (1776) señalaba que “un hombre educado con el gasto de mucho esfuerzo y tiempo, puede ser comparado con una de aquellas máquinas caras”.

Con base en esta concepción, los trabajos pioneros de Gary S. Becker (1964) y el estudio de Hanoch (1967) impulsaron el desarrollo de la teoría del capital humano, tratando de indagar en qué medida los ingresos de los trabajadores pueden explicarse como retornos a los conocimientos adquiridos mediante los años de escolaridad y la salud mejoran los ingresos de los trabajadores.

Donde el modelo de gasto o inversión en un individuo, se expresa en función de la Educación (Edu), la Salud (Sal), Servicios Básicos (SB) y Urbanismo y Vivienda (UV) y un error aleatorio, que incorpora características de los individuos y del trabajo, factores demográficos y elementos que hacen a la productividad del individuo, los que en ciertos casos se los considera “habilidades innatas”. En

---

<sup>55</sup> Ministerio de Hacienda – Vice ministerio de Presupuesto y Contaduría Directrices de Formulación Presupuestaria 2006. De acuerdo al Art. 8 de las normas básicas del Sistema de Inversión Pública

general se sugiere que las variables independientes tienen que incluir cualquier variable de capital humano que pueda influir en la productividad del individuo.

$$INV\text{PUB} = \beta_0 + \beta_1 (\text{Edu}) + \beta_2 (\text{Sal}) + \beta_3 (\text{SB}) + \beta_4 (\text{UV}) + \mu$$

En lo que sigue realizaremos una breve presentación de la información estadística de estos indicadores de inversión social que se da en el capital humano de la población boliviana. Las fuentes de información son recabadas de los últimos quince años 1993 - 2007.

**CUADRO N° 4.2**  
**INVERSIÓN SOCIAL DEL GOBIERNO**  
(En millones de dólares)

AÑOS	SALUD	EDUCACION	SANEAMIENTO BASICO	URBANISMO Y VIVIENDA	TOTAL SOCIAL
1993	22,480	7,753	35,247	19,217	84,697
1994	23,944	15,428	35,783	53,981	129,136
1995	25,988	36,828	45,596	75,434	183,846
1996	31,329	63,510	84,061	60,487	239,387
1997	32,774	76,360	79,787	57,844	246,765
1998	34,878	64,179	82,468	63,599	245,124
1999	41,256	76,295	98,870	48,492	264,913
2000	60,970	83,707	91,184	49,598	285,459
2001	49,370	107,221	74,499	64,362	295,452
2002	53,195	95,934	45,365	56,737	251,231
2003	37,011	65,742	33,597	50,575	186,925
2004	45,032	54,214	67,347	54,462	221,055
2005	40,365	42,492	51,242	59,891	193,990
2006	61,151	75,191	56,452	69,935	262,729
2007	63,034	77,727	60,629	82,810	284,200

Fuente: Ministerio de Hacienda – Vice ministerio de Inversión Pública y Financiamiento externo

#### 4.6.1.3 SOCIAL: Fuga de Capital Humano.-

La situación de los emigrantes bolivianos, sea en países de América del sur, Estados Unidos y la Unión Europea, es el resultado de la falta de trabajo, pobreza y miseria en la que se debate la gran mayoría del pueblo Boliviano y de una política económica globalizada, que forma ejércitos de desocupados. Que ante la ausencia de normas, mecanismos e instrumentos para la protección de los recursos humanos con documentos o sin documentos están en la necesidad de percibir ingresos y mejorar sus condiciones de vida.

La emigración a la que hacemos referencia en este trabajo corresponde a la emigración laboral es decir aquella movilidad geográfica que se da en busca de trabajo. En la mayoría de los casos este tipo de emigración implica también un cambio en la ocupación, aunque hay casos donde la emigración, así suponga un cambio de empleo, no supone un cambio en la ocupación.

Si suponemos la perfecta movilidad del factor trabajo, las diferencias salariales harán que los trabajadores respondan emigrando hacia las áreas geográficas donde las oportunidades de empleo y salarios son más elevadas<sup>56</sup>.

Otra forma de ver la emigración por razones económicas ha sido propuesta por Morrión (1991). De acuerdo con este enfoque, serían los flujos migratorios los que determinan, o por lo menos influyen, sobre las diferenciales salariales; Así, en el corto plazo, la emigración reducirá las diferencias de salarios entre regiones, mientras que en el largo plazo éstas diferenciales desaparecerían<sup>57</sup>.

---

<sup>56</sup> Un estudio pionero bajo este enfoque fue realizado por Harris – Todaro (1970), mostrando que son las diferenciales de ingresos, las que explicarían la tendencia hacia mayores concentraciones en los centros urbanos.- En la misma línea, Sjaastad (1962) señala que la tasa de emigración es una función negativa del ingreso medio del país de origen y una función positiva del ingreso medio del país de destino.

<sup>57</sup> Según Taubam y Wachter (1986) las diferencias salariales se explicarían por la existencia de sectores que remuneran de manera diferenciada al capital humano, aspecto que ha sido estudiado bajo el concepto de mercados laborales segmentados.

Si los beneficios son mayores a los costos, se espera que la persona tenga expectativas de emigrar. Es evidente que existen otros factores que inducen o desincentivan la emigración como ser: La educación, el nivel alcanzado es también una variable relevante, las personas con mayores niveles de educación presentan mayores posibilidades de emigrar. En general son personas que han terminado la secundaria, han postulado a una universidad y no han ingresado o habiendo ingresado la abandonaron por razones económicas. En las áreas rurales son campesinos y campesinas que abandonan la secundaria, hecho que tiene una repercusión en la economía doméstica y en la fuerza laboral local y regional.

La edad es una de las más importantes variables demográficas, cuanto mayor edad tenga una persona, menor será la probabilidad de que se anime a emigrar. En los últimos años, el grupo de edad de mayor emigración es entre 18 y 25 años; es decir, población económicamente activa, tanto del campo como de las ciudades

La experiencia o conocimiento de algún oficio facilita para conseguir una ocupación laboral, es un requisito para conseguir un trabajo en áreas de menor riesgo. En el caso de los emigrantes bolivianos en España (según la encuesta de Regularización del 2004), se aprecia que el 53% desempeña alguna actividad en servicios personales, el 12,7% en la categoría de “profesionales y técnicos”, el 11% se ubican en la construcción y el 10 % en algún empleo relacionado con la agricultura, la ganadería o la pesca. El Cuadro 3 nos muestra las ocupaciones previas de los migrantes bolivianos en España:

### CUADRO N° 4.3

#### POBLACIÓN EMIGRANTE POR OCUPACIÓN ACTUAL

OCUPACIÓN	PORCENTAJE
PROFESIONALES Y TÉCNICOS	12.7%
SERVICIOS PERSONALES	53.9%
CONSTRUCCION	11.6%
AGRICULTURA, GANADERIA Y PESCA	10.1%
OTROS	7.8%
NO ESPECIFICA	3.9%

Fuente: Datos de la EPA 2006, Altas Labores a la Seguridad Social

El sexo, es otro factor que influye en la emigración, en la actualidad son más las mujeres que emigran.

El modelo de emigración por razones económicas (especialmente falta de trabajo), está representado por SNE (Salida de Nacionales al Extranjero) que está en función del nivel de educación, experiencia, edad, sexo y el idioma, aunque cabe ampliar este modelo incorporando otras variables<sup>58</sup>

$$\text{SNE} = \beta_0 + \beta_1 (\text{Educación}) + \beta_2 (\text{Experiencia}) + \beta_3 (\text{Edad}) + \beta_4 (\text{Sexo}) + \beta_0 (\text{Idioma}) + \mu$$

La falta de información y de datos estadísticas sobre la emigración en Bolivia, dan lugar a especulaciones con sesgos pronunciados. El Servicio Nacional de Migración de Bolivia, luego de haber publicado bajo la iniciativa y colaboración de la Organización Internacional de la Migración (OIM) en 1997 un Anuario

<sup>58</sup> Long y Hansen (1979) mencionan otras variables tales como el conocimiento del idioma del lugar de destino, el tamaño de la familia y la posición al interior del hogar del inmigrante, el conocimiento del país de destino, la distancia entre el lugar de origen y el lugar de destino, entre otros.

Estadístico, no ha dado continuidad a la misma. Con estas limitaciones, recurrimos a datos sistematizados de la Unidad de Informática y Estadística del Servicio Nacional de Migración que son de todas maneras elocuentes.

Las prioridades de salidas con relación a los países latinoamericanos tienen que ver con motivos muy diferentes como comerciales, familiares, turísticos, empresariales y de trabajo. La salida hacia otros países como Estados Unidos, la Unión Europea y otros continentes, se deben principalmente por razones de trabajo.

Lo destacable de esta estadística recabada es la cantidad de bolivianos que entraron y salieron durante los últimos diez años, con relación al flujo de 1997. Para verlo en el siguiente cuadro:

**CUADRO N° 4.4**  
**ENTRADAS Y SALIDAS POR AÑO**  
**(En miles)**

AÑO	SALIDA	LLEGADA	SALDO
1993	243,008	236,367	6,641
1994	248,220	226,306	21,914
1995	249,150	214,587	34,563
1996	269,032	231,932	37,100
1997	284,677	270,304	14,373
1998	299,321	265,494	33,827
1999	252,840	234,260	18,580
2000	200,792	232,448	- 31,656
2001	221,806	265,567	- 43,761
2002	216,503	262,753	- 46,250
2003	304,071	276,155	27,916
2004	346,267	287,809	58,458
2005	386,436	337,020	49,416
2006	472,392	338,850	133,542
2007	476,194	337,446	138,748

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas (INE)

Todos estos argumentos nos indican que el incremento de la emigración, en particular de los profesionales, técnicos y personal calificado (llamado "brain drain"), ha beneficiado, sigue y seguirá beneficiando no solamente a la economía del país receptor, sino también a la concentración del capital humano en estos países ricos. Este hecho a su vez ha creado, sigue y seguirá creando la brecha del conocimiento en la ciencia, la tecnología y las demás disciplinas.

En la actualidad, hay una nueva versión del "brain drain". Hasta hace 20 años los "cerebros" retornaban a los países de origen, aunque más de la mitad se quedaban en los Estados Unidos y la Unión Europea. La tendencia actual es que estos profesionales se queden en el país de destino. La preferencia de los mejores estudiantes universitarios de Bolivia y de los países sub-desarrollados para estudiar maestrías y doctorados en universidades norteamericanas y europeas, es uno de los medios que está produciendo las brechas de conocimientos entre los dos hemisferios. Una vez graduados estos profesionales tienen tres opciones en orden de importancia:

- a) quedarse en el país donde obtuvieron sus grados académicos
- b) buscar trabajo en el mercado ocupacional global
- c) retornar al país de origen

La tercera opción es cada vez menos frecuente por las enormes ventajas comparativas con las dos opciones anteriores. En este proceso el país de destino se beneficia doblemente; por un lado, las universidades reciben los derechos de enseñanza, (cuando se trata de universidades de prestigio, son más altas llegando en algunos casos a 25.000 dólares anuales); por otro lado, el país se beneficia del nuevo profesional para el que no ha invertido en su educación universitaria<sup>59</sup>

---

<sup>59</sup> Al respecto la UDUAL (Unión de Universidades de América Latina) en su Asamblea General No. XV, ha llevado a cabo en la ciudad de Antigua, Guatemala, un simposium en octubre del 2001 sobre: La emigración de profesionales y personal calificado de América Latina hacia los EE.UU. y Europa. Para el efecto se presentaron 4 estudios comparativos, uno Emigración de Profesionales y Personal Calificado de América Latina a los EE.UU. de Norteamérica y Europa: dos estudios de mexicanos : Migración de Talentos Latinoamericanos ¿A cómo los cerebros? De Heriberto Castaños y las Migraciones Internacionales en las



Este nuevo fenómeno está produciendo más costos que beneficios a los países sub - desarrollados y es urgente una reducción de las brechas en la producción del conocimiento. Una de las formas imaginativas es la revinculación de este capital humano a sus países de origen vía la elaboración de proyectos conjuntos, o a través de la organización de pasantías, porque el retorno definitivo no podrá hacerse realidad mientras existan las diferencias en las condiciones de trabajo y en los salarios.

La Organización Internacional para las Migraciones (OIM), tiene gran experiencia en promover el retorno de personal calificado entre otros objetivos; sin embargo, todavía son insuficientes estos esfuerzos por las limitaciones presupuestales y la relativa demanda de profesionales que desearían retornar a sus países. Mientras no existan las condiciones políticas y económicas de estabilidad en los países de origen, los profesionales y personal calificado, irán postergando sus retornos o no retornaran definitivamente.

---

Americas, de Francisco Alba y un cuarto de Adela Pellegrino, demografía Uruguay con el título ¿Drenaje o Éxodo? Reflexiones sobre la Migración Calificada.

# **CAPITULO V**

## **EL MODELO ECONOMETRICO EN EL TRATAMIENTO DEL EFECTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA**

### **5.1. ESPECIFICACION DEL MODELO ECONOMETRICO.-**

El análisis del trabajo de investigación se centra en el periodo 1993–2008, por ser un periodo muy significativo y rico en lo referente al tema de investigación: **“EFECTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA”**, donde se divide el periodo de análisis en dos etapas, en la primera etapa con remesas mínimas del periodo 1993-2002 y el segundo con un incremento de más del doble de las remesas del periodo 2003-2008.

Para construir el modelo se acude a las siguientes variables: Remesas como variable dependiente en función de las siguientes variables independientes:

<b>BENEFICIO:</b>	Tasa de Crecimiento Económico Del PIB Tasa de desempleo Incidencia de la Pobreza
<b>COSTO:</b>	Transferencias Inversión Social La Salida de Bolivianos al Exterior

También se debe indicar que las variables costo, se encuentran en función de otras variables secundarias como ser:

- **Costo Financiero**, que realiza el inmigrante en: pasajes, estadía, comunicación y visas. Que esta representada en el modelo por las transferencias.
- **Costo Estatal**, que invierte el gobierno en: Educación, Salud, Servicios Básicos y Urbanismo y Vivienda. Que esta representada en el modelo por Inversión Social.
- **Costo Social**, que la sociedad pierde en su capital humano calificado que toma en cuenta la: Educación, Experiencia, Edad, Sexo y el Idioma. Que esta representada en el modelo SBE (Salida de Bolivianos al Extranjero).

#### **VARIABLE DEPENDIENTE:**

$Y_{1t}$  = Remesas en el t-esimo año (en %)

#### **VARIABLES INDEPENDIENTES:**

##### **BENEFICIO:**

$X_{1t}$  = Tasa de crecimiento económico en el t-esimo año (en %)

$X_{2t}$  = Tasa de Desempleo Urbano en el t-esimo año (en %)

$X_{3t}$  = Incidencia de la Pobreza en el t-esimo año (en %)

##### **COSTO:**

$X_{4t}$  = Transferencias en el t-esimo año (en %)

$X_{5t}$  = Salida de Bolivianos al Exterior en el t-esimo año (en %)

$X_{6t}$  = Inversión Social en el t-esimo año (en %)

$U_t$  = Termino de error del t-esimo año (variable aleatoria)

Donde la relación de comportamiento será:

$$Y_{1t} = f ( X_{1t} ; X_{2t} ; X_{3t} ; X_{4t} ; X_{5t} ; X_{6t} ; U_t )$$

La ecuación (1) de comportamiento se pueden decir que son de TIPO LINEAL.

$$(1) \quad Y_{1t} = \beta_0 + \beta_1 X_{1t} + \beta_2 X_{2t} + \beta_3 X_{3t} + \beta_4 X_{4t} + \beta_5 X_{5t} + \beta_6 X_{6t} + U_t$$

Donde además:

$Y_{1t}$  Es la variable dependiente o ENDOGENA

$X_{1t} ; X_{2t} ; X_{3t} ; X_{4t} ; X_{5t} ; X_{6t}$  Son las variables independientes o EXOGENAS

Son los parámetros del modelo econométrico

Para la estimación del modelo (1) se utiliza el método tradicional de MINIMOS CUADRADOS ORDINARIOS (MCO)<sup>60</sup>, teniendo en cuenta las hipótesis clásicas de los términos de perturbación  $U_t$  entonces la ecuación (1) es un MODELO ECONOMETRICO<sup>61</sup>, que viene a ser la representación simplificada de una determinada realidad económica que está experimentando el país. Debiendo utilizar para este cometido el instrumental apropiado, como ser el matemático y el

<sup>60</sup> Rivero, Ernesto Principios de Econometria Capitulo 10

<sup>61</sup> Pindyck, S. Robert Rubinfeld, L. Daniel MODELOS ECONOMETRICOS Pág. 154 - 160

estadístico, tomando en cuenta los principios de la teoría económica, lo nuestro sirve para explicar el crecimiento económico en base a las remesas, para lo cual contamos con la información estadística de las variables que compone el modelo según el cuadro que sigue:

**CUADRO N° 5.1**

<b>AÑOS</b>	<b>REMESSAS (En %)</b>	<b>TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB (En %)</b>	<b>TASA DE DESEMPLEO URBANO (En %)</b>	<b>INCIDENCIA DE POBREZA (En %)</b>	<b>SALIDA DE BOLIVIANOS AL EXTERIOR (En %)</b>	<b>INVERSION SOCIAL (En %)</b>	<b>TRANSFERENCIAS AL EXTERIOR (En %)</b>
	<b>Y</b>	<b>X1</b>	<b>X2</b>	<b>X3</b>	<b>X4</b>	<b>X5</b>	<b>X6</b>
1993	0.37	4.27	6.00	49.10	3.53	1.48	0.37
1994	0.35	4.67	3.14	45.10	3.49	2.16	0.35
1995	0.32	4.68	3.64	54.95	3.39	2.74	0.32
1996	0.27	4.36	3.12	64.80	3.54	3.24	0.27
1997	0.64	4.95	3.65	63.60	3.64	3.11	0.12
1998	0.75	5.03	4.23	63.54	3.74	2.89	0.11
1999	0.88	0.43	7.21	63.47	3.16	3.20	0.32
2000	1.09	2.51	7.46	66.38	2.43	3.41	0.37
2001	0.34	1.68	8.50	63.12	2.69	3.69	0.38
2002	1.05	2.49	8.69	65.15	2.53	3.18	0.41
2003	1.70	2.71	8.71	63.15	3.33	2.32	0.53
2004	2.04	4.17	8.71	63.15	3.75	2.52	0.53
2005	3.18	4.42	8.15	60.59	4.13	2.04	0.65
2006	5.00	4.80	7.99	59.92	4.92	2.31	0.61
2007	6.73	4.56	7.70	60.10	4.85	2.18	0.53
2008	4.42	4.21	6.05	59.96	3.55	2.69	0.39

Fuente: Elaboración propia según cuadros anteriores

## 5.2. ESTIMACIÓN DEL MODELO<sup>62</sup>.-

Para la estimación del modelo, se utiliza el método tradicional de MINIMOS CUADRADOS ORDINARIOS (MCO)<sup>63</sup>, teniendo en cuenta los supuestos clásicos en los términos de perturbación, que deben tener las características de RUIDO BLANCO, lo que significara que estamos frente a un modelo Econométrico HETEROSCEDASTICO CORRELACIONADO.

CUADRO N° 5.2

Dependent Variable: Y				
Method: Least Squares				
Date: 10/09/09 Time: 18:04				
Sample (adjusted): 1994 2008				
Included observations: 15 after adjustments				
Convergence achieved after 32 iterations				
	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
X1	0.065337	0.270564	0.241486	0.8161
X2	0.064248	0.304265	0.211158	0.8388
X3	0.013526	0.080331	0.168383	0.8710
X4	0.927829	0.633089	1.465557	0.1862
X5	-0.531863	0.879677	-0.604611	0.5645
X6	0.935689	3.891820	0.240425	0.8169
C	1.175349	8.894565	0.132142	0.8986
AR(1)	0.906689	0.259578	3.492937	0.0101
R-squared	0.876543	Mean dependent var	1.917327	
Adjusted R-squared	0.753086	S.D. dependent var	2.005365	
S.E. of regression	0.996474	Akaike info criterion	3.135339	
Sum squared resid	6.950719	Schwarz criterion	3.512965	
Log likelihood	-15.51504	Hannan-Quinn criter.	3.131316	
F-statistic	7.099999	Durbin-Watson stat	1.831956	
Prob(F-statistic)	0.009578			
Inverted AR Roots	.91			

FUENTE: Eviews

<sup>62</sup> MADDALA. G. S. Introducción a la Econometría Pág. 121

<sup>63</sup> RIVERO, Ernesto Principios de Econometría Cap. 10

Estimation Command:

=====

LS Y X1 X2 X3 X4 X5 X6 AR(1) C

Estimation Equation:

=====

$Y = C(1)*X1 + C(2)*X2 + C(3)*X3 + C(4)*X4 + C(5)*X5 + C(6)*X6 + C(7) + [ AR(1) = C(8) ]$

Substituted Coefficients:

=====

$Y = 0.0653377661*X1 + 0.0642488786*X2 + 0.0135268346*X3 + 0.9278295348*X4 - 0.5318631798*X5 + 0.9356898284*X6 + 1.1753493871 + AR(1) = 0.9066895955 ]$

**GRAFICO N° 5.1**  
**GRAFICO DE LA TENDENCIA**



FUENTE: Eviews

De acuerdo a los resultados obtenidos la Tasa de Crecimiento del PIB explica que por cada unidad de crecimiento las REMESAS ESTRANJERAS se incrementan en 0.065337, otra variable que contribuye al crecimiento de las remesas es la SALIDA DE BOLIVIANOS AL EXTERIOR con 0.927829 esto tiene una explicación lógica que cuanto más bolivianos emigren mayor serán las remesas.

Desde un punto de vista político las remesas extranjeras mejoran la situación económica de los bolivianos a través de los flujos financieros que llegan al país.

## 5.2. MATRIZ DE VARIANZAS Y COVARIANZAS.-

La matriz de Varianzas y Covarianzas<sup>64</sup> de los estimadores de los parámetros esta dada por una matriz simétrica de orden K x K donde la diagonal principal están las varianzas de los estimadores, en el resto están las Covarianzas.

Esto nos sirve para medir la precisión con que se estiman los parámetros, por que la eficiencia radica en las Varianzas cuando estas son las más pequeñas, por tanto, estos coeficientes deben tender a cero ahora si mostramos la matriz.

**GRAFICO N° 5.2**  
**Coefficient Covariance Matrix**

Coefficient Covariance Matrix							
	X1	X2	X3	X4	X5	X6	C
X1	0.073205	0.042272	-0.005334	-0.024643	0.096972	0.329530	-0.409672
X2	0.042272	0.092577	-0.008812	-0.011296	0.074312	-0.281351	-0.379642
X3	-0.005334	-0.008812	0.006453	0.009195	-0.015508	0.048634	-0.201327
X4	-0.024643	-0.011296	0.009195	0.400802	0.204814	0.146007	-0.186841
X5	0.096972	0.074312	-0.015508	0.204814	0.773831	1.257961	-1.276869
X6	0.329530	-0.281351	0.048634	0.146007	1.257961	15.14626	-3.037755
C	-0.409672	-0.379642	-0.201327	-0.186841	-1.276869	-3.037755	79.11329

Fuente: EVIEWS

<sup>64</sup> TIRADO, Alonzo, Irma M. Dutta Métodos Econométricos Pág. 385



#### **5.4. COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN O CORRELACION MULTIPLE<sup>65</sup>.-**

$$R^2 = 0.876543$$

Del porcentaje de la variación total, el 87.65% esta explicado por el modelo de regresión.

#### **CONCLUSIÓN**

Todo el comportamiento de las Remesas Extranjeras en un 87.65% está explicada por las variaciones que este ejerce tanto en la Tasa de Crecimiento, Tasa de Desempleo Urbano, Incidencia de la Pobreza, como en la Salida de Bolivianos al Exterior, la Inversión Social y las Transferencias, el resto del 12.35% están explicadas por variables que no se encuentran dentro del modelo y otros factores aleatorios, los cuales ejercen presión desde afuera lo cual no es cuantificable.

Este coeficiente de determinación nos muestra una buena especificación del modelo, que los regresores escogidos con alta precisión son variables relevantes o variables claves que nos servirán para explicar la variable dependiente.

#### **5.5. COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN AJUSTADO<sup>66</sup>.-**

$$R^2 = 0.753086$$

**donde: n = 16 años      k = 7**

---

<sup>65</sup> GUAJARATI, Damodar N. ECONOMETRIA Pág. 152

<sup>66</sup> Maddala, G. S. INTRODUCCIÓN A LA ECONOMETRIA Pág. 334

## CONCLUSIÓN

Este coeficiente es un indicador real porque al coeficiente original estamos ponderando por el tamaño de la muestra y el número de parámetros a estimarse. De la variación total de las Remesas Extranjeras, el 75.31% esta determinado por el conjunto de las variables explicativas que contiene el modelo, durante los últimos 16 años; en la cual las variables principales son la Tasa de Crecimiento, Tasa de Desempleo Urbano, Incidencia de la Pobreza, como en la Salida de Bolivianos al Exterior, la Inversión Social y las Transferencias, el resto del 24.69%, sin duda alguna estas variables toman mayor importancia en los últimos años dentro de los principios del crecimiento de las Remesas Extranjeras.

### 5.6. VERIFICACIÓN DE HIPÓTESIS.-

Se sabe que una Hipótesis, no es más que una proposición de un supuesto relacionado con cualquier cosa posible. Lo que más se realiza son las pruebas estadísticas, que trata de tomar decisiones de aceptación o rechazo de las hipótesis formuladas, sobre la base de los resultados obtenidos de una muestra aleatoria.

En Econometría las pruebas de hipótesis, sirven para determinar la relevancia de cada uno y del conjunto de los regresores sobre el regresando (Variable dependiente), determinado la magnitud de significación de cada uno y del conjunto de las Variables Explicativas sobre el comportamiento de la Variable Dependiente.

#### PASO 1: FORMULACIÓN DE LA HIPOTESIS

$H_0 : \beta_i = 0 \longrightarrow$  El modelo no esta adecuadamente especificado

$H_1 : \beta_i \neq 0 \longrightarrow$  El modelo esta adecuadamente especificado

La hipótesis alternativa significa que el modelo econométrico utilizado es adecuado para el análisis del comportamiento de las REMESAS EXTRANJERAS en función de las Variables Explicativas o causales incluidas.

**PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACION**

$$\alpha = 5\% \ ; \ (\alpha = 0.05)$$

**PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA**

$$F = \frac{R^2}{1 - R^2} * \frac{n - k}{k - 1}$$

$$F = \frac{0.876543}{1 - 0.876543} * \frac{16 - 7}{7 - 1}$$

$$F = \frac{0.876543}{0.123457} * 1.5$$

$$F = 10.65$$

**PASO 4: ESTADÍSTICO DE TABLAS**

$$F (\alpha, k-1, n-k)$$

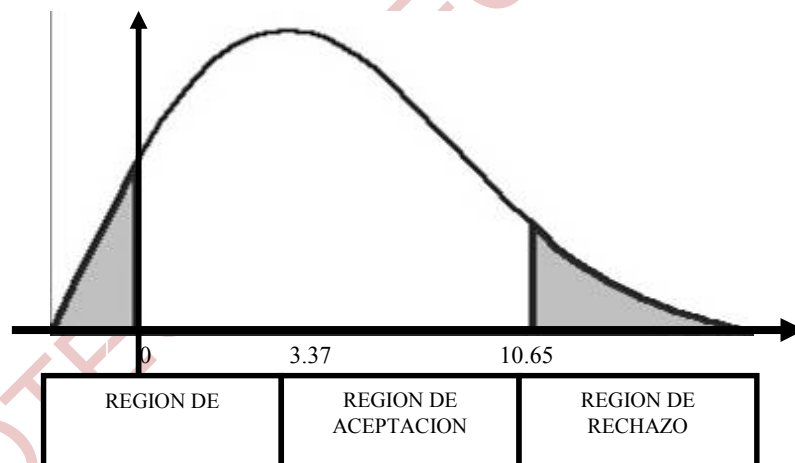
$$F (5\%, 7-1, 16-7)$$

**F (5%, 6, 9)**

**F= 3.37**

**PASO 5: REGLA DE DECISION**

**Si:  $F \geq F_{(\alpha, k-1, n-k)}$  Se realizara la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna**



**CONCLUSIÓN:**

A un nivel de significación del 5% se llega a la conclusión de rechazar  $H_0$  y aceptar  $H_1$ , donde se puede indicar claramente que se acepta el modelo por estar adecuadamente especificado y sirve para los valores de predicción y la toma de decisiones en el crecimiento de las Remesas Extranjeras.

Observando que el comportamiento del proceso de las Remesas Extranjeras del modelo a nivel Bolivia de estos últimos 16 años esta determinado por el conjunto

de variables, siendo las importantes las consideradas en el modelo, por ser representativas para la evolución positiva del Crecimiento Económico.

Con todo lo expuesto hasta el momento se ha podido demostrar la HIPOTESIS central del tema (**EFFECTO DE LAS REMESAS EXTRANJERAS EN LA ECONOMIA BOLIVIANA**). Siendo el resultado de esto el aumento significativo de las Remesas, como resultado de la salida de bolivianos al extranjero (emigrantes), que en resumen más que un beneficio son un costo en la fuga del capital humano, y como una afirmación a la hipótesis planteada, **“LAS REMESAS EXTRANJERAS CONTRIBUYEN AL CRECIMIENTO ECONOMICO, REPRESENTANDO UN BENEFICIO SUPERIOR AL COSTO EN LA FORMACIÓN Y SALIDA DE BOLIVIANOS AL EXTERIOR”**.

Estas dos variables explican juntas el rol que juegan en el crecimiento económico, ya que sus coeficientes nos permiten apreciar el grado de significación del modelo. A su vez las variables que tienen influencia externa también son consideradas importantes para explicar el crecimiento de nuestra economía, debido al carácter subdesarrollado y a la dependencia de factores externos para demostrar el crecimiento económico.

**SI SE LLEGA A LA DECISIÓN DE ACEPTAR LA HIPOTESIS DEL TEMA OBJETO DE INVESTIGACION POR ESTAR DEBIDAMENTE PLANTEADA.**

## **5.7. PRUEBAS DE SIGNIFICACIÓN INDIVIDUAL.-**

### **PASO 1: FORMULACIÓN DE LA HIPOTESIS**

$H_0 : \beta_1 = \beta_2 = \beta_3 = \beta_4 = \beta_5 = \beta_6 = 0 \rightarrow$  **No existe ninguna relación de Y con los  $X_1, X_2, X_3, X_4, X_5, X_6$**

$H_1 : \beta_1 \neq \beta_2 \neq \beta_3 \neq \beta_4 \neq \beta_5 \neq \beta_6 \neq 0 \rightarrow$  Si existe relación de Y con los  $X_1, X_2, X_3, X_4, X_5, X_6$

## PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN

$\alpha = 5\% \rightarrow (\alpha = 0.05)$

## PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA

$$t = \frac{\hat{\beta}_i - \beta_i}{S_{\beta_i}}$$

Donde:  $i = 1, 2, 3, 4, 5, 6$

$t = 2.09$

## PASO 4: ESTADÍSTICO DE TABLAS

$t = (1 - \alpha / 2, n - k)$

$t = (5\%, 16 - 7)$

$t = (5\%, 9)$

$t = 1.83$

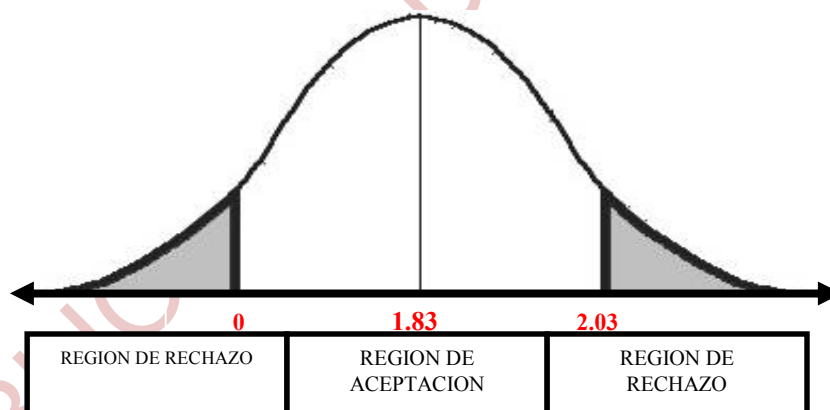
## PASO 5: REGLA DE DECISIÓN

Si:  $t > t(1 - \alpha / 2, n - k)$

2.09 > 1.83

## CONCLUSION

A un nivel de significación del 5% se llega a la conclusión de rechazar la hipótesis nula  $H_0$  y aceptar la hipótesis alternativa  $H_1$ . Estamos aceptando que todos los regresores son individualmente significativos para explicar el comportamiento de las REMESAS EXTRANJERAS que llegan a Bolivia correspondiente a los periodos mencionados. Estadísticamente, estas variables serían las más indicadas y determinantes para explicar la existencia de la actividad económica de Bolivia de los últimos 16 años, en la primera etapa con mínimas remesas y en la segunda etapa con un incremento significativo de las remesas.



Para los :  $\beta_1$  ,  $\beta_2$  ,  $\beta_3$  ,  $\beta_4$  ,  $\beta_5$  y  $\beta_6$  donde al 5% se llega a la conclusión de rechazar  $H_0$  y aceptar  $H_1$ , donde se acepta que hay alta relación de  $Y$  con los  $X_1$  ,  $X_2$  ,  $X_4$  ,  $X_5$  ,  $X_6$  siendo estas variables tan significativas en el modelo. Aquí la variable más importante es la Tasa de Crecimiento, Tasa de Desempleo Urbano, Incidencia de la Pobreza, seguida de la Salida de Bolivianos al Exterior y Transferencias.

Para el  $\beta_5$  donde se puede indicar claramente que no existe relación de Y con los  $X_5$  que esta variable Inversión Social, no es determinante de orden mayor, pero si ejercen alguna presión como parte complementaria en el Las Remesas Extranjeras.

El orden de importancia de las variables independientes es un instrumento valioso de evaluación de las Remesas, de acuerdo a este orden, podemos tomar decisiones definitivas y además sugerir soluciones alternativas optimas, principalmente en el accionar de las políticas publicas para generar mayores fuentes de empleo con el fin de frenar la emigración.

BIBLIOTECA DE ECONOMIA



## **CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES**

De acuerdo a los resultados obtenidos se ha realizado la contrastación de la teoría y la evidencia empírica de todos los resultados obtenidos.

Una consideración previa:

Al evaluar todas las pruebas correspondientes se ha determinado que nuestras estimaciones son eficientes y reúne las condiciones básicas como para explicar la realidad del Crecimiento Económico en función de las Remesas Extranjeras, tiene las características de ser MELI y de Ruido Blanco. Por experiencia y conocimiento de causa, sabemos que la calidad de la información es mala, es manufacturada, es distorsionada, es sesgada hacia fines políticos, es adulterada, y no tiene relación un dato con otra entidad, etc. Por tanto, tampoco podemos realizar estimaciones muy eficientes y efectivas.

A veces los resultados no siempre coinciden con lo que la lógica económica. Por ser fenómenos sociales nos obligan a que existan complejas perturbaciones económicas.

### **CONCLUSIONES**

Para el caso boliviano las Remesas Extranjeras en función de la Salida de Bolivianos al Exterior fue positivo, expresado en la contribución a la tasa de crecimiento en segundo lugar después de las Exportaciones de los Hidrocarburos, esto se debe principalmente a que en los últimos años 2003-2008 las remesas han experimentado un crecimiento significativo, alcanzando volúmenes considerables de entrada de divisas hacia el país.

Una vez comprobado la hipótesis de la presente tesis podemos indicar que “Las Remesas Extranjeras representan un Benéfico-Costo al crecimiento económico”, y

será favorable al reducir la pobreza y la tasa de desempleo para Bolivia a pesar del costo que representa el exportar nuestra gente.

Los efectos de las Remesas Extranjeras en la Economía Boliviana para el 2009 dentro del contexto Internacional de la crisis, se reflejara en una caída en el envío de estos recursos y el retorno de nuestros compatriotas, llegando a frenar la emigración del Capital Humano. El beneficio que representan las remesas extranjeras se manifestaran y se reflejaran en las principales variables como ser la Tasa de Crecimiento, el índice de la Pobreza y la Tasa de Desempleo. Esta crisis mundial nos afectara al engrosar el numero de desempleados en nuestro país, que no supo aprovechar el ingreso de estos recursos y los precios altos de nuestro recursos naturales que exportamos, para poder generar fuentes de empleo.

Pero como todo tiene dos caras; habría que realizar la siguiente pregunta:

¿Qué hay del aporte de los emigrantes al crecimiento de los países de destino?

Porque si bien están enviando dinero a casa, una parte del valor de ese arduo trabajo también se está quedando en los países desarrollados, dónde aportan al crecimiento económico de, por ejemplo, Argentina, Estados Unidos y España.

## **RECOMENDACIONES**

El Estado en uso de sus atribuciones debe cumplir con sus más altas funciones que es el de generar empleo, para el capital humano en el que a invertido en su formación y pueda contribuir de esta forma al desarrollo de nuestro país y no de otros países.

En otras palabras el país está perdiendo mano de obra valiosa para nuestro propio desarrollo, que podría de hecho estar contribuyendo a la lucha contra la pobreza y desarrollo. Por tanto, ahora es tiempo que los hacedores de políticas públicas

ofrezcan a los bolivianos las condiciones necesarias, que hagan que nuestros compatriotas se queden en nuestro país y así aporten al desarrollo directamente de Bolivia y no así a otros países.

El Banco Central de Bolivia debe incentivar el ingreso de estos recursos financieros y no poner trabas, como el cobro de tarifas por las transferencias de fondos al sector privado que no incentiva a los emigrantes para utilizar los sistemas financieros perjudicando la canalización de estos recursos y su control estadístico del total del ingreso de nuestra economía.

Incentivar la canalización de estos recursos de privados en la producción de bienes y servicios que puedan competir con los productos importados y frenar la salida de recursos financieros que benefician a otros países, afectando nuestra economía interna.

BIBLIOTECA DE ECONOMÍA

## BIBLIOGRAFIA

Véase Organización Internacional del trabajo: International Migration Statistics. Guidelines for improving data collection systems, ILO, Geneva, Op. Cit. 1997, Pág. 321

DONAL F Terry y Steven R. Wilson: Remesas de Inmigrantes Moneda de Cambio Económico y social, publicado por el BID

LERDA, Juan Carlos Globalización de la Economía y perdida de la autonomía de las autoridades Fiscales Bancarias y Monetarias – Pág. 135 – CEPAL 1996

SMITH, Adam : Riqueza de las Naciones – Pág. 388, segunda edición 1961

FELIPE Larraín y Jeffrey Sachs: Macroeconomía en la economía global – Pág. 30, segunda edición 2002

Manual de Balanza de Pagos del FMI en su quinta edición (PDF)

OSORIO, Manuel: Diccionario de ciencias jurídicas, políticas y sociales. Edit. Heliasta, Buenos Aires, Argentina. 2002, Pág. 381.

Véase Organización Internacional del Trabajo: International Migration Statistics. Guidelines for improving data collection systems, ILO: Geneva, 1997

La migración polianual se convierte a menudo en definitiva. (Enciclopedia Salvat, 2004, p. 10190)

Investigación titulada “Enviando dinero a casa: flujo mundial de remesas” presentado por el BID y el IFAD en el Foro Internacional de Remesas 2007

BENYI Arresgoces Carrere Editorial Eroski octubre, 2006

MIGRACIÓN: Aspectos Sociales y Económicos – CEBEC / CAINCO – Octubre 2007

Memoria del BCB 2006, Capitulo III Evolución de la economía Boliviana Pág. 58,59

Resolución 119/2007, Emitida por el Banco Central de Bolivia (BCB) el martes 25 por el Directorio del instituto emisor y que entrara en vigencia el lunes 1 de octubre.

CLOSE to Home: the development impact of remittances in Latin America” Edición de Conferencia 2007 Banco Mundial.

LUCAS y Stark (1985) también incluyen dentro de los motivos que incentivan el envío de remesas a los contratos implícitos familiares; pago de préstamo y Co-seguro.

GHOSH, Bimal. “Myths, Rhetoric and Realities”, en International Organization For Migration y The Hague Process on Refugees and Migration, 2006

Ver artículo “Bolivia Migraciones Internacionales y Remesas”, por Marcela Tapia Ladino

“Migración: aspectos sociales y económicos”, Centro Boliviano de Economía CEBEC, Cámara de Industria y Comercio, Servicios y Turismo de Santa Cruz CAINCO, Santa Cruz. Octubre 2007.

Según conclusiones del Foro Permanente de Diálogo con la Sociedad Civil sobre Producción, Comercio Exterior e Integración

Ministerio de Hacienda – Vice ministerio de Presupuesto y Contaduría Directrices de Formulación Presupuestaria 2006. De acuerdo al Art. 8 de las normas básicas del Sistema de Inversión Pública

HARRIS – Todaro (1970), mostrando que son las diferenciales de ingresos, las que explicarían la tendencia hacia mayores concentraciones en los centros urbanos.

SJAASTAD (1962) señala que la tasa de emigración es una función negativa del ingreso medio del país de origen y una función positiva del ingreso medio del país de destino.

TAUBAM y Wachter (1986) las diferencias salariales se explicarían por la existencia de sectores que remuneran de manera diferenciada al capital humano, aspecto que ha sido estudiado bajo el concepto de mercados laborales segmentados.

LONG y Hansen (1979) mencionan otras variables tales como el conocimiento del idioma del lugar de destino, el tamaño de la familia y la posición al interior del hogar del inmigrante, el conocimiento del país de destino, la distancia entre el lugar de origen y el lugar de destino, entre otros.

RIVERO, Ernesto Principios de Econometría Capitulo 10

PINDYCK, S. Robert Rubinfeld, L. Daniel MODELOS ECONOMETRICOS Pág. 154 – 160

## WEBGRAFIA

<http://news.bbc.co.ok>. Federico Sacasa, empresario de origen nicaragüense

<http://www.ruralpovertyportal.org>.

<http://www.cainco.org.bo>

<http://www.iom.int>

<http://www.iadb.org>

<http://www.caf.com>

<http://www.nuevonorte.org>

<http://www.cemla-remesas.org>

<http://www.udape.gov.bo>

<http://www.ibce.org.bo>

<http://www.bid.gov.b>

BIBLIOTECA DE ECONOMIA

# ANEXOS

## RESOLUCIÓN DE DIRECTORIO N° 119/2007

**ASUNTO:** GERENCIA DE OPERACIONES INTERNACIONALES –  
APRUEBA INCLUSIÓN EN LAS TARIFAS POR SERVICIOS  
DEL BCB PARA LA GESTION 2007.

**VISTOS:**

La Ley N° 1670 de 31 de octubre de 1995.

El Estatuto del BCB de 21 de octubre de 2005.

La Resolución de Directorio N° 096/2006 de 7 de noviembre de 2006, que aprueba las Tarifas por servicios y la Tabla de Multas del Banco Central de Bolivia para la gestión 2007.

El Informe de la Gerencia de Operaciones Internacionales GOI N° 010/2007 de 5 de septiembre de 2007.

El Informe de la Gerencia de Asuntos Legales SANO N° 212/2007 de 7 de septiembre de 2007.

**CONSIDERANDO:**

Que el artículo 11, numeral 45) del Estatuto del BCB, dispone que el Directorio tiene la atribución de fijar en forma anual la Tabla de Tarifas a cobrar por los servicios que preste.

Que mediante Resolución de Directorio N° 096/2006 el Directorio del BCB aprobó las Tablas de Tarifas por servicios y de Multas del BCB, para la gestión 2007.

Que el Informe de la Gerencia de Operaciones Internacionales GOI N° 010/2007, recomienda incluir una tarifa en dicha Tabla por transferencias de fondos del exterior para el sector privado.

Que de acuerdo al Informe de la Gerencia de Asuntos Legales SANO N° 212/2007, no existe impedimento legal para que el Directorio apruebe la mencionada modificación.

**POR TANTO,  
EL DIRECTORIO DEL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA,  
RESUELVE:**

**Artículo 1.-** Aprobar la inclusión en la Tabla de Tarifas por servicios del BCB correspondiente a la gestión 2007, la siguiente tarifa:



//2. R.D. N° 119/2007

<b>Descripción</b>	<b>%</b>	<b>Gerencia responsable</b>
24. Transferencia de fondos del exterior para el sector privado, excluida operaciones de exportación a través del BCB	1%	Gerencia de Operaciones Internacionales

**Artículo 2.-** La modificación aprobada entrará en vigencia a partir del 1° de octubre de 2007.

**Artículo 3.-** La Presidencia y la Gerencia General quedan encargadas de la ejecución y cumplimiento de la presente Resolución.

La Paz, 25 de septiembre de 2007.

\_\_\_\_\_  
Gustavo Blacutt Alcalá

\_\_\_\_\_  
Rolando Marín Ibáñez

\_\_\_\_\_  
Ernesto Yáñez Aguilar

\_\_\_\_\_  
Osvaldo Nina Baltazar

## **RESOLUCIÓN DE DIRECTORIO N° 149/2007**

**ASUNTO: DIRECTORIO - RECURSO DE REVOCATORIA CONTRA LA RESOLUCIÓN DE DIRECTORIO N° 119/2007 QUE APRUEBA LA INCLUSIÓN DE TARIFA EN LA TABLA DE SERVICIOS DEL BCB PARA LA GESTIÓN 2007.**

### **VISTOS:**

La Ley N° 1670 del Banco Central de Bolivia de 31 de octubre de 1995.

La Ley N° 2341 de Procedimiento Administrativo de 23 de abril de 2002.

La Resolución de Directorio N° 119/2007 de 25 de septiembre de 2007.

La Circular Externa SGRAL. N° 022/2007 de 26 de septiembre de 2007.

El recurso de revocatoria presentado en fecha 27 de noviembre de 2007, por el Lic. Mario Encinas Basconina.

El Informe SANO N° 313/2007 de la Gerencia de Asuntos Legales de 5 de diciembre de 2007.

### **CONSIDERANDO:**

Que la Máxima Autoridad del BCB, en fecha 25 de septiembre de 2007, mediante Resolución de Directorio N° 119/2007 aprobó la inclusión de la tarifa del 1% en la tabla de servicios del BCB para la gestión 2007, por transferencia de fondos del exterior para el sector privado, excluidas las operaciones de exportación a través del Ente Emisor, habiendo sido notificada la misma a las entidades financieras, mediante Circular Externa SGRAL. N° 022/2007.

Que contra la referida Resolución de Directorio, el Sr. Mario Encinas Basconina en fecha 27 de noviembre de 2007, ha presentado un recurso de revocatoria con el argumento de que la tarifa del 1% por la transferencia de fondos del exterior al sector privado, constituye un impuesto el cual debe ser creado mediante Ley de la República, conforme establece el artículo 6 del Código Tributario aprobado mediante Ley N° 2492 de 3 de agosto de 2003.

Que el artículo 55 de la Ley N° 1670, dispone que las resoluciones del Directorio del BCB podrán ser impugnadas por cualquier persona natural o jurídica u órgano competente del Estado, interponiendo recurso de revocatoria con efecto devolutivo, ante el mismo Directorio, dentro de un plazo de 30 días de la fecha en la que el BCB hubiese dado a conocer la Resolución a las personas interesadas o afectadas.

Que el artículo 52 de la Ley N° 2341, establece que los procedimientos administrativos, deberán necesariamente concluir con la emisión de una resolución administrativa que declare la aceptación o rechazo total o parcial de la pretensión del administrado.

Que el artículo 56 de la misma Ley, prevé que los recursos administrativos proceden contra toda clase de resolución de carácter definitivo o actos administrativos que tengan carácter equivalente, siempre que dichos actos administrativos a criterio de los interesados afecten, lesionen o pudieren causar perjuicio a sus derechos subjetivos o intereses legítimos.

Que el recurso de revocatoria interpuesto por el Sr. Mario Encinas Basconina, contra la Resolución de Directorio N° 119/2007, ha sido presentado fuera del plazo previsto por el artículo 55 de la Ley N° 1670.

Que dicho recurso ha sido presentado contra autoridades incompetentes para conocer los recursos de revocatoria contra Resoluciones de Directorio del Ente Emisor.

Que en opinión de la Gerencia de Asuntos Legales, por los argumentos antes expuestos, corresponde al Directorio del BCB desestimar el recurso de revocatoria interpuesto contra la Resolución de Directorio N° 119/2007.

**POR TANTO,  
EL DIRECTORIO DEL BANCO CENTRAL DE BOLIVIA  
RESUELVE:**

**Artículo 1.-** Rechazar el recurso de revocatoria de fecha 27 de noviembre del año en curso, interpuesto por el Sr. Mario Encinas Basconina contra la Resolución de Directorio N° 119/2007, por no haberse dado cumplimiento a lo previsto por el artículo 55 de la Ley N° 1670.

**Artículo 2.-** La Gerencia de Asuntos Legales queda encargada de notificar al interesado con la presente Resolución.

La Paz, 11 de diciembre de 2007

---

Raúl Garrón Claire

---

Gustavo Blacutt Alcalá

---

Hugo Dorado Aranibar

---

Rolando Marín Ibáñez

---

Ernesto Yáñez Aguilar

---

Oswaldo Nina Baltazar

# ANALISIS DE AUTOCORRELACION

## AUTOCORRELACIÓN DE PRIMER ORDEN:

La estructura de Autocorrelación de Primer Orden AR(1), se considera la siguiente función:

$$U_t = \rho U_{t-1} + V_t$$

Donde:

$V$  tiene características de Ruido Blanco

$\rho$  = Coeficiente de Autocorrelación, cuyo rango es:  $-1 \leq \rho \leq 1$

## TESTS DE DURBIN – WATTSON

El tests tradicional para esta prueba es la siguiente:

### PASO 1: FORMULACION DE HIPOTESIS

$H_0$ :  $\rho = 0$  No Existe Autocorrelación positiva ni negativa de primer orden

$H_1$ :  $\rho \neq 0$  Existe Autocorrelación positiva o negativa de primer orden

### PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN

$$\lambda = 5\% = 0.05$$

### PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA

Durbin – Watson stat =  $DW = 2(1 - \rho) = 1.8319$

Donde:  $DW$  = Coeficiente de Durbin – Wattson

El rango de movimiento de este coeficiente es:  $0 < DW < 4$

Si  $DW \rightarrow 2$ , entonces, no existe ningún tipo de Autocorrelación de primer orden; es decir, dicho coeficiente se aproxima a cero.

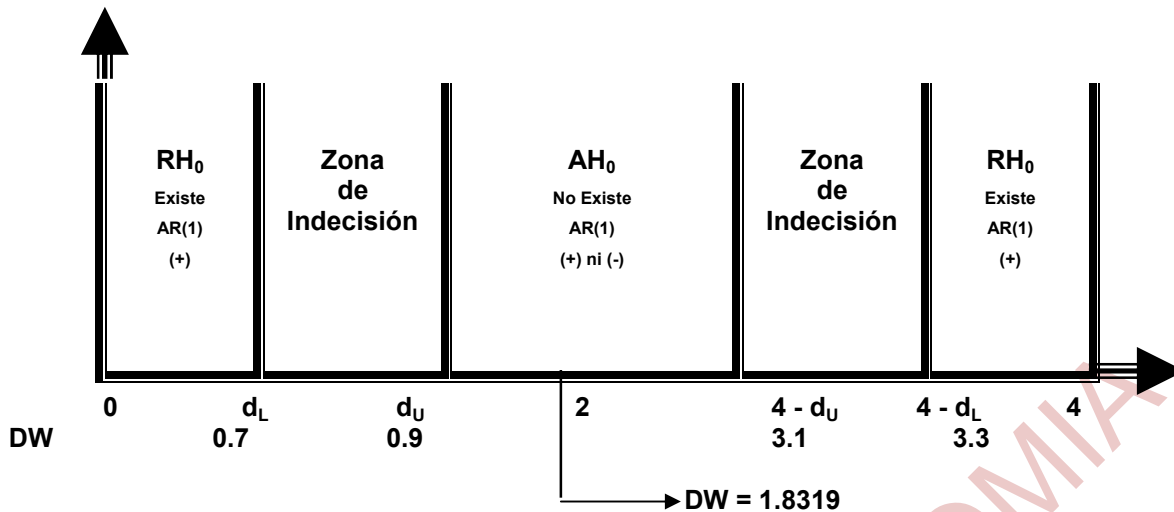
### PASO 4: ESTADÍSTICO DE TABLAS

Se construye la siguiente tabla, propuesta por Durbin – Wattson; con sus respectivas regiones adecuadamente distribuidas, para la toma de decisiones respecto de las hipótesis. Se toman en cuenta los siguientes parámetros de referencia:

$n = 16$

$k = 7$

$\lambda = 5\%$



### PASO 5: TOMA DE DECISIÓN

Como el valor del estadístico de prueba  $DW = 1.8319$  cae en la zona de Aceptación de la Hipótesis Nula, aceptamos que No existe Autocorrelación positiva ni negativa de primer orden y se rechaza la existencia de Autocorrelación.

Esta muy claro que  $DW \rightarrow 2$ , donde además, la estimación del coeficiente de Autocorrelación es:

$$P = 1 - DW/2 = 1 - 1.8319/2 = -0.0095$$

$$P = 0.08405$$

### CONCLUSION

Significa que las situaciones imprevistas que ocurrieron durante un periodo anterior, no están distorsionando positiva ni negativamente al normal comportamiento de las Remesas Extranjeras que llegan a Bolivia del periodo corriente. Por lo tanto el modelo esta exento de Autocorrelación.

Los factores políticos y institucionales, la inestabilidad estatal, la inflación, el tipo de cambio y otras variables que no están incluidas; no se pueden determinar si están o no distorsionando la normal evolución o comportamiento del crecimiento de las Remesas Extranjeras, tan solo se puede determinar la existe de una variación mínima de un 0.08405.

### TESTS DE AUTOCORRELACIÓN DE ORDEN SUPERIOR

La estructura de Autocorrelación de orden superior AR(m) es la siguiente:

$$U_t = p_1 U_{t-1} + p_2 U_{t-2} + \dots + p_m U_{t-m} + V_t$$

$V_t$  tiene las características de Ruido Blanco.  $V_t \sim N(0, \sigma^2)$

**P = Coeficiente de Autocorrelación, cuyo rango es:  $-1 \leq p \leq 1$**

### TESTS DE LJUNG – BOX

El tests tradicional para esta prueba es la siguiente, sin perder de vista el concepto y significado que implica la conclusión a la que se llega:

### PASO 1: FORMULACION DE HIPOTESIS

$H_0: \rho = 0$  No Existe Autocorrelación positiva ni negativa de orden  $i$   
 $H_1: \rho \neq 0$  Existe Autocorrelación positiva o negativa de orden  $i$   
 $i = 1, 2, 3, \dots, m$

**PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN**

$$\lambda = 5\% = 0.05$$

**PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA**

$$JB = T(T + 2) \sum_{j=1}^m \frac{\hat{\rho}_j^2}{T - j}$$

Correlogram of Residuals Squared

Autocorrelation	Partial Correlation		AC	PAC	Q-Stat	Prob
.  * .	.  * .	1	0.150	0.150	0.4090	
.  * .	.   .	2	0.076	0.055	0.5233	0.469
.   .	.   .	3	0.053	0.035	0.5840	0.747
.   .	.   .	4	0.014	-0.003	0.5884	0.899
.   .	.   .	5	0.019	0.012	0.5976	0.963
.   .	.   .	6	-0.002	-0.008	0.5976	0.988
.   .	.   .	7	-0.036	-0.038	0.6398	0.996
.   .	.   .	8	0	0.010	0.6398	0.999
.   .	.   .	9	0	0.004	0.6398	1
.   .	.   .	10	0	0.002	0.6398	1
.   .	.   .	11	0	-0.001	0.6398	1
.   .	.   .	12	0	0.001	0.6398	1

FUENTE : Eviews

$$JB = 0.6398$$

**PASO 4: ESTADÍSTICO DE TABLAS**

$$\chi^2_{(5\%, 12)} = 21$$

**PASO 5: TOMA DE DECISIÓN**

$$Si: JB < \chi^2_{(5\%, 12)}$$

Como el valor del estadístico de prueba  $JB = 0.6398$  cae en la zona de Aceptación de la hipótesis nula. Entonces, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la alternativa.

**CONCLUSIÓN**

Estamos aceptando que No existe Autocorrelación de orden superior positivo ni negativo de orden  $i$ . Esto quiere decir que los incrementos de las Remesas que esta en función de la Salida de Bolivianos al Exterior, tuvieron repercusiones sobre el crecimiento; que los efectos de ineficiencia estatal en la generación de empleo y otros, no hicieron que la economía despliegue o experimente cambios, que el desempleo sigue vigente, sin indicios de solución.

## TESTS DE AUTOCORRELACIÓN DE LM

Se considera la siguiente estructura de Autocorrelación de orden p:

$$U_t = p_1 U_{t-1} + p_2 U_{t-2} + \dots + p_m U_{t-m} + V_t$$

$V_t$  tiene las características de Ruido Blanco.  $V_t \sim N(0, \sigma^2)$

El cuadrado para la evaluación de los estadísticos de prueba, directamente se obtiene del paquete – Eviews, con la consiguiente calculo de los residuos y sus respectivas formulaciones como regresores:

Breusch-Godfrey Serial Correlation LM Test:				
F-statistic	0.037158	Probability		0.963787
Obs*R-squared	0.219682	Probability		0.895976
Test Equation:				
Dependent Variable: RESID				
Method: Least Squares				
Date: 10/08/09 Time: 04:47				
Presample missing value lagged residuals set to zero.				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
X1	-0.00455	0.385083	-0.011816	0.991
X2	0.016589	0.414277	0.040042	0.9696
X3	0.000158	0.09466	0.001668	0.9987
X4	-0.040226	0.811689	-0.049558	0.9624
X5	0.040833	1.478686	0.027614	0.979
X6	-0.355908	6.488666	-0.054851	0.9584
C	-0.623868	27.09594	-0.023024	0.9825
AR(1)	-0.013652	0.774714	-0.017622	0.9866
RESID(-1)	0.091079	1.339559	0.067991	0.9484
RESID(-2)	-0.184571	1.681796	-0.109746	0.9169
R-squared	0.014645	Mean dependent var		2.65E-08
Adjusted R-squared	-1.758993	S.D. dependent var		0.704419
S.E. of regression	1.170056	Akaike info criterion		3.386701
Sum squared resid	6.84515	Schwarz criterion		3.858734
Log likelihood	-15.40025	F-statistic		0.008257
Durbin-Watson stat	1.976394	Prob(F-statistic)		1

FUENTE: Eviews

El tests tradicional para esta prueba, se realiza bajo los siguientes puntos:

### **PASO 1: FORMULACION DE HIPOTESES**

$H_0$  : No Existe Autocorrelación de ningún orden

$H_1$  : Existe Autocorrelación de algún orden

### **PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN**

$$\lambda = 5\% = 0.05$$

### **PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA**

$$LM = (T - p)R = 0.219682$$

### **PASO 4: ESTADISTICO DE TABLAS**

$$\chi^2_{(5\%, 2)} = 5.99$$

### **PASO 5: TOMA DE DECISIÓN**

$$\text{Si } LM < \chi^2_{(5\%, 2)}$$

$$0.219682 < 5.99$$

### **CONCLUSIÓN**

Estamos aceptando que No existe Autocorrelación, en este caso de orden dos. Según este tests, diríamos que las perturbaciones económicas que ocurrieron hace dos periodos atrás, están generando distorsiones o resultados positivos ni negativos sobre el normal comportamiento de las Remesas Extranjeras. Las políticas estatales que se implementaron y elaboraron con el fin de consolidar la estabilidad económica, no alcanzaron los efectos esperados.



# ANALISIS DE HETEROSCEDASTICIDAD

## TESTS DE WHITE.-

Este esta considerado como el tests global del modelo, es necesario tener presente el cuadrado de los residuos, y regresionar sobre el conjunto de las variables independientes y sus respectivos términos cruzados combinados, y directamente arroja el paquete:

White Heteroskedasticity Test:				
<b>F-statistic</b>	20.85287	<b>Probability</b>	0.046642	
<b>Obs*R-squared</b>	14.88106	<b>Probability</b>	0.248005	
<b>Test Equation:</b> Dependent Variable: RESID^2 Method: Least Squares Date: 10/08/09 Time: 04:52 Sample (adjusted): 1994 2008 Included observations: 15 after adjustments				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-6.422625	5.589707	-1.149009	0.3694
X1	0.685734	0.572007	1.198822	0.3534
X1^2	-0.142034	0.123868	-1.146656	0.3702
X2	-0.318388	0.316807	-1.004990	0.4207
X2^2	0.042353	0.026302	1.610262	0.2486
X3	1.082530	0.274496	3.943695	0.0587
X3^2	-0.009017	0.002310	-3.902832	0.0598
X4	-2.584488	1.195611	-2.161646	0.1632
X4^2	0.507611	0.133722	3.796031	0.0629
X5	-14.674230	3.138000	-4.676301	0.0428
X5^2	2.311017	0.487933	4.736337	0.0418
X6	8.662062	4.406247	1.965859	0.1882
X6^2	-23.084290	6.059730	-3.809459	0.0625
<b>R-squared</b>	0.992071	<b>Mean dependent var</b>	0.463126	
<b>Adjusted R-squared</b>	0.944496	<b>S.D. dependent var</b>	0.740154	
<b>S.E. of regression</b>	0.174375	<b>Akaike info criterion</b>	-0.936790	
<b>Sum squared resid</b>	0.060813	<b>Schwarz criterion</b>	-0.323146	
<b>Log likelihood</b>	20.025920	<b>F-statistic</b>	20.852870	
<b>Durbin-Watson stat</b>	2.385542	<b>Prob(F-statistic)</b>	0.046642	

FUENTE: Eviews

El tests tradicional para esta prueba, se realiza bajo los siguientes puntos marcadamente esenciales:

**PASO 1: FORMULACION DE HIPOTESIS**

$H_0$ : Existencia de HOMOSCEDASTICIDAD  
 $H_1$ : Existencia de HETEROSCEDASTICIDAD

**PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN**

$\lambda = 5\% = 0.05$

**PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA**

$W = T \cdot R^2 = 14.88106$

**PASO 4: ESTADISTICO DE TABLAS**

$\chi^2_{(\lambda, m)} = \chi^2_{(5\%, 12)} = 21.0261$

**PASO 5: REGLA DE DECISIÓN**

Si  $W < \chi^2_{(\lambda, m)}$ , entonces, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa.

$14.88106 < 21.0261$

**CONCLUSIÓN**

En vista de que el valor de W es menor al valor obtenido en tablas. Estamos aceptando la existencia de Homoscedasticidad, esto quiere decir que el comportamiento del crecimiento de las Remesas Extranjeras de los últimos 16 años, respecto del conjunto de la variación de las variables incluidas, ha sido estable, principalmente respecto a la Salida de Bolivianos al Exterior.

# ANALISIS DE MULTICOLINEALIDAD

## TETS DE GLAUBER – FARRAR.-

Este tests permite detectar las variables afectadas por la colinealidad, también es posible la obtención del coeficiente de correlación múltiple entre los regresores, que es otro indicador de este fenómeno de corto plazo.

La Matriz de Correlación. Es una matriz de correlación de orden cero entre los regresores o las variables independientes, que se denota con R:

Correlation Matriz

	Y	X1	X2	X3	X4	X5	X6
Y	1	0.26068399	0.41739436	0.08325560	0.72338314	-0.37295797	0.62266738
X1	0.26068399	1	-0.51552006	-0.38564012	0.64196859	-0.51279251	-0.05878037
X2	0.41739436	-0.51552006	1	0.39953745	-0.03462117	-0.02982668	0.73030707
X3	0.08325560	-0.38564012	0.39953745	1	-0.21488936	0.67750288	-0.04760338
X4	0.72338314	0.64196859	-0.03462117	-0.21488936	1	-0.60769480	0.37941081
X5	-0.37295797	-0.51279251	-0.02982668	0.67750288	-0.60769480	1	-0.47140902
X6	0.62266738	-0.05878037	0.73030707	-0.04760338	0.37941081	-0.47140902	1

Fuente: EVIEWS

El tests tradicional de Glauber – Farrar para nuestro modelo será bajo los siguientes puntos esenciales:

### PASO 1: FORMULACION DE HIPÓTESIS

$H_0$ : No existe COLINEALIDAD de  $X_{1t}$  con el resto de los regresores

$H_1$ : Existe COLINEALIDAD de  $X_{1t}$  con el resto de los regresores

### PASO 2: NIVEL DE SIGNIFICACIÓN

$$\lambda = 5\% = 0.05$$

### PASO 3: ESTADÍSTICO DE PRUEBA

$$Z_i = (r^{ii} - 1)(n - k)/(k - 1)$$

$$Z_1 = (r^{11} - 1)(n - k)/(k - 1)$$

$$n = 15 \quad k = 7 \quad r^{ii} = 3.92592929$$

$$Z_1 = (3.92592929 - 1)(16 - 7)/(7 - 1)$$

$$Z_1 = 4.388893935$$

### PASO 4: ESTADÍSTICO DE TABLAS

$$F(\lambda, k-1, n-k)$$

$$F(5\%, 7-1, 16-7)$$

F (5%, 6, 9)

F= 3.37

#### **PASO 5: TOMA DE DECISIÓN**

Si  $Z_1 > F_{(\lambda, k-1, n-k)}$

Si  $4.38 > 3.37$ , entonces se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa.

#### **CONCLUSIÓN**

Estamos aceptando que existe Colinealidad de  $X_1$  con el resto de los regresores. Estamos frente a un modelo con problemas de Multicolinealidad, que nuestras variables independientes están correlacionadas desafortunadamente. Por tanto, tenemos estimaciones no muy eficientes y confiables para explicar el comportamiento del crecimiento de las Remesas Extranjeras del periodo mencionado; que los resultados que se espera obtener con las remesas, se lo puede ver en el siguiente periodo. Estos resultados de las remesas, sus beneficios y costos se reflejan en el corto plazo e inmediatos.

BIBLIOTECA DE ECONOMÍA