

UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRÉS

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA: ECONOMÍA**



TESIS DE GRADO

**La Oferta de Trabajo en la Actividad Comercial
del sector Informal de la Ciudad de El Alto**

**Postulante: Rafael Eduardo Copa Cayoja
Tutor : Lic. Mario Ramos Chuquimia**

La Paz - Bolivia

1995

**A mi madre con todo
cariño...**

También quiero dedicar a mi esposa, a mis hijos, quienes me apoyaron moral y materialmente e hicieron posible este trabajo.

AGRADECIMIENTOS

Agradecimiento:

Deseo expresar mi agradecimiento a mi tutor Lic. MARIO RAMOS CH. por su colaboración en la realización del presente trabajo, y a todos los docentes Universitarios quienes hicieron posible mi profesión, Y en especial a todos los docentes del tribunal.

Mi principal reconocimiento y Agradecimiento:

A mis Hermanos Freddy, Vilma y Elizabeth, quienes siempre me apoyaron Moral y materialmente e hicieron posible la culminación del presente trabajo.

Agradezco: Al Ing. Jaime R. Guerra Fernandoi, al Lic. Isaac Mamani Espejo (Q.E.P.D.), por la colaboración paciente e eficiente, ya que sin la comprensión y participación este trabajo no hubiera sido posible.

Reconocimiento Especial:

También deseo agradecer a "BANCO SOL" Banco Solidario s.a. Agencia 16 de Julio (Cap. Beltrán Nro. 2679, altura Cruz Papal), por permitirme consultar y utilizar la información de sus investigaciones, que en forma muy gentil me colaboraron para el presente trabajo.

A Mis Compañeros:

De la carrera de Economía y en especial al Lic. Gonzalo Sandoval, Eduardo Echeuque, Jorge Frade, Roberto Callizaya, Saíd Villavicencio y otros quienes me apoyaron siempre para que siga adelante en este trabajo de investigación.

La Paz, diciembre de 1995

I N D I C E

Presentación	pág. I
Resumen	pág. II

PARTE I

CAPÍTULO I

ESTRUCTURA Y FUNDAMENTACIÓN

1.1	Antecedentes Generales	pág. 1
1.2	La formación de El Alto	pág. 2
	1.2.1 Perfil Físico	pág. 2
	Origen y Expansión	pág. 3
1.4	Urbanización Acelerada	pág. 3
	1.4.1 Espacio y Población	pág. 3
1.5	Contribución de la Migración en el Crecimiento de El Alto	pág. 6

ANEXO

Mapa	Nro. 1	pág. 8
Mapa	Nro. 2	pág. 9
Mapa	Nro. 3	pág.10
Mapa	Nro. 4	pág.11
Cuadro	Nro. 1	pág.12

PARTE II

CAPÍTULO II

DESARROLLO DE LA TESIS

2.1	Definición del Problema	pág. 13
2.2	Supuestos Básicos	pág. 14
2.3	Justificación	pág. 14
2.4	Delimitación del área de Estudio	pág. 14
2.5	Delimitación Cronológica y Periodicidad	pág. 14
2.6	Formulación de los Objetivos	pág. 15
	2.61 Objetivo General	pág. 15
	2.62 Objetivos Específicos	pág. 15
2.7	Formulación de la Hipótesis	pág. 15
2.8	Metodología	pág. 16
2.9	Las Técnicas	pág. 16

I N D I C E

PARTE III

CAPITULO III

CONCEPTOS Y TEORÍAS SOBRE EL TEMA

- 3.1 Conceptos del Sector Informal.....pág. 18
- 3.2 Criterio de Hernando de Soto.....pág. 21
- 3.3 La Teoría del Desborde Popular.....pág. 22

PARTE IV

CAPÍTULO IV

IDENTIFICACIÓN Y CONSTRUCCIÓN DE RELACIONES ENTRE VARIABLES

- 4.1 Migración Campo - Ciudad.....pág. 23
- 4.2 El Sector Informal en el período 1970-1984
.....pág. 28

A N E X O

- Cuadro Nro. 1.....pág. 38
- Cuadro Nro. 2.....pág. 39
- Cuadro Nro. 3.....pág. 40
- Cuadro Nro. 4.....pág. 40
- Cuadro Nro. 5.....pág. 41
- Cuadro Nro. 6.....pág. 42
- Cuadro Nro. 7.....pág. 43

I N D I C E

PARTE V

CAPITULO V

METODOLOGÍA Y CONSTRUCCIÓN DE DATOS

5.1	Introducción	pág. 44
5.2	Criterios para la investigación	pág. 44
5.3	Determinación del Universo	pág. 44
5.4	Determinación de la Muestra	pág. 45
5.5	Determinación de los instrumentos de toma de datos de información	pág. 47
5.6	Estructura de la encuesta dirigida al sector informal de la ciudad de El Alto	pág. 48
5.7	Metodología de la investigación	pág. 48

PARTE VI

CAPÍTULO VI

PRUEBA Y EVALUACIÓN

6.1	Estudio de los resultados	pág. 50
6.2	Demostración de la Hipótesis	pág. 50
6.3	Anterior a la emisión del D.S. 21060	pág. 50
6.4	Procedencia de los Migrantes	pág. 60
6.5	Año de Migración	pág. 61
6.6	Edad VS. Número de hijos de Migrantes	pág. 61
6.7	Departamento VS. Migración	pág. 61
6.8	Departamento VS. Tipo de Actividad	pág. 61
6.9	Actividad de los Migrantes	pág. 62
6.10	Causa de Migración VS. Grupo Etárea	pág. 62
6.11	Causa de Migración VS. Tipo de Actividad	pág. 63
6.12	Causa de Migración VS. Suministro de comerciantes	pág. 63
6.13	Causa de Migración VS. Suministro de Fábricas	pág. 63
6.14	Causa de Migración VS. Suministro de Propio	pág. 63
6.15	Migración VS. Hijos que ayudan a sus Padres	pág. 64
6.16	Migración VS. Total horas de Ayuda a sus padres	pág. 64

6.17	Hijos que Ayudan a sus padres VS. Total de horas de Ayuda	pág. 64
6.18	Número de Hijos VS. Horas totales de Hijos que Ayudan	pág. 64
6.19	Número de Hijos VS. Hijos que ayudan	pág. 65
6.20	Horas por Día en la Actividad Principal del Hijo1	pág. 65
6.21	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo1	pág. 65
6.22	Horas en Actividad Principal del Hijo2	pág. 66
6.23	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo2	pág. 66
6.24	Total Horas en la Actividad Principal del hijo3	pág. 66
6.25	Horas en Actividad Principal del Hijo4	pág. 66
6.26	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo4	pág. 67
6.27	Horas en la Actividad Principal del Hijo5	pág. 67
6.28	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo5	pág. 67
6.29	Tipo de Actividad VS. Grupo Etéreo	pág. 67
6.30	Tipo de Actividad VS. Total Días en la Actividad Principal	pág. 68
6.31	Tipo de Actividad VS. Dinero Propio	pág. 68
6.32	Tipo de Actividad VS. Dinero Prestado	pág. 68
6.33	Tipo de Actividad VS. Dinero por Indemnización	pág. 68
6.34	Tipo de Actividad VS. Ingreso por Día	pág. 69
6.35	Tipo de Actividad VS. Ingreso por Semana	pág. 69
6.36	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo1	pág. 69
6.37	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo2	pág. 69
6.38	Total Días en Actividad principal VS. Horas en Actividad Principal hijo3	pág. 69
6.39	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo4	pág. 70
6.40	Total Días en Actividad Principal VS. horas en Actividad Principal Hijo5	pág. 70
6.41	Dinero Propio VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.42	Dinero Prestado VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.43	Dinero Indemnizado VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.44	Dinero Prestado VS. Amortización Mensual	pág. 71
6.45	Ubicación del Negocio	pág. 71
6.46	Grado de Instrucción Educativa	pág. 71

I N D I C E

PARTE VII

CAPÍTULO VII

RESULTADOS DE LA TESIS (Conclusiones y Recomendaciones)

7 Conclusiones y Recomendaciones	pág. 110
7.1 Conclusiones	pág. 110
7.2 Recomendaciones	pág. 113

A N E X O

Bibliografía	pág. 117
Documentos Utilizados en la Investigación	pág. 117
Libros Consultados	pág. 117
Informes	pág. 119
Tesis Consultadas	pág. 119
Catálogos y Periódicos	pág. 119
Fuentes de Información Consultado	pág. 119
Profesores o Técnicos Especializados	pág. 120
Conferencias Debates y Entrevistas	pág. 120
Formulario	pág. 121
Cuadro General de las Variables	pág. 125
Programa en el SPSS de las variables	pág. 127

PRESENTACIÓN

En estas breves líneas, se tratará de exponer la estructura teórica de la presente tesis.

La investigación de los fenómenos sociales responde a los requerimientos más imperiosos que la sociedad boliviana plantea a las universidades y a los estudiosos en general. A su vez, dichas exigencias derivan de la agudización de los problemas y tensiones sociales resultantes del atraso, la dependencia y la aplicación de determinados modelos de política económica. El neoliberalismo, no cabe duda, ha profundizado los desequilibrios y deformaciones socio-económicas que inciden negativamente sobre la calidad de vida de los sectores mayoritarios de la población boliviana urbana y rural.

El problema de la informalidad empezó a constituirse como preocupación central, algunos años después de la reinstauración del proceso democrático, cuando ya la economía había llegado a la hiperinflación, en el trayecto de la larga crisis que aún nos agobia.

El incremento espectacular del desempleo, producto de la implantación de la Nueva Política Económica, el interés cientista de poner en evidencia empírica el problema de la actividad del comercio, fueron algunas de las motivaciones, que demandan el interés en ampliar y profundizar, el estudio de éste problema, cada vez más agudo y que requiere una atención urgente.

Se reconoce la importancia de abrir una ventana al problema urbano que aqueja a las ciudades de El Alto y La Paz, en particular el del empleo. Hasta la fecha el estudio del comercio informal, como problema particular, no recibió la atención que requiere.

Esto radicaría en que el comercio informal, se constituye en la explicación principal a la resistencia, de esa superpoblación relativa de mínimos ingresos, hacia la arremetida de la recesión económica, donde el comercio informal genera empleos para personas migrantes y no migrantes, tratando de disminuir la brecha existente entre la subsistencia y el propio proceso productivo del sector, desviándose la fuerza de trabajo del sector formal al sector informal, en condiciones muy desventajosas.

A manera de conclusión, se debe manifestar, que la presente investigación, dirigida a la comunidad científica, no sólo se refiere a los aportes intrínsecos, que son variados y algunos de los cuales ya han sido reconocidos, sino a plantear problemas y generar soluciones que conduzcan a otras opciones políticas - económicas.

La Paz, Diciembre de 1995

Rafael Eduardo Copa Cayoja

R E S U M E N

El presente trabajo de investigación, titulado la " LA OFERTA DE TRABAJO EN LA ACTIVIDAD COMERCIAL DEL SECTOR INFORMAL DE LA CIUDAD DE EL ALTO " se dedica al análisis de la problemática del Comercio Informal.

Este estudio, tiene por intención hacer conocer la contradicción entre lo que debería ser la ciudad de El Alto y lo que actualmente es. Además de mostrar la problemática de la migración y como esta, incide en el sector informal urbano, que actualmente acapara la fuerza de trabajo excedentaria y no calificada, principalmente en el comercio y servicios.

El propósito no es otro que el de presentar un conocimiento más amplio de la situación económica de grandes contingentes rurales de fuerza de trabajo y su inserción en el mercado de trabajo, en el sector informal especialmente.

Si bien la existencia de diversos estudios sobre el sector Informal urbano y las migraciones campo - ciudad en la urbe de El Alto, son muchas; la presente investigación da un pequeño aporte, al esclarecimiento del tema de las migraciones y su actual estrecha relación con la fuerza de trabajo informal urbana.

Así mismo demuestra como el sector informal urbano, pese al estancamiento económico del área urbana, sigue siendo una alternativa favorable para una fuerza de trabajo que atraviesa una crisis profunda en el agro.

Se estudió el período 85-92, puesto que en esos años el efecto de la crisis económica se reflejó tanto en el área urbana como en la rural.

Una de las limitantes fue la falta de información estadística, por tal motivo que se decidió hacer encuestas (59) en la ciudad de El Alto.

El Instituto Nacional de Estadística no tiene información reciente en materia de informalidad urbana para la ciudad de El Alto, puesto que es una actividad difícil de registrar y cuantificar con respecto a la economía nacional.

El objetivo de la investigación es:

- Hacer conocer cuales son las causas de la expansión de la fuerza de trabajo en las actividades informales en la ciudad de El Alto.
- Determinar las causas de la existencia del excedente del trabajo.
- Determinar los factores externos e internos de nuestra economía para poder explicar el crecimiento desmesurado del sector informal en la Ciudad de El Alto?.
- Efectuar un análisis del fenómeno de las migraciones del campo a la ciudad, de tal forma que el indicador de este fenómeno ayude a determinar el tamaño de la población que se dedica a la actividad informal. La clasificación de ésta actividad por sexo y edad es otra de las características de tal economía.

La presente tesis se divide en seis capítulos. En el capítulo primero, se analizan los antecedentes generales, como ser la formación de la ciudad de El Alto que inicialmente fue concebida como un área secundaria destinada a localizar a los emigrantes de la ciudad de La Paz, del interior del país y principalmente del altiplano lacustre. En esa concepción jugaba un rol pasivo por ser "dormitorio" y receptáculo de fuerza de trabajo urbano-rural. La presencia cada vez más fuerte de habitantes rurales la perfila como un centro urbano, pero con mentalidad rural predominante.

El capítulo segundo se refiere a la descripción e identificación del siguiente problema : La recesión económica nacional presiona a la población rural a migrar, a diferentes ciudades del país, en particular a la Ciudad de El Alto; movimiento migratorio cuyo componente principal es la oferta de trabajo no calificada, misma que predominantemente se orienta a la economía informal. Como consecuencia de lo anterior, la demanda de divisas es cada vez mayor por parte del sector informal, cuyos componentes internan al país un importante flujo de bienes producidos en el exterior, mediante el contrabando o la importación, constituyéndose en un problema económico para la balanza comercial.

La existencia de la Facultad técnica dependiente de la Universidad y algunos centros de educación técnica a nivel superior, que si bien capacitan a un número mínimo de la población alteña, la cual, una vez egresada, no encuentra ocupación por la paralización cada vez más creciente de la actividad industrial en la ciudad de El Alto. Evidentemente la recesión económica se constituye en el principal problema para la creciente oferta de trabajo no calificada en la ciudad alteña.

Este problema económico que se investiga, constituye la principal razón para que la ciudad de El Alto no se haya transformado en la ciudad industrial del departamento.

El capítulo tercero se refiere a conceptos y teorías sobre el tema, presentando y dando a conocer los puntos de vista de investigadores acerca del concepto de la economía informal, entre ellos se cita a Daniel Carboneto, José Luis Ortiz, Samuel Doria Medina, José Matos y Hernando De Soto, además de los enfoques marxista y neoclásico; por otro lado están las vertientes latinoamericana y de la O.I.T.

En el capítulo cuarto se hace referencia a las variables determinantes para el crecimiento del sector informal, entre ellas se menciona la migración campo - ciudad, y la presencia de un sector capitalista ubicado en el oriente (Santa Cruz, Beni), cuyo fin es constituir grandes empresas agrícolas y agroindustriales. Este sector agrario de oriente (exceptuando la ganadería), contemplan en sus relaciones sociales de producción, el trabajo asalariado, que fundamentalmente está basado en la demanda de mano de obra para trabajadores eventuales captados en su mayoría del área tradicional. El otro sector agrario después del decreto, está constituido por una mayoría de campesinos dueños de pequeñas parcelas minifundiarias ubicadas en el altiplano y los valles cuya forma de subsistencia se basa en el autoconsumo.

Las razones que inducen al fenómeno migracional están condicionadas a aspectos sociales, como la búsqueda de trabajo, salud, educación, etc., pero fundamentalmente a encontrar modos de sobrevivencia que obligan al campesino a migrar, ya sea en forma definitiva o temporal.

El fenómeno migracional, determinado por condiciones económicas y sociales, se agudizó en los últimos años, debido fundamentalmente a la aplicación de la Nueva Política Económica. Colateralmente la aplicación del Decreto Supremo Nro. 21060, ha provocado una profunda crisis en el sector agropecuario campesino y liberalizó la economía agraria, disponiendo la libertad de precios de los productos internos y externos.

También se hace referencia al flujo (más importante), de migrantes del área rural hacia las ciudades de La Paz y El Alto, procedente del mismo departamento que alcanza a 50.261 personas, cuyo 29.6% reside en la ciudad de La Paz y su 70.4% se estableció en la ciudad de El Alto.

Por otro lado considerando al sector informal en el período 1970-1984, existe una cantidad considerable de flujo financiero externo, a través del crecimiento de la deuda externa, situación que fue motivada por la ventajosa alza de precios de los minerales y petróleo, que convirtieron al país en sujeto de crédito para el ámbito financiero internacional. Este momento ventajoso para el país, no fue acompañado de una política verdadera de inversiones, que dé impulsó a la productividad, sino por el contrario, el flujo financiero sirvió para efectuar inversiones improductivas. El mal uso del financiamiento externo, convirtió a Bolivia, de un país exportador de minerales y petróleo (como sector principal de economía primaria), a un país de economía terciaria, debido fundamentalmente al descuido en la capacidad productiva. Este cambio cualitativo, posibilitó un incremento del sector informal, especialmente en el rubro del comercio.

Es importante señalar, que en la década de los años 70, la Economía Boliviana presentaba tasas reducidas de desempleo (6 por ciento); en los años 80, la crisis se agudiza y trajo como consecuencia el deterioro en el nivel de la actividad económica. Al existir una baja virtual de la producción, se incrementó el contrabando de bienes, dada la escasez y falta de producción en el mercado nacional, sin embargo el índice de empleo no sufrió mayor deterioro.

El capítulo quinto hace referencia a las metodología y técnicas de investigación desarrolladas para la medición del Sector Informal, citando como instrumentos (para la recolección de datos primarios), el cuestionario y la entrevista, tanto para el estudio

general del problema del comercio informal, como para el estudio de casos. El procesamiento de la información recogida se viabilizó mediante un programa de Sistema Estadístico para las Ciencias Sociales "SPSS/PC+"¹, el cual es un programa de ordenador que permite analizar, de forma completa y flexible, los datos obtenidos mediante encuestas y experimentos; tiene medios para el manejo y la transformación de datos, e incluye una variada gama de procedimientos, tanto para los análisis estadísticos simples, como para los sumamente complejos. También facilita la producción de cuadros y gráficos que se incorporan fácilmente en un informe final de proyecto.

En el capítulo sexto, se presenta la información relacionada con la verificación de la hipótesis, donde la inducción y deducción, constituyen la metodología, coadyuvadas por el programa SPSS, permitiendo analizar en forma completa los datos obtenidos en la encuesta, transformándoles en variables fáciles de manejar por el programa, para luego realizar análisis estadísticos simples y complejos, además de producir cuadros y gráficos.

Las relaciones entre las variables, introducen información mediante una tabla de contingencia o tabulación cruzada, así por ejemplo se tiene el cruce entre las variables año de migración vs. causa de migración (pág. 53), con dicha clasificación bivariable se pudo establecer una diversidad de tests estadísticos para hallar una relación significativa entre año y causa de migración. Con estos datos se realizó una regresión lineal para los períodos 74-80 y 80-92, determinándose la ecuaciones M1 y M2, pero válidas sólo para el estudio de tales períodos, que en todo caso permiten hacer predicciones orientadoras. El análisis que deviene, se basó en el estudio de las pendientes de las funciones M1, M2, correspondientes a las décadas 70 y 80 respectivamente.

El capítulo séptimo se presenta las conclusiones y recomendaciones, que se pueden constituir en bases para futuras investigaciones acerca del tratamiento a seguir con el comercio informal y su problemática.

Finalmente se agrega la bibliografía consultada y otros recursos informativos (anexos y otros).

1

"GUÍA DEL SPSS / +" Autor Neil Fruda. Editado por RA-MA Madrid

PARTE I

CAPÍTULO I

ESTRUCTURA Y FUNDAMENTACIÓN

1.1	Antecedentes Generales	pág. 1
1.2	La formación de El Alto	pág. 2
	1.2.1 Perfil Físico	pág. 2
	Origen y Expansión	pág. 3
1.4	Urbanización Acelerada	pág. 3
	1.4.1 Espacio y Población	pág. 3
1.5	Contribución de la Migración en el Crecimiento de El Alto	pág. 6

ANEXO

Mapa	Nro. 1	pág. 8
Mapa	Nro. 2	pág. 9
Mapa	Nro. 3	pág.10
Mapa	Nro. 4	pág.11
Cuadro	Nro. 1	pág.12

1.1 ANTECEDENTES GENERALES.-

Los cambios producidos en Bolivia durante las dos ultimas décadas estuvieron acompañados por oleadas de migración campesina hacia las ciudades y de proceso de urbanización, principalmente en La Paz, Santa Cruz y Cochabamba.

Miles de campesinos, casi imposibilitados de continuar explotando sus escasas y agotadas tierras, se trasladaron a las ciudades "con muchas ganas de triunfar", llevando desde sus lugares de origen cargas culturales, ilusiones y esperanzas por una mejor vida. Los centros urbanos, con débiles actividades industriales y prisioneros en moldes de crecimiento dual, discriminador y marginalizador, no alcanzaron a satisfacer las expectativas y demandas de empleo y servicios de los numerosos sectores populares.

La ciudad de La Paz, principal escenario de ese proceso, sufrió en estos últimos años inevitables cambios sociales y culturales, a consecuencia del crecimiento de su población.

El frágil desarrollo de su actividad industrial y la poca capacidad para generar empleo determinó la ampliación de la llamada "economía informal", de ancestrales orígenes en esta ciudad. Paralelamente y junto a complejos procesos sociales y cambios de hábitos y costumbres, crecieron y se formaron decenas de zonas y "villas" populares. En estos barrios de funcionamiento casi orgánicos en el aparente desorden, la precariedad de los servicios públicos y la escasez de vivienda se hizo aguda y generalizada por la débil atención del Estado.

La populosa Ciudad de El Alto, dependiente de La Paz hasta hace algunos años y elevada a rango de ciudad, asimiló desde su creación los efectos de los patrones de urbanización de la gran ciudad. Sus pobladores, predominantemente de origen aymara, construyeron y moldearon sus barrios en función de sus escasos recursos, de los esporádicos apoyos del Estado. Allí se conformó un cuerpo social heterogéneo y abigarrado, donde sus habitantes se abren paso cotidianamente para sobrevivir.

El Alto se diferencia de otros barrios populares paceños porque expresa con mayor fidelidad la potencialidad de sus actores como fuerza social, no solo de la ciudad sino del movimiento popular. Por su

composición socio-cultural, por su gran concentración poblacional y por su historia, se presenta como un escenario urbano con personalidad propia.

La lucha diaria y la esperanza por un futuro mejor identifican un "movimiento alteño" encarnado en hombres, mujeres y jóvenes que aglutinados en agrupaciones y organizaciones, pretende satisfacer sus necesidades más apremiantes, buscando caminos que conduzcan a alcanzar la ciudad deseada.¹

1.2 LA FORMACIÓN DE EL ALTO.

1.2.1 Perfil Físico.

"El Alto es una ciudad problema. Tiene casi todos los puntos en contra. El clima es frío y seco nueve meses del año. Es frío y húmedo los otros tres. Un viento constante lo castiga día y noche. Cuando llueve, se convierte en un inmenso lodazal. Cuando está seca es víctima de una enorme polvareda. Sus calles, anchas y rectas, son todo lo contrario de lo que deberían ser, ya que en vez de actuar de barrera, se convierten en túneles de viento. (...).

El Alto es plano, pero las distancias son tremendas y el transporte público es deficiente. Aunque hay varias líneas de micros y trufis, no abastecen, y la mayoría de los alteños tiene que caminar varias cuabras a veces kilómetros para encontrar transporte.

(...) La falta de agua potable es dramática y por supuesto, no hay agua para regar parques y jardines"...

El Alto está ubicado al oeste de la ciudad de La Paz (Mapa Nro1), sobre una meseta altiplánica de amplísimo horizonte y una altura de 4000 metros sobre el nivel del mar. Esta zona popular, que aún no logra ser determinada en su extensión, marca la frontera entre la urbe paceña y el área rural: Provincias Los Andes e Ingaví. Actualmente se sabe, que la superficie ocupada sobre pasa las 5,000 hectáreas, aunque dicha ocupación no es homogénea²

1 "La Ciudad Prometida" ILDIS Godofredo Sandoval Z. y H. Fernanda Sostres

2 (Chukiagu Harka, 24.3.88)

3 Balcón Raúl 1988
Mejoramiento del empleo urbano y las condiciones de vida de El Alto/USAID BOLIVIA
"la Ciudad Prometida".

En la accidentada morfología de la ciudad de La Paz, la zona de El Alto es casi el único espacio capaz de seguir acogiendo a mayor población y por lo tanto de extenderse; sin embargo, de acuerdo a estudios geológicos, la zona presenta riesgos de sismos y deslizamientos de tierras, además de contener en su suelo subterráneo, una serie de pequeños ríos que podrían poner en peligro, las construcciones civiles.⁴

Debido a su altura, El Alto sufre heladas y fuertes vientos, predominantes del Este con un 67% y del Oeste con un 29% . Su temperatura es marcadamente baja en relación a otras zonas de la ciudad. Cuando en El Alto la temperatura alcanza a 5.8 grados, en la cuenca (3660 msn/m), llega a 11.8 grados y en el bajo (Calacoto, 3200 msn/m), a 13.2 grados⁵. Bajas temperaturas, fuertes vientos, inundaciones y ausencia total de vegetación, conforman el perfil físico de esta ciudad altiplánica.

1.3 ORIGEN Y EXPANSIÓN

El Alto constituyó su historia abriéndose paso en la ciudad de La Paz, primero como zona rural y después como zona marginal. A principios de éste siglo, El Alto era propiedad de unos cuantos hacendados. Nombres como Julio Tellez, Jorge Rodríguez Balanza, Adrián Castillo Nava, Raúl Jordán Velasco, Francisco Loza y la familia Zalles, figuran como propietarios de esta zona (Urzagasti, 1986. Bascón C. Raúl et al, 1988).

1.4 URBANIZACIÓN ACELERADA.-

1.4.1 ESPACIO Y POBLACIÓN

La imagen de El Alto como zona despoblada, hace ya muchos años, está en el recuerdo. A partir de 1960 comienza una acelerada ocupación de esta planicie, que se acentuaría durante los años setenta. Actualmente , El Alto tiene los índices más elevados de crecimiento poblacional y espacial. (cuadro Nro 1).

4

Consultoras BRGM Y ECOM, 1977 "La ciudad Prometida"

5

Medeiros A. Gustavo. 1977 La Paz casco urbano central (H.A.M. La Paz)
"La Ciudad Prometida"

En El Alto de 1950 sólo vivían 11.000 personas y existían únicamente 6 villas. Diez años después la población alteña alcanza los treinta mil habitantes, duplicando su contribución poblacional a la ciudad de La Paz, puesto que de 3.4% en el año 1950, pasa al 6.9% en 1960. En 1970, los vecinos de El Alto constituían el 10.6% de la población urbana paceña. Sin embargo, el mayor crecimiento poblacional de la zona se produjo entre 1976 y 1986, fenómeno fuertemente relacionado con el incremento de los flujos migratorios, particularmente del área rural del departamento a la ciudad de La Paz.⁶

Las áreas más antiguas de las zonas Central, Norte y Sur en El Alto contienen densidades de población relativamente altas, que fluctúan entre los 100 y 200 habitantes por hectárea. En contraposición a lo anterior, la densidad decrece visiblemente en dirección a sus periferias, con aproximadamente 50 habitantes por hectárea ver Mapa 3.

Junto al crecimiento poblacional existe una acelerada expansión territorial ver Mapa 2. En los años cincuenta, El Alto se extiende en dirección oriental cerca de los depósitos de Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB), avanzando en dirección de la zona de "Achachicala". En 1962, el área construida en esta zona se duplica, estableciendo un puente residencial entre El Alto y la Cuenca. Hacia 1967, El Alto se divide en Norte y Sur, separados por el aeropuerto internacional y la base de la Fuerza Aérea de Bolivia⁷.

En los Años sesenta, la zona Sur se desarrolló mayormente en torno a "Ciudad Satélite", prolongándose a lo largo de la carretera a Oruro. El Alto Norte se extendió en dirección a "Alto Lima" y la carretera Panamericana.

A partir de los años setenta, ambas zonas experimentan un ritmo de crecimiento mayor que años anteriores, y al parecer, la zona Sur alcanzó su índice

6

García Carlos 1980 Migraciones internas permanente La Paz "La Ciudad Prometida"
 Aranibar Jaime y otros 1984 Migraciones y Empleo en la ciudad de La Paz (La Paz
 OIT, FNUAP).
 SURPO (Sector Urbano Popular) 1988. El Alto desde El Alto. "la Ciudad Prometida"

7

Van Linder Paul y Verkoren Otto, 1983 "La Ciudad Prometida" Godofredo Sandovai y H.
 Farnanda sostres

de expansión mayor⁸. La proliferación de edificaciones a lo largo de la carretera a Oruro, el incremento de urbanizaciones que sobrepasó el control carretero de Senkata y se aproximó a Viacha y el rellenamiento del espacio abierto al Sur del aeropuerto, son indicadores que dan cuenta a este crecimiento. Por su parte El Alto Norte continuó extendiéndose en dirección a "Villa Alto Lima", "Riό Seco", "Villa Ingenio" y a la carretera Panamericana⁹.

La expansión de El Alto en sus dos zonas se vió favorecida por la confluencia de tres carreteras: Oruro, Viacha y Panamericana (Hoy Av. Juan Pablo II) ver mapa 4.

Bascón (1988) en su estudio sobre El Alto, sostiene que cerca del 80% del tráfico que pasa por esta emergente ciudad corresponde al que tienen como origen o destino la ciudad de La Paz, y que conecta las zonas agrícolas del altiplano, el interior del país y los países del área altiplánica.

A lo largo de estas carreteras, principalmente la que está en dirección a Oruro y la Panamericana, se ubican importantes empresas, almacenes para depósitos, barracas, talleres metal-mecánicos y numerosas unidades artesanales, comerciales y de servicio, sobre todo para el autotransporte.

En el futuro, El Alto, por la amplitud de la planicie donde está asentado, puede extenderse aún más pero, si no se regula este crecimiento, pueden generarse mayores problemas de los ya existentes, puesto que el crecimiento actual se desarrolla contra todas las normas de urbanización¹⁰. Además, la presión en el mercado de suelos está íntimamente ligada a la

8

Este flujo migratorio tuvo un fuerte atractivo con la inusitada oferta de tierras realizada en el gobierno del Gral. Hugo Banzer. La intensidad de la oferta hace crecer el valor comercial de terrenos, construcciones y viviendas. Se crean oficinas de corretaje y urbanizaciones: "Cosmos 77, 78 y 79". Se desarrolla un acelerado loteamiento de El Alto Sur, gracias a la aparición y consolidación de urbanizaciones oficiales: "TASA-COBEE-ZONGO", "Primero de Mayo", "Mariscal Santa Cruz", etc. "La Ciudad Prometida".

9

Urzaqasti, 1986. Van Lindert Paul et al 1983. Bascón C. Raúl et al. 1988. "La Ciudad Prometida"

10

Desde marzo de 1988, USAID/Bolivia y la HAMEA están ejecutando un programa Pilote de Desarrollo Urbano en El Alto, con la finalidad de resolver los graves problemas que afectan a esa ciudad. "La Ciudad Prometida".

presencia de los especuladores de tierras, quienes por lo general violan las reglas urbanísticas, apoderándose de áreas verdes e inclusive de áreas de acceso.

1.5 CONTRIBUCIÓN DE LA MIGRACION EN EL CRECIMIENTO DE EL ALTO.

La expansión de la ciudad de La Paz, y el desplazamiento intraurbano de la población, están asociados a la migración de personas procedentes de otras provincias de La Paz y otros departamentos del país.

En 1976, del total de la población en la ciudad de La Paz (654.715 habitantes), 38% había nacido en otros lugares, de ese conjunto de migrantes, 64% provienen de otras provincias del Departamento, especialmente de las regiones del altiplano.¹¹

En 1985, los migrantes de El Alto constituían alrededor del 63% del total de población de esa ciudad, conformando una población migrante proporcionalmente mayor que la población migrante del conjunto urbano de La Paz.¹²

Diversos estudios, al referirse a la composición de los migrantes en El Alto, por su lugar de origen, coinciden en señalar que la gran mayoría está conformada por personas que provienen del mismo departamento. La reciente investigación de SURPO (Sector Urbano Popular) ratifica esta tendencia. Según sus datos, el 75% de la población migrante de 10 o más años que habita en El Alto, procede de diversas regiones del departamento de La Paz, sobre todo de las provincias: Ingaví, Pacajes, Los Andes y Omasuyos. El resto de migrantes (24%) provienen principalmente, de los departamentos de Oruro y Potosí.

Tomando en cuenta el actual lugar de residencia de los pobladores de El Alto, se identifica que las tres cuartas partes de los migrantes que provienen de otros departamentos del País, están asentados en El Alto Centro. A su vez, los migrantes que proceden de las provincias del Departamento de La Paz, se encuentran distribuidos entre las zonas Sur y Norte, conformando,

11

ALBO GREAVES y SANDOVAL 1982. Una Odisea buscar paga. (La Paz, CIPCA).

12

FRANQUEVILLE, ANDRE y AGUILAR GLORIA 1988. El Alto de La Paz. Migrations et strategies alimentaires en Bolivia (La Paz, HFC/INAH/ORSTOM/UHSA).

en algunos casos, cordones barriales de ex-campesinos en torno a la zona Central y las urbanizaciones.

La masiva presencia de la población de origen campesino en El Alto, sean estos migrantes antiguos o recientes, influye fuertemente en sus formas de inserción en el medio urbano, en la conformación socio-cultural de sus habitantes y en la configuración de la naciente ciudad. Al igual que en otras ciudades andinas¹³ la sociedad campesina de donde provienen la mayoría de los migrantes, influye en el funcionamiento y expansión de El Alto, a través del desarrollo de relaciones sociales e interfamiliares, de redes de parentesco y compadrazgo, de sus formas de producción y de sus modos de apropiación de espacio. Los migrantes ex-campesinos prolongan el mundo rural hasta la ciudad alteña y ésta, a su vez, pesa en su entorno.

La inserción ocupacional de los migrantes que radican en el Alto, casi siempre estuvo condicionada por el estrecho mercado de trabajo y por la precariedad de la industria urbana; situación que por lo general, fue enfrentada, vía la constitución de una "economía informal" a partir de sus propias lógicas y reglas de juego, de sus formas de producción y relaciones interfamiliares practicadas cotidianamente en sus comunidades; ejemplos de esa economía son las diversas ferias que semanalmente se realizan en zonas de El Alto y, la preferencia de los migrantes por actividades ocupacionales independientes, donde destacan la pequeña artesanía y el comercio.

Para los migrantes de origen campesino, mantener lazos estrechos con su lugar de origen es un modo más de asegurar su tránsito e inserción en la Urbe. De ahí que, sea cual fuere su tiempo de residencia en la ciudad, los migrantes rurales mantienen sus lazos de parentesco, intereses económicos, tierra, animales, viviendas y un fuerte apego a su comunidad. Actualmente se estima que el 65% de la población de El Alto, mantiene fuertes vínculos con su población rural de origen, y de ese total, el 10% se encuentra relacionado, de alguna manera, con el ciclo agrícola.¹⁴

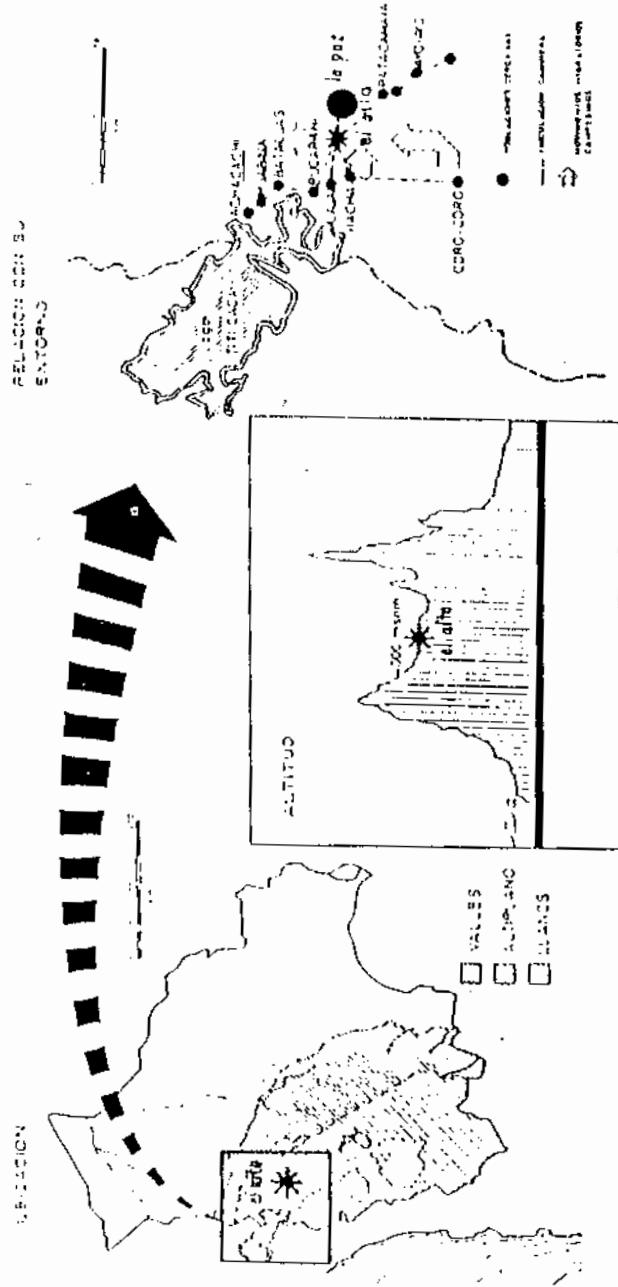
13

GOLTE JUGEN y ADAMS NORMA. 1984 Los caballos de troya de los invasores, estrategias campesinas en la conquista de Lima

14

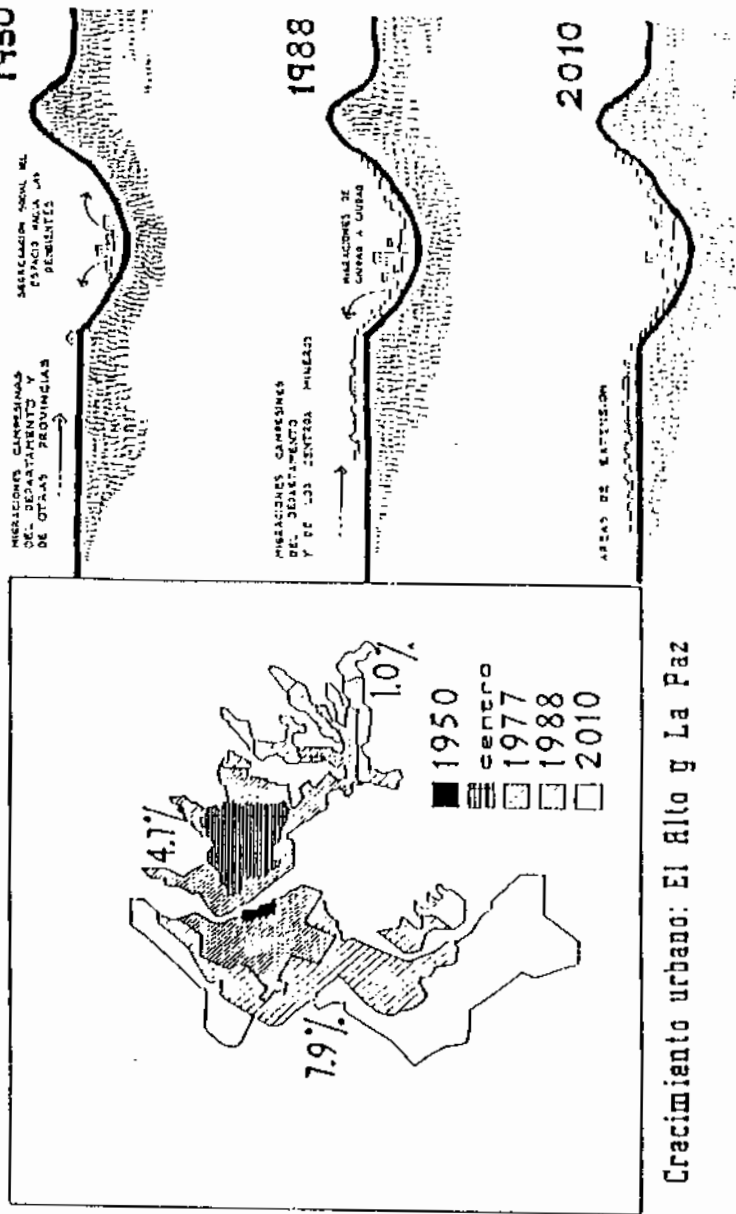
SARDOVAL GODOFREDO "La obra agraria de la Paz. Vol. IV La Paz CIPCA.

Mapa N° 1
 LA CIUDAD DE EL ALTO



Mapa Nº 2

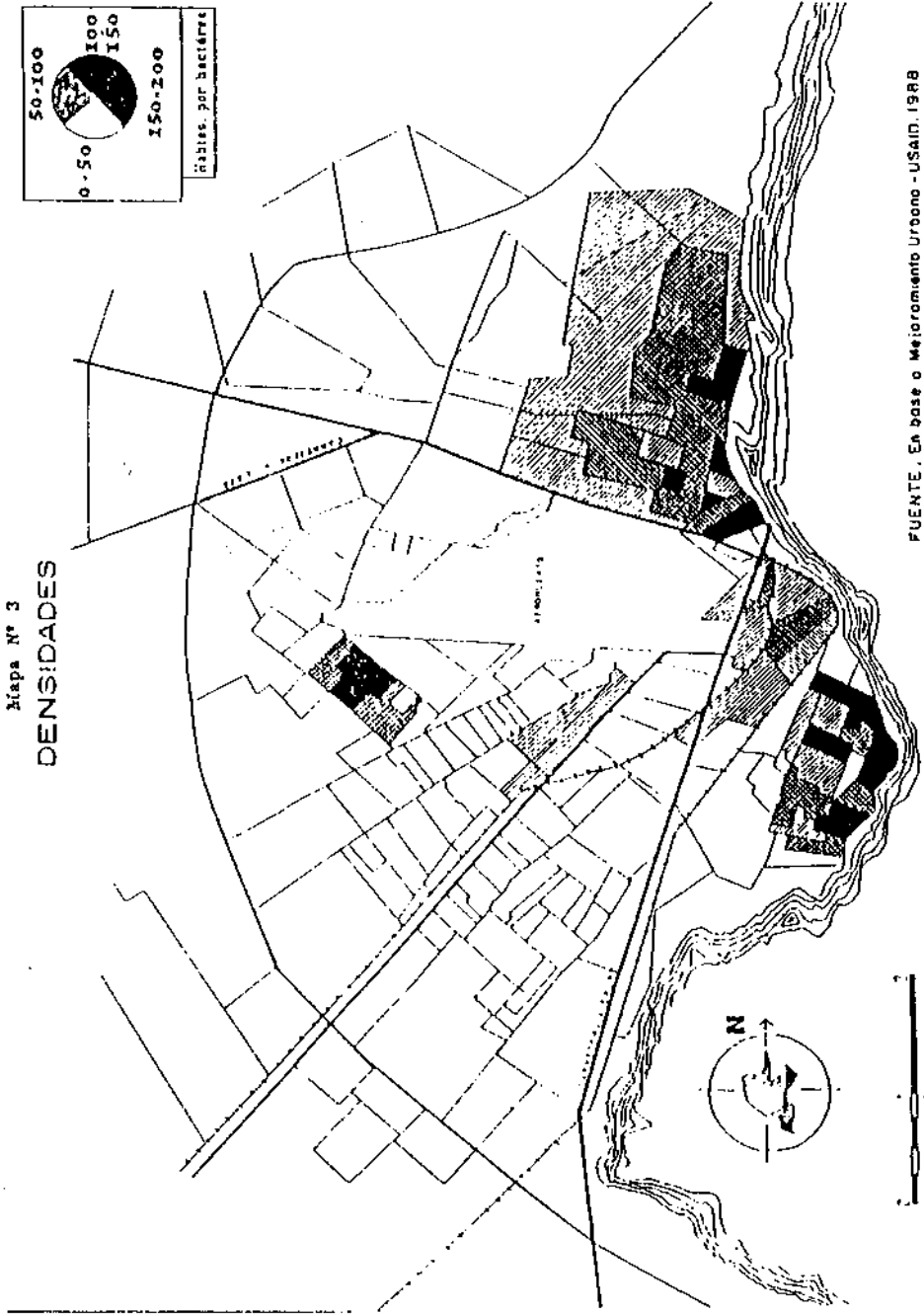
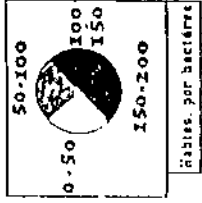
PROCESO DE CAMBIO SOCIAL Y ESPACIAL



Crecimiento urbano: El Alto y La Paz

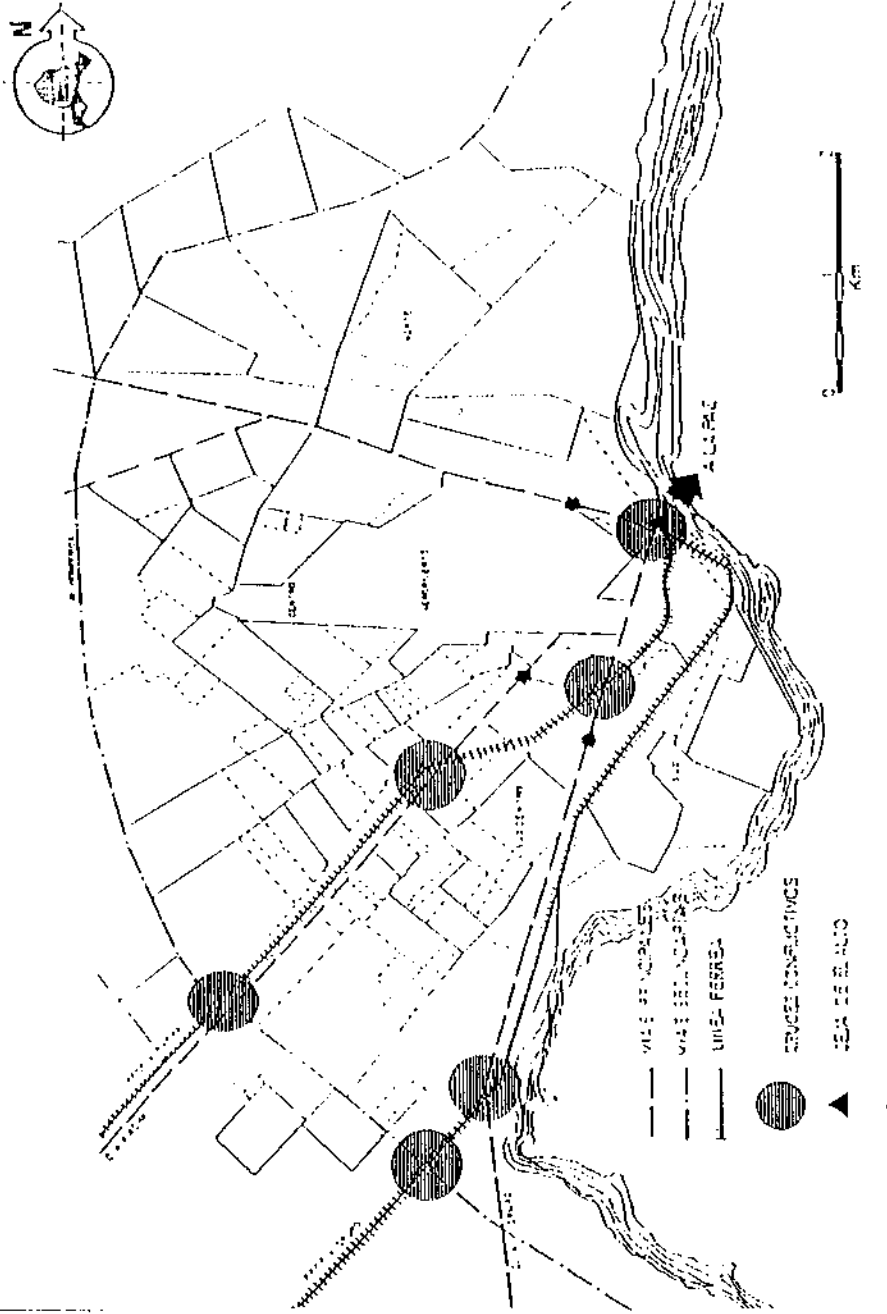
FUENTE: Elaborado en base a Van Lindert, P y Van Wierdem J
 "Movilidad intra-urbana y ...". 1986. La Paz.

Mapa Nº 3
DENSIDADES



FUENTE . En base o Mejoramiento Urbano - USAID. 1988

Mapa N° 4
ESTRUCTURA VIAL



CUADRO N° 1
POBLACION DE LA CIUDAD DE LA PAZ Y EL ALTO
 (En miles de habitantes)

Año	Ciudad de La Paz	Ciudad de El Alto	%	N° villas
1950	321.063	11.000	3.40	6
1956	363.000	18.000	4.80	-
1960	433.856	30.000	6.90	11
1970	563.020	60.000	10.60	-
1976	635.283	95.434	15.00	78
1985	-	**223.239	-	140
1986	-	**235.213	-	170
1987	-	***356.514	-	178

FUENTE: Urzagasti, 1986

(*) Población estimada por los estudios de SAMAPA, GITEC

(**) Población estimada por Unidad Sanitaria de La Paz, MSP/PS

(***) Población estimada por SURPO, 1988

PARTE II

CAPÍTULO II

DESARROLLO DE LA TESIS

2.1	Definición del Problema	pág. 13
2.2	Supuestos Básicos	pág. 14
2.3	Justificación	pág. 14
2.4	Delimitación del área de Estudio	pág. 14
2.5	Delimitación Cronológica y Periodicidad	pág. 14
2.6	Formulación de los Objetivos	pág. 15
	2.61 Objetivo General	pág. 15
	2.62 Objetivos Específicos	pág. 15
2.7	Formulación de la Hipótesis	pág. 15
2.8	Metodología	pág. 16
2.9	Las Técnicas	pág. 16

2.1 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

La ciudad de El Alto se constituye en la principal urbe donde el problema del desempleo es generalizado, situación que obligó a dicha población a ingresar al sector informal de la economía,, por lo tanto investigar esta problemática significa una preocupación social y un problema económico, en este contexto de manera general el problema responde a las siguientes cuestiones:

Es importante los factores externos e internos de nuestra economía para explicar el crecimiento desmesurado del sector informal en la ciudad de El Alto ?.

Cuales son las causas para que trabajadores despedidos se incorporen al sector informal de la economía ?.

El problema planteado de manera científica responde a las siguientes cuestiones:

Cuales son los factores externos e internos que permitieron la caída de la actividad económica y ocasionaron una tasa creciente de desempleo o permiten la migración campo - ciudad de fuerza de trabajo que se incorpora al sector informal ?.

Cuales son las políticas adecuadas para controlar el efecto negativo del desempleo productivo para evitar el crecimiento del sector informal ?.

Cuales son las acciones para lograr revertir la migración la migración campo - ciudad ?.

Considero que la economía nacional es dependiente de la economía industrial, de los países desarrollados, en este sentido, la paralización del sector minero y del sector exportador responde a la recesión internacional, que ha impulsado un desempleo generalizado en todas las regiones agricultoras y mineras, los que se han visto obligados a migrar a las ciudades de El Alto, La Paz, Cochabamba y Santa Cruz.

2.2 SUPUESTOS BÁSICOS.-

- Existe pobreza, marginación y desesperación de las familias de trabajadores despedidos y demás.
- La solución del problema del desempleo resulta importante para el departamento de La Paz y nacional.
- En la actual situación la actividad informal es la principal fuente de ingreso para la familia de los trabajadores despedidos del sector minero, fabril, despedidos y campesinos pobres.
- La Reactivación Económica, La Capitalización, La Participación Popular y la Participación popular aumentará la producción y su diversificación permitirá reducir la tasa de desempleo y de esta manera también podrá reducir la actividad informal.

2.3 JUSTIFICACIÓN

La presente tesis justifica su investigación por que considera que será útil para iniciar el diseño y aplicación de políticas económicas globales y/o regionales orientadas a la creación del trabajo formal, además de constituirse en la base tentativa para superar las debilidades de la Nueva Política Económica implantada en la gestión de 1985 que a criterio general de profesionales en el ramo económico, ha permitido el desempleo y bajos niveles de vida.

2.4 DELIMITACION DEL ÁREA DE ESTUDIO.-

El área de investigación de la informalidad se remite principalmente al área urbana de la ciudad de El Alto. El presente estudio investiga la actividad del comercio, y con menor énfasis las actividades de la artesanía y la de servicios.

El estudio concentra su trabajo en la actividad comercial de la zona 16 de julio y con menor gravitación la Zona llamada Ceja de El Alto.

2.5 DELIMITACION CRONOLOGICA Y PERIODICIDAD.-

El período de análisis a considerar está cronológicamente ubicado entre 1985 y 1992. Este es el período donde los problemas económicos planteados muestran mayor notoriedad. Por otra parte consideramos

importante las políticas antiinflacionarias de shock que se han llevado a cabo en el país en este período, y su relación con la recesión

2.6 FORMULACIÓN DE LOS OBJETIVOS.-

2.6.1 Objetivo General

- El objetivo general de esta investigación consiste en hacer conocer cuales son las causas de la expansión de la fuerza de trabajo en las actividades informales en la Ciudad de El Alto.

- Determinar los factores externos e internos de nuestra economía para poder explicar el crecimiento desmesurado del sector informal en la Ciudad de El Alto?.

2.6.2 Objetivos Específicos.

- Lograr determinar cuales son los ingresos que perciben los informales.

- Determinar que sí todos los que desarrollan actividades informales son pobres.

- Hacer un análisis de los factores externos e internos que permitieron la caída de la actividad económica y que ocasionaron una tasa creciente de desempleo o que permitieron la migración campo - ciudad de fuerza de trabajo que se incorpora al sector informal ?.

2.7 FORMULACION DE LA HIPÓTESIS.-

Una vez referido el problema y efectuada la justificación de la investigación, además de haber formulado sus objetivos, se plantea la siguientes hipótesis:

Hipótesis principal: LOS NIVELES DE INDIGENCIA DE LA POBLACIÓN RURAL Y URBANA MARGINAL AGRAVADOS POR LA NUEVA POLÍTICA ECONÓMICA (D.S. 21060), OCASIONA UNA CRECIENTE MIGRACIÓN CAMPO - CIUDAD DE EL ALTO y AUMENTA LA OFERTA DE TRABAJO EN EL COMERCIO INFORMAL.

Hipótesis secundaria: LA OFERTA DE TRABAJO EN EL MERCADO INFORMAL TENDERA A CRECER SI EN LA ECONOMÍA BOLIVIANA SIGUE VIGENTE LA NUEVA POLÍTICA IMPLANTADA CON EL DECRETO SUPREMO 21060. ALEJANDO TODA POSIBILIDAD DE CONSTITUIR A LA CIUDAD DE EL ALTO EN UNA CIUDAD INDUSTRIAL

2.8 METODOLOGÍA.-

El método de investigación científica constituye una de las bases fundamentales de toda investigación, para que el desarrollo del estudio que sustentará la elaboración de la presente tesis.

"La escuela demográfica, inglesa, s. XVII, estudia problemas demográficos y actuariales. Puede ser considerada como el verdadero punto de partida de la estadística de hoy, como método de investigación de los fenómenos colectivos o de masa.

Su principal representante es John Graunt (1620-1674). En sus trabajos ya se observa, la idea de los métodos inferenciales actuales, ya que por un camino inductivo intenta establecer relaciones y leyes demográficas a partir de datos parciales de nacimientos, matrimonios, etc.¹⁵.

Para el presente trabajo de investigación se utilizó el método inductivo puesto que se buscó el conocimiento de lo particular, para luego generalizar.

Por otro lado para la recolección de la información se utilizó la técnica de la encuesta.

2.9 LAS TÉCNICAS.-

"Para el procesamiento de datos, se aplicará métodos Estadísticos, en la parte descriptiva, de acuerdo al orden de su aplicación, es decir a cinco pasos básicos que son recolección, organización, presentación, análisis e interpretación de los datos.

Esta división es conveniente para mostrar las fases importantes de la metodología estadística, sin que ello signifique separación absoluta y sin ninguna interrelación. Así, el análisis de los datos estará relacionada con la organización en lo que corresponde a la clasificación apropiada o deseable de los datos, lo que nos dirá qué datos deberían recopilarse"¹⁶.

15 "Estadística Descriptiva y Probabilidades".
Autor: Yeddy Canelas. Junio 1995.

16 "Estadística Descriptiva y Probabilidades"
autor: Teddy Canelas v. Junio 1995

Los instrumentos a utilizarse para la recolección de datos útiles, son: publicaciones, de datos de interés en revistas, periódicos, libros, folletos de divulgación, tesis de grado, etc.. En general podrá recopilar información útil de cualquier publicación sería realizada por personas u organismos sean estos del sector público o del privado.

Entre las fuentes básicas de información, las fuentes primarias o directas las que proporcionan el Instituto Nacional de Estadística, el Banco Central de Bolivia. y como fuente secundaria, el libro de Estadística Socio-Económicas 1993 de Muller & Asociados.

PARTE III

CAPITULO III

CONCEPTOS Y TEORÍAS SOBRE EL TEMA

3.1 Conceptos del Sector Informal	pág.18
3.2 Criterio de Hernando de Soto	pág.21
3.3 La Teoría del Desborde Popular	pág.22

3.1 CONCEPTOS DEL SECTOR INFORMAL.-

La expresión "informal" aparece a inicios de la década de los años 70, como una forma de diferenciar entre la población de un país, con los llamados pobres de la ciudad, posteriormente a mediados de este decenio se cuenta con varios enfoques teóricos que nos permiten asimilar y tener una mejor comprensión de la naturaleza del sector informal, dentro de estos enfoques tenemos :El enfoque Marxista y el enfoque Neoclásico.

El enfoque Marxista señala que el sector informal urbano es aquel modo de producción no capitalista, que surge, por la necesidad de subsistencia en sectores de fuerzas de trabajo que no pueden acceder al sector capitalista moderno o aquella masa de gente que no encuentra ocupación en el área capitalista de la economía.

Asimismo el enfoque Neoclásico opuesto al anterior, señala que, el sector informal urbano existe sólo en la medida de que hay interferencias institucionales que impiden el funcionamiento pleno de los mecanismos de mercado y de la formación de precios considerando como interferencia institucional a la asignación de un salario mínimo legal que no permite el normal desenvolvimiento de los mercados de trabajo¹⁷.

Se tienen a varios investigadores que conceptualizan al sector informal, entre ellos podemos citar a Daniel Carboneto que tiene el siguiente concepto; este autor conceptualiza al sector informal urbano, como el conjunto de puestos de trabajo autogenerados por la fuerza laboral excluida del sector moderno¹⁸, puntualizando además que este sector tiene dos orígenes: uno estructural y otro coyuntural.

Es estructural por que se origina a partir del ritmo de crecimiento de la fuerza laboral y su relación entre la demanda de empleo del sector moderno.

17

"El incremento del sector informal como consecuencia de la aplicación de la nueva política Económica" Autor Edwin Pasten.

18

La Economía Informal en Bolivia
Doria Medina Samuel
La Paz, Bolivia 1986 EDOBOL

Es coyuntural, por que es producto de la cualidad cíclica de la actividad económica formal que en períodos recesivos excluye a una fracción de trabajadores.¹⁹

De igual modo José Luis Ortiz, indica que éste sector es una parte de la población que no es atraída por el sector moderno de producción, y que busca un medio de subsistencia que les permita autogenerar ingresos.²⁰

Según el economista Samuel Doria Medina se considera a la economía informal como sigue: "Es aquel conjunto de actividades legales e ilegales que no se registran en las cuentas nacionales y que al margen de no figurar en los registros oficiales, tampoco están sujetos al cumplimiento de las disposiciones emanadas por la autoridad económica para regular su funcionamiento y proteger determinados sectores".²¹

La mayoría de los autores o investigadores que han efectuado los estudios de la actividad informal, aquella que escapa a la regulación estatal, coinciden que existe una economía subterránea u oculta, muy relacionada con el sector informal en cuanto a su legalidad. Sin embargo la segunda funciona en la clandestinidad y cuyo movimiento genera masivos ingresos que no pueden ser estimados ni calculados en forma precisa en las fuentes oficiales de estadística.

Existen dentro de estas actividades, que se diferencian del sector informal, la denominada economía del narcotráfico, que para fines del presente estudio se la considera como economía subterránea, porque el procesamiento del producto y actividades no están a la vista ciudadana. Empero ésta actividad delictiva tiene significación para la economía Boliviana por las

19 La economía Informal en Bolivia
Doria Medina Samuel

20 La Economía Informal en Bolivia
Doria Medina Samuel
La Paz - Bolivia 1986
EDOBOL

21 La Economía Informal en Bolivia
Samuel Doria Medina
La Paz, Bolivia 1986
EDOBOL

características de exportación de sus productos y que genera importantes volúmenes de divisas, además de incrementar niveles de empleo, atrayendo a grandes contingentes del sector urbano y rural.

La extensión del concepto de sector informal abarca por lo general el conjunto de propietarios o empleadores (por cuenta propia) de microempresas con un número, (5 por ejemplo) de trabajadores asalariados; trabajadores por cuenta propia o independientes (que no reciben salario sino ingresos); trabajadores asalariados de microempresas (usualmente sin contrato); trabajadores familiares (o sea que laboran para un jefe de familia) no renumerados o asalariados; trabajadores asalariados del servicio doméstico. Se estima que las dos terceras partes de los ocupados en el sector informal urbano, se concentra, en las ramas del comercio y los servicios²²

Las pequeñas unidades que conforman el sector informal urbano son microempresas o trabajadores independientes que utilizan técnicas productivas tradicionales y con un bajo nivel de productividad (ver: PREALC 1986, pág 103). La autogeneración de puestos de trabajo característica de este sector está en función de las posibilidades ofrecidas por el mercado para producir y vender un bien y/o servicio que genera ingreso. Aquí está presente la posibilidad de sustituir bienes y servicios producidos por los sectores formales, consecuencia a su vez, de la desactivación de empresas formales y/o por la modificación del perfil de demanda resultante de la recesión económica. El cambio de este perfil de consumo está ligado, por ejemplo, al incremento de la demanda de servicios de reparación de artículos electrodomésticos, vehículos en busca de la ampliación de su vida útil, al igual que la demanda de objetos de segunda mano, propia de los períodos de crisis económica.

La economía informal definida desde el punto de vista de la contabilidad nacional, como aquellas actividades no registradas en las cuentas nacionales.

El sector informal definido desde el punto de vista de la fuerza de trabajo, como un conjunto heterogéneo de actividades productivas y no productivas

cuyo principal elemento común es emplear un número de personas que no podrían ocuparse en el sector moderno de la economía y deben subemplearse a factores de producción complementarios del trabajo, cuyo acceso es escaso.

3.2 CRITERIO DE HERNANDO DE SOTO.-

El origen del problema de lo informal, para De Soto, estaría en una tendencia creciente hacía una intervención exagerada del Estado en la sociedad civil y en la actividad económica.

En América Latina, en particular, el Estado empresario que se desarrolló desde los años cincuenta, en un afán de crear espacios favorables a determinadas actividades, entró a subsidiar, proteger, imponer impuestos selectivos, controlar, favorecer, impulsar, obstaculizar y en concreto a desplegar una frondosa burocracia de licencias, recibos, visto buenos, copias, duplicados, certificados constancias, etc., que amarran a la iniciativa privada empresarial.

El exceso del trámite final exige al empresario un costo en dinero y en tiempo, que para muchos significa la decisión de operar al margen de esa legalidad, por lo que, no sacan permisos, no pagan impuestos, no dan facturas, no están inscritos en registros oficiales y son los informales.

De acuerdo a este autor esta situación es negativa para los empresarios (que no pueden operar a plenitud en la vida económica), como para el Estado (que gasta en burocracia extra más de lo que recauda a través de la misma). Por eso De Soto propone una serie de medidas de Política Económica que apuntan a la des-estatización de la vida económica y en el desencadenamiento de la iniciativa privada empresarial²³

3.3 LA TEORÍA DEL DESBORDE POPULAR.-

El antropólogo peruano Matos Mar, explica el fenómeno de la informalidad a través de la Teoría del Desborde Popular.²⁴

Si en la tesis anterior (DE SOTO), la identificación del problema se podía simplificar como "Exceso de Estado", en Matos por el contrario, el diagnóstico sería de "Falta de presencia estatal". En el último cuarto de siglo en Latinoamérica las altas tasas de crecimiento vegetativo y la migración han sumado un aumento de la población urbana, que va muy por encima de los recursos fiscales. En estas circunstancias, los mecanismos de integración social que pueden desplegarse oficialmente se ven totalmente sobrepasados por la tarea que se les impone: La urbanización y vivienda, la educación, la salud y la seguridad social, la policía, los puestos de trabajo debidamente remunerados, etc., todo queda muy por debajo de las necesidades que demandan. Hay un desborde popular que se expresa en organizaciones para-institucionales y en su cultura propia, es la informalidad.

PARTE IV

CAPÍTULO IV

IDENTIFICACIÓN Y CONSTRUCCIÓN DE RELACIONES ENTRE VARIABLES

4.1	Migración Campo - Ciudad.....	pág. 23
4.2	Sector Informal en el período 1970-1984	pág. 28

A N E X O

Cuadro Nro. 1.....	pág. 38
Cuadro Nro. 2.....	pág. 39
Cuadro Nro. 3.....	pág. 40
Cuadro Nro. 4.....	pág. 40
Cuadro Nro. 5.....	pág. 41
Cuadro Nro. 6.....	pág. 42
Cuadro Nro. 7.....	pág. 43

4.1 MIGRACION CAMPO - CIUDAD.-

La estructura agraria en Bolivia, después de haber sido consolidado el Decreto de Reforma Agraria, se ha caracterizado por la presencia de un sector capitalista ubicado en el oriente (Santa Cruz, Beni), cuyo fin es el de constituir grandes empresas agrícolas y agroindustriales con el propósito de que su producción sea conducida hacia dos mercados : mercado interno para su consumo y otro para la exportación.

Este sector Agrario de oriente (exceptuando la ganadería), contempla en sus relaciones sociales de producción, el trabajo asalariado, que fundamentalmente está basado en la demanda de mano de obra de trabajadores eventuales captados en su mayoría del Área tradicional.

El otro sector agrario después del Decreto de la Reforma Agraria está constituido por una inmensa mayoría de campesinos que poseen pequeñas parcelas minifundiarias, ubicadas en el altiplano y los valles, y que además su forma de subsistencia ésta basada en el autoconsumo.

Estas áreas agrarias donde predomina el minifundio y que comprenden los Departamentos de La Paz, Potosí, Cochabamba, Tarija, Oruro y Chuquisaca, regiones que tienen en su interior una considerable población rural caracterizada por la particularidad de que su economía, no tiene la capacidad de generar excedentes que signifiquen aporte para el consumo en el mercado interno, pues el producto de estas unidades se destina principalmente a la subsistencia de la familia y solamente una parte de la producción es destinada o vendida al mercado, por lo general se destina para el intercambio de mercancías que no produce o el excedente es destinado para comprar otra mercancía o medios de producción que sustituyen a los que han sido consumidos en el proceso productivo.

Con este simple análisis podemos aseverar que la Reforma Agraria, solamente fue orientada a la distribución y dotación de tierras, y no así al desarrollo de las fuerzas productivas con la asistencia técnica y crediticia que el campesino necesitaba, ya que en el Altiplano se consolidaron las pequeñas unidades parcelarias, dejando a los habitantes de estas tierras a debatirse en la pobreza y la miseria.

La economía del campesino de nuestro Altiplano, en su funcionamiento, tiene como base la unidad familiar, es decir que todo el proceso productivo, desde la siembra hasta la cosecha (de su pequeña extensión de tierra) son, efectuadas por todos los miembros de la familia. Este proceso productivo se ejecuta en el año agrario, que por lo general comienza en el mes de septiembre y tiene un período de duración de cuatro meses, donde la actividad laboral de la familia es intensa, el resto del año lo destinan a otros deberes del hogar, como por ejemplo a tejidos de prendas de vestir para su consumo o para el trueque. Por lo general el campesino emigra a los centros urbanos para obtener ingresos adicionales que de alguna manera puedan paliar su pobreza económica.

Las razones para que se produzca el fenómeno migracional ésta condicionado a aspectos sociales, como la búsqueda de trabajo, salud, educación, etc, pero fundamentalmente a la búsqueda de modos de sobrevivencia que inducen al campesino a migrar ya sea en forma definitiva o temporal, debido esencialmente a las condiciones precarias de vida en las que se debaten, la escasa cantidad de tierra, que no le permite dedicarse por completo a las faenas agrícolas y por ello debe abandonar o vender sus tierras para poder trabajar en los centros urbanos.

El fenómeno de migración, determinado por condiciones económicas y sociales, se agudizó en los últimos años, debido fundamentalmente a la aplicación de la Nueva Política Económica.

Con la aplicación del Decreto Supremo Nro 21060, se ha provocado una aguda crisis en el sector agropecuario campesino, también dicho Decreto liberaliza la economía agraria disponiendo la libertad de precios de los productos internos y externos.

La libre importación se ha traducido para el sector campesino en una competencia desleal, ya que los productos agrícolas que son introducidos a nuestro país, son más baratos, debido a subvenciones, créditos y bajos intereses, seguros contra desastres naturales, etc., que hacen que estos productos lleguen al país y desplacen a nuestros productos que no cuentan con ningún apoyo por parte del Estado.

Por otro lado las donaciones de alimentos de parte de los países industrializados a países con escaso desarrollo como el nuestro, produce una rebaja en el precio de los productos agrícolas producidos por campesinos bolivianos y definitivamente desincentivan la producción nacional, además que restringen el mercado de consumo. Con tal panorama los campesinos prefieren sembrar menos y recibir donaciones, destruyendo de esta manera el aparato productivo agrícola.

Todos estos factores que contempla la Nueva Política Económica coadyuvan en una acentuación del proceso migratorio CAMPO-CIUDAD, que conduce a que la población de migrantes se establezca en los cinturones marginales de las ciudades y se dedique a la actividad informal, sin dudar debido a las condiciones de subsistencia en las que se encuentran .

De acuerdo a los datos de la Encuesta Integrada de Hogares, realizada por el I.N.E (Instituto Nacional de Estadística) y que además constituye el último documento válido en materia de migración; en ella podemos encontrar que los flujos migratorios que se dirigen hacia los centros urbanos de las principales capitales de nuestro país , provienen generalmente de áreas rurales (ver Cuadros Nros. 1 y 2).

Las ciudades que tienen fuerte atracción por su alto potencial financiero e industrial son: La Paz, Cochabamba y Santa Cruz. Tomando en cuenta como base de análisis la Encuesta Integrada de Hogares de 1989 (EIH-89), las poblaciones migrantes de hace cinco años según lugar de residencia actual (cuadro Nro. 1), evidencia que la ciudad de La Paz, constituye el mayor centro de atracción , pues en los últimos cinco años han ingresado a esta ciudad 88.077 personas lo que constituye el 33% de la totalidad de migrantes. De la misma forma ingresaron a La Paz 26.380 personas provenientes de las principales capitales de departamento, de las provincias emigraron 61.687 personas, lo que significa que un 70% de la población inmigrante es de procedencia rural y además se asentaron con mucha seguridad en la ciudad de El Alto.

La ciudad de Cochabamba, por encontrarse estratégicamente en el centro de las relaciones comerciales e industriales entre el occidente y oriente de nuestro país, también tiene su atracción para los

migrantes , pues 61.362 personas, llegaron en el período 1983-1988 lo que quiere decir el 23% del total.

Esta población migrante esta constituida principalmente por ciudadanos originarios de Potosí y Oruro, fundamentalmente del área rural, alcanzando el 36% y el 24% respectivamente.

La ciudad de Santa Cruz representa (Cuadro Nro.1), en el quinquenio 1893-1988, un ingreso de población migrante de 63.083 personas, constituyendo el 23.30% del total. La ponderación porcentual de migrantes de poblaciones rurales es del 52.20% y que traduce en 32.943 personas.

Las regiones de mayor expulsión de contingente humano, provenientes principalmente del área rural con destino a las capitales de departamento emergen de la zona altiplánica, es decir los departamentos de La Paz, Potosí y Oruro. Potosí es uno de los departamentos que tiene una mayor expulsión, principalmente del área rural en cifras representa 35.239 personas, debido a que constantemente es afectado por fenómenos naturales como la sequía, etc.

Si bien los departamentos de Tarija, Chuquisaca y Beni no tienen flujos migratorios considerables, se puede afirmar que de sus áreas rurales provienen cantidades de migrantes que aumentan el número de estos en toda la república.

Del total de población migrante en Bolivia, en el quinquenio 1983 - 1988 el 61%, es decir 165.956 personas, está constituido por población rural y el 38.7% es decir 104.605 personas, provienen de las áreas urbanas ver Cuadro Nro.1. Por consiguiente la mayoría de la población inmigrante proviene del área rural.

En el cuadro Nro.2, se presenta la población migrante (EIH-89), en su contexto presenta La población migrante rural - urbano, población que salió hace un año en combinación con el lugar de residencia actual. En el referido cuadro se observa que en las ciudades de La Paz, Santa Cruz y Cochabamba, ingresaron y salieron significativas cantidades de personas; es así que a la ciudad de La Paz llegaron, en el transcurso de un año, 11.662 personas procedentes de las principales áreas urbanas y del exterior del país, y del área rural de los diferentes departamentos se ubicaron en ésta ciudad 19.908 personas.

Del mismo modo la ciudad de Santa Cruz, presenta en ésta tabulación 19.274 personas que llegaron a esa ciudad; de las cuales el 39.10% procede de las capitales de departamento y del exterior del país. El 60.90% proviene de áreas rurales.

La ciudad de Cochabamba, en un año atrajo a 7.342 personas de áreas urbanas y 5.112 personas de áreas rurales. El resto de las ciudades muestran Migraciones poco representativas como Sucre 6,10%, Oruro 8%, Potosí 8.60% y Trinidad 2.8%; del total de migrantes en el transcurso de un año.

Es muy importante señalar que el promedio de migraciones en el quinquenio que nos ocupa arroja 54.112 personas por año, efectuando un análisis comparativo con las migraciones de un año (Cuadro Nro.2), que asciende a 85.403 personas, se obtiene un incremento del 57.80% de migrantes que efectuaron éste proceso en el último año.

Las ciudades de La Paz y El Alto, son fuentes de atracción de migrantes, tanto del mismo departamento como del resto del país, debido fundamentalmente a que en estos centros urbanos están concentradas actividades industriales, comerciales y administrativas y que además pueden ofrecer posibilidades y modos de sobrevivencia.

La migración del área rural hacia las ciudades de La Paz y El Alto, de acuerdo a la Encuesta Integrada de Hogares -1989 en los últimos cinco años, asciende a 61.687 personas de las cuales el 38.20% se asentaron en la ciudad de La Paz y el 61.80% residen en la ciudad de El Alto (ver cuadro Nro.3).

El flujo más importante de migrantes del área rural hacia las ciudades de La Paz y El Alto, procede del mismo departamento, alcanzando a 50.261 personas de las cuales el 29.60% residen en la ciudad de La Paz y el 70.40% se establecieron en la ciudad de El Alto (ver cuadro Nro.3).

Para el campesino paceño, las dos ciudades del departamento tienen singular atracción, porque de 61697 personas que llegaron, el 81.50% proviene de la región altiplánica; el resto por orden de importancia procede de las regiones rurales de Potosí, Oruro, Tarija y Santa Cruz (ver cuadro Nro.3).

Conviene señalar, que en el cuadro Nro.5 las zonas más importantes de expulsión del área rural del departamento son las zonas mineras con el 8%, y las zonas de los yungas en el orden del 16.80%, siempre a la ciudad de La Paz, al resto del departamento que alcanza al 60.70%.

la población migrante en el último año, asciende a 18.668 personas, de las cuales 7.440 se establecieron en la ciudad de La Paz y 11.228 en El Alto (ver cuadro Nro.4).

Ahora bien, las migraciones rurales en los últimos cinco años alcanza a 61697 personas que llegaron en el último año, obteniéndose un incremento del 51.30% en los residentes en las dos ciudades de referencia, lo que nos permite asegurar que existe un aumento considerable de la población que se establece en los cinturones marginales de las ciudades, pero con más rapidez en la ciudad de El Alto por ser la más preferida por los migrantes rurales; produciendo una acentuación en el crecimiento del sector informal de la economía, debido principalmente a la carencia de fuentes de trabajo.

4.2 EL SECTOR INFORMAL EN EL PERÍODO 1970 - 1984

La crisis que atraviesa el país se inicia a principios de la década de los 70, en éste período, existe una cantidad considerable de flujo financiero externo, a través del crecimiento de la deuda externa, situación que fue motivada por la ventajosa alza de precios de los minerales y el petróleo, que convirtió al país, en sujeto de crédito en el ámbito financiero internacional.

Este momento ventajoso para el país, no fue acompañado de una Política verdadera de inversiones, que dé impulso a la productividad generando empleos de carácter estable, sino por el contrario, el flujo financiero sirvió para efectuar inversiones improductivas, como son la infraestructura o construcciones, que no regeneran recursos para el repagó de la deuda externa.

Este mal uso del financiamiento externo, convirtió a Bolivia, de un país exportador de minerales y petróleo, como sector principal de economía primaria, a un país de economía terciaria, debido

fundamentalmente al descuido en la capacidad productiva: éste cambio cualitativo, posibilitó (a través de la terciarización de la economía), un incremento del sector informal, especialmente en el rubro del comercio.

El empleo en este período, sufre importantes transformaciones, el comercio y los establecimientos financieros muestran una clara tendencia al aumento en la capacidad de absorción de trabajadores en el rubro de la construcción y ciertas ramas de la industria manufacturera, que tienden a incrementarse y sobre todo la primera.

Es importante señalar, que en la década de los años 70, la economía boliviana presentaba tasas reducidas de desempleo (6 por ciento).

En los años 80, la crisis se agudiza y trae como consecuencia el deterioro en el nivel de la actividad económica. Al existir un descenso virtual de la producción, se incrementa el contrabando de bienes, dada la escasez y falta de producción en el mercado nacional, sin embargo el índice de empleo no sufre mayor deterioro, estribando la mayor dificultad, en la oferta de alimentos. La falta de producción genera el incremento de la economía informal.

Los síntomas de la crisis se manifiesta a través de la reducción de salarios e ingresos reales de la población, efecto inmediato de las medidas de ajuste.

El descenso de la producción, fue coadyuvaba por el ambiente de desorden y crisis social en el que vivía nuestro país, caracterizado por constantes huelgas y paros en demanda de mejoras salariales, ante los cuales el gobierno no mantiene una Política firme y decidida, sino que fue alimentando el proceso inflacionario.

Se debe entender que el proceso inflacionario producido en el país a partir de 1982, es uno de los factores que impulsó a la actividad informal.

Entre las causas para que se genere el proceso inflacionario están: la disminución del producto (en 10 por ciento), el corte del financiamiento externo, la mala distribución del ingreso, la escasez de divisas, sumandose la flotación del dolar que fue determinante para iniciar la inflación, debida fundamentalmente a la

presencia del mercado paralelo de tal moneda, que se constituía en el principal parámetro para la fijación de precios.

En virtud a esta medida, el comportamiento de los agentes económicos varía radicalmente. En cuanto se comienza la indexación de precios internos, a la fluctuación de la cotización del dolar en el mercado paralelo, se acciona una inevitable subida de precios de los bienes y servicios.

Otro de los factores que incidió en el proceso inflacionario, fue la caída vertiginosa de las exportaciones(que en 1981 constituían 995 millones de dólares), alcanzando para el año 1984 la suma de 782 millones de dólares, debido principalmente a la caída de la producción, además que el alto porcentaje de servicios a la deuda externa, se cubría con ingresos provenientes de las exportaciones.

La influencia del proceso inflacionario; dio el paso para el desarrollo y creación de mercados negros, para la venta de bienes provenientes de las importaciones, en algunos casos, pero sobre todo del contrabando, debido esencialmente a la carencia de bienes de consumo (disminución de la oferta global), estos mercados se constituyeron en centros donde se absorbía a una cantidad apreciable de personas que vieron en ellos a la actividad más rentable en contraste con el empleo formal.

Numerosos contingentes de fuerza de trabajo vieron más conveniente y mucho mas rentable, el pasar a desempeñarse en la actividad informal, ya que cualquier introducción de productos del extranjero generaba ingresos altos.

La inflación fue también causada por medio del déficit fiscal, debido a que los egresos crecieron por las variaciones de los precios, en comparación de los ingresos del estado, que disminuían por la baja de la producción, éste equilibrio fue compensado con la emisión monetaria inorgánica, que ocasiono una hiperinflación galopante.

Los efectos de la crisis se manifestaron en la caída del PIB en un 10 por ciento (Cuadro Nro. 1B), en los últimos cuadro años (1981- 1984); los salarios reales decrecieron en un 17 por ciento, las

*exportaciones bajaron considerablemente en 21 por ciento, la emisión monetaria llegó al (3.000 por ciento)*²⁵.

En resumen todos los fenómenos enunciados coadyuvaron en la contratación de las actividades productivas y por consiguiente los niveles de inversión fueron decreciendo significativamente, contrayendo la producción y a la capacidad industrial.

Finalmente las "consecuencias de las crisis se manifiestan en una distribución regresiva del ingreso, el empobrecimiento de la población en amplios sectores, una mayor segmentación del consumo y el crecimiento cuantitativo de las actividades económicas y el empleo por cuenta propia en el sector familiar de la economía urbana, en el marco de las estrategias de subsistencia de la población. En síntesis efectos que repercuten negativamente en las condiciones de inserción laboral, de ingresos y de vida de la población urbana"²⁶.

La Nueva Política Económica promulgada mediante el Decreto Supremo No 21060, de 29 de agosto de 1985, refuerza el proceso regresivo iniciado por la crisis, ya que la misma se traduce en que las fuerzas del mercado se orienten y definan las relaciones de la economía, dejando al Estado las funciones de administración, como consecuencia de su recidimencionamiento.

El modelo neoliberal en su contenido esencial, parte de las siguientes medidas: la libertad de precios y salarios, reducción del déficit fiscal, uniformidad de los tipos de cambio, metas para el servicio a la deuda externa, apertura total al comercio exterior, restricciones salariales, etc.

El propósito, de carácter primordial de la Nueva Política Económica, es la de abatir el proceso inflacionario, iniciado en el año 1982, en cuyo cometido se toma instrumentos de carácter cambiario fiscal y monetario, con los cuales se logra reducir la

25

"El incremento del sector informal como consecuencia de la aplicación de la Nueva Política Económica" Pgnas 40-41 Tesis de grado UNSA - 1992 Edwin Rogelio Pastén

26

Crisis, Política Económica y Dinámica de los sectores semiempresarial y familiar Escobar de Fabón Silvia La Paz - Bolivia 1990 CEDLA.

escalada de precios, empero no se puede generar las condiciones para el inicio de un proceso de reactivación económica caracterizado por la carencia de trabajo.

Las medidas económicas que afectaron directamente al incremento del sector informal, por los efectos recesivos en los niveles de inversión, producción, empleo, salarios son las siguientes:

- Liberación del comercio exterior así como de los precios, incluida la redistribución al factor trabajo para su determinación en el mercado.
- Apertura irrestricta del mercado interno.
- Reducción del gasto público a través del congelamiento salarial, relocalización o despido de trabajadores
- Libre contratación de los trabajadores en los sectores público y privado.

La liberación del comercio exterior, en el rubro de las importaciones (además de la disminución arancelaria), establece que pueden ser importadas toda clase de mercancías sin restricción alguna, sin tomar en cuenta si existe producción nacional, afanando directamente a la industria nativa; además de ponerla en desventajosa competencia frente a la producción de países más industrializados y de mayor avance tecnológico. A éste respecto, Samuel Doria Medina, señala: "La apertura violenta de la economía tiene como resultado la destrucción de la incipiente industria nacional y de empleos directos e indirectos en el sector formal, que agudizan la vulnerabilidad de la economía Boliviana, situación que de persistir traerá como consecuencia una mayor informalidad de sectores marginados por el cierre de industrias y actividades complementarias".²⁷

El efecto de la libre importación trae como consecuencia el cierre de varias fabricas con la consecuente desindustrialización y la pérdida de

perspectiva en la creación de nuevas actividades, industriales, afectando directamente a la oferta de fuentes de trabajo. Según datos del Ministerio de industria y comercio, en el período 1986-1991 de un total de 760 fábricas y establecimientos comerciales se cerraron 261.

En éste período es posible afirmar que la oferta laboral disponible en los centros urbanos aumentó significativamente la crisis, a partir de los procesos económicos de los últimos cuatro años.²⁸

El cierre de fábricas provoca que un numeroso grupo de trabajadores vaya a fortificar al sector informal, en ausencia de otras fuentes de trabajo.

La crisis en esta etapa se manifiesta por el deterioro de la situación ocupacional, su estructura abarca al autoempleo que se constituye en un refugio para la fuerza laboral despedida del sector formal.

En el rubro de la libre contratación se determina que las empresas e instituciones públicas y privadas, puedan libremente convenir o rescindir contratos, medida con la cual el sector empresarial, puede proceder sin temor alguno al despido masivo de trabajadores. Es en virtud a ésta medida que el excedente laboral crece y las formas de autoocupación reemplazan a las oportunidades de trabajo asalariado en los sectores empresariales y del Estado.

Por esta razón, la implantación de la Nueva Política Económica, lleva hacia la actividad informal que se transforma en el centro donde converge gran cantidad de fuerza laboral, por el despido intempestivo de trabajadores, situación que se puede percibir a partir de los años 86.

De acuerdo a investigaciones efectuadas por instituciones especializadas, se estima que existió un incremento del sector informal del 38% al 43% desde 1985 a 1989, con alta concentración en las ciudades eje (La Paz, Cochabamba y Santa Cruz).

En resumen, existe una clara tendencia al crecimiento expansivo del sector informal urbano, generado principalmente por la carencia de empleos y coadyuvado por las migraciones campo - ciudad.

Por otro lado, amparadas en el Decreto Supremo No. 21060 (en su artículo 55), las empresas públicas y privadas pueden libremente convenir o rescindir contratos de trabajo y por tal disposición se procede al despido masivo de trabajadores en los dos sectores. El referido artículo se complementa con el otro (artículo 56), dirigido hacia la "relocalización", que no es otra cosa que la virtual reducción del personal en el sector público.

La reducción de personal obedece a la necesidad de disminuir el déficit fiscal y frenar la inflación. Los despidos de trabajadores, sobre todo en la empresa privada, obedecen a que tales empresas puedan desligarse de beneficios sociales de los que gozaban los trabajadores, como ser el bono de antigüedad. Con el despido se reduce éste costo, dando lugar a contratos de tipo eventual de nuevos trabajadores.

La partición del empleo industrial con relación a la población ocupada, según datos del Ministerio de Trabajo para 1984, era del 103 por ciento y para el año 1986 se reduce al 7 por ciento.

Se puede afirmar que los obreros despedidos en éste sector, fueron a insertarse a algunas industrias, en condición de trabajadores eventuales; el resto se incorporó a la producción artesanal, al autoempleo y al sector del comercio informal.

En el sector minero, según datos de la encuesta del Minero Relocalizado por el Instituto Nacional de Estadística, en la principal empresa minera del estado COMIBOL, fueron despedidos 23.069 mineros (datos al 22 de mayo de 1991). En el sector minero privado, fue Relocalizado otro contingente con lo que se llegaría a la cifra de 28.000 trabajadores mineros retirados aproximadamente.

Gran parte de éste grupo humano, se estableció en las zonas marginales de las ciudades de La Paz y Cochabamba en las cercanías de las poblaciones urbanas de la ciudad de Oruro y Potosí; éstos grupos se organizan en pequeños cooperativas mineras, otros

emigraron a zonas auríferas, pero el grueso de la población se insertó a la actividad informal, dada la facilidad de acceso, sobre todo en el comercio.

La reducción del personal en el sector público fue del 10 por ciento para el año 1986, porcentaje que se expresa en la cifra de 24.600 trabajadores. (Fuente UDAPE)

En resumen, con la aplicación de las medidas de la libre contratación y relocalización, se incrementa el desempleo y el subempleo, que conducen a la pauperización de la población, que no teniendo otra alternativa de sobrevivencia opta por ingresar al sector informal.

Dentro de la concepción del neoliberalismo, uno de los mecanismos para mantener la estabilidad del país y promover el crecimiento, con las bajas tasas de inflación, es la privatización de empresas que pertenecen al sector público.

El gobierno actual, mediante el Decreto Supremo No. 22833, se dispone a privatizar empresas estatales; que serán sometidas en un tiempo corto a la venta, traspaso o transferencia, por cualquier medio, de la totalidad o de una parte de sus activos o sus actividades que estén bajo competencia total o parcial del Estado Boliviano.

El proceso de privatización, en su esencia, pretende aumentar la competitividad y eficiencia de la economía boliviana, siendo sus objetivos transferir al sector privado actividades económicas que puedan ser manejadas de modo más eficientes, reducir el déficit fiscal del sector público y además con el producto de la venta asignar recursos a los sectores de educación y salud, especialmente en lo relacionado con la infraestructura de servicios.

Otro de los objetivos de la privatización, según los impulsores de la Nueva Política Económica, es la de promover la inversión atrayendo recursos financieros nacionales o extranjeros privados que ayuden a dinamizar el crecimiento de la economía y desarrollar el mercado de capitales y valores.

Para poner en práctica el proceso de privatización, el mismo debe contar con un instrumento de carácter jurídico, que deberá ser sancionado por el

Congreso Nacional. Este instrumento es la Ley de Privatización que irá a refrendar el Decreto Supremo No. 22833. El Decreto de referencia, en su parte substantiva, pretende que el sistema de economía de mercado y la propiedad de los factores de producción, lleven adelante el crecimiento económico; en este sentido el marco del concepto de privatización del Decreto contempla que las empresas pertenecientes al sector público serán sometidas, en un período de hasta dos años, a un proceso de reordenamiento mediante contratos de rendimiento, privatización, venta de activos. Además se liquidarán empresas públicas.

Según el gobierno actual, el proceso de reordenamiento se efectuará con contratos de rendimiento para empresas públicas, que se basan en el establecimiento de metas de producción, endeudamiento, eficiencia, alternativas para mejorar la captación de ingresos, etc.

Otra modalidad de privatización que se implantará, especialmente en las empresas de la minería nacionalizada (COMIBOL), es la de los "joint Ventures", que no es otra cosa que la participación del sector privado en la administración del proceso de producción de bienes o servicios, para cuya implantación éste sector deberá efectuar la asignación de capitales y tecnología.

Sin embargo éste proceso de privatización, que pretende alcanzar el crecimiento en la economía del país con el traslado de empresas públicas al sector privado, provoca y provocará (como una de sus consecuencias inmediatas), la relocalización o despido masivo de trabajadores quienes no serán contratados al menos en el corto plazo, sobre todo aquellas empresas que se encuentran con numeroso personal, agudizando con esta actitud el incremento del desempleo y la desocupación del país.

Por tanto, un buen contingente de este grupo humano irá a engrosar al sector informal como respuesta y refugio ante la carencia de fuentes de trabajo.

Podemos resumir que con la aplicación paulatina de la Nueva Política Económica, con Decretos Supremos Nos. 21060 y 22407 y por medio del proceso de privatización, se agudizará la situación de los trabajadores y consiguientemente existirá un incremento del sector informal, debido a la imposibilidad de la inserción laboral en otros sectores de la economía.

Por otro lado tenemos la apertura de fronteras donde podemos indicar que las condiciones históricas áficas determinan que la exportación de nuestros productos tengan que pasar por las aduanas de países vecinos, como consecuencia de nuestra mediterraneidad, lo que ya implica una desventaja con respecto a los productos exportables de países vecinos.

Adicionalmente las condiciones socioeconómicas imperantes, como consecuencia de la aplicación del modelo neoliberal junto a un desarrollo incipiente de nuestro país, hacen que nuestras industrias no se hallen en situación de competitividad con productos de otros países, convirtiendo a los proyectos nacionales sean poco viables y transformando a las industrias establecidas en no competitivas con respecto a las extranjeras; primero por factores de mercado, falta de tecnología y/o los precios en constante ascenso, ya que en los últimos años se han incrementado aproximadamente en un 300 por ciento con respecto a las materias primas, ocasionando que algunos países se especialicen en ganar y otros, como el nuestro, en perder.

Por otra parte hay otros factores que inciden en esta falta de competitividad de nuestros productos, como la falta de economía de escala, mano de obra especializada y tecnificada, altos precios de los insumos y otros; determinan costos mayores que los de otros países. Estas condicionantes y la total apertura comercial asumida por el país, con la rebaja de aranceles (5% para bienes de capital y 10% para bienes en general) y la falta casi total de política de proteccionismo aduanero en virtud del modelo asumido, hacen que nuestros costos de producción, primero sean costosos y segundo nada competitivos llevando a las pocas industrias existentes en nuestro país, hacia la quiebra, en virtud de las desventajas en calidad y precios, fenómeno que ocasiona a su vez un mayor desempleo, que nutre al sector informal.

CUADRO Nro. 1
POBLACIÓN MIGRANTE HACE CINCO AÑOS SEGÚN LUGAR DE RESIDENCIA
HACE CINCO AÑOS POR LUGAR DE RESIDENCIA ACTUAL

RESIDENCIA HACE 5 AÑOS	SUCRE	LA PAZ	COCHABAMBA	ORURO	POTOSÍ	TARIJA	SANTA CRUZ	TRINIDAD	COBIZA	TOTAL
SUCRE PROVINCIAS	0 1,927	1,860 310	918 0	201 0	708 391	41 455	1,928 1,227	177 0	0 0	5,773 4,300
LA PAZ PROVINCIAS	1,428 286	1,271 50,261	9,047 1,704	1,410 1,813	1,416 0	869 41	11,390 1,928	235 0	174 37	27,240 56,070
COCHABAMBA PROVINCIAS	714 71	4,992 0	9,178 0	2,115 1,209	0 54	538 0	7,360 1,401	470 0	124 0	16,314 11,913
ORURO PROVINCIAS	928 214	7,291 2,641	7,212 8,260	0 5,239	436 272	372 207	1,928 1,051	0 0	0 0	18,167 17,684
POTOSÍ PROVINCIAS	1,499 3,569	1,452 6,315	3,147 12,325	705 3,223	0 5,118	703 2,937	2,453 1,752	0 0	0 0	9,959 35,239
TARIJA PROVINCIAS	143 428	212 950	1,705 1,049	201 0	381 54	41 2,855	876 526	0 0	0 12	3,559 5,854
SANTA CRUZ PROVINCIAS	500 214	4,031 930	2,229 1,311	1,310 705	381 381	662 124	350 22,780	392 470	25 12	9,880 26,927
BENI PROVINCIAS	0 0	930 310	262 524	0 101	0 0	41 0	701 2,103	0 4,308	62 62	1,996 7,408
PANDO PROVINCIAS	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	350 175	0 0	0 186	350 361
EXTERIOR	928	4,341	2,491	101	218	290	2,804	157	37	11,367
TOTAL CAP.	6,140	26,380	27,011	6,044	3,540	3,557	30,140	1,371	422	104,605
TOTAL PROV.	6,709	61,697	34,351	12,230	6,260	6,619	32,949	4,778	309	163,956
TOTAL GRAL.	12,849	88,077	61,362	18,334	9,800	10,176	63,083	6,149	731	270,561

FUENTE: ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1999 INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA

CUADRO Nro.2
POBLACIÓN MIGRANTE HACE UN AÑO SEGÚN LUGAR DE RESIDENCIA
HACE UN AÑO POR LUGAR DE RESIDENCIA ACTUAL

RESIDENCIA HACE 1 AÑO	SUCRE	LA PAZ	COCHABAMBA	ORURO	POTOSÍ	TARLJA	SANTA CRUZ	TRINIDAD	COBILJA	TOTAL
SUCRE PROVINCIAS	0 714	212 310	262 0	101 0	980 0	41 41	175 701	39 0	12 0	1.822 1.766
LA PAZ PROVINCIAS	143 214	0 15,650	2,360 395	1,007 0	671 54	331 83	3,154 526	313 0	75 0	8,254 16,920
COCHABAMBA PROVINCIAS	286 142	5,642 522	0 2,885	1,007 705	109 54	41 0	2,884 526	78 0	12 0	9,979 4,834
ORURO PROVINCIAS	0 357	734 636	1,311 917	0 2,317	218 0	165 41	175 1,051	0 0	0 0	2,603 5,319
POTOSÍ PROVINCIAS	999 1,428	310 930	787 786	101 1,109	0 1,905	0 82	0 350	0 0	0 12	2,197 6,602
TARLJA PROVINCIAS	71 0	424 0	262 0	0 0	272 163	41 579	175 175	0 0	0 0	1,245 917
SANTA CRUZ PROVINCIAS	214 214	0 930	1,311 131	403 0	218 381	207 0	175 7,710	157 274	37 0	2,722 9,640
TRINIDAD PROVINCIAS	0 0	1,240 930	131 0	0 101	0 0	0 0	175 526	0 1,527	0 25	1,546 3,109
COBILJA PROVINCIAS	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 175	0 0	0 62	0 237
EXTERIOR	428	3,100	918	0	381	124	701	39	0	5,691
TOTAL CAP.DTC	2,141	11,662	7,342	2,519	3,049	950	7,534	626	136	36,059
TOTAL PROVINC	3,069	19,906	5,112	4,232	2,557	826	11,740	1,801	99	49,344
TOTAL GRAL.	5,210	31,570	12,454	6,851	5,606	1,776	19,274	2,427	235	85,403

FUENTE : ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989 INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA.

CUADRO Nro. 3

LA PAZ: POBLACIÓN INMIGRANTE DE HACE 5 AÑOS
DE ORIGEN RURAL AÑO 1989

LUGAR DE RESIDENCIA HACE CINCO AÑOS	CIUDAD DE LA PAZ	CIUDAD DE EL ALTO	TOTAL
CHUQUISACA	310	-	310
LA PAZ	14.883	35.379	50.261
COCHABAMBA	-	-	-
ORURO	310	2.331	2.641
POTOSÍ	5.891	424	6.315
TARIJA	930	-	930
SANTA CRUZ	930	-	930
BENI	310	-	310
TOTAL	23.563	38.134	61.697

FUENTE : ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA

CUADRO Nro. 4

LA PAZ: POBLACIÓN INMIGRANTE DE HACE 1 AÑO
DE ORIGEN RURAL AÑO

LUGAR DE RESIDENCIA HACE 1 AÑO	CIUDAD DE LA PAZ	CIUDAD DE EL ALTO	TOTAL
CHUQUISACA	310	-	310
LA PAZ	4.030	10.380	14.410
COCHABAMBA	310	212	522
ORURO	-	636	636
POTOSÍ	930	-	930
TARIJA	-	-	-
SANTA CRUZ	930	-	930
BENI	930	-	930
TOTAL	23.563	38.134	61.697

FUENTE: ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA

CUADRO Nro. 5

LA PAZ: POBLACIÓN INMIGRANTE RURAL DE HACE 5 AÑOS
SEGÚN LUGAR DE PROCEDENCIA AÑO 1989

LUGAR DE RESIDENCIA HACE CINCO AÑOS	CIUDAD LA PAZ	CIUDAD EL ALTO	TOTAL	%
POBLACIONES IMPORTANTES Viacha, Achacachi, Patacamaya, Quime Colquiri, Copacabana	1.550	5.720	7.270	14.5
LOCALIDADES MINERAS Coro Coro, Viloco, Matilde, etc.	620	3.390	4.010	8.0
ZONA DE LOS YUNGAS Sud Yungas Nor Yungas	4.651	3.813	8.464	16.8
RESTO DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ	8.061	22.456	30.517	60.7
TOTAL	14.882	35.379	50.261	100

FUENTE: ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989. INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA

CUADRO NRO. 6
POBLACIÓN MIGRANTE SEGÚN LUGAR DE RESIDENCIA HACE 5 AÑOS
POR CAUSA DE MIGRACION

RESIDENCIA HACE 5 AÑOS	RESIDENCIA DE TRABAJO	TRASLADO DE TRABAJO	EDUCACIÓN	SAUD	FAMILIAR	OTRA	TOTAL
SUCRE PROVINCIAS	1,743 1,759	186 95	515 481	0 71	3,276 1,440	54 286	5,774 4,132
LA PAZ PROVINCIAS	6,070 16,510	2,662 1,283	276 2,529	345 562	17,276 33,312	448 1,875	27,077 56,071
COCHABAMBA PROVINCIAS	3,652 1,921	1,234 306	1,222 1,159	0 262	8,943 6,228	909 1,354	16,170 11,230
ORURO PROVINCIAS	5,587 3,409	388 656	1,203 612	393 232	10,321 11,293	274 545	18,166 16,747
POTOSÍ PROVINCIAS	2,091 9,109	113 630	214 3,492	405 358	7,005 19,361	0 1,954	9,828 34,904
TARIJA PROVINCIAS	240 1,803	374 172	212 382	0 41	2,405 3,022	186 393	3,417 5,813
SANTA CRUZ PROVINCIAS	1,163 7,083	974 1,112	262 3,359	1,741 525	5,290 12,982	274 710	9,704 25,771
BENI PROVINCIAS	306 1,225	389 1,272	175 313	0 0	776 4,012	0 410	1,846 7,232
PANDO PROVINCIAS	0 200	0 0	0 0	0 0	350 112	0 50	350 362
EXTERIOR	619	640	542	659	7,242	1,664	11,366
TOTAL CAPITALES DPTOS.	21,681	6,960	4,621	3,543	62,884	3,809	103,489
TOTAL PROVINCIAS	43,019	5,526	12,327	2,051	91,762	7,577	162,262
TOTAL GENERAL	64,700	12,486	16,948	5,594	154,646	11,386	265,760

FUENTE: ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989. I.N.E.

CUADRO Nro. 7

LA PAZ: POBLACIÓN INMIGRANTE DE 5 HACE AÑOS
DE ORIGEN RURAL POR CAUSA DE MIGRACION

LUGAR DE RESIDENCIA 22 HACE CINCO AÑOS	BÚSQUEDA DE TRABAJO	TRASLADO DE TRABAJO	EDUCACIÓN	SALUD	FAMILIAR	OTRA	TOTAL
CRUQUISACA	310	0	0	0	0	0	310
LA PAZ	14,070	1,271	2,315	212	30,925	1,468	50,261
COCHABAMBA	0	0	0	0	0	0	0
ORURO	0	424	310	0	1,695	212	2,641
POTOSÍ	1,762	0	1,860	0	2,073	620	6,315
TARIJA	310	0	0	0	310	310	930
SANTA CRUZ	0	310	0	0	0	620	930
BENI	0	310	0	0	0	0	310
TOTAL	16,452	2,315	4,485	212	35,003	3,230	61,697

FUENTE : ENCUESTA INTEGRADA DE HOGARES AÑO 1989 INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA.

PARTE V

CAPITULO V

METODOLOGÍA Y CONSTRUCCIÓN DE DATOS

5.1	Introducción	pág. 44
5.2	Criterios para la investigación	pág. 44
5.3	Determinación del Universo	pág. 44
5.4	Determinación de la Muestra	pág. 45
5.6	Determinación de los instrumentos de toma de datos de información	pág. 47
5.7	Estructura de la encuesta dirigida al sector informal de la ciudad de El Alto	pág. 48
5.8	Metodología de la investigación	pág. 48

5.1 INTRODUCCIÓN.-

En este capítulo , nos referiremos al análisis de los sujetos de investigación y las medidas o instrumentos de información necesarios y/o adecuados, para poder comprobar el aumento de la oferta de trabajo en el comercio informal de la ciudad de El Alto.

Para poder cumplir con estos objetivos, se comenzó identificando a las personas que conforman el universo del sector, para luego determinar el tamaño de la muestra que viabilizará la investigación en forma particular.

Para la recopilación de información, se han diseñado instrumentos que posibiliten y simplifiquen la investigación, y el análisis de los datos obtenidos.

5.2 CRITERIOS PARA LA INVESTIGACIÓN.-

Para el alcanzar los objetivos propuestos en la presente investigación, se requiere de una metodología de investigación, que se sirva de las siguientes normas:

- I.- Determinar el Universo del sector informal en la ciudad de El Alto.
- II.- Determinar la muestra componente del Universo.
- III.- Diseñar los instrumentos que permitan recabar la información
- IV.- Investigación de campo.

5.3 DETERMINACIÓN DEL UNIVERSO.-

Primeramente vamos a dar los conceptos fundamentales en estadística. "Se llama **población o universo** a cualquier conjunto finito o infinito formado por la totalidad de los elementos de interés"²⁹.

El Universo del sector informal esta compuesto por todas aquellas personas dedicadas a la actividad informal, cuya labor se desarrolla en la ciudad de El Alto y cumplen los siguientes requisitos:

- a).- Residir en la Ciudad de El Alto.
- b).- No pertenecer al sector formal de la economía.
- c).- Pertenecer al sector informal en los ramos de artesanía, comercio, y servicios.

En base a estos criterios , el Universo de la población dedicada al sector informal de la ciudad de El Alto, se considera como **INFINITA**, por las características de su desenvolvimiento y considerando el número de sus componentes.

5.4 DETERMINACIÓN DE LA MUESTRA.-

La muestra se determinó en las zonas de la ciudad de El Alto, en las cuales se efectuaron las encuestas. Estas zonas, por las características inherentes del desarrollo de las actividades del sector informal, fueron identificadas estratégicamente, las mismas comprenden:

- 1.- La Ceja de El Alto.
- 2.- Zona 16 de julio.
- 3.- Zona de Alto Lima.
- 4.- Zona Ballivian y otras adyacentes.

En las zonas anteriormente descritas se aplicó el **muestreo probabilístico**³⁰. Del tipo irrestricto aleatorio³¹ sin reposición, y con características para cada muestra, de tener la misma probabilidad de ser seleccionado. se ha considerando algunos aspectos como ser el error máximo admisible, el grado de confianza de las estimaciones; factores que hemos considerado relevantes para el cumplimiento y éxito de la investigación.

El valor de la muestra se tomó en base al ultimo censo de población y vivienda del Instituto Nacional de Estadística, que consigna una cifra de 402.778 habitantes para El Alto, que multiplicados por el 20% conforma a los que se estima que viven en los alrededores de la zona de la Ceja de El Alto y la 16 de

30

Muestreo Probabilístico: Cada unidad de la población de tamaño N tiene la probabilidad diferente de cero de ser elegida para la muestra de tamaño n, lo que permita evaluar los resultados objetivamente.
 Estadística Descriptiva y probabilidades
 Autor: Teddy Canelas V. Edición junio 1995.

31

"Elementos de Muestreo" scheaffer, Mendenhall, ott, Editorial Iberoamericana pág.40

julio, resultando aproximadamente 80.556 habitantes. Pero teniendo en cuenta que una familia promedio está compuesta por 5,5 habitantes, se divide la cifra anterior (80.556), entre 5,5 resultando 14.646 familias, que constituyen el universo de esta investigación.

El tamaño de la muestra se determinó en base a la siguiente expresión matemática:

$$n = \frac{z^2 p q}{E^2}$$

donde :

n = Tamaño de la muestra

p = Proporción de los encuestados de la población de la ciudad de El Alto (zonas de la Ceja y El Alto) dedicada al sector informal.

q = Proporción de los encuestados de la población de la ciudad de El Alto (zonas Ceja y 16 de Julio), no se dedica al sector informal.

E = Error admitido en la encuesta.

Siendo p y q, estimadores de las proporciones mencionadas, se asume que:

$$\begin{aligned} p &= 0,98 \\ q &= 0,02 \end{aligned}$$

Es decir que se estima que de 100 encuestados 98 pertenecen al sector informal, y 2 no corresponden al sector mencionado.³²

La desviación típica para el 96%, de nivel de confianza en unidades de Z que es 2,05.

El error E aceptado para el diseño de la encuesta, es de 4%.

Por tanto:

$$n = \frac{2,05^2 \times 0,98 \times 0,02}{(0,04)^2}$$

$$n = \frac{0,082639}{0,0016}$$

$$n = 51,64$$

$$n = 52 \text{ encuestas}$$

Se tomaron 70 encuestas de las cuales existieron 11 defectuosas, por tanto se quedaron seleccionadas 59 encuestas.

5.6 DETERMINACIÓN DE LOS INSTRUMENTOS DE TOMA DE DATOS DE INFORMACIÓN.-

Para lograr la información, se utilizó el método de la ENCUESTA, que se aplica a través de un cuestionario dirigido a los sujetos de estudio. Así mismo la investigación tiene como apoyo auxiliar al método de la observación, para así poder precisar y complementar la información, con algunos aspectos no contemplados en el cuestionario.

La encuesta dirigida al sector informal de la ciudad de El Alto, se aplica en el lugar mismo donde se desarrollan sus actividades es decir en las zonas de la Ceja de El Alto, 16 de Julio y adyacentes.

5.7 ESTRUCTURA DE LA ENCUESTA DIRIGIDA AL SECTOR INFORMAL DE LA CIUDAD DE EL ALTO.-

El cuestionario fue elaborado y estructurado en cuatro partes. La primera parte se refiere a las preguntas relacionadas con los datos generales del encuestado, las mismas que abarcan lugar de nacimiento, ubicación del negocio, nivel de educación y número de miembros de la familia.

La segunda parte está relacionada a los datos de migración campo-ciudad, donde se puede establecer el motivo o causa de migración y además la fecha de la misma.

Es importante mencionar que las dos partes del cuestionario, pretenden lograr como objetivo principal, la determinación de las fuentes generadoras para el incremento del sector informal, cual es la migración del campo a las ciudades.

Por otro lado la tercera parte del cuestionario esta dirigido a los datos de empleo, como ser la actividad que desarrollan dentro de lo informal y el tiempo de permanencia en tal actividad.

La cuarta parte de la encuesta se refieren a la colaboración de los miembros de la familia en las actividades informales , además el tiempo de permanencia en dicha actividad, por otro lado investiga la cuantía del dinero inicial, como obtuvo ese dinero y otros.

5.8 METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN DE CAMPO.-

Una vez definidos los sujetos de investigación y los instrumentos de relevamiento de información, se procede a identificar la secuencia a seguir en el trabajo de campo, la misma que consiste en los siguientes pasos:

Primero.- Se lleva a cabo las entrevistas en el lugar donde desarrollan sus actividades, efectuando la interrogación personal en base al detalle de las preguntas del cuestionario previamente elaborado.

Segundo.- Una vez concluido el total de las entrevistas, se procede a la tabulación de la muestra, elaboración de cuadros, donde se reúnen los resultados obtenidos por cada pregunta, para luego emitir la conclusión correspondiente.

PARTE VI

CAPÍTULO VI

PRUEBA Y EVALUACIÓN

6.1	Estudio de los resultados	pág. 50
6.2	Demostración de la Hipótesis	pág. 50
6.3	Anterior a la emisión del D.S. 21060	pág. 50
6.4	Procedencia de los Migrantes	pág. 60
6.5	Año de Migración	pág. 61
6.6	Edad VS. Número de hijos de Migrantes	pág. 61
6.7	Departamento VS. Migración	pág. 61
6.8	Departamento VS. Tipo de Actividad	pág. 61
6.9	Actividad de los Migrantes	pág. 62
6.10	Causa de Migración VS. Grupo Etárea	pág. 62
6.11	Causa de Migración VS. Tipo de Actividad	pág. 63
6.12	Causa de Migración VS. Suministro de comerciantes	pág. 63
6.13	Causa de Migración VS. Suministro de Fábricas	pág. 63
6.14	Causa de Migración VS. Suministro de Propio	pág. 63
6.15	Migración VS. Hijos que ayudan a sus Padres	pág. 64
6.16	Migración VS. Total horas de Ayuda a sus padres	pág. 64
6.17	Hijos que Ayudan a sus padres VS. Total de horas de Ayuda	pág. 64
6.18	Número de Hijos VS. Horas totales de Hijos que Ayudan	pág. 64
6.19	Número de Hijos VS. Hijos que ayudan	pág. 65
6.20	Horas por Día en la Actividad Principal del Hijo1	pág. 65
6.21	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo1	pág. 65
6.22	Horas en Actividad Principal del Hijo2	pág. 66
6.23	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo2	pág. 66
6.24	Total Horas en la Actividad Principal del hijo3	pág. 66
6.25	Horas en Actividad Principal del Hijo4	pág. 66

6.26	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo4	pág. 67
6.27	Horas en la Actividad Principal del Hijo5	pág. 67
6.28	Total Horas en la Actividad Principal del Hijo5	pág. 67
6.29	Tipo de Actividad VS. Grupo Etéreo	pág. 67
6.30	Tipo de Actividad VS. Total Días en la Actividad Principal	pág. 68
6.31	Tipo de Actividad VS. Dinero Propio	pág. 68
6.32	Tipo de Actividad VS. Dinero Prestado	pág. 68
6.33	Tipo de Actividad VS. Dinero por Indemnización	pág. 68
6.34	Tipo de Actividad VS. Ingreso por Día	pág. 69
6.35	Tipo de Actividad VS. Ingreso por Semana	pág. 69
6.36	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo1	pág. 69
6.37	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo2	pág. 69
6.38	Total Días en Actividad principal VS. Horas en Actividad Principal hijo3	pág. 69
6.39	Total Días en Actividad Principal VS. Horas en Actividad Principal Hijo4	pág. 70
6.40	Total Días en Actividad Principal VS. horas en Actividad Principal Hijo5	pág. 70
6.41	Dinero Propio VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.42	Dinero Prestado VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.43	Dinero Indemnizado VS. Grupo Etéreo	pág. 70
6.44	Dinero Prestado VS. Amortización Mensual	pág. 71
6.45	Ubicación del Negocio	pág. 71
6.46	Grado de Instrucción Educativa	pág. 71

6.1 ESTUDIO DE LOS RESULTADOS.-

El análisis está referido a los resultados obtenidos de la encuesta, se basará en la descripción de las relaciones e interrelaciones de las distintas variables que se seleccionarán. Los resultados de la encuesta del sector informal de la ciudad de El Alto, se desplegaron en términos porcentuales tal como se aprecia en los cuadros.

Es importante anotar que en el trabajo de la encuesta se presentan una infinidad de problemas de accesibilidad a los sujetos de investigación, por cuanto existe un cerrado hermetismo y reticencia que de alguna manera dificultó la fluidez de las preguntas, pero esto no impidió el normal desenvolvimiento de la encuesta.

6.2 DEMOSTRACIÓN DE LA HIPÓTESIS I

De acuerdo a la hipótesis I referente a la migración, se ha planteado textualmente lo siguiente: "LOS NIVELES DE INDIGENCIA DEL ÁREA RURAL Y URBANA AGRAVADOS POR LA NUEVA POLÍTICA ECONÓMICA (D.S. 21060), OCASIONA UNA CRECIENTE MIGRACION CAMPO - CIUDAD DE EL ALTO, y AUMENTA LA OFERTA DE TRABAJO EN EL COMERCIO INFORMAL.

Se puede demostrar lo planteado, a partir del estudio de la migración anterior y posterior a la fecha de emisión del D.S. 21060. Los datos de la encuesta levantada se muestran en el cuadro Nro 1. pág. 53.

6.3 ANTERIOR A LA EMISIÓN DEL D.S. 21060

Respecto a esta fase (80 - 82) se puede decir que Bolivia no puede olvidar el trauma sufrido por la dictadura militar encabezada por el entonces Cnel. Luis García Meza. En efecto, el gobierno dictatorial instaurada en julio de 1980 marcó un hito negativo en la Bolivia contemporáneo, es quizás esa dictadura el resumen o la síntesis paradigmática de los elementos crudos de la violación de los derechos humanos y de una conducción prebendal de la economía, de los cuales la sociedad boliviana del presente desea huir.

Más allá de la política misma y de la ruptura de la democracia, el análisis económico encuentra resumida en la fase dictatorial la unidad entre dictadura y

prebendalismo³³ lo que ocasiona la generación y profundización de la crisis económicas que sólo pueden ser resueltas con el cambio de gobierno y ejecución de políticas económicas distintas a las manejadas por un gobierno dictatorial.

Para tal caso estudiaremos el cuadro Nro. 1 pág.53 que se refiere a la causa de migración vs. año de migración, donde podemos advertir claramente que:

- En el período 74-82 la causa de migración es el trabajo, es decir que de 33 personas 10 migraron representando un 30.4%.

- Se observa en el período 74-80, 4 personas que salieron del campo, que representan un 12% de un total de 33 personas que salieron por motivo de trabajo.

- En el período 80-82 (Dictadura del Cnel. García Meza), tenemos que 6 personas migraron de las provincias (representando el 17% de 33 personas), teniendo como causa de migración el trabajo.

- En el período 82-85 (UDP) tenemos que 7 personas de 33 vinieron a la ciudad por motivo de trabajo, representando un 21% de 33 personas.

- En el período 85-92 (Nueva Política Económica) vemos que 18 personas migraron por razones de trabajo y que representa un 55%, por otro lado 3 personas salieron de las minas como "Relocalizados" o Despedidos de su fuente de trabajo y que nos representan un 8.3% de 36 en total.

- Podemos también indicar que de 36 personas que migraron 33 (91.7%), salieron en busca de trabajo y 3 (8.3%), salieron por ser despedidas.

-En resumen, podemos observar que la migración es levemente creciente hasta el año 85, para luego levantarse en una creciente migración a partir del año 85, como ser en el período 74-80 en un 12%, luego el período 80-82 que representa un 17%, para 82-85 tiene un 21% y para luego aumentar en el período 85-92 en un 55%, demostrándose así que la aplicación del D.S. 21060, es determinante (ver cuadros pág. 72- 109).

Para un mejor estudio y por las razones expuestas, se ajustan los datos anteriores al año 82 en forma separada del período 81-92, mediante **regresión lineal**. Por tanto el cuadro Nro. 1 pág. 53 nos ayudará para el estudio y la obtención de las ecuaciones en tales períodos especificados.

CUADRO Nro 1

X CAUSA DE MIGRACION VS. Y AÑO MIGRACION

		Y							Total Filas
		1974	1975	1979	1980	1981	1982	1983	
X	1	1	1	2	2	2	2	3	33
	Trabajo	3.0	3.0	6.1	6.1	6.1	6.1	9.1	91.7
		100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
	2								3
	"Relocalizado"								8.3

		Y					Total Filas
		1984	1985	1986	1987	1992	
X	1	2	2	4	5	7	33
	Trabajo	6.1	6.1	12.1	15.2	21.2	91.7
		100.0	50.0	80.0	100.0	100.0	
	2		2	1			3
	"Relocalizado"		66.7	33.3			8.3
			50.0	20.0			
	Columnas	2	4	5	5	7	36
	Total	5.6	11.1	13.9	13.9	19.4	100.0

FUENTE: ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

Reemplazando en el plano cartesiano los datos del cuadro Nro 1, (ver gráfico Nro.1 pág. 56), encontramos una nube de puntos, para la cual realizaremos una regresión lineal para los períodos 74-80 y 80-92, (ver gráfico Nro.1, ajustado pág. 56).

$$\text{Si } M1 = A + B t \quad \text{para } t = 74-80$$

Donde:

$$\begin{aligned} M1 &= \text{migración para el período (74-80)} \\ A &= \text{Termino Constante} \\ B &= \text{Coeficiente de regresión} \\ t &= \text{Tiempo en años} \end{aligned}$$

teniendo como resultado, los siguientes datos:

$$\begin{aligned} A &= -13,31 \\ B_1 &= 0.1923 \\ r^2 &= 0,9615 \text{ coeficiente de correlación} \end{aligned}$$

Por tanto la ecuación obtenida es :

$$M1 = -13,31 + 0.1923 t$$

Para el período (80-92) de igual manera tenemos

$$M2 = A + B t \quad \text{para } t = (80-92)$$

De donde:

$$\begin{aligned} A &= -38.75 \\ B_2 &= 0.5 \\ r^2 &= 0,894 \text{ coeficiente de correlación} \end{aligned}$$

Entonces la función será:

$$M2 = -38.75 + 0.5 t$$

Si efectuamos una tabla de valores para ambos períodos:

Para $M1 = -13.31 + 0.1923t$

Par $M2 = -38.75 + 0.5t$

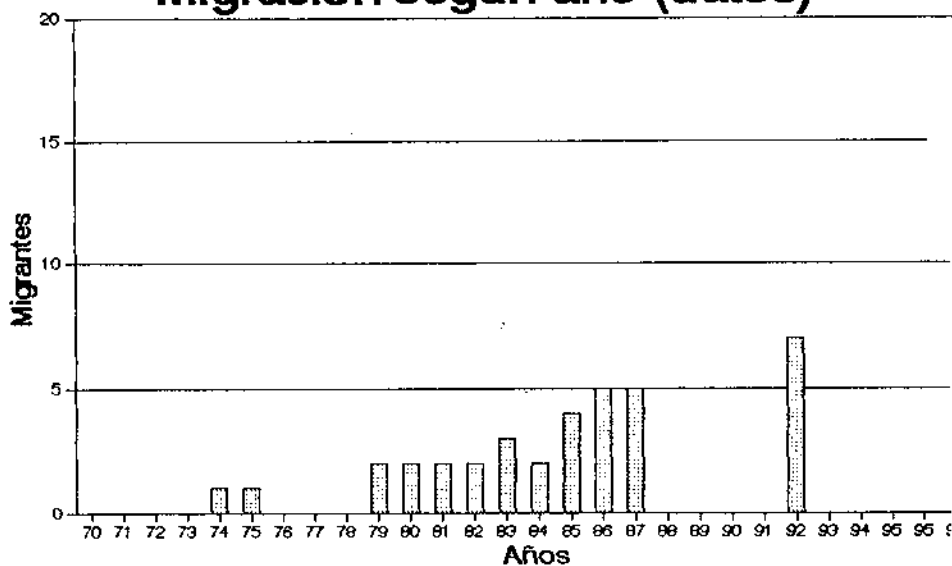
Años	Migración	Años	Migración
71	0.35	81	1.75
72	0.54	82	2.25
74	0.92	83	2.75
75	1.12	84	3.25
77	1.50	85	3.75
79	1.88	86	4.25
80	2.08	87	4.75
81	2.27	88	5.25
82	2.46	89	5.75
83	2.65	90	6.25
		91	6.75
		92	7.25
		* 95	8.75
		* 97	9.75
		* 99	10.75
		* 20	11.25

* inferidos

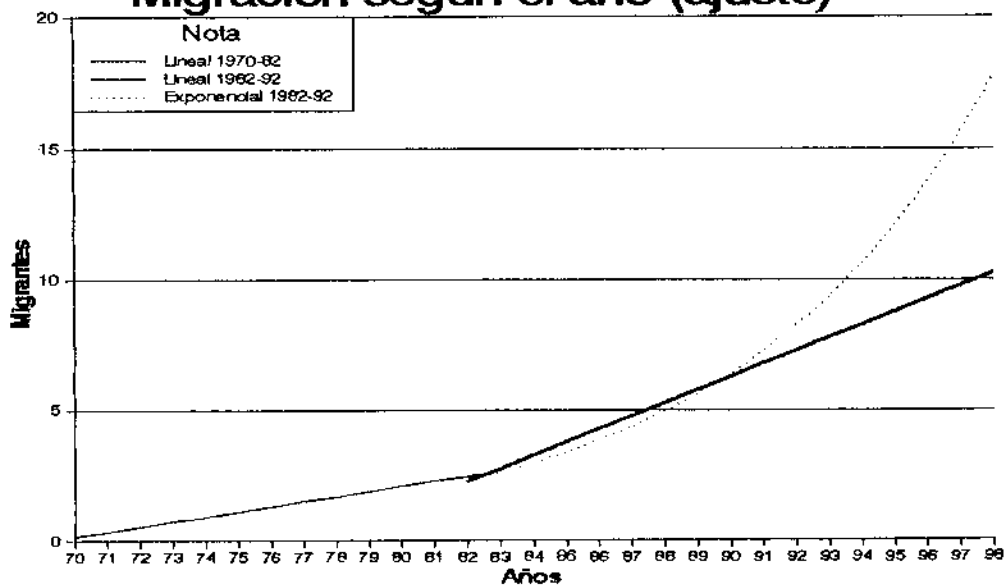
Fuente: Encuesta y Elaboración Propia.

Gráfico Nro. 1

Migración según año (datos)



Migración según el año (ajuste)



Fuente: Encuesta y elaboración propia

Con los puntos encontrados trazaremos la recta M1 y la recta M2, respectivamente. Ver gráfica Nro 1.

Si $M1 = M2$ tendremos la intersección de ambas curvas es decir:

$$\begin{aligned} -13,31 + 0.1923t &= -38.75 + 0.5t \\ (0.1923 - 0.5)t &= -38.75 + 13.31 \\ - 0.3077t &= - 25.44 \\ t &= 82.7 \text{ (septiembre 82)} \end{aligned}$$

Curiosamente 82.7 corresponde a septiembre de 1982, en que termina la dictadura y empieza la Democracia con el Dr. Hernán Siles Z., entonces ya en este período 82-85 empieza una creciente migración y podemos afirmar que el gobierno de la UDP es una antesala para la Nueva Política Económica, ya que verifica lo que los autores Lic. Carlos Toranzo R. y Gonzalo Chávez A. afirman "El período de gobierno de la UDP, durante 1982-1985 se, convirtió en la prueba de la inviabilidad de las políticas económicas de alma excesivamente estatista y de conducción populista, en un escenario internacional que las había desechado. Sin saberlo la UDP generó las condiciones para el cambio radical de política económica, es más, creó un escenario de disponibilidad en la conciencia de la sociedad para que ésta acepte cualquier modelo económico, siempre que este último evite el peso de la hiperinflación³⁴"

"Así como el diablo no sabe para quien trabaja, la UDP que creía en un desmedido intervencionismo estatal, que aceptaba las directivas sindicales, que no temía a la emisión inorgánica, que indexaba salarios a la inflación, fundó las condiciones para que la sociedad huya de todo ello. Podría decirse que el momento constitutivo de la estabilización no nació en la Nueva Política Económica sino más bien que germinó en el pavor a la hiperinflación generada por la UDP³⁵".

Las ecuaciones:

$$M1 = -13,31 + 0,1923 T$$

$$M2 = -38,75 + 0,5 T$$

34

Ver Carlos Toranzo "Nueva Derecha y ...", op. cit.

35

"Claves y problemas de la economía Boliviana" Carlos Toranzo y Gonzalo Chávez A.

Las mismas que corresponden a los períodos definidos respectivamente y que se representan gráficamente en la figura Nro 1. Los coeficientes de correlación son: para M1, 0,965 y para M2, 0,894. El período 1981 -1992 fue analizado también con una función exponencial y representada en la figura (con líneas punteada), pero el coeficiente de correlación de esta última (0,80), resulta mucho menor al coeficiente de correlación de la recta aceptada para probar la hipótesis, por lo dicho se descarta la función exponencial.

Las ecuaciones de este modelo de regresión sólo son válidas para el período de análisis, pero permiten hacer predicciones, solamente orientadoras (en todo caso).

El análisis que deviene, se basa en el estudio de la pendiente de las funciones M1, correspondiente a la migración de la década del 1970, y, M2, a la década posterior.

Para la etapa anterior al decreto 21060, se ve que el incremento de la migración es de 0,1923 encuestados (familias) por año, en la muestra. Lo que quiere decir, que si se proyecta este valor al número de personas migrantes, se obtiene:

$$\frac{\text{\#Familias Migrantes}}{\text{Año}} = \frac{m \times \text{Universo}}{n}$$

Donde:

m = Pendiente
 U = Universo # de familias
 n = # de encuestados

Reemplazando

m = 0,1923
 U = 14646
 n = 59

$$\# \text{ Familias Migrantes} = \frac{0,1923 \times 14646 \times 5,5}{59}$$

$$\# \text{ Familias Migrantes} = 262.54 \text{ (personas /año)}$$

Para la etapa posterior a la dictación de la Nueva Política Económica, la función de migración obtenida muestra una pendiente de 0,50. Tratando el dato similarmente al anterior obtenemos:

$$\# \text{ Familias Migrantes} = 0,5 \times 14646 \times 5,5 / 59$$

$$\# \text{ Familias Migrantes} = 682,65 \text{ (personas/año)}$$

Lo que representa el 260 % del valor anterior o un aumento del 160% en la migración posterior al D.S. 21060.

El modelo matemático que prueba la hipótesis, es sólo eso, un modelo matemático. Por tanto, es útil explicando el comportamiento migratorio, pero no puede definir con exactitud la fecha de inicio de la NPE. Se entiende que un fenómeno económico-social tiene una transición gradual. Sin embargo la política de los años de gobierno de la UDP es la que en verdad "preparan el terreno" para la dictación del DS 21060, por preparar a la población para que acepte cualquier medida económica que le de cierta esperanza a no perder más sus ahorros, a tener estabilidad económica y a un nuevo ordenamiento que termine con el caos.

Por tanto se demuestra la Hipótesis I puesto que la migración afectada por la NPE es mayor a la migración anterior en un 160%.

Ratifican esta hipótesis además los siguientes fenómenos:

- El campesino del altiplano se a visto forzado a una migración mas intensa a las ciudades por encontrarse en una competencia desleal a sus productos.

- Se abre una oportunidad de vender trabajo por alimentos en las ciudades, conveniente para muchos campesinos y "Relocalizados" de la minería, que encuentran este camino para insertarse en la actividad económica de la ciudad, especialmente la informal.

- La falta de producción en el campo, por que no existe motivación Económica para la producción en el agro.

De seguir vigente esta función de migración, la predicción para el presente año 1995 es de:

$$M2 = -38,75 + 0,5 \times 95$$

$$M2 = 8,75 \text{ (familias/año)}$$

es decir $8,75 \times (14646/59) \times 5,5 = 11946$ personas para la zona específica del estudio.

De igual manera, para el año 2000, 15360 personas para la misma zona y actividad.

En resumen podemos afirmar que la aplicación del D.S. 21060, ha incidido en el aumento de las migraciones, pues al existir libertad de precios internos y externos, se liberaliza también la economía del agro, coadyuvada por la escasa producción y principalmente por la falta de atención y asistencia por parte del gobierno a los campesinos, frente a ésta situación los trabajadores del área rural se ven en la necesidad de abandonar el campo, y no tienen otra salida que de buscar trabajo en la economía informal y así engrosar la oferta de trabajo, para la cual estudiaremos los resultados en los siguientes cuadros que tratan de verificar la hipótesis planteada:

6.4 PROCEDENCIA DE LOS MIGRANTES.-

La información que se logró al respecto nos indica en los cuadros Nros. 2, 2.1, 2.2 y 2.3 (pág.72-75) que el 89% son del Departamento y provincias de La Paz, luego 8.5% son del Departamento y provincias de Oruro y el 1.7% son del Departamento y provincias de Potosí, y en cuanto a las provincias tenemos a la provincia Murillo con un 30.5%, los Andes con un 20.3%, Ingaví con 15.3%, Omasuyos 11.9%, Pacajes con 5.1%, y así sucesivamente.

6.5 AÑO DE MIGRACIÓN.-

Podemos precisar del Cuadro Nro 3. (pág. 76) que el período 74-82, tienen una concentración del 28%, y el período 82-85 es de un 14% y el quinquenio 85-92, tienen una mayor concentración de un 58% de migrantes encuestados, lo que indica que la aplicación de la Nueva Política Económica es determinante.

6.6 EDAD Y NÚMERO DE HIJOS DE LOS MIGRANTES.-

Los Cuadros Nro 4 y 5 (pág.77-78) indican aquellas edades más frecuentes comprendidas entre 22 y 37 años de edad y con un promedio en hijos de 3, y una moda de 2 hijos. Por tanto se tiene una población de migrantes jóvenes.

6.7 DEPARTAMENTO VS. CAUSA DE MIGRACIÓN

El cruce de variables del cuadro Nro. 6 nos explica que del departamento de La Paz migraron 30 personas que representa un 56.6%, por motivo de trabajo 28 personas que representa un 52.8% , por "Relocalizado" 2 personas que es un 3.8% y los que no migraron son 23 que representa un 43.4% y el resto son de Oruro y Potosí respectivamente con un 8.5% para Oruro, por otro lado con un 1.7% para Potosí. (pág.79)

6.8 DEPARTAMENTO VS. TIPO DE ACTIVIDAD

En este cuadro Nro 7., (pág. 79) de cruces de variables, tenemos la información de que los migrantes del departamento de La Paz se dedican a la actividad del comercio en un 84.6% que es el de mayor concentración y con un 12.85 para Oruro y 2.6% para Potosí. Por otro lado tenemos que del universo el 66,1% se dedican al comercio informal y el resto en partes iguales es decir en un 16.9%, para el sector de la artesanía y un 16.9% para el sector servicios. Por tanto los migrantes se dedican más al comercio informal, significando mayor mano de obra.

6.9 ACTIVIDAD DE LOS MIGRANTES.-

La población encuestada presenta una composición en el desarrollo de sus actividades, las mismas que comprenden

Artesanía, con un 16.9%, dedicándose a este trabajo, las personas que fabrican productos de madera, hojalatería, metálicos, cuero y aquellos que se dedican a la manufactura que es subsector, y los dedicados a la confección de ropa, etc.

El comercio que tiene la mayor proporción, con el 84.6%, donde se desarrollan actividades de comercialización de artículos del hogar, prendas de vestir, abarrotos, artículos de ferretería y otros.

El sector de servicios con un 16.9%, correspondientes a los que se dedican a venta de refrescos de fruta seca, heladería, pastillaje y otros.

Además es importante señalar, que al margen de fabricar sus productos son ellos mismos los que realizan su venta al consumidor, lo cual vamos a detallar más claramente.

6.10 CAUSA DE MIGRACION VS. GRUPO ETAREA.-

De acuerdo al cuadro Nro. 8, (pág.80) tenemos que el grupo etárea de la población dedicada al sector informal tiene una proporción mayor entre los 18 - 41 años de edad en un 71% , y con 29% están entre 42 - 66 años. Por tanto se tiene una población dedicada a este sector relativamente joven. Es importante destacar que existe un gran porcentaje de menores de edad que trabajan en el sector, que luego explicaremos con más detalle al respecto.

Por otro lado tenemos como causa de la migración de la población rural, a la ciudad de El Alto, la búsqueda de trabajo motivo que más predomina en un 55,9%. Por otro lado tenemos los "Relocalizados" significando en un 5.1% y por otras causas el 39%.

6.11 CAUSA DE MIGRACIÓN VS. TIPO DE ACTIVIDAD

De las personas encuestadas y que migraron por razones de trabajo representa un 57.6% que se dedican al sector del comercio y un 24.2% al sector de la artesanía y el 18.2% al sector de servicios. Además por razón de "Relocalizado", el 100% se dedica al sector del comercio; por tanto otra vez se confirma que la oferta de trabajo es mucho mayor en el sector del comercio (ver cuadro Nro. 9 , pág. 80).

6.12 CAUSA DE MIGRACIÓN VS. SUMINISTRO DE COMERCIANTES

En el cuadro Nro. 10, (pág. 81) se tiene la siguiente información, la población migrante campo - ciudad, compra sus productos que comercializan de otros comerciantes, en un 98.3% y un 1.7% que produce y vende él mismo. Por tanto reactiva la economía de otros comerciantes y de productores artesanos

6.13 CAUSA DE MIGRACIÓN VS. SUMINISTRO DE FABRICAS

En el cuadro Nro.11 (pág. 81), vemos en la población encuestada que el 59.3% si compra de las fabricas y el 40.7% no lo hace consecuentemente el grueso de la población también demandando productos terminados de las fabricas. También podemos observar que de los que migraron por causa de trabajo compran en 54.5% y los que no compran representa un 45.5% por otro lado los que migraron por causa de ser "Relocalizado", el 66.7% si compra y un 33.3% no compra de las fabricas.

6.14 CAUSA DE MIGRACIÓN VS. SUMINISTRO PROPIO

En el cuadro 12, (pág. 82), tenemos la siguiente información, el 83.1% no se autoabastece de productos propios y un 16.9%, que si se autoabastece. Además tenemos el cruce de la variable personas que migraron por causa de trabajo, 81.8% no se autoabastecen y el 18.2% si lo hacen, haciendo un total de 33 personas.

6.15 MIGRACIÓN VS. HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES

En el cuadro 13 (pág. 82), de cruce de bivariable migración y hijos que colaboran a sus padres en la actividad del comercio informal, tenemos que el 64.4% de los hijos ayudan a sus padres en la captación de ingresos para la manutención del grupo familiar. Por tanto existe una nueva forma de incentivar e incrementar la oferta de trabajo en el comercio informal.

6.16 MIGRACIÓN VS. TOTAL HORAS DE AYUDA A LOS PADRES.

En los Cuadros Nros. 14 y 14.1 (pág. 83- 84), vemos que los hijos colaboran con un promedio de cinco horas por día a sus padres, con una mediana de 6 horas y con un máximo de 10 horas. Por tanto existe una intensidad de horas que incentivan la oferta de trabajo en el sector informal por que los hijos se ven en la necesidad de colaborar a sus progenitores en la captación de ingresos.

6.17 HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES VS. TOTAL DE HORAS DE AYUDA

En el cuadro Nro. 15, (pág. 85) vemos al conjunto de hijos, donde el hijo1 ayuda entre 4-10 horas diarias en un 15,3%, y en mayor frecuencia esta el hijo2 con un 22%, por el lado de la columna están las horas totales con una mayor frecuencia de 8 horas, que son 19 hijos que representa un 32.2%, donde siete pertenecen al hijo2 y cinco al hijo4.

6.18 NÚMERO DE HIJOS VS. HORAS TOTALES DE HIJOS QUE AYUDAN

En este cuadro se observa, que el máximo de hijos, es de ocho y con un mínimo de cero. Se tiene a la familia de dos hijos con mayor frecuencia que es de 18 y que representa 30.5%, y si agrupamos el número de hijos tendríamos, que de 0-3 hijos representa un 59.4% y el resto 40,6% para el número de hijos de 4-8, por el lado de la columna se observa que de 0-6 horas totales

de ayuda, se obtiene un 52.6%, y para el intervalo de 8-10 horas, se tiene un 47,4%. En resumen se tiene, que los hijos ayudan a sus padres con una media de 8 horas diarias.

6.19 NÚMERO DE HIJOS VS. HIJOS QUE AYUDAN

Los cuadros Nros. 17 y 17.1, (pág. 87-88), coadyuvan a confirmar al cuadro anterior, que el máximo de hijos es de ocho y que son cinco hijos (de los ocho), que ayudan a sus padres, además por el lado de la fila se ve con mayor frecuencia al número de hijos (2) con una mayor frecuencia que representa un 30,5% y por el otro lado se tiene un 22% que representa a los hijos que ayudan, es decir que le corresponde al hijo2.

6.20 HORAS POR DÍA EN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO1

En el cuadro Nro.18 (pág. 89), tenemos que el promedio de horas, en la actividad del comercio, es de 8 horas diarias, con una moda 8 horas, además se encuentra que 14 hijos ayudan con una frecuencia de 8 horas diarias, que representa un 35%. Luego están los que trabajan 10 horas diarias y que son 10 hijos, y representa el 25.6%.

6.21 TOTAL HORAS EN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL DE LOS HIJO1

El cuadro Nro. 18.1 (pág. 90), representa el total de horas que trabajan en la actividad del comercio y vemos que el de mayor concentración está en el intervalo de 7-8 horas diarias, en un porcentaje del 27.1% que coadyuvan a sus padres en dicha actividad, luego están los hijos que colaboran con 9-10 que representan el 18.6% Por tanto podemos concluir que la intensidad de horas de trabajo por parte del hijo1 tiene un promedio de 8 horas, con una suma de 311 horas mensual en total, y que en el futuro estos jóvenes también entrarán a engrosar la oferta de trabajo de este sector del comercio.

6.22 HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO2

Se encuentra en el cuadro Nro. 19 (pág.91), que también el grueso de horas está concentrado en 8 horas diarias, con un 23.7%, luego están aquellos hijos que colaboran con 10 horas, representando en 11.9%. Por tanto también se observa que se tiene un promedio de 7.8 horas y una moda de 8 horas y una suma total de 227 horas mensual.

6.23 TOTAL HORAS EN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO2

El cuadro Nro. 19.1 (pág. 92) representa el total de horas de trabajo en el sector del comercio de los hijos² y que también tiene una concentración mayor de 7-8 horas, que representando un 25.4%, luego están con los hijos con 8-9 horas, representando un 11.9% y en total acumulado representa un 72.4%, de un total de 61 horas.

6.24 TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO3

En el cuadro Nro.20 (pág.93), en base a los datos obtenidos, se tiene también un promedio de 8 horas y con un modal de 8 horas. Además con un mínimo de 4 horas y un máximo de 11, por otro lado se observa una frecuencia acumulada 83.3% que representa el intervalo entre 4-8 horas. Finalmente se tiene una suma de 144 horas.

6.25 HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO4

El cuadro Nro.21 (pág. 94), nos muestra que los hijos trabajan en el sector del comercio en un promedio de 8 horas y con un modal de 8 (entre un mínimo de 6 y un máximo de 11), por otro lado la frecuencia acumulada de 75% entre 6-8 horas.

6.26 TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO4

El cuadro Nro.21.1 (pág. 95), expone que existe un promedio de 7-8 horas, con una frecuencia de 4; un porcentaje de 6.8%; una acumulada de 75% entre 4-8 y una moda de 2 horas.

6.27 HORAS EN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO5

El cuadro Nro. 22 (pág. 96), detalla una uniformidad en las frecuencias y tiene un promedio 6.6 horas, una moda de 4 entre un mínimo de 4, un máximo de 10 con una suma de 20 horas.

6.28 TOTAL HORAS EN LA ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO5

Si observamos el cuadro Nro. 22.1 (pág. 97), el promedio es de 4-6 horas que representa un 66.75%. Podemos resumir de los cuadros 18 al 22.1, la importancia de destacar que existe un promedio de 8 horas para hijos que trabajan en el sector del comercio informal y que el grueso de esta población de hijos esta aumentando la oferta de trabajo, por la sencilla razón, de coadyuvar en la captación de ingresos para la manutención del grupo familiar. (Ver cuadros Nros. 30 al 34)

6.29 TIPO DE ACTIVIDAD VS. GRUPO ETAREO (Cuadro 23)

Por el lado de la columna tenemos que el grueso de la población migrante se encuentra entre las edades de 30-41 años que representa un 54.2% y por el lado de la fila se tiene el grueso en el sector del comercio con un 66.1% , podemos resumir indicando que la población de migrantes es relativamente joven y además se dedican al comercio. (pág. 98)

6.30 TIPO DE ACTIVIDAD VS. TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL

El cuadro Nro. 24 (pág. 98), nos demuestra que los migrantes trabajan durante los 7 días de la semana en un 91.5% por el lado de la columna, y por el lado de la fila tenemos 66.1% que son los que se dedican al sector del comercio. En resumen podemos decir que el grueso de la población migrante se dedica al sector del comercio durante los 7 días de la semana.

6.31 TIPO DE ACTIVIDAD VS. DINERO PROPIO (Cuadro 25)

Los datos hacen ver que la población dedicada al sector del comercio, en un 71.1% trabajan con un dinero propio y dicho dinero esta entre 0-1000 Bs. con mayor frecuencia es decir en un 84.2%. En resumen los migrantes invierten su dinero en el sector del comercio en mayor grado, con relación a los demás sectores.

6.32 TIPO DE ACTIVIDAD VS. DINERO PRESTADO (Cuadro 26)

Se observa que los migrante recurren al préstamo de dinero entre 0-1000 Bs., que es la de mayor frecuencia en un 55.6% luego están las demás cantidades con menor frecuencia, por otro lado se ve que este dinero es invertido al comercio en un 59.3% y en menor grado a los demás sectores (Artesanía y Servicios). Por tanto podemos indicar que los migrantes recurren también al préstamo para poder trabajar en la economía informal, y en mayor proporción al sector del comercio. (pág. 99)

6.33 TIPO DE ACTIVIDAD VS. DINERO POR INDEMNIZACIÓN

En el cuadro Nro. 27 (pág.100), vemos que el dinero que proviene de la indemnización se reparte sólo al sector del comercio y al de servicios, con mayor inversión al sector del comercio que representa un 69.2% y el resto al sector de servicios, por otro lado dicho dinero tiene una frecuencia entre 0-2000 Bs. que representa un 84.7%. Por tanto el dinero proveniente de la indemnización es invertido en el sector del comercio en mayor grado.

6.34 TIPO DE ACTIVIDAD VS. INGRESO POR DÍA (Cuadro 28)

Vemos en este cuadro de cruces que la población de migrantes que se dedican al comercio en mayor proporción que los demás (en un 69.6%), tienen un ingreso por día entre 0-40 Bs. que es un 56.5%, y el 39.1% que ganan entre 41-80 Bs. (ver pág. 100)

6.35 TIPO DE ACTIVIDAD VS. INGRESO POR SEMANA (Cuadro 29)

También se tiene que el grueso de la población migrante se dedica al sector del comercio en un 66.1% y que tiene un ingreso por semana entre 0-250 Bs. con una frecuencia de 39 que representa un 66.1%. (Pág.101)

6.36 TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL VS. HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO1

El cuadro Nro.30 (pág.101), muestra que el hijo1 trabaja los siete días de la semana, en un 92.3%, y por el lado de la columna vemos que trabaja entre 7-10 horas diarias con un promedio de 69.2%.

6.37 TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL VS. HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO2

En el cuadro Nro.31 (pág.102), se observa también que el hijo2 trabaja los días con un promedio del 96.6%, con una frecuencia acumulada del 75,8% en horas de trabajo entre 7-10.

6.38 TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL VS. HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO3

En el cuadro Nro.32 (pág.102), se observa también que el hijo3, trabaja en la actividad principal los siete días con un promedio de 94.4%. Por el lado de la permanencia de horas en la actividad principal, se tiene el 83.3% en el intervalo de 7-10 horas.

6.39 TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL VS. HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO4

En el cuadro Nro.33 (pág.103), se tiene que el 100%, trabaja los días de la semana, empleando entre 4-8 horas en la actividad un promedio de 75%.

6.40 TOTAL DÍAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL VS. HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJOS

El cuadro Nro. 34 (pág.103), afirma que el 100% trabaja los siete días de la semana. Además se observa que en intervalo 4-6, se tiene una frecuencia del 66.7%.

6.41 DINERO PROPIO VS. GRUPO ETAREO.-

Los migrantes de 30-41 años de edad tienen una mayor frecuencia en un 50% y tienen dinero invertido entre 0-1000 Bs, que es el de mayor frecuencia en un 84.2% y que además confirma lo escrito en el cuadro 25 Consiguientemente por tanto podemos decir que la población es relativamente joven y además el dinero que tenían como propiedad suya es invertido en el sector comercial. (ver pág.104)

6.42 DINERO PRESTADO Y/O DEUDA VS. GRUPO ETAREO

El cuadro Nro.36 (pág.104), también nos confirma, que la población migrante tiene dinero proveniente del préstamo, con una frecuencia mayor de 0-1000 Bs., y a la vez también la población es de 30-41 años de edad con mayor frecuencia que en un 63%.

6.43 DINERO INDEMNIZADO VS. GRUPO ETAREO (Cuadro 37)

Se aprecia claramente que el dinero proveniente de indemnización está entre 0-2000 Bs. y que representa un 84.7% y por otro lado tenemos que los propietarios tienen una edad comprendida entre 30-41 años de edad, lo cual afirma que la población migrante es bastante

joven. Además se dedican al sector del comercio en mayor proporción que los demás sectores (Artesanía y Servicios). (ver pág. 105)

6.44 DINERO PRESTADO Y/O DEUDA VS. AMORTIZACIÓN MENSUAL

En el cuadro Nro.38, (pág. 105), nos muestra que la población tiene un préstamo entre 0-4000 Bs., con una mayor frecuencia 1000 Bs. que representa un 87.5% y por el lado de la fila, donde la mayor frecuencia son aquellos que amortizan entre 151-300 Bs., en un 43.8 %. Por tanto podemos indicar que aquellos que tienen préstamo entre 0-2000 Bs., amortizan mensualmente entre 0-300 Bs. y que representa una frecuencia acumulada del 68.8%.

6.45 UBICACIÓN DEL NEGOCIO (Cuadro Nro 39)

Como veremos en este cuadro, con mayor frecuencia está la zona 16 de julio con una frecuencia de 45.8%, luego está la populosa zona Ceja de El Alto con un 33.9% y los dos juntos representan una acumulada del 79.7%, y las demás zonas están 6.8%, 8.5% y 5.1% respectivamente. (ver pág. 106)

6.46 GRADO DE INSTRUCCIÓN EDUCATIVA.

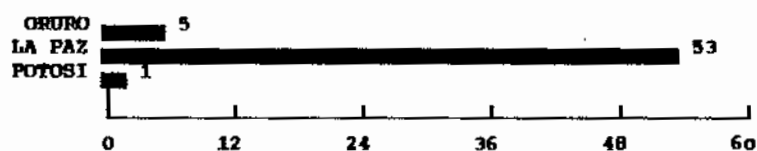
Ver cuadros Nros. 40 al 45 (págs.106-109), el ciclo básico fue cursado por el 88.1%, el ciclo intermedio fue sólo cursado por el 28.8%, el nivel medio sólo fue alcanzado por el 16.9% y en la parte técnica sólo lograron estudiar el 16.9%, y por último el 1.7% curso los primeros años de universidad. En resumen, podemos decir que la población de migrantes tiene un promedio bajo en grado de instrucción educativa, donde en mayor grado sólo cursaron el ciclo básico.

Por tanto podemos decir, con el análisis efectuado de los resultados de la encuesta, que la aplicación gradual de la Nueva Política Económica, ha tenido su efecto en la creciente migración Campo - Ciudad de El Alto y su efecto por lo demostrado que esta población migrante va a incrementar la oferta de trabajo en la economía informal de la ciudad de El Alto.

CUADRO Nro. 2

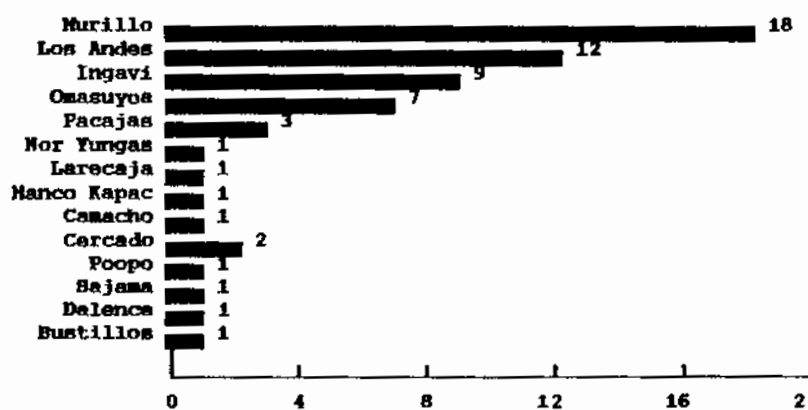
B DEPARTAMENTO

	Frecuencia	Percent	Percent	Percent
ORURO	1	5	8.5	8.5
LA PAZ	2	53	89.8	98.3
POTOSI	3	1	1.7	100.0
Total		59	100.0	100.0



C PROVINCIA

Value Label	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Percent	acumulado Percent
Murillo	1	18	30.5	30.5	30.5
Los Andes	2	12	20.3	20.3	50.8
Ingavi	3	9	15.3	15.3	66.1
Omasuyos	4	7	11.9	11.9	78.0
Pacajes	5	3	5.1	5.1	83.1
Nor Yungas	6	1	1.7	1.7	84.7
Larecaja	7	1	1.7	1.7	86.4
Manco Kapac	8	1	1.7	1.7	88.1
Camacho	9	1	1.7	1.7	89.8
Cercado	10	2	3.4	3.4	93.2
Poopo	11	1	1.7	1.7	94.9
Sajama	12	1	1.7	1.7	96.6
Dalence	13	1	1.7	1.7	98.3
Bustillos	14	1	1.7	1.7	100.0
Total		59	100.0	180.0	



FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

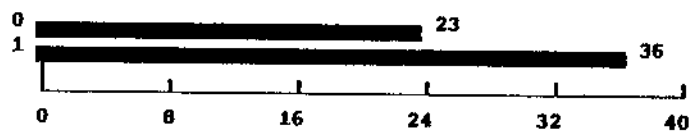
CUADRO Nro. 2.1

E MIGRACION

Valor	Frecuencia	Percent	Acumulado	
			Percent	Percent
0	23	39.0	39.0	39.0
1	36	61.0	61.0	100.0
Total	59	100.0	100.0	

0 = No
1 = Si

E MIGRACION



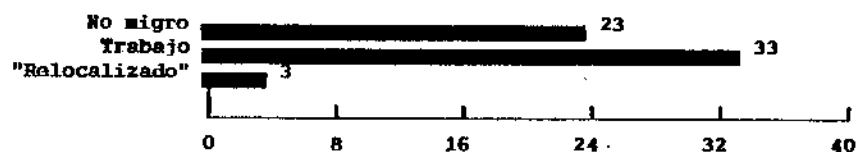
FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 2.2

X CAUSA DE MIGRACION

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
No migro	0	23	39.0	39.0	39.0
Trabajo	1	33	55.9	55.9	94.9
"Relocalizado"	2	3	5.1	5.1	100.0
Total		59	100.0	100.0	

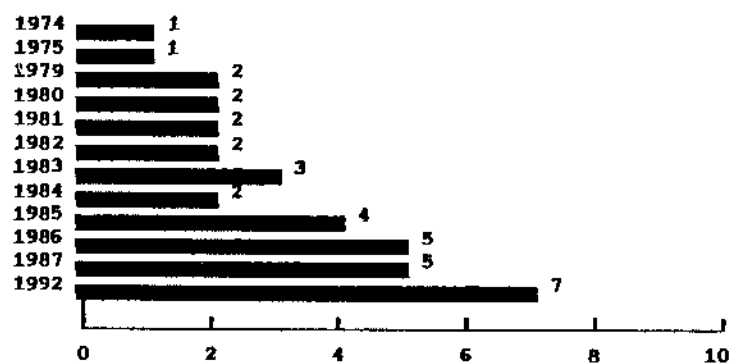
X CAUSA DE MIGRACION



Y AÑO MIGRACION

Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Cum Porcent
1974	1	1.7	2.8	2.8
1975	1	1.7	2.8	5.6
1979	2	3.4	5.6	11.1
1980	2	3.4	5.6	16.7
1981	2	3.4	5.6	22.2
1982	2	3.4	5.6	27.8
1983	3	5.1	8.3	36.1
1984	2	3.4	5.6	41.7
1985	4	6.8	11.1	52.8
1986	5	8.5	13.9	66.7
1987	5	8.5	13.9	80.6
1992	7	11.9	19.4	100.0
.	23	39.0	Missing	
Total	59	100.0	100.0	

AÑO DE MIGRACION



FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 2.3

		I CAUSA DE MIGRACION VB. C PROVINCIA				
		C				
I	Frecuencia	Murillo	Los Andes	Ingavi	Omasuyos	Pacajes
	Fila Columna	1	2	3	4	5
No migro	0	15 65.2 83.3	1 4.3 8.3	3 13.0 33.3	3 13.0 42.9	1 4.3 33.3
	I	3 9.1 16.7	9 27.3 75.0	6 18.2 66.7	4 12.1 57.1	2 6.1 66.7
	2 "Relocalizado"		2 66.7 16.7			
Column		18	12	9	7	3
Total		30.5	20.3	15.3	11.9	5.1

		Nor Yung	Larecaja	Manco Kapac	Camacho	Cercado
		6	7	8	9	10
		1 3.0 100.0	1 3.0 100.0	1 3.0 100.0	1 3.0 100.0	2 6.1 100.0
		1 1.7	1 1.7	1 1.7	1 1.7	2 3.4

		Poopo	Sajama	Dalence	Bustillos	Total Fila
		11	12	13	14	
						23 39.0
		1 3.0 100.0	1 3.0 100.0	1 3.0 100.0		33 55.9
					1 33.3 100.0	3 5.1
		1 1.7	1 1.7	1 1.7	1 1.7	59 100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO NRO. 3

I CAUSA DE MIGRACION Y AÑO MIGRACION

Frecuencia Fila % Columna %		Y						
		1974	1975	1979	1980	1981	1982	1983
I	1	1	1	2	2	2	2	3
	Trabajo	3.0 100.0	3.0 100.0	6.1 100.0	6.1 100.0	6.1 100.0	6.1 100.0	9.1 100.0
	2							
	"Relocalizado"							
	Column	1	1	2	2	2	2	3
	Total	2.8	2.8	5.6	5.6	5.6	5.6	8.3

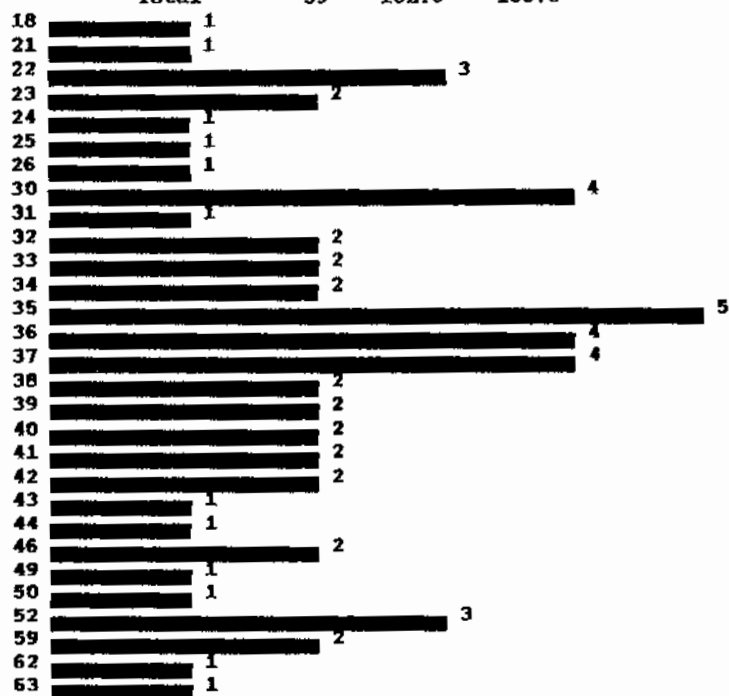
		1984	1985	1986	1987	1992	Total Fila
I	1	2	2	4	5	7	33
	Trabajo	6.1 100.0	6.1 50.0	12.1 80.0	15.2 100.0	21.2 100.0	91.7
	2		2	1			3
	"Relocalizado"		66.7 50.0	33.3 20.0			8.3
		2	4	5	5	7	36
	Total	5.6	11.1	13.9	13.9	19.4	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 4
EJADES DE LA MUEBTRA

Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
18	1	1.7	1.7	1.7
21	1	1.7	1.7	3.4
22	3	5.1	5.1	8.5
23	2	3.4	3.4	11.9
24	1	1.7	1.7	13.6
25	1	1.7	1.7	15.3
26	1	1.7	1.7	16.9
30	4	6.8	6.8	23.7
31	1	1.7	1.7	25.4
32	2	3.4	3.4	28.8
33	2	3.4	3.4	32.2
34	2	3.4	3.4	35.6
35	5	8.5	8.5	44.1
36	4	6.8	6.8	50.8
37	4	6.8	6.8	57.6
38	2	3.4	3.4	61.8
39	2	3.4	3.4	64.4
40	2	3.4	3.4	67.8
41	2	3.4	3.4	71.2
42	2	3.4	3.4	74.6
43	1	1.7	1.7	76.3
44	1	1.7	1.7	78.0
46	2	3.4	3.4	81.4
49	1	1.7	1.7	83.1
50	1	1.7	1.7	84.7
52	3	5.1	5.1	89.8
59	2	3.4	3.4	93.2
62	1	1.7	1.7	94.9
63	1	1.7	1.7	96.6
65	1	1.7	1.7	98.3
66	1	1.7	1.7	100.0

Total 59 100.0 100.0

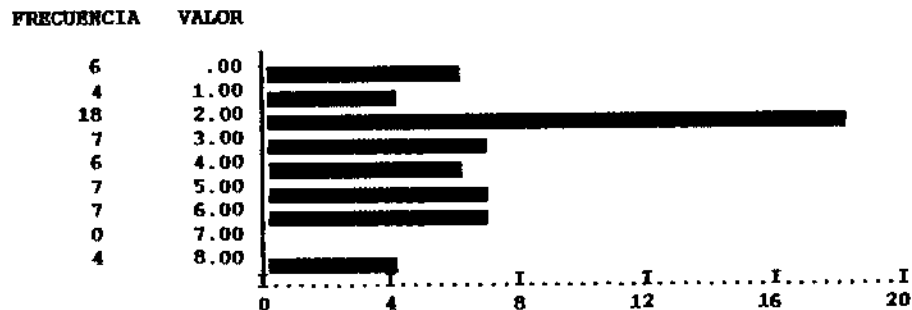


CUADRO Nro. 5

NUMERO DE HIJOS

	Valor	Frecuencia	Percent	Valid Percent	Acumulado Percent
Sin Hijo	0	6	10.2	10.2	10.2
	1	4	6.8	6.8	16.9
	2	18	30.5	30.5	47.5
	3	7	11.9	11.9	59.3
	4	6	10.2	10.2	69.5
	5	7	11.9	11.9	81.4
	6	7	11.9	11.9	93.2
	8	4	6.8	6.8	100.0
	Total	59	100.0	100.0	

NUMERO DE HIJOS



NUMERO DE HIJOS

Media	3.288	Std err	.286
Moda	2.000	Std dev	2.198
Curtosis	-.479	Mediana	3.000
Rango	8.000	Minimo	.000
Máximo	8.000	Suma	194.000
Varianza	4.829		
Casos validos	59		

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 6

I CAUSA DE MIGRACION Y B DEPARTAMENTO

Frecuencia Fila % Columna %		B			Fila Total
		ORURO	LA PAZ	POTOSI	
		1	2	3	
I	0		23		23
	No migro		100.0		39.0
			43.4		
1		5	28		33
	Trabajo	15.2	84.8		55.9
		100.0	52.8		
2			2	1	3
	"Relocalizado"		66.7	33.3	5.1
			3.8	100.0	
Columna		5	53	1	59
Total		8.5	89.8	1.7	100.0

CUADRO Nro. 7

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y B DEPARTAMENTO

Frecuencia Fila % Columna %		B			Total Fila
		ORURO	LA PAZ	POTOSI	
		1	2	3	
AA	1		10		10
	Artesanal		100.0		16.9
			18.9		
2		5	33	1	39
	Comercio	12.8	84.6	2.6	66.1
		100.0	62.3	100.0	
3			10		10
	Servicios		100.0		16.9
			18.9		
Columna		5	53	1	59
Total		8.5	89.8	1.7	100.0

FUENTE: ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 8

X CAUSA DE MIGRACION Y RUG GRUPO ETAREO

		RUG				
		18 a 29	30 a 41	42 a 54	55 a 66	
Frecuencia	Fila %					
Columna %		1.00	2.00	3.00	4.00	Total Fila
X	0	6	10	6	1	23
	No migro	26.1	43.5	26.1	4.3	39.0
		60.0	31.3	54.5	16.7	
Trabajo	1	4	21	4	4	33
		12.1	63.6	12.1	12.1	55.9
		40.0	65.6	36.4	66.7	
"Relocalizado"	2		1	1	1	3
			33.3	33.3	33.3	5.1
			3.1	9.1	16.7	
	Columna	10	32	11	6	59
	Total	16.9	54.2	18.6	10.2	100.0

CUADRO Nro. 9

X CAUSA DE MIGRACION Y AA TIPO DE ACTIVIDAD

		AA			
		Artasana	Comercio	Servicio	
Frecuencia	Fila %	1	2	3	
Columna %		1	2	3	Total Fila
X	0	2	17	4	23
	No migro	8.7	73.9	17.4	39.0
		20.0	43.6	40.0	
Trabajo	1	8	19	6	33
		24.2	57.6	18.2	55.9
		80.0	48.7	60.0	
"Relocalizado"	2		3		3
			100.0		5.1
			7.7		
	Columna	10	39	10	59
	Total	16.9	66.1	16.9	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 10

X CAUSA DE MIGRACIÓN BY AB SUMINISTRO COMERCIANTES

		AB		Total Fila
Frecuencia Fila % Columna %		No compra	compra	
		0	1	
X	0		23	23
	No migro		100.0 39.7	39.0
Trabajo	1	1 3.0 100.0	32 97.0 55.2	33 55.9
	"Relocalizado"		3 100.0 5.2	3 5.1
Columna		1	58	59
Total		1.7	98.3	100.0

CUADRO Nro. 11

X CAUSA DE MIGRACIÓN BY AC SUMINISTRO FABRICAS

		AC		Total Fila
Frecuencia Fila % Columna %		No Compra	Compra	
		0	1	
X	0	8 34.8 33.3	15 65.2 42.9	23 39.0
	No migro			
Trabajo	1	15 45.5 62.5	18 54.5 51.4	33 55.9
	"Relocalizado"		2 66.7 5.7	3 5.1
Columna		24	35	59
Total		40.7	59.3	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO NRO. 12

X CAUSA DE MIGRACION Y AD SUMINISTRO PROPIO

I	Contador Fila Columna	AD		Total Fila
		No - se Autoabas	Se auto Abastece	
		0	1	
No migro	0	19	4	23
		82.6	17.4	39.0
		38.8	40.0	
Trabajo	1	27	6	33
		81.8	18.2	55.9
		55.1	60.0	
"Relocalizado"	2	3		3
		100.0		5.1
		6.1		
Column		49	10	5
Total		83.1	16.9	100.0

CUADRO Nro. 13

C HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES VS. E MIGRACION

0 = No
1 = Si

C	Frecuencia Fila % Columna %	E		Total
		0	1	
0		8	13	21
		38.1	61.9	35.6
		34.8	36.1	
1		2	7	9
		22.2	77.0	15.3
		8.7	19.4	
2		6	7	13
		46.2	53.8	22.0
		26.1	19.4	
3		2	4	6
		33.3	66.7	10.2
		8.7	11.1	
4		3	4	7
		42.9	57.1	11.9
		13.0	11.1	
5		2	1	3
		66.7	33.3	5.1
		8.7	2.8	
Column		23	36	59
Total		39.0	61.0	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 14

D HORAS TOTALES DE AYUDA A SUS PADRES VS. E MIGRACION

D	E		Fila Total
	0	1	
0	8 38.1 34.8	13 61.9 36.1	21 35.6
4	2 33.3 8.7	4 66.7 11.1	6 10.2
6	2 50.0 8.7	2 50.0 5.6	4 6.8
8	8 42.1 34.8	11 57.9 30.6	19 32.2
9		2 100.0 5.6	2 3.4
10	3 42.9 13.0	4 57.1 11.1	7 11.9
Column	23	36	59
Total	39.0	61.0	100.0

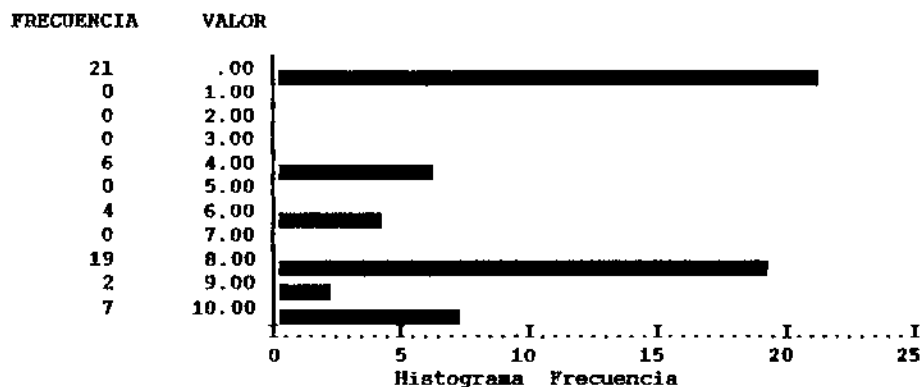
FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nra. 14.1

D HORAS TOTALES DE AYUDA A SUS PADRES

Valor	Frecuencia	Percent	Valid Percent	Acumulada Percent
0	21	35.6	35.6	35.6
4	6	10.2	10.2	45.8
6	4	6.8	6.8	52.5
8	19	32.2	32.2	84.7
9	2	3.4	3.4	88.1
10	7	11.9	11.9	100.0
Total	59	100.0	100.0	

D HORAS TOTALES DE AYUDA A SUS PADRES



HORAS TOTALES DE AYUDA A SUS PADRES

Media	4.881	Std err	.516
Moda	.000	Std dev	3.966
Curtosis	-1.684	Mediana	6.000
Rango	10.000	Minimo	.000
Máximo	10.000	Suma	288.000
Varianza	15.727		

Casos Validos 59

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 15

C HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES VS. D HORAS TOTALES DE AYUDA A SUS PADRES

C	Frecuencia Fila % Columna %	D						Total Fila
		0	4	6	8	9	10	
0	21 100.0 100.0							21 35.6
1		2 22.2 33.3	3 33.3 75.0	2 22.2 10.5	1 11.1 50.0	1 11.1 14.3		9 15.3
2		2 15.4 33.3	1 7.7 25.0	7 53.8 36.8		3 23.1 42.9		13 22.0
3		2 33.3 33.3		3 50.0 15.8		1 16.7 14.3		6 10.2
4				5 71.4 26.3		2 28.6 28.6		7 11.9
5				2 66.7 10.5	1 33.3 50.0			3 5.1
Columna Total	21 35.6	6 10.2	4 6.8	19 32.2	2 3.4	7 11.9	59 100.0	

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 16

B NUMERO DE HIJOS Y D HORAS TOTALES DE AYUDA

B	Frecuencia Fila % Columna %	D						Total Fila
		0	4	6	8	9	10	
Sin Hijo	0	6 180.0 28.6						6 10.2
	1	4 108.0 19.0						4 6.8
	2	6 33.3 28.6	1 5.6 16.7	1 5.6 25.0	7 38.9 36.8	1 5.6 50.0	2 11.1 28.6	18 30.5
	3	3 42.9 14.3	1 14.3 16.7	2 28.6 50.0			1 14.3 14.3	7 11.9
	4	2 33.3 9.5	1 16.7 16.7		2 33.3 10.5		1 16.7 14.3	6 10.2
	5		2 28.6 33.3		4 57.1 21.1		1 14.3 14.3	7 11.9
	6		1 14.3 16.7	1 14.3 25.0	4 57.1 21.1		1 14.3 14.3	7 11.9
	8				2 50.0 10.5	1 25.0 50.0	1 25.0 14.3	4 6.8
	Columna	21	6	4	19	2	7	59
Total	35.6	10.2	6.8	32.2	3.4	11.9	100.0	

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 17

B NUMERO DE HIJOS Y C HIJOS QUE AYUDAN

E	Frecuencia Fila % Columna %	C					Total Fila	
		0	1	2	3	4		5
Sin Hijo	0	6 100.0 28.6						6 10.2
	1	4 100.0 19.0						4 6.8
	2	6 33.3 28.6	5 27.8 55.6	7 38.9 53.8				18 30.5
	3	3 42.9 14.3	2 28.6 22.2	1 14.3 7.7	1 14.3 16.7			7 11.9
	4	2 33.3 9.5			2 33.3 33.3	2 33.3 28.6		6 10.2
	5		2 28.6 22.2	1 14.3 7.7	1 14.3 16.7	2 28.6 28.6	1 14.3 33.3	7 11.9
	6			4 57.1 30.8	2 28.6 33.3	1 14.3 14.3		7 11.9
	8					2 50.8 28.6	2 50.0 66.7	4 6.8
Columna Total		21 35.6	9 15.3	13 22.0	6 10.2	7 11.9	3 5.1	59 100.0

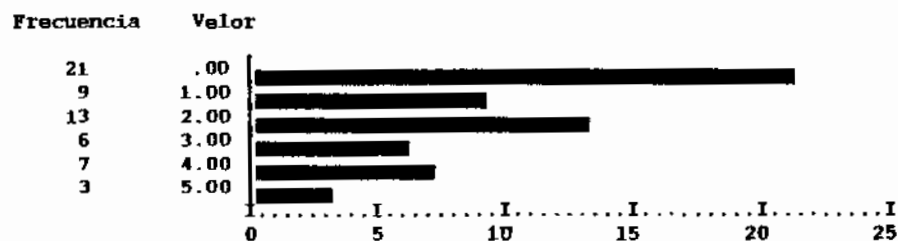
FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 17.1

C HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES

Valor	Frecuencia	Percent	Valido Percent	Acumulado Percent
0	21	35.6	35.6	35.6
1	9	15.3	15.3	50.8
2	13	22.0	22.0	72.9
3	6	10.2	10.2	83.1
4	7	11.9	11.9	94.9
5	3	5.1	5.1	100.0
Total	59	100.0	100.0	

C HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES



C HIJOS QUE AYUDAN A SUS PADRES

Media	1.627	Std err	.206
Moda	.000	Std dev	1.585
Curtosi	-.800	Mediana	1.000
Rango	5.000	Minimo	.000
Máximo	5.000	Suma	96.000
Varianza	2.514		

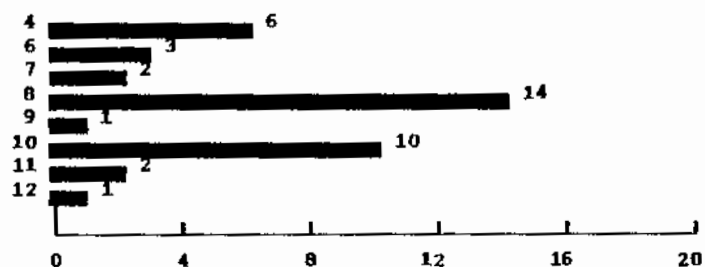
FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 18

AY HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO1

Valor	Frecuencia	Percent	Valido Percent	Acumulado Percent
4	6	10.2	15.4	15.4
6	3	5.1	7.7	23.1
7	2	3.4	5.1	28.2
8	14	23.7	35.9	64.1
9	1	1.7	2.6	66.7
10	10	16.9	25.6	92.3
11	2	3.4	5.1	97.4
12	1	1.7	2.6	100.0
.	20	33.9	Missing	
Total	59	100.0	100.0	

AY HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO1



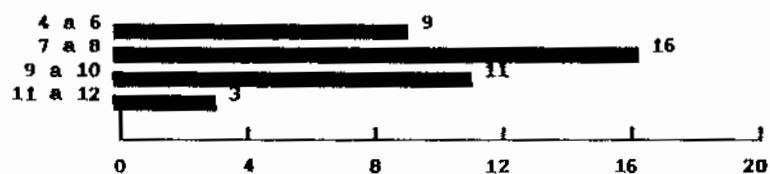
Media	7.974	Std error	.53
Moda	8.000	Std desviación	2.206
Kurtosis	-.463	Mínimo	4.000
Rango	8.000	Mediana	8.000
Máximo	12.000	Sum	311.000
Varianza	4.668		

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 18.1

RUAY TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO1

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
4 a 6	1.00	9	15.3	23.1	23.1
7 a 8	2.00	16	27.1	41.0	64.1
9 a 10	3.00	11	18.6	28.2	92.3
11 a 12	4.00	3	5.1	7.7	108.0
		20	33.9	Missing	
Total		59	100.8	108.0	



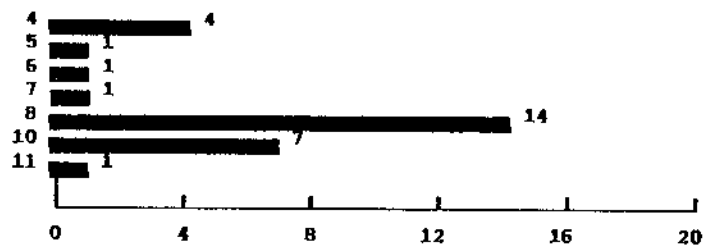
Media	2.205	Std error	.143
Moda	2.000	Std desviación	.094
Curstosis	-.619	Mediana	2.000
Rango	3.000	Minimo	1.000
Máximo	4.000	Sum	86.000
Varianza	.799		

ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 19

AZ HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO2

Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulada Porcent
4	4	6.8	13.8	13.8
5	1	1.7	3.4	17.2
6	1	1.7	3.4	20.7
7	1	1.7	3.4	24.1
8	14	23.7	48.3	72.4
10	7	11.9	24.1	96.6
11	1	1.7	3.4	100.0
.	30	50.8	Missing	
Total	59	100.0	100.0	



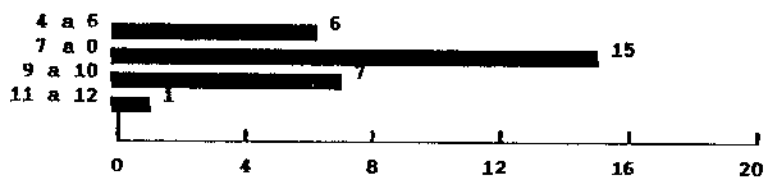
Media	7.828	Std error	.375
Moda	8.000	Std desviación	2.019
Curtosis	-.177	Mediana	8.000
Rango	7.000	Mínimo	4.000
Máximo	11.000	Suma	227.000
Varianza	4.076		

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 19.1

ROAZ TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO2

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
4 a 6	1.00	6	10.2	20.7	20.7
7 a 8	2.00	15	25.4	51.7	72.4
9 a 10	3.00	7	11.9	24.1	96.6
11 a 12	4.00	1	1.7	3.4	100.0
	.	30	50.8	Missing	
Total		59	100.0	100.0	



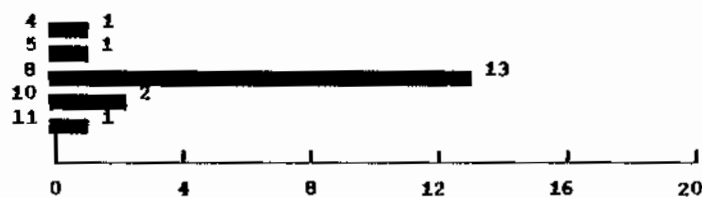
Media	2.103	Std error	.143
Moda	2.000	Std desviación	.772
Curstosis	-.067	Mediana	2.000
Rango	3.000	Minimo	1.000
Máximo	4.000	Suma	61.000
Varianza	.596		

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 20

BA HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJOS

Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
4	1	1.7	5.6	5.6
5	1	1.7	5.6	11.1
8	13	22.0	72.2	83.3
10	2	3.4	11.1	94.4
11	1	1.7	5.6	100.0
.	41	69.5	Missing	
Total	59	100.0	100.0	



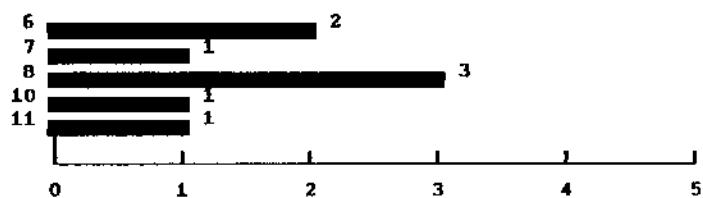
Media	8.000	Std error	.370	Median	8.000
Moda	8.000	Std desviación	1.572	Varianza	2.471
Curtosis	2.567	Mediana	8.000		
Rango	7.000	Mínimo	4.000		
Máximo	11.000	Sum	144.000		
Varianza	2.471				

FUENTES : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 21

BB HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO4

Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
6	2	3.4	25.0	25.0
7	1	1.7	12.5	37.5
8	3	5.1	37.5	75.0
10	1	1.7	12.5	87.5
11	1	1.7	12.5	100.0
.	51	86.4	Missing	
Total	59	100.0	100.0	



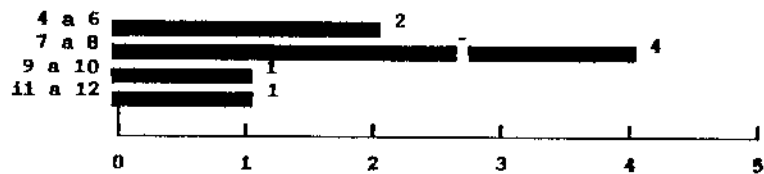
Media	8.000	Std error	.627
Moda	8.000	Std desviación	1.773
Curtosis	-.388	Mediana	8.000
Rango	5.000	Minimo	6.000
Máximo	11.000	Suma	64.000
Varianza	3.143		

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 21.1

RUBB TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJO4

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
4 a 6	1.00	2	3.4	25.0	25.0
7 a 8	2.00	4	6.8	50.0	75.0
9 a 10	3.00	1	1.7	12.5	87.5
11 a 12	4.00	1	1.7	12.5	100.0
		51	86.4	Missing	
Total		59	100.0	100.0	



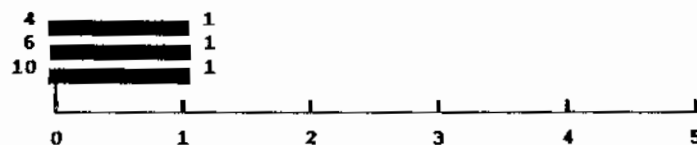
Media	2.125	Std error	.350
Moda	2.000	Std desviación	.991
Curtois	.840	Mediana	2.000
Rango	3.000	Minimo	1.000
Máximo	4.000	Suma	17.000
Varianza	.982		

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 22

BC HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJOS

Valor	Frecuencia	Percent	Valido Percent	Acumulado Percent
4	1	1.7	33.3	33.3
6	1	1.7	33.3	66.7
10	1	1.7	33.3	100.0
.	56	94.9	Missing	
Total	59	100.0	100.0	



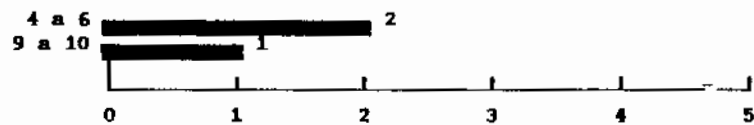
Media	6.667	Std err	1.764
Moda	4.000	Std dev	3.055
Rango	6.000	Mediana	6.000
Mínimo	4.000	Máximo	10.000
Suma	20.000	Varianza	9.333

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 22.1

RUBC TOTAL HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL DEL HIJOS

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
4 a 6	1.00	2	3.4	66.7	66.7
9 a 10	3.00	1	1.7	33.3	100.0
		56	94.9	Missing	
Total		59	100.0	100.0	



Media	1.667	Std error	.667	Mediana	1.000
Moda	1.000	Std desviación	1.155	Varianza	1.333
Mínimo	1.000	Máximo	3.000	Suma	5.000

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 23

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUG GRUPO ETAREO

AA	Frecuencia Fila % Columna %	RUG				Total Fila
		18 a 29	30 a 41	42 a 54	55 a 66	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
1		3	5		2	10
Artesanal		30.0	50.0		20.0	16.9
		30.0	15.6		33.3	
2		4	21	11	3	39
Comercio		10.3	53.8	28.2	7.7	66.1
		48.8	65.6	100.0	50.0	
3		3	6		1	10
Servicios		38.8	68.8		10.0	16.9
		30.0	18.8		16.7	
Column		18	32	11	6	59
Total		16.9	54.2	18.6	18.2	100.0

CUADRO Nro. 24

AA ACTIVIDAD BY AT ACT. PRIM TOTAL DIAS

AA	Frecuencia Fila % Columna %	AT			Total Fila
		2	5	7	
1		1		9	10
Artesanal		10.0		90.0	16.9
		33.3		16.7	
2		2	2	35	39
Comercio		5.1	5.1	89.7	66.1
		66.7	100.0	64.8	
3				10	18
Servicios				100.0	16.9
				10.5	
Column		3	2	54	59
Total		5.1	3.4	91.5	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 25

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUBP DINERO-PRESTADO

Frecuencia Fila % Columna %		RUBP				Total Fila
		0-1000	1001-2000	2001-3000	3001-4000	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
AA						
	1	6 85.7 18.8	I 14.3 33.3			7 18.4
Artesanal						
	2	23 85.2 71.9	1 3.7 33.3	2 7.4 100.0	1 3.7 100.0	27 71.1
Comercio						
	3	3 75.0 9.4	I 25.0 33.3			4 10.5
Servicios						
Columna		32	3	2	1	38
Total		04.2	7.9	5.3	2.6	100.0

CUADRO Nro. 26

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUBQ DINERO-DEUDA

Frecuencia Fila % Columna %		RUBQ					Total Fila
		0-1000	1001-2000	2001-3000	3001-4000	4001-5000	
		1.00	2.00	3.00	4.00	5.00	
AA							
	1	2 25.0 13.3		3 37.5 75.0	1 12.5 50.0	2 25.0 66.7	8 29.6
Artesanal							
	2	11 68.8 73.3	3 18.8 100.0	I 6.3 25.0	1 6.3 50.0		16 59.3
Comercio							
	3	2 66.7 13.3				1 33.3 33.3	3 11.1
Servicios							
Columna		15	3	4	2	3	27
Total		55.6	11.1	14.8	7.4	11.1	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 27

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUBR DINERO-INDEMINIZADO

AA	Frecuencia Fila % Columna %	RUBR				Total
		0-1000	1001-2000	2001-3000	3001-7000	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
Comercio	2	3 33.3 50.0	5 55.6 100.0		1 11.1 100.0	9 69.2
Servicios	3	3 75.0 50.0		1 25.0 100.0		4 30.8
Columna		6	5	1	1	13
Total		46.2	38.5	7.7	7.7	100.0

CUADRO Nro. 28

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUBT INGRESO POR DIA

(En Bolivianos)

AA	Frecuencia Fila % Columna %	RUBT			Total Fila
		0 a 40	41 a 80	121 -160	
		1.00	2.00	4.00	
Artesanal	1		1 100.0 11.1		1 4.3
Comercio	2	9 56.3 69.2	7 43.8 77.8		16 69.6
Servicios	3	4 66.7 30.8	1 16.7 11.1	1 16.7 100.0	6 26.1
Columna		13	9	1	23
Total		56.5	39.1	4.3	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO N° 29

AA TIPO DE ACTIVIDAD Y RUBU INGRESO POR SEMANA

AA	Frecuencia Fila % Columna %	RUBU				Total Fila
		0 - 250	251 - 500	501 - 750	751-1000	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
Artesanal	1	4 40.0 10.3	6 60.0 33.3			10 16.9
	2	28 71.8 71.8	10 25.6 55.6	1 2.6 100.0		39 66.1
Servicios	3	7 70.0 17.9	2 20.0 11.1		1 10.0 100.0	10 16.9
	Column	39	18	1	1	59
	Total	66.1	30.5	1.7	1.7	100.0

CUADRO Nro. 30

AT ACTIVIDAD PRINCIPAL TOTAL DIAS Y RUAY HORAS EN ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJOS

AT	Frecuencia Fila % Columna %	RUAY				Total
		4 a 6	7 a 8	9 a 10	11 a 12	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
2			3 100.0 18.8			3 7.7
	7	9 25.0 100.0	13 36.1 81.3	11 30.6 100.0	3 8.3 100.0	36 92.3
	Column	9	16	11	3	39
	Total	23.1	41.0	28.2	7.7	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACION PROPIA

CUADRO Nro. 31

AT ACTIVIDAD PRINCIPAL TOTAL DIAS Y RUAZ HORAS ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO2

Frecuencia Fila % Columna %	RUAZ				Total Fila
	4 a 6	7 a 8	9 a 10	11 a 12	
	1.00	2.00	3.00	4.00	
2		1 100.0 6.7			1 3.4
7	6 21.4 100.0	14 50.0 93.3	7 25.0 100.0	1 3.6 100.0	28 96.6
Columna Total	6 20.7	15 51.7	7 24.1	1 3.4	29 100.0

CUADRO Nro.32

AT ACTIVIDAD PRINCIPAL TOTAL DIAS Y RUBA HORAS ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO3

frecuencia File % Columna %	RUBA				Total Fila
	4 a 6	7 a 8	9 a 10	11 a 12	
	1.00	2.00	3.00	4.00	
2		1 100.0 7.7			1 5.6
7	2 11.8 100.0	12 70.6 92.3	2 11.8 100.0	1 5.9 100.0	17 94.4
Columna Total	2 11.1	13 72.2	2 11.1	1 5.6	18 100.0

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACION PROPIA

CUADRO Nro. 33

AT ACTIVIDAD PRINCIPAL TOTAL DIAS y RUBB HORAS ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJO4

Frecuencia Fila % Columna %	RUBB				Total Fila
	4 a 6 1.00	7 a 8 2.00	9 a 10 3.00	11 a 12 4.00	
7	2 25.0 100.0	4 50.0 100.0	1 12.5 100.0	1 12.5 100.0	8 100.0
Column	2	4	1	1	8
Total	25.0	50.0	12.5	12.5	100.0

CUADRO NRO. 34

AT ACTIVIDAD PRINCIPAL TOTAL DIAS y RUBC HORAS ACTIVIDAD PRINCIPAL HIJOS

Frecuencia Fila % Columna %	RUBC		Total Fila
	4 a 6 1.00	9 a 10 3.00	
7	2 66.7 100.0	1 33.3 100.0	3 100.0
Column	2	1	3
Total	66.7	33.3	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 35

RUBP DINERO-PROPIU Y RUG GRUPO ETAREO

Frecuencia Fila % Columna %		RUG				Total Fila
		18 a 29	30 a 41	42 a 54	55 a 66	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
RUBP 0 - 1000	1.00	5 15.6 62.5	16 50.0 84.2	7 21.9 100.0	4 12.5 100.0	32 84.2
	2.00	2 66.7 25.0	1 33.3 5.3			3 7.9
2001-3000	3.00	1 50.0 12.5	1 50.0 5.3			2 5.3
	4.00		1 100.0 5.3			1 2.6
Column		8	19	7	4	38
Total		21.1	50.0	18.4	10.5	100.0

CUADRO Nro. 36

RUBQ DINERO-DEUDA Y RDG GRUPO ETAREO

Frecuencias Fila % Columna %		RDG				Total
		18 a 29	30 a 41	42 a 54	55 a 66	
		1.00	2.00	3.00	4.00	
RUBQ 0 - 1000	1.00	2 13.3 66.7	10 66.7 58.8	2 13.3 50.0	1 6.7 33.3	15 55.6
	2.00		2 66.7 11.8	1 33.3 25.0		3 11.1
2001 -3000	3.00		3 75.0 17.6		1 25.8 33.3	4 14.8
	4.00			1 50.0 25.0	1 50.0 33.3	2 7.4
4001 -5000	5.00	1 33.3 33.3	2 66.7 11.8			3 11.1
	Column		3	17	4	3
Total		11.1	63.0	14.8	11.1	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y ELABORACION PROPIA

CUADRO Nro. 37

RUBR DINERO-INDEMNIZADO Y RUG GRUPO ETAREO

Frecuencia Fila % Columna %		RUG				Total Fila
		18 a 29	30 a 41	42 a 54	55 a 66	
RUBR		1.00	2.00	3.00	4.00	
0 - 1000	1.00	2 33.3 100.0	4 66.7 57.1			6 46.2
1001 - 2000	2.00		1 20.0 14.3	2 40.0 100.0	2 40.0 100.0	5 38.5
2001 - 3000	3.00		1 100.0 14.3			1 7.7
3001 - 7000	4.00		1 100.0 14.3			1 7.7
Column		2	7	2	2	13
Total		15.4	53.0	15.4	15.4	100.0

CUADRO Nro. 38

RUBS AMORTIZACIÓN MENSUAL Y RUBP DINERO-PRESTADO

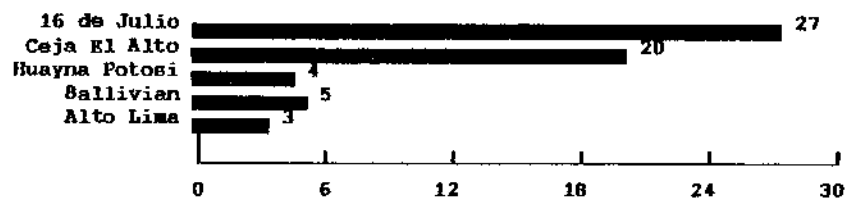
Frecuencia Fila % Columna %		RUBP			Total Fila
		0 - 1000	1001 - 2000	3001 - 4000	
RUBS		1.00	2.00	4.00	
0 a 150	1.00	4 100.0 28.6			4 25.0
151 - 300	2.00	5 71.4 35.7	1 14.3 100.0	1 14.3 100.0	7 43.0
301 - 450	3.00	3 100.0 21.4			3 10.0
451 - 600	4.00	2 100.0 14.3			2 12.5
Column		14	1	1	16
Total		87.5	6.3	6.3	100.0

FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO NRO. 39

UBICACIÓN DEL NEGOCIO

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
16 de Julio	1	27	45.8	45.8	45.8
Ceja El Alto	2	20	33.9	33.9	79.7
Huayna Potosi	3	4	6.8	6.8	86.4
Sallivian	4	5	8.5	8.5	94.9
Alto Lima	5	3	5.1	5.1	100.0
Total		59	100.0	100.0	



CUADRO Nro. 40

ESTUDIO COLEGIO

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
No Estudio	0	7	11.9	11.9	11.9
Estudio	1	52	88.1	88.1	100.0
Total		59	100.0	100.0	

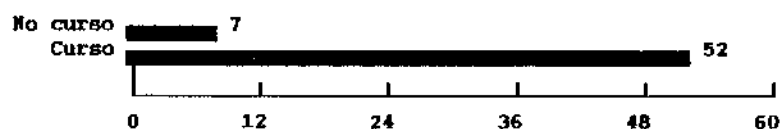


FUENTE Y TABULACIÓN PROPIA

CUADRO Nro. 41

ESTUDIO BASICO

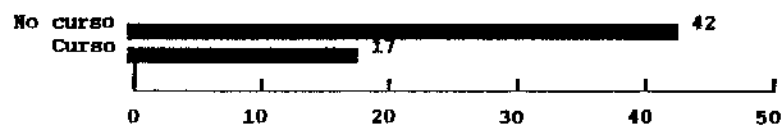
	Valor	Frecuencia	Porcent	Porcent	Porcent	VB	ADM
No curso	0	7	11.9	11.9	11.9		
Curso	1	52	88.1	88.1	100.0		
Total		59	100.0	100.0			



CUADRO Nro. 42

ESTUDIO INTERMEDIO

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
No curso	0	42	71.2	71.2	71.2
Curso	1	17	28.8	28.8	100.0
Total		59	100.0	100.0	

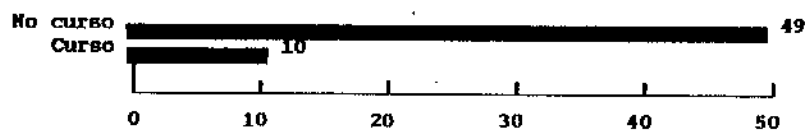


FUENTE : ENCUESTA Y TABULACION PROPIA

CUADRO Nro. 43

ESTUDIO MEDIO

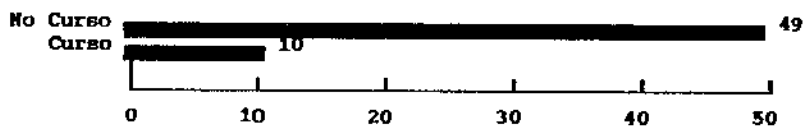
	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
No curso	0	49	83.1	83.1	83.1
Curso	1	10	16.9	16.9	100.0
Total		59	100.0	100.0	



CUADRO Nro. 44

ESTUDIO PARA TÉCNICO

	Valor	Frecuencia	Porcent	Valido Porcent	Acumulado Porcent
No Curso	0	49	83.1	83.1	83.1
Curso	1	10	16.9	16.9	100.0
Total		59	100.0	100.0	

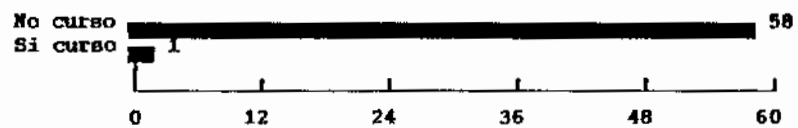


FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

COADRO Nro. 45

ESTUDIO UNIVERSIDAD

	Valor	Frecuencia	Percent	Valido Percent	Acumulado Percent
No curso	0	58	98.3	98.3	98.3
Si curso	4	1	1.7	1.7	100.0
Total		59	100.0	100	



FUENTE : ENCUESTA Y TABULACIÓN PROPIA

PARTE VII

CAPÍTULO VII

RESULTADOS DE LA TESIS (Conclusiones y Recomendaciones)

7	Conclusiones y Recomendaciones	pág. 110
7.1	Conclusiones	pág. 110
7.2	Recomendaciones	pág. 113

A N E X O

Bibliografía	pág. 117
Documentos Utilizados en la Investigación . .	pág. 117
Libros Consultados	pág. 117
Informes	pág. 119
Tesis Consultadas	pág. 119
Catálogos y Periódicos	pág. 119
Fuentes de Información Consultado	pág. 119
Profesores o Técnicos Especializados	pág. 120
Conferencias Debates y Entrevistas	pág. 120
Formulario	pág. 121
Cuadro General de las Variables	pág. 125
Programa en el SPSS de las variables	pág. 127

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

El presente trabajo de investigación, después de haber efectuado un estudio de análisis pormenorizado de los factores que incidieron en el crecimiento del sector informal y por supuesto el crecimiento de la migración Campo - Ciudad de El Alto, que luego tal población se inserta al Comercio Informal, finaliza con las siguientes conclusiones y recomendaciones:

7.1 CONCLUSIONES.-

Con todo lo expuesto se puede afirmar la existencia real del problema planteado "EL CRECIMIENTO DEL SECTOR INFORMAL EN LA CIUDAD DE EL ALTO Y SUS CAUSAS", puesto que el trabajo de campo a través de la encuesta realizada y toda la información recopilada, nos permitió inferir que el incremento de la migración campo - ciudad de El Alto, permite también el incremento del sector informal, y todo esto implica una creciente oferta de trabajo en el sector del comercio informal de dicha ciudad producto gradual de la aplicación de la Nueva Política Económica implantada desde Agosto de 1985.

La demostración teórica y práctica de la importancia del incremento de la oferta de trabajo en el sector del comercio informal de la ciudad de El Alto, en los últimos años, y que además se considera a este sector como refugio de población desocupada, que fue la justificación plena del presente trabajo, la misma que ha sido alcanzada por la gran evidencia de flaqueza en la vigencia del actual modelo, como un ordenador de la economía boliviana.

La comprobación de la hipótesis planteada a través del análisis de varios factores determinantes, como ser los factores rurales y urbanos que inciden en el incremento de la oferta de trabajo en el sector del comercio informal de la ciudad de El Alto. Entre los factores rurales, se tiene a la migración del campo a la ciudad, el parvifundismo en el campo, que impulsa la migración de campesinos hacia las ciudades, dada la escasa producción de sus parcelas. Asimismo los factores de trabajo, despido de trabajadores, educación, salud, etc., Y algo muy importante que es necesario rescatar, el como los hijos de los encuestados colaboran con una buen porcentaje de horas (promedio

de 8 horas diarias), en la actividad del comercio; en el futuro va a nutrir al sector informal. Este y otros , son elementos que posibilitan la verificación de la hipótesis, por la presencia y búsqueda de mejores condiciones de vida de la población rural, factores que consideramos son relevantes en el incremento de las migraciones y su posterior inserción en la oferta de trabajo del comercio informal de la ciudad de El Alto.

De la misma manera se vió que dentro de los factores urbanos determinantes, que son una consecuencia de la actual política económica Neoliberal, existen aquellos que posibilitan el crecimiento de la sector informal, tales como:

El despido y reducción de personal de empresas públicas y privadas que son determinantes para el agrandamiento del sector objeto de estudio, debido fundamentalmente a que la actividad informal, es el sector que amortigua el desempleo, agudizado desde la aplicación del D.S. 21060.

Por otro lado, también la privatización de empresas públicas, que al margen de aumentar la competitividad y eficiencia del Estado en la economía, posibilita la destitución de un gran contingente de trabajadores, que ingresarán al sector informal; por tanto incrementarán la oferta de trabajo en el sector del comercio informal.

Además la política de apertura de fronteras abiertas, hace que las pocas industrias que todavía existen en el país no puedan hacer frente a la competitividad con la de otros países, por causa esencialmente a la falta total de protección del Estado hacia las industrias nativas, los altos costos de los insumos que determinan altos costos de producción; factores que conducen a la quiebra de industrias y por consiguiente un mayor desempleo cuyo contingente va a nutrir al sector informal, y entonces una mayor oferta de trabajo en el sector del comercio informal.

La expansión de las actividades informales, especialmente en épocas de crisis económica está en relación directa con la desfavorable situación del empleo en los sectores formales de la economía, y la consecuencia necesidad que tienen los desempleados de crear estrategias de sobrevivencia para sí y sus

familiares.

Aunque se debe reconocer que hay informales que perciben altos ingresos cuestión que juega generalmente con las características del producto-servicio que producen, así como la demanda de éste, de manera general la informalidad cobra su dimensión verdadera en la secuencia crisis-subempleo-pobreza.

No todos los que desarrollan actividades informales son pobres, Aunque todos los pobres se ven de una forma u otra vinculados a actividades informales.

El alcance de los objetivos propuestos ha sido efectivo debido a que se logró detectar que:

- El actual modelo de Política económica privatizante y de economía abierta ha determinado una completa dependencia de la economía y su capacidad de empleo, situación que conduce a un empobrecimiento acelerado de la población; condición que puede ser verificada objetivamente en las calles del país, es decir en la ciudad del El Alto, y en forma muy especial a partir de horas 16:00, donde las vías de acceso peatonal están ocupadas por gente dedicada a la actividad informal, en la búsqueda de lograr algún ingreso monetaria para poder paliar las grandes necesidades de índole familiar.
- También se logró cuantificar la cantidad de horas que dedican al sector del comercio informal, asimismo en base al presente estudio se deben implementar políticas económicas y sociales, que puedan mejorar las condiciones del desarrollo de las actividades del sector.

En el marco del desarrollo de la encuesta se detectó la irreversibilidad del sector informal, debido a la presencia de condiciones en algunos de los casos favorables económicamente y en otros casos por la deuda que contrajeron con algunas instituciones financieras que apoyan a la microempresa, o sea aquellas que se dedican al sector informal, permitiendo mayor establecimiento y permanencia de la población dedicada a la actividad informal.

Con este marco de referencia el contingente de personas dedicadas a este sector, obedece también a varias razones como:

- La independencia que se tiene respecto al desenvolvimiento de las actividades cotidianas, no existiendo horarios rígidos para trabajar.
- La posibilidad de asegurar el ingreso monetario diario, para la manutención familiar.
- El fácil acceso para poder insertarse en el sector, a causa de la inexistencia de barreras de entrada hacia esta actividad.

7.2 RECOMENDACIONES.-

Lamentablemente este gran problema del sector informal, básicamente es problema del Estado.

Vamos a rescatar lo que dijo Carlos Toranzo en una entrevista por radio (Fides), que resume en lo siguiente: " Se debe mirar a todos los actores sociales, si no se mira a dichos actores (informales) no habrá viabilidad, inclusive si no hay apoyo estatal, a estos empresarios nuevos (informales, transportistas, etc.) que no están inscritos en la Confederación de Empresarios Privadas de Bolivia, grandes transportistas como Alanoca, grandes productores como Laureano Rojas en Cochabamba, burguesía nueva, burguesía de tez morena que tampoco es apoyada por el Estado; no habrá viabilidad, que quiero plantear en general: la Política Económica no debe ser hecha como se hacia siempre, viendo sectores agricultura, industria y comercio, por que tras de agricultura, industria y comercio se mira a grandes productores, a grandes empresarios. Si no, cuando miramos agricultura mirar actores sociales, mirar gran productor, pequeño productor, pequeñísimo productor campesino, si se mira sector transportista caminos de exportación para quienes para los de alta tecnología caminos vecinales para los pequeños, mirar a los actores sociales, mirar a toda la sociedad, "Este País desde que se fundo ha olvidado a la mayoría" y esto no es problema únicamente de justicia

social, no es un problema ético, es un problema de "Eficiencia Productiva" y de generar junto a la Eficiencia productiva una mejor visión ética del país que de "oportunidades a todos".

La frase más impactante es que " Este País desde que se fundó ha olvidado a la mayoría", y esto nos debe llevar a la reflexión.

Por tanto que ante la magnitud e importancia de este fenómeno, debe plantearse la urgente necesidad de regular su accionar otorgándole un rol formal, es decir formalizarlos, simplificando los trámites y exigencias que el Estado tiene para cualquier actividad económica; consecuentemente el Estado debe permitir un acceso fácil hacia créditos que puedan generar inversiones en el sector. Asimismo se deben dictar lineamientos y determinaciones claras respecto a la protección del Estado, mediante la promulgación de disposiciones legales, que protejan y amparen el desenvolvimiento del sector, ya que actualmente las personas que operan en esta actividad no tienen ninguna protección.

Mejorar las condiciones de vida de los campesinos es decir de las condiciones de vida en el campo a través de la creación de infraestructura necesaria, para aumentar los ingresos de los campesinos, por medio de una política más racional de la producción y comercialización agropecuaria.

Es necesario dar al poblador rural una mayor capacitación en sistemas de riego, selección de abonos, tipos y variedad de semillas y plantas y la incorporación de nuevas tecnologías vigentes en los países desarrollados que permitan al campesino lograr mayor rendimiento, y entonces una mayor producción para de este modo lograr que el campesino tenga a través de una mayor disponibilidad monetaria un mejor status social, y además se evita la inmigración campo - ciudad.

Paralelamente a la privatización de empresas estatales, se debe ver la posibilidad de generar fuentes de trabajo, con el producto de esos ingresos, esto equivale a decir que en una primera instancia, los ingresos generados por la privatización no vayan a sectores mal organizados, consiguientemente todos

estos recursos deben ir a sectores donde exista una buena planificación, donde exista metas y objetivos bien estructurados, sólo de este modo la generación de fuentes de trabajo logrará una mayor producción.

La apertura de nuevos mercados, debe constituir el objetivo estratégico para la ciudad de El Alto, para ello el Estado debe generar programas de fomento a la inversión privada a nivel local. Por otra parte se debe implementar un programa de promoción de la producción alteña en el mercado nacional y del exterior.

La educación y formación técnica de las instituciones superiores deben estar en función del sector industrial que se quiere promocionar.

Para evitar la migración campo-ciudad, se recomienda que:

La Política Económica debe estar en función de todos los actores sociales, si no se mira a dichos actores (informales migrantes) no habrá viabilidad, inclusive si no hay apoyo estatal, por tanto se propone poner una medida inmediata para frenar la migración campo - ciudad, una de ellas es de: aprovechar las características de las regiones que hoy interesan como atributos regionales que tiene cada región, y se sugiere denominar regiones **pivotales**³⁶, y en estas regiones pivotales, el estado debería de crear fomentos a la creación de industrias como por ejemplo: La zona de los yungas (Caranavi) se debería aprovechar la producción de frutas y su industrialización, por tanto se fomenta al empleo local y al desarrollo local y regional, por tanto el campesino de esta región y de sus alrededores no tendrían por que migrar a las ciudades, por tanto se evitaría la migración de los campesinos, si esto se multiplica a otras regiones la gente que vino del campo a la ciudad regresaría a su región.

Los proyectos de ley de Participación Popular y Capitalización, los dos pilares fundamentales del gobierno actual, con la cual el pretende cambiar la estructura económica y social del país.

A mi criterio la Participación Popular va a generar actividad económica en el área rural, por que permite que grandes recursos se destinen a los municipios y a través de ellos se empiecen a realizar obras sociales construcción de escuelas, refacción de las mismas como la dotación de los servicios básicos, este gran cúmulo de necesidades y al contar con los recursos de la Participación Popular va a permitir generar empleo temporal en el área rural y no sólo generación de empleo de trabajo simple del área rural sino también empleo para el sector constructor de las ciudades.

La Capitalización en el tema de empleos, la difícilmente aumentará el nivel de empleos. En un primer momento, es más bien probable que el inversionista privado, al racionalizar y modernizar las técnicas productivas de las empresas "corte mano de obra" y solamente después, cuando logren entrar en un ritmo de crecimiento sostenible, pasará a contratar mano de obra calificada, de esta manera no podrá absorber parte de la economía informal por ser esta mano de obra no calificada.

BIBLIOGRAFÍA

DOCUMENTOS UTILIZADOS EN LA INVESTIGACIÓN

- Encuesta de Elaboración Propia

LIBROS CONSULTADOS

Teddy Canelas V. "Estadística Descriptiva y Probabilidades" Fascículo Nro. 1 Editores Latinas Oruro-Bolivia junio 1995

Bueno Eramis(1992): "Perspectivas teórico-metodológicas en los estudios de población". Primera Conferencia Internacional sobre Investigaciones Económicas. Universidad de Canaguey, Cuba, febrero, 1992, Publicaciones de CEDEM, 1992.

Carboneto D., Carazo M.J., (1986): "Heterogeneidad tecnológica y desarrollo económico": El sector informal. Instituto Nacional de planificación. Fundación Friedrich Ebert. Perú, 1986.

PREALC (1986): "Cambio y polarización ocupacional en Centro América". PREALC,OIT. 1986.

PREALC (1986): "La evolución del empleo formal e informal en el sector servicios latinoamericano". PREALC/279. Documentos de Trabajo. Santiago de Chile 1986.

PREALC (1987): "El sector informal hoy": El imperativo de actuar. PREALC/314. Documentos de Trabajo Santiago de Chile 1987.

PREALC (1987): "Crisis, ajuste económico y costo social". PREALC/291. Documentos de Trabajo. Santiago de Chile 1987.

PREALC (1988): "Sobrevivir en la calle". El comercio ambulante en Santiago. PREALC, OIT. 1988.

PREALC (1990): "Ventas informales". Relaciones con el sector moderno. PREALC. OIT. 1990.

PREALC (1990): "Pobreza y empleo": Documentos de Trabajo. Nro. 348. Santiago de Chile.

Eramis Bueno S., Ivonne Farah H., Beatriz Napoli L. "El mundo de la Informalidad". IDIS. marzo 1994. UMSA.

De Soto Hernando. "El Otro Sendero". Editorial El Barranco. Lima- 1986.

Farah Ivonne. "Las transformaciones de la pobreza. Bolivia 1970-1990" Inédito. Investigación de año sabático. UMSA - 1991.

CEDLA - FLACSO. "El sector Informal urbano en Bolivia. julio de 1988

Aranibar, J. Gómez; A. Mantilla: "Migración y Empleo en la ciudad de la Paz"

Dandler, Jorge. "Apuntes generales sobre la economía informal y su importancia en Bolivia".

Juan, Nunura. "La inserción de los Migrantes en el mercado de trabajo urbano"

Samuel Doria Medina. "La economía informal en Bolivia" La Paz - 1986.

Echazu Alvarado Jorge. "Los problemas agrarios campesinos de Bolivia". La Paz- Bolivia. Talleres gráficos CEUB 1983.

Honorable Cámara de Diputados. "Descentralización y privatización". 1991

Godofredo Sandoval Z. M. Fernanda Sostres. "La Ciudad Prometida". ILDIS - 1989.

Gonzalo Chavéz, Carlos Toranzo Roca. "Claves y Problemas de la Economía Boliviana". ILDIS - 1990.

Ramos S. Pablo. "El neoliberalismo en acción" julio 1986.

Diego Palma. "La Informalidad, lo popular y el cambio social" DESCO, agosto 1987. Lima.

INFORMES

- "Encuesta Integrada de Hogares 1989". La Paz Bolivia Agosto 1989. INE.
- "Bolivia: Encuesta Nacional de Población y Vivienda 1989". La Paz-Bolivia, Julio 1989.
- "Banco Central de Bolivia" Boletines Estadísticos Nros. 261 y 263
- "Banco Central De Bolivia": Memorias 1986 /1987

TESIS

- Edwin Rogelio Pastén: "El incremento del Sector Informal como consecuencia de la aplicación de la Nueva política Económica" Tesis de Grado. UMSA - 1992

CATÁLOGOS Y PERIÓDICOS

- "Neoliberalismo en Acción " ; Análisis # 2 del periódico "Hoy". octubre - 1985.
- "Suplemento Económico "; periódico "ULTIMA HORA"- diversos números.
- Periódicos: "HOY", "PRESENCIA", "LA RAZÓN" ; "El Diario"

FUENTES DE INFORMACIÓN CONSULTADA

- Bibliotecas
- Biblioteca del Banco Central de Bolivia
- Biblioteca Central de U.M.S.A.
- Biblioteca y hemeroteca de la Facultad de Ciencias Económicas y financieras
- Biblioteca Municipal De El Alto.

PROFESORES O TÉCNICOS ESPECIALIZADOS

- Lic. Isaac Mamani Espejo (Q.E.P.D.), Ex Docente.
- Lic. Fernando Untoja Docente Universitario.
- Ing. Jaime R. Guerra Fernandoi Docente Universitario.
- Lic. Gonzalo Sandoval Raña.
- Prof. Wálter Vargas Chávez.
- Prof. Rosario Hinojosa De Vargas.

CONFERENCIAS DEBATES Y ENTREVISTAS

- "DEBATE SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL", Auspiciada por la Radio "Fides", Dictado por el Lic. Carlos Toranzo.

C U E S T I O N A R I O

1.- Datos Personales.-

Lugar de Nacimiento
 Departamento..... Ciudad.....Provincia
 Fecha de Nacimiento.....
 Edad.....
 Ubicación del negocio o Actividad.....

2.- Educación.-

Particular () Fiscal ()
 Nivel:
 Básico ()
 Intermedio ()
 Medio ()
 Técnico ()
 Especialidad.....
 Universitario ()

3.- Miembros de la Familia.-

Esposo (a) ()
 Hijo1 Edad.....
 Hijo2 Edad.....
 Hijo3 Edad.....
 Hijo4 Edad.....
 Hijo5 Edad.....
 Hijo6 Edad.....
 Otros

4.- Datos de Migración.-

Trabajó en el campo? Si () No ()
 Porque Migro?.....
 Cuando Migro?.....

5.- Datos de Actividad Principal.-

a.- Qué tipo de Mercadería Expende o Comercializa

Clasificación por tipo de Actividad

- b.- Productiva ()
 c.- Comercio ()
 d.- Servicios ()
 e.- De quién compra o como adquiere la Mercadería:
 De Comerciantes ()
 De Fábricas ()
 Propio ()
 f.- Aparte de la Actividad Principal se Desempeña
 en otras Actividades? Si () No ()
 Especificar la Actividad.....

Qué días y cuántas Horas?

Lunes	()	Horas
Martes	()	Horas
Miércoles	()	Horas
Jueves	()	Horas
Viernes	()	Horas
Sábado	()	Horas
Domingo	()	Horas

6.- Actividades Diarias.-

- a.- Qué días de la semana permanece en sus
 actividades económicas
 Lunes ()
 Martes ()
 Miércoles ()
 Jueves ()
 Viernes ()
 Sábado ()
 Domingo ()
- b.- Cuántas horas de su tiempo dedica a las
 actividades domésticas.....
- c.- Cuántas horas permanece en la actividad
 principal

7.- Quienes de los Miembros de la Familia Colaboran en las Actividades Diarias.-

Hijo1	()	Cuántas Horas.....
Hijo2	()	Cuántas Horas.....
Hijo3	()	Cuántas Horas.....
Hijo4	()	Cuántas Horas.....
Hijo5	()	Cuántas Horas.....
Hijo6	()	Cuántas Horas.....
otros	()	Cuántas Horas.....

8.- Empleados no Familiares en la Actividad Principal.-

a.- Existen otras personas que colaboran en la Actividad Económica? Si () No ()

Dependiente1 Edad.....
 Dependiente2 Edad.....
 Dependiente3 Edad.....
 Otros Edad.....

b.- Remuneraciones que Perciben cada uno de los dependientes

Cuál es el Tipo de Remuneración a los Dependientes?

En dinero ()
 En especie () Especificar.....
 A destajo ()

Si es en dinero, cuanto percibe cada uno:

Dependiente1.....
 Dependiente2.....
 Dependiente3.....
 Otros

9.- Capitalización.-

a.- Con cuanto de capital empezó su actividad

.....

b.- Cómo obtuvo ese capital

Propio () De ambos () Préstamo ()
 Indemnización del Esposo ()
 Herencia () Otros ()

c.- Crédito

Participa de Alguna forma de Crédito

Si () No ()

Con qué entidad Bancaria.....

Amortiza semanalmente.....

Amortiza mensualmente.....

10.- Ingresos.-

A cuanto alcanza sus ingresos en su Actividad Principal?

Por Día Bs.

Por Semana Bs.

A cuanto Alcanza sus Ingresos en su Actividad no Principal

Por Día Bs.

Por Semana Bs.

11.- Sindicalizado.-

Está usted sindicalizado ?

Si () No ()

Participa De la Directiva ?

Si () No ()

Qué Cartera Ocupa en la Directiva ?

.....

12.- Observaciones.-

Qué tan Animada Estuvo el (la) Entrevistado (a)

Muy Animado ()

Algo Animado ()

No estuvo Animado ()

LUGAR DE LA ENTREVISTA

Feria 16 de Julio (Ciudad de El Alto) ()

Feria de la Ceja de El Alto ()

Tiempo que duró la entrevista

Fecha de la Entrevista.

Nombre del Encuestador.....

CUADRO DE VARIABLES

TRANSLATE FROM 'C:\TESIS\FINAL2.DBF' / TYPE DB3.

*NOHSRE: 'C:\TESIS\TESIS.SPB'.

*OBJETO: TESIS de Rafael Eduardo Copa Cayoja .

*Harzo 29,1995

SET HDRE OFF / ECHD DN / EJECT DN.

VARIABLE LABELS A 'Identificacion'/
 K 'Departamento'/
 C 'Provincia'/
 D 'Dia'/
 E 'Mes'/
 F 'Año nacimiento'/
 G 'Edad'/
 H 'Ubicación'/
 I 'Colagio'/
 J 'Básico'/
 K 'Intermedio'/
 L 'Medio'/
 H 'Técnico'/
 N 'Onivaraidad'/
 D 'Eposo'/
 F 'Edad H1'/
 Q 'Edad H2'/
 R 'Edad H3'/
 S 'Edad H4'/
 T 'Edad H5'/
 U 'Edad H6'/
 V 'Edad H7'/
 W 'Edad H8'/
 X 'Causa de Migración'/
 Y 'Año Migr'/
 Z 'No migro'/
 AA 'Actividad'/
 AB 'Suministro Comerciantas'/
 AC 'Suministro Fabricas'/
 AD 'Suministro Propio'/
 AE 'Act Sec Lunes'/
 AF 'Act Sec Martes'/
 AG 'Act Sec Miercoles'/
 AH 'Act Sec Jueves'/
 AI 'Act Sec Viernes'/
 AJ 'Act Sec Sabado'/
 AK 'Act Sec Domingo'/
 AL 'Act Sec Total Dias'/
 AM 'Act Prin Lunes'/
 AN 'Act Prin Martes'/
 AO 'Act Prin Miercoles'/
 AP 'Act Prin Juvese'/
 AQ 'Act Prin Viernes'/
 AR 'Act Prin Sabado'/
 AS 'Act Prin Domingo'/
 AT 'Act Prin Total Dias'/
 AO 'Act Domestica'/
 AV 'Act Principal'/
 AW 'Act Secundaria'/
 AX 'TOTAL HDRAS/DIA'/
 AY 'Horas Act Prin H1'/
 AZ 'Horas Act Prin H2'/
 BA 'Horas Act Prin H3'/
 BB 'Horas Act Prin H4'/
 BC 'Horas Act Prin H5'/
 BD 'Horas Act Prin H6'/
 BE 'Horas Act Prin H7'/
 BF 'Horas Act Prin H8'/

BG 'TOTAL HORAS HIJOS'/
 EH 'Edad Dependiente 1'/
 EI 'Edad Dependiente 2'/
 EJ 'Edad Dependiente 3'/
 EK 'Edad Dependiente 4'/
 EL 'Remuneracion D1'/
 EM 'Remuneracion D2'/
 EN 'Remuneracion D3'/
 EO 'Remuneracion D4'/
 EP 'Dinero Propio'/
 EQ 'Dinero de Prestamo'/
 ER 'Dinero de Indemnizacion'/
 ES 'Amortizacion Mensual'/
 ET 'Ingreso Prin diario'/
 EO 'Ingreso Prin semanal'/
 EV 'Ingreso Sec diario'/
 EW 'Ingreso Sec semanal'/
 EX 'Bndicalizado'/
 EY\$ 'Dirigente'/
 EZ 'Obs Muy Animado'/
 CA 'Obs Algo Animado'/
 CB 'Obs Made Animado'/
 CC 'Dinero Circulante'.

VALUE LABELS

B 1 'DRORO' 2 'LA PA2' 3 'POTOSI' /
 C 1 'Murillo' 2 'Los Andee' 3 'Ingavi' 4 'Omasuyos'
 5 'Pacajes' 6 'Nor Yungas' 7 'Larecaja' 8 'Hanco Kapac'
 9 'Camacho' 10 'Cercado' 11 'Poopo' 12 'Sejama'
 13 'Dalence' 14 'Bustillos'/
 H 1 '16 de Julio' 2 'Ceja El Alto' 3 'Huayna Potosi'
 4 'Ballivian' 5 'Alto Lima'/
 I 0 'No Estudio' 1 'Estudio'/
 J 0 'No curso' 1 'Curso'/
 K 0 'No curso' 1 'Curso'/
 L 0 'No curso' 1 'Curso'/
 H 0 'No Curso' 1 'Curso'/
 H 0 'No curso' 1 'Curso'/
 O 0 'Soltero' 1 'Esposo' 2 'Esposa'/
 X 0 'No migro' 1 'Trabajo' 2 'Relocalizado'//
 2 0 'Higro' 1 'No migro'/
 AA 1 'Artesanal' 2 'Comercio' 3 'Sarvicios'/
 AB 0 'No compra' 1 'Compra' /
 AC 0 'No compra' 1 'Compra'/
 AD 0 'No se autoab' 1 'Se autoab'/
 AE 0 'No' 1 'Si'/
 AF 0 'No' 1 'Si'/
 AG 0 'No' 1 'Si'/
 AH 0 'No' 1 'Si'/
 AI 0 'No' 1 'Si'/
 AJ 0 'No' 1 'Si'/
 AK 0 'No' 1 'Si'/
 AH 0 'No' 1 'Si'/
 AN 0 'No' 1 'Si'/
 AO 0 'No' 1 'Si'/
 AP 0 'No' 1 'Si'/
 AQ 0 'No' 1 'Si'/
 AR 0 'No' 1 'Si'/
 AS 0 'No' 1 'Si'/
 BX 0 'No' 1 'Si'/
 BY\$ 0 'No' 1 'Si'/
 B2 0 'No' 1 'Si'/
 CA 0 'No' 1 'Si'/
 CB 0 'No' 1 'Si'.

PROGRAMA EN SPSS

COMPUTE ROG = G.
 RECODE ROG (1E THRU 29=1) (30 THRU 41=2) (42 THRU 54=3) (55 THRU 66=4).

COMPUTE RUAO = AU.
 RECODE RUAO (0 =1) (1 THRU 2=2) (3 THRU 4=3) (5 THRU 6=4).

COMPUTE RUAV = AV.
 RECODE RUAV (0 THRU E=1) (9 THRU 10 =2) (11 THRU 12=3) (13 THRU 14=4).

COMPUTE ROAW = AH.
 RECODE RUAW (0 THRU 3=1) (4 THRU 6=2).

COMPUTE ROAY = AY.
 RECODE RUAY (4 THRU 6=1) (7 THRU E=2) (9 THRU 10=3) (11 THRU 12=4).

COMPUTE RUAZ = AZ.
 RECODE RUAZ (4 THRU 6=1) (7 THRU 8=2) (9 THRU 10=3) (11 THRU 12=4).

COMPUTE RUBA = BA.
 RECODE RUBA (4 THRU 6=1) (7 THRU 8=2) (9 THRU 10=3) (11 THRU 12=4).

COMPUTE RUBB = BB.
 RECODE RUBB (4 THRU 6=1) (7 THRU 8=2) (9 THRU 10=3) (11 THRU 12=4).

COMPUTE RUBC = BC.
 RECODE RUBC (4 THRU 6=1) (7 THRU 8=2) (9 THRU 10=3) (11 THRU 12=4).

COMPUTE RUBG = BG.
 RECODE RUBG (0 THRU 1=1) (4 THRU 19=2) (20 THRU 34=3) (35 THRU 50=4).

COMPUTE ROBH = BH.
 RECODE ROBH (0 THRU 13=1) (14 THRU 24=2) (25 THRU 35=3) (36 THRU 46=4).

COMPUTE ROBI = BI.
 RECODE RUBI (0 THRU 13=1) (14 THRU 24=2) (25 THRU 35=3) (36 THRU 46=4).

COMPUTE ROBJ = BJ.
 RECODE RUBJ (0 THRU 13=1) (14 THRU 24=2) (25 THRU 35=3) (36 THRU 46=4).

COMPUTE RUBK = BK.
 RECODE RUBK (0 THRU 13=1) (14 THRU 24=2) (25 THRU 35=3) (36 THRU 46=4).

COMPUTE RUBL = BL.
 RECODE RUBL (0 THRU 99=1) (100 THRU 199=2) (200 THRU 299=3) (300 THRU 399=4).

COMPUTE RUBH = BH.
 RECODE RUBH (0 THRU 99=1) (100 THRU 199=2) (200 THRU 299=3) (300 THRU 399=4).

COMPUTE RUBN = BN.
 RECODE RUBN (0 THRU 99=1) (100 THRU 199=2) (200 THRU 299=3) (300 THRU 399=4).

COMPUTE RUBO = BU.
 RECODE RUBO (0 THRU 99=1) (100 THRU 199=2) (200 THRU 299=3) (300 THRU 399=4).

COMPUTE RUBP = BP.
 RECODE RUBP (0 THRU 1000=1) (1001 THRU 2000=2) (2001 THRU 3000=3)
 (3001 THRU 4000=4) (4001 THRU 5000=5).

COMPUTE RUBQ = BQ.
 RECODE RUBQ (0 THRU 1000=1) (1001 THRU 2000=2) (2001 THRU 3000=3)
 (3001 THRU 4000=4) (4001 THRU 5000=5).

COMPUTE RUBR = BR.
 RECODE RUBR (0 THRU 1000=1) (1001 THRU 2000=2) (2001 THRU 3000=3)
 (3001 THRU 7000=4).

COMPUTE RUBS = BS.
 RECODE RUBS (0 THRU 150=1) (151 THRU 300=2) (301 THRU 450=3)
 (451 THRU 600=4) (601 THRU 750=5).

COMPUTE RUBT = BT.
 RECODE RUBT (0 THRU 40=1) (41 THRU 80=2) (81 THRU 120=3)
 (121 THRU 160=4).

COMPUTE RUBU = BU.
 RECODE RUBU (0 THRU 250=1) (251 THRU 500=2) (501 THRU 750=3)
 (751 THRU 1000=4).

COMPUTE RUCC = CC.
 RECODE RUCC (0 THRU 1000=1) (1001 THRU 2000=2) (2001 THRU 3000=3)
 (3001 THRU 7000=4).

VARIABLE LABELS RUG 'GrupEtar' /
 RUAU 'ACT DOH' /
 RUAV 'ACT PRN' /
 RUAW 'ACT SEC' /
 RUAY 'H AP H1' /
 RUA2 'H AP H2' /
 RUBA 'H AP H3' /
 RUBB 'H AP H4' /
 RUBC 'H AP H5' /
 RUBH 'Edad O1' /
 RUBI 'Edad D2' /
 RUBJ 'Edad D3' /
 RUBK 'Edad D4' /
 RUEL 'Remn D1' /
 RUBM 'Remn D2' /
 RUEH 'Remn D3' /
 RUBU 'Remn D4' /
 ROBG 'TIEMP AP' /
 RUBP 'DINERD-P' /
 RUBQ 'DINERO-D' /
 RUER 'DINERO-I' /
 RUBS 'AMURTHBS' /
 RUBT 'IN P DIA' /
 RUBU 'IN P BEM' /
 RUCC 'DIHERO-C'.

VALUE LABELS RUG 1 '18 a 29' 2 '30 a 41' 3 '42 e 54' 4 '55 a 66' /
 RUAU 1 's/act' 2 '1 a 2' 3 '3 a 4' 4 '5 a 6' /
 RUAV 1 ' < 8 ' 2 '9 a 10' 3 '11 a 12' 4 '13 a 14' /
 RUAW 1 'Sin act' 2 'Con act' /
 RUAY 1 '4 a 6' 2 '7 a 8' 3 '9 a 10' 4 '11 a 12' /
 RUA2 1 '4 a 6' 2 '7 a 8' 3 '9 a 10' 4 '11 a 12' /
 RUBA 1 '4 a 8' 2 '7 a 8' 3 '9 a 10' 4 '11 a 12' /
 RUBB 1 '4 a 8' 2 '7 a 8' 3 '9 a 10' 4 '11 a 12' /
 RUBC 1 '4 a 8' 2 '7 a 8' 3 '9 a 10' 4 '11 a 12' /
 ROBG 1 's/hijos' 2 '4 a 19' 3 '20 a 34' 4 '35 a 50' /
 RUBH 1 ' < 13' 2 '14 a 24' 3 '25 a 35' 4 '36 a 46' /
 RUBI 1 ' < 13' 2 '14 a 24' 3 '25 a 35' 4 '36 a 46' /
 RUBJ 1 ' < 13' 2 '14 a 24' 3 '25 a 35' 4 '36 a 46' /
 RUBK 1 ' < 13' 2 '14 a 24' 3 '25 a 35' 4 '36 a 46' /
 RUEL 1 '0 a 99' 2 '100 -199' 3 '200 -299' 4 '300 -360' /
 RUBM 1 '0 a 99' 2 '100 -199' 3 '200 -299' 4 '300 -360' /
 RUBM 1 '0 a 99' 2 '100 -199' 3 '200 -299' 4 '300 -360' /
 RUBU 1 '0 a 99' 2 '100 -199' 3 '200 -299' 4 '300 -360' /
 RDEF 1 '0 - 1000' 2 '1001 -2000' 3 '2001 -3000' /
 4 '3001 -4000' 5 '4001 -5000' /
 RUBQ 1 '0 - 1000' 2 '1001 -2000' 3 '2001 -3000' /
 4 '3001 -4000' 5 '4001 -5000' /

```

RUBR 1 '0 - 1000' 2 '1001 -2000' 3 '2001 -3000'
      4 '3001 -7000'/
RUBS 1 '0 a 150' 2 '151 -300' 3 '301 -450' 4 '451 -600'
      5 '601 -750'/
RUBT 1 '0 a 40' 2 '41 a B0' 3 '81 a 120' 4 '121 -160'/
RUBU 1 '0 - 250' 2 '251 -500' 3 '501 -750' 4 '751-1000'/
RUCC 1 '0 - 1000' 2 '1001 -2000' 3 '2001 -3000'
      4 '3001 -7000'.

```

```

DOS DEL 'C:\TESIS\ESTADIS.FIN'.
SET LISTING 'C:\TESIS\ESTADIS.FIN'.
FRE B C G RUG M I J K L M N X Y Z /BARCHART.
FRE P Q R S T U V W /HISTOGRAM/ STA ALL.
FRE AA AB AC AD /BARCHART.
FRE AE AF AG AH AI AJ AK AL /BARCHART.
FRE AM AN AO AP AQ AR AS AT /BARCHART.
FRE AU ROAU AV ROAV AW RUAW /BARCHART /STA ALL.
FRE AY RUAY AZ RUAZ BA RUBA BB RUBB BC RUBC BG RUBG /BARCHART /STA ALL.
FRE BH RUBH BI RUBI BJ RUBJ BK RUBK /BARCHART /STA ALL.
FRE BL RUBL BH RUBM BN RUBN BU RUBU /BARCHART /STA ALL.
FRE BP RUBP BQ RUBQ BR RUBR CC RUCC /BARCHART /STA ALL.
FRE BS RUBS BT RUBT BU RUBU BV BW /BARCHART /STA ALL.
FRE BP BQ BR CC BS BT BU BV BW /HISTOGRAM /STA ALL.
FRE BX BY$ BZ CA CB /BARCHART /STA ALL.

```

```

DOS DEL 'C:\TESIS\CONTING.FIN'.
SET LISTING 'C:\TESIS\CDNTING.FIN'.
CRD K BY B C Y RUG AA AB AC AD AL AT BX BY$ /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO Y BY C/ CELLS CDUNT ROW COLUMN.
CRO AA BY B C RUG /CELLS COUNT RDW COLUMN.
CRO AA BY AE AF AG AH AI AJ AK AL /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO AA BY AM AN AO AP AQ AR AS AT /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRD AA BY RUBH RUBI RUBJ RUBK RUBL RUBM RUBN RUBU /CELLS CDUNT ROW COLUMN.
CRU AA BY RUBP RUBQ RUBR RUCC RUBS RUBT RUBU BV BW /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU ROAU BY ROAV RUAW /CELLS COUNT RDW COLUMN.
CRO RUAW BY ROAV/CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU AL AT BY RUAY RUAZ RUBA RUBB RUBC RUBG /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU AL AT BY RUBH RUBI RUBJ RUBK RUBL RUBH RUBN RUBU /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO AL AT BY RUBP RUBQ RUBR RUCC RUBS RUBT RUBU
      BV BW /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU RUBM BY RUBL /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO RUBI BY RUBH /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO RUBJ BY RUBN /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU RUBK BY RUBU /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRU RUBP RUBQ RUBR RUCC BY RUG /CELLS COUNT ROW COLUMN.
CRO RUBS RUBT RUBU BV BW BY RUBP RUBQ RUBR RUCC /CELLS COUNT ROW COLUMN.
*****

```