

Señor Dr. José N. Gutiérrez.

BIBLIOTECA

EMPRESA CAMAL.

J. L. ...
Sección.....
Número.....

INFORME

*relativo á la formacion de una Empresa, por medio
de una Sociedad anónima, para establecer el
abasto de carne en esta ciudad.*

7915



LA PAZ

Imp. de "La Libertad"—Calle Loaiza N. 52.

1883

1919



El espíritu de asociación, desgraciadamente poco desarrollado entre nosotros, es el medio más sólido y apropiado, y aun quizá pudiéramos decir el único;—mediante el cual es posible llevar á cabo grandes empresas que, tomando colosales proporciones aumentan la riqueza privada y hacen más poderosas las corrientes de la pública.

En todos los países del mundo, y más señaladamente aún en la América del Sur, la reconcentración de capitales en sociedades anónimas, es el motor poderoso é impulsivo con que se explotan las riquezas naturales del propio suelo, y merced á las cuales se propagan las empresas industriales que, en distintas escalas, propenden al bienestar general de la masa común de consumidores y operan también un cambio completo en el modo de ser social de los pueblos.

Las grandes empresas que tienen por objetivo la explotación de riquezas naturales, el desarrollo é incrementación industrial ó el abaratamiento de artículos de consumo diario y de primera necesidad, producen no solo pingües resultados á los comanditarios, sino que destierran el pauperismo, esa temible plaga social que hace retrogradar á los pueblos del camino del progreso.

En Bolivia empieza recién á desarrollarse el espíritu de asociación, viniendo, aunque lentamente, los inconvenientes que toda idea nueva encuentra á su paso en los momentos de su iniciación; y en el corto tiempo transcurrido en la vida del trabajo, son ya notables los cambios operados en la vida social, entre los que no son los más insignificantes sin duda el incremento de la renta fiscal, el aumento del jornal y la remuneración del trabajo personal.

Sin la acumulación de fuertes capitales, pese á las fabulosas riquezas con que la pródiga mano del Supremo Hacedor dotó el suelo de Bolivia;—el desarrollo de la industria y el comercio, la explotación de sus riquezas naturales, y todas las demás consecuencias que se desprenden lógicamente, no serían hoy día un hecho lisonjero, una verdad consoladora, más consoladora aún si dirigimos nuestros ojos al pasado y contemplamos en el presente los dolorosos sacrificios que nos ha impuesto, como deber ineludible, una guerra funesta á la que fuimos violentamente provocados.

La obra empezada con tanto acierto, para mayor gloria de Bolivia en los momentos en que se vió envuelta en las calamidades de la guerra, momentos en los que era de temerse que el partidismo político lo inutilizase todo;—necesita desarrollarse y complementarse hasta en su última expresión, para que de esta manera los beneficios que de ello se reporta, se hagan extensivos á todas las clases sociales, estableciendo, como base inamovible de todo progreso la doctrina del trabajo que abarca desde el ensanche de la más poderosa industria, hasta la mayor liberación de precios en los artículos de primera necesidad:

Este último es el objetivo que tiene en vista, como norma invariable, la Empresa que nos honramos en iniciar en una de las ciudades mas importantes de Bolivia.

En La Paz, y no solamente en ella,—los artículos de diario consumo y de primera necesidad han estado, y están aún en el día, sujetos á merced de la voluntad del vendedor ó del productor, mejor diríamos al capricho de estos; y, los esfuerzos hechos por los cuerpos colejiados, muy dignos de justo aplauso,—han sido estériles en resultados, en algunos casos perjudiciales, porque ha venido la confabulación, como medida de hostilidad, por parte de los espendedores, imponiendo á la masa de los consumidores, á los proletarios y poco acomodados, que son los mas;—la privacion de los artículos de mas indispensable consumo.

Cortar de raiz esos abusos, metodizar el sistema de venta, establecer los precios y concluir para siempre con un monopolio odioso del que ningun bien reporta el pueblo, sirviendo, por el contrario, para dar pábulo á los vicios de la clase indígena, que se entrega á ellos á medida que mas provechoso negocio realiza;—es lo que nos proponemos llevar al terreno de la práctica por mayores que sean los obstáculos que se opongan á nuestro paso, y por mas que nos sea preciso poner á prueba nuestra perseverancia.

Nuestra empresa tiene, pues, en vista no solo la buena y productiva inversión de los capitales que ella demanda, sino tambien una reforma de verdadero interés público, en la que estan interesadas todas las clases sociales.

Los espíritus recelosos, ó los que no están aún familiarizados con empresas establecidas por medio de sociedades anónimas, deben estudiar detenidamente las seguridades que ofrecemos al capital invertido y los productos que rendirá ese capital; productos que serán mayores con el aumento de poblacion, cuyo incremento es indudable, atento las condiciones en que se encuentra esta ciudad. Sin temor de pecar en exajerados, podriamos aumentar en un 20 p^o mas, y después de un año de explotacion, el producto líquido ganancial que arroja el cuadro respectivo adjunto.

Si, como no lo dudamos, nuestra idea merece la cooperacion de todos los hombres bien intencionados, amantes de todo progreso, habrán quedado satisfechas nuestras mas ardientes aspiraciones.

La Paz, abril de 1883.

Vicente Antequera.

INFORME.

El suscrito, comisionado especial, nombrado para verificar los estudios prácticos que reclama la planteacion de una empresa explotadora encargada de abastecer de carne la poblacion de La Paz, bajo la base de una asociacion anónima;—cumple con su cometido por medio del presente informe, presentando á la consideracion de sus poderdantes el resultado de sus estudios, no exentos quizá de errores pero, indudablemente, espresion sincera de su conciencia, fortificada con la esperiencia que dá una larga práctica en negocios de ésta naturaleza.

La empresa *Camal*, de esta ciudad, que cuenta con el privilejio de veinte años para su explotacion industrial;—será la base sobre la cual debe fundarse la sociedad; para cuyo efecto, los socios de aquella, se han dirigido ya á personas notables y del comercio de ésta, invitándolos á la concurrencia del capital que es indispensable para organizar debidamente el movimiento del establecimiento, compra de ganado y provision de todos los artículos y útiles pertinentes á un negocio de esta clase.

Los documentos adjuntos al presente informe, de cuya exactitud responde el suscrito;—son el resultado práctico de los estudios que le fueron encomendados por los SS. Eduardo Antequera y C^a de la Empresa Camal. Los cálculos descansan sobre la base de precios de venta, medida y pesos que rijen actualmente en los mercados de esta ciudad, y con arreglo al actual consumo diario de la población que, por una razón natural tiene de marchar siempre en sentido ascendente.

Cuadro número I.

El número de cabezas de ganado que consume diariamente la población de La Paz es de 140, incluyendo reses mayores, lanar y de cerda. Según esto, el ingreso mensual á la caja de la Empresa Camal es de Bs. 810, con sujeción á la tarifa del ramo sancionada por el Soberano Congreso de 1882; y los que se hacen efectivos y al contado con arreglo á la ordeanza de la materia dictada por el H. Concejo Departamental.

Organizada la venta de carne bajo otro sistema que el actual y con arreglo á los usos que son de práctica en la costa y poblaciones importantes; y establecido un sistema de beneficio en la matanzería, mas rápido, aseado y económico que el que se observa en el día, los beneficios llegarían á ser mucho mas importantes; pero, sin entrar en las previsiones del futuro, se puede confiar en los resultados del cuadro á que me refiero, es decir, con una ganancia diaria de Bs. 278. 50, sean mensualmente Bs. 8,355. Resultado que garantiza cumplidamente los intereses de un capital de mas de Bs. 800,000.

La venta diaria de carne, que se efectúa en las primeras horas de la mañana, produce un resultado de Bs. 1,557. 50. Este verdadero juego de bolsa, admirable si se considera la pequeñez del capital en jiro;—ofrece alhagadoras expectativas para una Empresa industrial en mayor escala y con una organización metódica y perfecta. Tomando por base de cálculo solo los resultados indudables del presente, tendremos un ingreso mensual de Bs. 46,725 sean anualmente Bs. 560,700. En los 20 años de privilegio concedidos á la Empresa Camal, no es difícil calcular el aumento progresivo de las cifras que dejamos apuntadas, una vez que el actual número de reses que se consumen no puede verse, en ningun caso, sujeto á disminución.

Por otra parte, y apartándonos por un momento de los cálculos numéricos;—es oportuno hacer notar, como base de ingresos nuevos y extraordinarios;—que, con el actual sistema de matanza y beneficio no se aprovechan diversas especies de fácil venta, algunas objeto de un comercio importante, ya por la ignorancia ó la decidia de los que manejan este negocio, ya porque estos desconocen en lo absoluto su aplicación; contribuyendo tambien á esto la falta de un Camal organizado bajo la base de una sociedad explotadora y beneficiadora, con privilegio esclusivo.

Las especies á que nos referimos pueden, sin embargo, dar á la Empresa una ganancia diaria de Bs. 27. 40 cts. Esas especies, que podemos llamar auxiliares de las condiciones de un Camal, consisten en la sangre, la cerda, las astas, el guano y las pezuñas. Nada mas fácil para una Empresa que hacer efectivo el aglomeramiento de estas especies, lo que es difícil cuando la matanza se practica en detalle y aisladamente.

Entraremos en algunos detalles que creemos indispensables en este sentido, para la mejor comprensión de nuestra idea;

Sangre: El producto mensual, sobre la base del actual consumo, no puede bajar de 13,200 lbs. Este artículo tiene diversas aplicaciones, sin contar por nada el consumo que de él hacen las clases proletarias.

1. ° para elaborar el azul de Prusia;
2. ° para la manutención de cerdos;
3. ° para, por medio de la fermentación, convertirla en gusanos como alimento apropiado para gallinas y otras aves.

La elaboración del azul de Prusia no es, verdaderamente considerado, un negocio productivo en razón del corto consumo de ese artículo. Bastaría el

producto de un solo mes para llenar satisfactoriamente las necesidades de mucho tiempo. Por consiguiente, si en ello se pensase como medio especulativo, la fabricacion podria limitarse á las exigencias del consumo de la localidad y tambien á la exportacion al interior de la República.

No sucede lo mismo con la segunda aplicacion. Nada mas fácil que establecer, como dependencia inmediata del Camal, un criadero de cerdos de raza inglesa, traídos del Exterior, en número de 80 á 100, cuya manutencion estaria asegurada permanentemente y sin recargo oneroso. Aparte de la procreacion, se tendria un resultado positivo en la matanza y la manteca, artículo este cuyo producto podria elevarse á la suma anual de mas de Bs. 10,000.

La tercera aplicacion es tambien de no menos provechosos resultados. Una nueva dependencia del Camal, destinada á la cria de gallinas, daria resultados satisfactorios. Mil gallinas, cuya adquisicion es por demas fácil, daria un producto en huevos, venta de aves y crias de Bs. 22 diarios.

Astas: El producto diario de este artículo de gran consumo, es de 120 lbs., por las reses mayores. Mediante un ligero procedimiento de exigüo costo, el asta se resblandece fácilmente, reduciéndola á la condicion de hojas que facilita la exportacion y el embalaje. La venta de este artículo puede efectuarse fácilmente á razon de 5 cts. por pieza, pero, he calculado solamente esta entrada en 2 cts. lb., lo que dá un producto diario de Bs. 2. 40.

Cerda: El producto diario de este artículo, por reses mayores, es de 15 lbs., lo que dá un resultado de 5,400 lbs. anuales. Las distintas aplicaciones de este artículo en la industria, hace esperar una alza considerable de precio. Por el momento he calculado esta entrada solo en Bs. 1. 50 diarios.

Guano: El producto diario que rinden las treinta reses mayores que se consumen es de 750 lbs., lo que dá un resultado de 270,000 lbs. anuales. Este artículo, que por la superioridad de sus condiciones animales, es preferido á cualquier otro, como abono, en las manipulaciones agrícolas y aplicaciones en la industria de alfareria, es de gran consumo y fácil venta, y puede establecerse en Bs. 1. 50 diario su producto. Actualmente los establecimientos de Tejería son los consumidores. Sus propietarios hacen ofertas en pliego cerrado y con dinero adelantado.

La venta de los 800 cueros vacunos, mensuales, número sobre que descansa mi cálculo, puede verificarse con toda regularidad por medio de remesas metódicas al Exterior, lo que produciría á la Empresa una ganancia líquida de Bs. 3,200.

En este sentido me será permitido hacer ligeras observaciones que, á mi modo de ver, son de alguna importancia. La remision de cueros á los mercados del Exterior sería no solo gravosa á la Empresa, en razon de los gastos, sino tambien inútil, una vez que es fácil realizarlos en plaza. Los establecimientos de curtiduría que existen actualmente en la localidad y los que ensanchan su movimiento á medida que aumentan las exigencias del pedido, son los consumidores obligados de este artículo.

Los cueros de carnero son de no menos provechoso resultado que los vacunos. Sobre la base de cien carneros como consumo diario, tendremos mensualmente un producto de 9,000 lbs. de lana, calculando solo 3 lbs. por cabeza, minimum que está fuera de toda duda. Practicada la operacion del lavado, cuyo costo es exigüo, y vendida la lana al precio mas bajo de Bs. 16 quintal, resulta una entrada de Bs. 1,440 mensuales, es decir, Bs. 240 mas sobre el cálculo que se encuentra en el cuadro N° 2 de la 2.ª Série. A mas de esto, tenemos las tres mil pieles peladas, cuyo beneficio en la curtumbre es de todos conocido. Vendidas á 10 cts. cada una, precio corriente y con tendencia de alza, resulta un beneficio mensual de Bs. 300.

El producto diario de la grasa y sebo procedente de las reses que se derriban en el Camal es de 16,800 lbs., sean 168 quintales que vendidos á Bs. 24, producen una nueva entrada de Bs. 4,032 mensuales, es decir, Bs. 672 mas sobre el cálculo hecho de la grasa en los cuadros 1 y 2 de la 2.ª Série. La grasa de carnero vale, en todo tiempo, Bs. 2 por quintal, sobre el precio comun. El

cálculo de 12 lbs. como producto de cada res, no puede considerarse como *á firme*, pues, una res que valga Bs. 32, nunca puede producir menos de 30 á 40 libras de grasa, lo que pone en expectativa una ganancia superior á la presupuestada.

Hemos considerado como ingreso mensual la suma de Bs. 11,917, agregando á éstos Bs. 1,612, resultado de cálculos posteriores, procedentes de la venta de cueros en ésta, lana de oveja, pellejos, sebo y grasa; por manera que, la Empresa tiene una ganancia líquida anual de Bs. 143,004, divisible entre 1,300 accionistas á Bs. 110 cada uno.

El egreso mensual está calculado en la suma de Bs. 4,482, la que se divide en dos secciones pertenecientes al servicio del Establecimiento en su administración interior y en sus necesidades exteriores.

El presupuesto mensual de Bs. 2,882, es el cancelo de la lista de empleados en número de 75 individuos, dividido en dos grupos. El primero fija el número de siete individuos, y el segundo de sesenta y ocho.

La suma de Bs. 1,600 podría quedar sin aplicación en el caso de no remesarse al Exterior los 800 cueros vacunos, por razón de realizarse la venta en plaza, en cuyo caso dicha cantidad pasaría á figurar en los ingresos de la Empresa.

Cuadro número 2—1^a serie.

La cantidad de Bs. 110,000 constituye el capital activo y disponible, para impulsar formalmente la Empresa del Camal, satisfaciendo todas sus exigencias y asegurando permanentemente el servicio público. El número de cabezas de ganado vacuno, lanar y de cerda, para el consumo del primer mes está calculado en 4,200, que costarían Bs. 37,560. Igual cantidad está fijada para el ganado que debe permanecer en depósito para el consumo del segundo mes; sistema que debe observarse de una manera consecutiva en los subsiguientes. La suma de Bs. 18,604 se consagra exclusivamente á la compra, por contrata, de fuertes cantidades de ganado; lo que aleja, por completo, el temor que ha llegado á abrigarse de que la Empresa tuviese que paralizar sus trabajos por falta de aquél.

La compra de dos haciendas en las cercanías del lago, para que sirvan de seguro depósito al ganado, al mismo tiempo que le proporcionen alimento abundante y nutritivo, á lo que se prestan los inmensos totorales que allí se encuentran, y de los que actualmente se proveen los matarifes es, á nuestro modo de ver indispensable, no solo por razones de seguridad y economía positiva, sino también porque la Empresa no se vería jamás sometida á los negocios de agio ó de hostilidad por parte de los propietarios de campos adecuados al pastoreo.

Con referencia á la constante provision de ganados, nada es mas fácil que formalizar contratos, de mútuas obligaciones con los dueños de aquellos. Estos pueden efectuarse con los traficantes de la república Argentina, en las fronteras de Súcre, Tarija y también de Puno, bajo condiciones ventajosas, relativamente con los negocios de esa especie, en pequeña escala, que actualmente llevan á cabo los indíjenas.

La adquisición de mesas, perchas, herramientas, y demás útiles indispensables al oficio y al despacho rápido y aseado de la carne, es una de las primeras necesidades por llenar. No sería solo la Empresa la favorecida en los rendimientos de la explotación: el público consumidor reportaría también ventajas que, por lo triviales, no creemos necesario apuntar aquí.

Es también de primera necesidad la compra de ocho mulas, para el servicio de los rodados que deben conducir la carne á los mercados de la población, y para llenar otras necesidades del establecimiento en su órden mecánico interior.

Cuadro número 3.

La Empresa Camal, se constituye por medio de una sociedad anónima que llevará ese título. Dicha sociedad tiene un capital nominal de Bs. 520,000, y un efectivo disponible de Bs. 110,000, dividido en 1,000 acciones de Bs. 110 cada una. A esta suma debe agregarse como capital representativo, compártase en los gananciales, 300 acciones más de Bs. 110 cada una, sea Bs. 33,000, valor en que estiman los señores de la Empresa Camal el edificio "Matadero Público" con todos sus útiles, enseres, rodados y mobiliario; edificio construido por ellos en esta ciudad con autorización competente, y el goce de privilegios acordados á la Empresa para la explotación del beneficio.

Al capital efectivo disponible de Bs. 110,000, suficiente á nuestro entender, para llenar satisfactoriamente todas las exigencias de la Empresa, se agrega un capital especulativo, de mero crédito, de Bs. 377,000, sean Bs. 290 sobre cada acción primitiva de Bs. 110. Es, sinó imposible, muy difícil al menos, que la Empresa tuviese necesidad de empozar el todo ó parte del capital nominal, salvo que el jiro de sus operaciones y la explotación del beneficio en mayor escala, ofreciese ganancias positivas y las garantías más satisfactorias; todo lo cual puede acordarse y definirse en junta general de accionistas, al formarse el reglamento y estatutos que han de rejir en su marcha á la sociedad.

El capital de Bs. 110,000 es, pues, el único activo que empoza la sociedad, para todas las operaciones de su jiro: las cuales darían principio con la reedificación bancaria de las sumas depositadas.

Segun los cuadros demostrativos que se acompañan, la Empresa tiene una ganancia anual, efectiva, de Bs. 123,660, partibles entre los 1,300 accionistas de Bs. 110 cada una, á Bs. 95. 12 centavos. Este resultado, susceptible por muchas razones de aumento, es bastante lisonjero por sí mismo. En el caso de que se aceptase la idea del capital nominal, para dar mayor impulso al negocio, los dividendos que se pidiesen quedarían sometidos á igual regla de proporción.

Cuadro número 4.

Servicio mensual.—Presupuesto de cancelación á 75 individuos empleados en el Camal, importante Bs. 2,882.

Los mencionados empleados se dividen en dos secciones: la primera se compone de siete individuos que pueden elejirse de entre los mismos socios antes de buscar estraños al negociado. Esto puede resolverse en reunión de accionistas. La segunda comprende los empleados subalternos, indispensables al buen servicio del establecimiento. La dotación de sueldo, susceptible también de modificación, es sin embargo adecuado al rango y posición de cada empleado.

Cuadro número 1.

Cuenta de venta de una res que cuesta Bs. 32:—la res de este precio reúne precisamente las condiciones de gordura, capon alto, peso de 18 arrobas.

El haber consignado en la cuenta de venta solo 400 libras de carne por res, proviene de que he querido alejarme del todo de cálculos demasiado lisonjeros, para que su exactitud no pueda ser desmentida ó contrariada en la práctica.

Segun la observación que acabo de apuntar, el valor de una res mayor

tal cual la indicada, queda compensado con la sola carne vendida, como en la actualidad, á Bs. 2 arroba. A esto debemos agregar todas las menudencias, cuero, grasa, etc., como ya lo dejamos indicado. Tan poderosa argumentacion numérica no deja lugar á la duda; léjos de eso se hace fácil de comprender que, la Empresa en el caso de que quisiese beneficiar al público consumidor, podría disminuir el precio de venta en la carne proveniente de determinadas partes de la res; favoreciendo así á las clases mas proletarias, sin detrimento de sus intereses.

Cuadro número 2.

Cuenta de venta de un carnero que cuesta Bs. 2. 40: el animal lanar de este precio, será de tres años, grande, gordo y bastante lanudo. El producto de Bs. 4, señalado como el de venta, es tambien cálculo ínfimo, atento á las condiciones de aumento, sobre lo presupuestado, en que se encuentran todas las partes del animal, especialmente la grasa y la lana, como ya lo hemos demostrado en otro lugar.

La compra del ganado lanar es por demás fácil y espedita, y no puede existir para con él, salvo casos escepcionales y de fuerza mayor como epidemia etc.—el temor que ha llegado á abrigarse en relacion con el vacuno.

Para realizar la compra y acopio constante de esta especie de ganado, pueda adoptarse un sistema seguro y metódico, aun no puesto en práctica, repartido entre las 300 haciendas, poco mas ó menos, que se encuentran en la altiplanicie de La Paz y las que comprenden todo el departamento.

Por estas y otras razones que omito por no ser difuso, es de suponerse que el B. 1. 50 señalado como ganancia en cada cabeza de ganado lanar, es por demás exigüo y sujeto á condiciones de aumento.

Cuadro número 3.

Cuenta de venta de una res de cerda que cuesta Bs. 5. 20: un cerdo de este precio está calculado su producto ganancial en Bs. 1. 60, lo que puede variar en mucho, porque las condiciones de tamaño y gordura de este animal, alteran su precio de costo de una manera hasta caprichosa. El cálculo hecho descansa sobre la base de vender esta clase de carne mas barata que en la actualidad y contando tan solo, una res con otra,—con un producto de 10 libras de manteca por cabeza.

Como ya hemos dicho en otro lugar la Empresa podría establecer un criadero de cerdos, cuya manutencion no demanda gastos, por el procedimiento indicado. Cien cerdos de raza inglesa, comprados al precio de Bs. 40, producirían anualmente una ganancia de mas de Bs. 20,000 con el solo producto de la manteca. La matanza y el beneficio, así como la procreacion, no es de fácil presupuestacion, pues, bien se podría establecer un taller de chancheria que, abastecido con abundancia, es de pingües resultados.

Tal es, señores, el resultado de mis observaciones, en las que he procurado ser lo mas claro posible, porque un negocio de la naturaleza del que nos ocupa es, no solo de bien general, sino que se roza íntimamente con las necesidades mas premiosas del pueblo, con las indemorables exigencias de las familias ménos acomodadas, que son las primeras en sufrir las caprichosas imposiciones de la usura, ó los torpes procedimientos de jente egoista y ajena á todo sentimiento de humanidad.

Ojalá que haya satisfecho cumplidamente los deberes de mi cometido. Tal resultado será mi mas cumplida satisfaccion.

Vicente Antequera.

Nº 2.

Inversion de fondos para movilizar la Empresa Camal.

	Bs.	C.	Bs.	C.
Compra mensual de 900 reses..... cju.	32		28,800	
Id. " " 3,000 carneros.....		240	7,200	
Id. " " 300 cerdos.....		520	1,560	
TOTAL COMPRA MENSUAL.....			37,560	
Reserva para el 2.º mes valor igual.....			37,560	
Compra de 2 haciendas cerca del Lago, para depositar el ganado..... cju.	6,000		12,000	
Compra de 8 bestias mulares.....		100	800	
Id. " 40 mesas.....		16	640	
Id. " 30 yunquez.....		4	120	
Id. " 4 docenas cuchillos finos..... dna.		24	96	
Id. " 20 balanzas..... cju.		16	320	
Para hacer venir 46 individuos de la Costa, como veático á cada uno.....		50	2,300	
Anticipos para contratas de ganado.....			18,604	
Capital Efectivo.....			110,000	

Nº 3.

Recapitulacion Empresa Camal.

	Bs.	C.	Bs.	C.
Su capital nominal compuesto de 1,300 acciones de á Bs. 400 cada una.....			520,000	
DIVIDIDO DEL SIGUIENTE MODO:				
Activo.				
Por 1,000 acciones á 110 cada una, lo que constituye el efectivo disponible.....	110,000			
Por 300 acciones representativas del valor del edificio "Camal" á Bs. 110 cada una.....	33,000			
	143,000			
Crédito.				
Sobre las 1,300 acciones indicadas, el crédito nominal, hasta completar la suma de Bs. 520,000, corresponde á Bs. 290 cada una.....	377,000		520,000	
EMPRESA CAMAL:				
Su ganancia líquida en un año.....			123,660	
Divisible entre 1,300 acciones de á Bs. 95—12 cts. cju...	123,656			
Sobrante sin aplicacion al año.....	4		123,660	

Nº 4.

Servicio Mensual.

Presupuesto de los Empleados del Camal.

	Bs.	C.	Bs.	C.
1. Un Jefe Administrador.....			200	
1. Un oficial contador.....			160	
1. Un Cajero.....			100	
1. Un Superintendente que realice todas las contrataciones de ganado.....			300	
1. Un Administrador interior del Camal.....			150	
1. Dependiente.....			60	
4. Cuatro individuos que proporcionan ganado equino.....	100		400	
6. Seis matarifes.....	50		300	
40. Cuarenta vendedores de carne cada uno.....	20		800	
12. Doce ayudantes indígenas.....	12		144	
2. Dos carreteros.....	30		60	
Manutencion de 8 bestias mulares, diario 2 quintales Cebada á Bs. 1. 40 al mes 60 quintales.....			84	
1. Un ronda á caballo.....			60	
4. Cuatro indígenas que repuntan el ganado equino.....	16		64	
75 Empleados			2,882	
<i>Cuenta</i>				

Nº 1.

Cuenta de venta de una Res.

	Debe.	Haber.
Costo de una Res con peso neto de 400 libras.....	Bs. 32	
Tarifa ó impuesto.....	50	
400 libras carne á Bs. 2 arroba.....		32
12 lbs. grasa ó sebo á 20 cts. libra.....		240
Cabeza.....		40
Mondongos y patas.....		80
Bofes y corazon.....		10
Lengua.....		30
Cesos y Riñones.....		10
Tripa gorda.....		15
<i>Ganancia líquida para igualar:</i>	375	
	Bs. 3625	3625

N. 2.

Cuenta de venta de un Carnero.

Debe—Haber.

Costo de un carnero de tres años.....	Bs. 2	40	
Tarifa ó impuesto.....		10	
2 Brazuelos con sus respectivos costillares, cju. 50 cent.....			1
2 Perniles, cju. 50 cent.....			1
1 Bavadilla.....			30
1 Columna vertebral.....			40
1 Pescuezo.....			15
1 Cabeza.....			10
2 Libras grasa ó sebo, cju. veinte centavos.....			40
Mondougos, bofes y patitas.....			20
Cueros.....			40
Tripa gorda.....			5
<i>Ganancia líquida para igualar.....</i>		1	50
	Bs. 4		Bs. 4

N. 3.

Cuenta de venta de un Cerdo.

Debe—Haber.

Costo de un cerdo de tres años.....	Bs. 5	20	
Tarifa ó impuesto.....		20	
2 Brazuelos, cju. 30.....			60
2 Costillares id. 40.....			80
2 Perniles id. 30.....			60
2 Lomos id. 20.....			40
10 Libras Manteca id. 40 centavos.....			4
Cabeza.....			50
Patitas.....			10
<i>Ganancia líquida para igualar.....</i>		1	60
	Bs. 7		Bs. 7

Nota importante—

En los cuadros números 1, 2 y 3, presupuestos de venta de las reses vacunas, lanares y de cerda, figuran, respectivamente, los 50, 10 y 20 centavos que, por tarifa se cobra actualmente en el "Camal" á los beneficiadores. Estas cantidades que, mensualmente suman Bs. 810, deben considerarse como gananciales de la Empresa, segun se indica en el cuadro número 1. Hacemos esta rectificación para evitar interpretaciones maliciosas.