

UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRÉS
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA DE ECONOMÍA



TESIS DE GRADO

MENCIÓN: GESTIÓN DE PROYECTOS Y PRESUPUESTO

**“INCIDENCIA DE LA ECONOMÍA FISCAL EN EL
COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO
DE LA PAZ, PERÍODOS (1995 – 2017)”.**

POSTULANTE : JOSETTE KHATERINE CRUZ CHUY
TUTOR : LIC. HUMBERTO PALENQUE REYES
RELATOR : LIC. GILKA AVERANGA RODRÍGUEZ

LA PAZ - BOLIVIA
2020

DEDICATORIA

Principalmente a Dios, por ser el estimulante espiritual y darme fuerza para culminar con esta etapa fundamental para mi vida profesional.

A mis padres Julián Félix Cruz Aguilar y Ruth R. Chuy Yujra, por brindarme su amor, trabajo, sacrificio y confianza en todos estos años; “gracias a ustedes he logrado llegar hasta aquí y convertirme en lo que soy, son los mejores padres”.

A mi pareja Oscar Sergio Mamani Mendoza por su compañía y ser parte importante en todo este logro.

A mi hermana Lynda Stephanie Cruz Chuy por su apoyo incondicional.

A toda mi familia por sus consejos y palabras de aliento que hicieron de mí una mejor persona y que de alguna u otra forma son parte de todos mis sueños y metas.

Y en especial a mis ángeles que están en el cielo, que lamentablemente no pudieron verme terminar esta etapa de mi vida, siempre estarán en mi corazón mis abuelitos Nicolás Cruz Orihuela y Manuel Chuy Siñani los amo mucho y mi tío Oscar Víctor Cruz Aguilar quien siempre se encuentra en mis pensamientos y corazón.

AGRADECIMIENTOS

A la Universidad Mayor de San Andrés por haberme permitido formarme en sus aulas, compartiendo ilusiones y anhelos. La constancia, dedicación y esfuerzo hizo que alcance mi objetivo principal.

A los docentes de la Carrera de Economía por el tiempo y esfuerzo dedicado en impartir sus conocimientos; sin su instrucción profesional no habría llegado a culminar esta etapa de mi formación; tengan por seguro que todo lo aprendido será puesto en práctica de aquí en adelante.

Un Agradecimiento Especial:

Al director de la carrera de Economía M.Sc Lic. Roberto Ticona García por su apoyo y confianza en cada momento.

Al Lic. Humberto Palenque Reyes por guiar mis ideas, no solamente en el desarrollo de esta tesis, sino también en mi formación como investigador.

A la Lic. Gilka Averanga Rodríguez por cada detalle y tiempo dedicado para la culminación de la presente Tesis.

TABLA DE CONTENIDO

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

	Pág.
DEDICATORIA.....	i
AGRADECIMIENTOS.....	ii
RESUMEN	xi
INTRODUCCION	xii

CAPITULO I

MARCO METODOLÓGICO Y REFERENCIAL

1.1. DELIMITACIÓN DEL TEMA.....	2
1.1.1. Delimitación Temporal	2
1.1.2. Delimitación Espacial	2
1.1.3. Delimitación Sectorial	2
1.1.4. Delimitación Institucional	2
1.1.5. Delimitación de la Mención.....	2
1.2. RESTRICCIONES A NIVEL DE CATEGORÍAS Y VARIABLES ECONÓMICAS.....	3
1.2.1. Categoría Económica:	3
1.2.2. Variables Económicas:	3
1.3. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA DE INVESTIGACION	3
1.3.1. Identificación de la Problemática	3
1.3.2. Identificación del Problema Central.....	6
1.4. JUSTIFICACIÓN DEL TEMA.....	6
1.4.1. Justificación Económica.....	6
1.4.2. Justificación Teórica.....	7
1.4.3. Justificación Social.....	7
1.4.4. Justificación de la Mención.....	7

***“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL
DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.***

1.5.	PLANTEAMIENTO DE OBJETIVOS	8
1.5.1.	Objetivo General	8
1.5.2.	Objetivos Específicos.....	8
1.6.	PLANTEAMIENTO DE LA HIPÓTESIS.....	8
1.6.1.	Formulación de la Hipótesis del Trabajo	8
1.6.2.	Operacionalización de las Variables	8
1.7.	METODOLOGÍA.....	9
1.7.1.	Método de Investigación	9
1.7.2.	Tipo de Investigación	10
1.7.3.	Fuentes de Información	11
1.7.3.1.	Fuentes Primarias.....	11
1.7.3.2.	Fuente Secundaria	11
1.7.4.	Procesamiento de Datos.....	12
1.7.5.	Unidad de Observación	12
1.7.6.	Población.....	12
1.8.	MARCO TEORICO CONCEPTUAL	13
1.8.1.	Marco Teórico.....	13
1.8.1.1.	Teorías de la Economía Informal.....	13
1.8.1.2.	Enfoque Estructuralista del Sector Informal	15
1.8.1.3.	Enfoque de los Costos de la Regulación.....	16
1.8.1.4.	Enfoque Voluntarista.....	17
1.8.1.5.	Enfoque de la Opción de Salida	17
1.8.2.	Marco Conceptual	19
1.8.2.1.	Comercio	19
1.8.2.2.	Comercio Informal	19
1.8.2.3.	Empleo.....	20
1.8.2.4.	Desempleo.....	20
1.8.2.5.	Empleo Informal	20
1.8.2.6.	Población Económicamente Activa.....	21
1.8.2.7.	Población Económicamente Inactiva	21
1.8.2.8.	Población Desocupada	22
1.8.2.9.	Economía Informal	22

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

1.8.2.10.	Economía fiscal.....	23
1.8.2.11.	Economía “Subterránea”	24
1.8.2.12.	La Economía Ilegal	24
1.8.2.13.	La Economía No Declarada	24
1.8.2.14.	La Economía No Registrada	24
1.8.2.15.	La Economía Sumergida	25
1.8.2.16.	Gasto publico	25
1.8.2.17.	Inversión.....	25
1.8.2.18.	Inversión Publica	25
1.8.2.19.	Producto Interno Bruto (PIB)	26
18.2.20.	Sector Informal.....	27
18.2.21.	Presión Tributaria	27
1.8.2.22.	Tributo	28

CAPITULO II

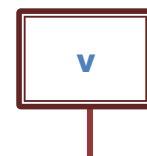
MARCO LEGAL, INSTITUCIONAL Y POLITICO

2.	MARCO POLÍTICO, LEGAL E INSTITUCIONAL.....	30
2.1.	MARCO LEGAL.....	30
2.1.1.	Legislación Nacional	30
2.1.2.	Convenciones Internacionales.....	31
2.1.3.	Articulación Al Plan Nacional De Desarrollo	34
2.2.	MARCO INSTITUCIONAL	35
2.2.1.	Políticas Nacionales.....	35
2.3.	MARCO POLITICO	36
2.3.1.	Políticas Locales	36

CAPITULO III

FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA

3.	FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA.....	42
3.1.	MEDICIÓN DE LA ECONOMÍA INFORMAL	42



“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

3.1.1.	Métodos Indirectos.....	45
3.1.2.	Métodos Directos	46
3.2.	CARACTERÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL EN EL DEPARTAMENTO DE LA PAZ.....	46
3.2.1.	Estructura Económica del Departamento.....	46
3.2.2.	Informalidad en el Departamento de La Paz.....	47
3.2.3.	Forma de Organización del Comercio Informal.....	48
3.2.4.	Capital Empleado en los Negocios.....	49
3.3.	La Contribución del Sector Informal en el PIB del Departamento de La Paz	51
3.3.1.	Aporte al PIB por Sectores	51
3.3.2.	Evolución del PIB 1995 – 2017.....	53
3.3.3.	Participación del Comercio Informal en el PIB del Departamento de La Paz	54
3.3.3.1.	Patentes Una Forma de Aporte al PIB.....	56
3.4.	INCIDENCIA DE LA ECONOMÍA FISCAL EN LA ECONOMÍA INFORMAL.....	59
3.4.1.	Presión Fiscal a Nivel Mundial.....	59
3.4.2.	Evasión Fiscal	60
3.4.3.	El Rol del Gobierno y la Política Fiscal.....	62
3.4.4.	Relación del Comercio Informal con Impuestos Nacionales.....	66
3.5.	MATRIZ DE CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS	67

**CAPITULO IV
MARCO PRÁCTICO**

4.	MARCO PRACTICO	70
4.1.	TRATAMIENTO INICIAL DE LOS DATOS.....	70
4.1.1.	Tasa de Informalidad	71
4.1.2.	Recaudaciones Tributarias	72
4.1.3.	Producto Interno Bruto.....	72

***“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL
DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.***

4.1.4.	Población.....	72
4.1.5.	Presión Tributaria.....	72
4.1.6.	Tasa de Desempleo.....	73
4.1.7.	Especificación del Modelo.....	73
4.2.	ESTIMACIÓN DEL MODELO.....	74
4.2.1.	Contrastes Estadísticos de Significatividad del Modelo.....	76
4.2.2.	Prueba de Significación de los Parámetros.....	77
4.2.3.	Bondad de Ajuste.....	77
4.2.4.	Prueba de Significancia Global.....	78
4.2.5.	Test de Normalidad – Jarque Bera.....	79
4.2.6.	Autocorrelación.....	82
4.2.7.	Multicolinealidad.....	85
4.2.8.	Heterocedasticidad.....	88
4.2.8.1.	Test de Breusch-Pagan-Godfrey.....	89
4.2.8.2.	Test de White.....	90
4.2.9.	Conclusiones al Marco Práctico.....	91
5.	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	94
5.1.	CONCLUSIONES.....	94
5.2.	RECOMENDACIONES.....	97
	BIBLIOGRAFIA.....	97
	ANEXOS.....	106

ÍNDICE DE CUADROS

CUADRO N° 1: VARIABLES, DIMENSIONES E INDICADORES.....	9
CUADRO N° 2. LA PAZ. MONTO DEL CAPITAL DEL PUESTO CALLEJERO.....	50
CUADRO N° 3. CONTRIBUCIÓN RELATIVA DE CADA VARIABLE CAUSAL AL TAMAÑO DE LA ECONOMÍA INFORMAL.....	59

CUADRO N° 4. CARGA DEL PAGO DE IMPUESTOS 2018.....	61
CUADRO N° 5. INDICADORES PARA INICIAR UN NEGOCIO	64
CUADRO N° 6. CARACTERÍSTICAS DE LAS EMPRESAS SEGÚN GRADO DE FORMALIDAD.....	65
CUADRO N° 7. CATEGORÍA AL CUAL EL COMERCIANTE PERTENECE CON RELACIÓN A SU CAPITAL, DATOS DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ	67
CUADRO N° 8. MATRIZ DE CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS	67
CUADRO N° 9. CONJUNTO DE DATOS EMPLEADOS PARA LA REGRESIÓN	70
CUADRO N° 10. COEFICIENTES DEL MODELO SARIMA 71	
CUADRO N° 11. PRECISIÓN DE PREVISIÓN.....	71
CUADRO N° 12. MCO, USANDO LAS OBSERVACIONES 1995 - 2017 (T = 23).....	75
CUADRO N° 13. ANÁLISIS DE VARIANZA.....	78
CUADRO N° 14. CONTRASTES ALTERNATIVOS DE NORMALIDAD DE RESIDUOS	81
CUADRO N° 15. TEST LM DE CORRELACIÓN SERIAL DE BREUSCH-GODFREY	84
CUADRO N° 16. CONTRASTES DE MULTICOLINEALIDAD.....	87
CUADRO N° 17. TEST DE BREUSCH-PAGAN- GODFREY.....	89
CUADRO N° 18. TEST DE WHITE	91

ÍNDICE DE FIGURAS

FIGURA N° 1. PORCENTAJE DE OCUPADOS EN ECONOMÍAS INFORMALES EN EL MUNDO	4
FIGURA N° 2. TEST DE NORMALIDAD JARQUE-BERA	80

ÍNDICE DE GRÁFICOS

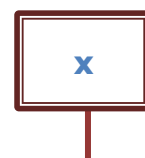
GRAFICO N° 1. COMPORTAMIENTO DEL PIB DE BOLIVIA Y DE LA PAZ (EXPRESADO EN MILES DE Bs.).....	53
GRAFICO N° 2. PARTICIPACION DEL COMERCIO EN RELACIÓN CON OTROS SECTORES EN EL PIB DE LA PAZ (EXPRESADO EN %).....	55

ÍNDICE DE ANEXOS

ANEXO N° 1. MATRIZ DE CONSISTENCIA DE LA INVESTIGACIÓN.....	106
ANEXO N° 2. PIB DE BOLIVIA Y PIB DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ	106
ANEXO N° 3. LA PAZ. PARTICIPACION DEL PIB, SEGÚN ACTIVIDAD ECONOMICA CON MAYOR PARTICIPACION	107
ANEXO N° 4. MERCADO RODRÍGUEZ.....	108
ANEXO N° 5. MERCADO HUYUSTUS EN DÍA MIÉRCOLES DÍA DE FERIA.....	108
ANEXO N° 6. MERCADO NEGRO CALLE TUMUSLA	109
ANEXO N° 7. MERCADO NEGRO SECTOR TABLADA (MATERIALES ESCOLARES).....	109
ANEXO N° 8. MERCADO HUYUSTUS SECTOR PLAYA AZUL (JUGUETES)	110

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

ANEXO N° 9. MERCADO HUYUSTUS SECTOR CENTRAL.....	111
ANEXO N° 10. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA.....	111
ANEXO N° 11. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA.....	112
ANEXO N° 12. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA (SECTOR ZAPATOS INGRESO CALLE TUMUSLA).....	113



RESUMEN

El objetivo de este estudio es determinar la incidencia de la economía fiscal en la economía informal del Departamento de La Paz. Con este fin, el planteamiento del problema es el siguiente: La presencia significativa de la economía informal en el Departamento de La Paz, durante el periodo de estudio de 1995 - 2017. En este contexto, el comportamiento relevante del mercado laboral del Departamento de La Paz en los últimos años es el crecimiento que se ha evidenciado en la economía informal. Se les conoce por varios nombres, ambulantes, artesanos, gremiales, entre otros. Se ubican en las esquinas del centro de la ciudad, en los mercados, en los talleres y en casas de los barrios periféricos. Los comerciantes en su calidad de formal tienden a evadir impuestos o en su calidad informal están extensos de pagar impuestos, dependiendo del capital de inversión. Dentro de la presente tesis se desarrolló un método de investigación inductivo para poder abordar el tema, con aplicación de fuentes primarias y secundarias que nos servirán de guía para la explicación de factores determinantes del tema, se procedió a un análisis cuantitativo de la investigación, para así llegar a la comprobación de la hipótesis de manera más precisa, por lo cual se aplicó un modelo de regresión lineal de elasticidad variable que ayudo a comprobar la veracidad de la hipótesis planteada inicialmente y la significancia de la misma.

Palabras clave: Economía Informal, Presión Tributaria, Desempleo y PIB.

INTRODUCCION

La presente investigación se refiere al tema de la incidencia que tiene la economía fiscal dentro del comercio informal del Departamento de La Paz, el sector informal se convierte en motivo de central interés para la economía debido a su carácter temático representativo de los problemas del subempleo y de la marginación que enfrenta gran parte de la población, además que la economía fiscal tiene un papel preponderante dentro de la economía, siendo esta la generadora de ingresos internos para distribución a sectores estructurales dentro de la economía del país, como ser, educación, salud, seguridad social e infraestructura.

Dentro de la investigación se tiene un punto de interés multidimensional, ya que el comercio informal representa las actividades paralelas a la economía formal, denominadas como contraparte, economía informal, aspecto por el que puede señalarse que la economía informal es un fenómeno multidimensional.

Para el efecto, esta investigación, sostiene que, con base en los conceptos, del enfoque de la Opción de Salida acerca de la economía informal, la inserción de parte de la población en actividades económicas informales estará correlacionada positivamente con la presión tributaria.

En este contexto, la presente investigación se desarrolla en el marco de una investigación de corte cuantitativo, transversal y descriptivo. Y al aplicar un modelo de regresión lineal de elasticidad variable, se pudo concluir que con una bondad de ajuste del 76%, el modelo estimado sugiere que la variación en el tamaño de la población perteneciente a la economía informal del Departamento de La Paz, se debe tanto a la Presión fiscal como a la Tasa de Desempleo. De otra forma, por cada punto porcentual asociado a la presión fiscal, existirá una media de 165 mil habitantes, insertos en actividades económicas informales. Paralelamente, el modelo estimado permite señalar que por cada punto porcentual en la tasa de desempleo hay una media de 17,536 habitantes que se insertan en la economía informal.

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”

En la investigación necesitamos un camino para llegar a una conclusión y para esto nos sirven los objetivos, los cuales nos proporcionan temas e instrumentos para poder llegar a un análisis más profundo, siendo esto así dentro de la investigación tenemos los siguientes objetivos:

- ✓ valorar las características del sector informal en el Departamento de La Paz. Lo cual nos proporcionará un escenario del sector informal y como se va desarrollando en el departamento de La Paz.
- ✓ Comparar cuál es la contribución del sector informal en el PIB del Departamento de La Paz. Es importante tener en cuenta que el sector informal va creciendo constantemente y es evidente la falta de información para calcular la contribución de este sector en el PIB.
- ✓ Identificar la influencia de las políticas fiscales dentro del comercio informal. La relación de la economía fiscal dentro del comercio informal.

La investigación está dividida en 5 capítulos: en el **Capítulo I** se denota los pormenores del tema de investigación como problemática, hipótesis y objetivos. Además, se abordan los conceptos utilizados en la investigación y la teoría empleada. En el **Capítulo II** se abordará el marco legal, institucional y político del tema con normativa relacionada al tema. En el **Capítulo III** se analizarán los objetivos empleados con datos y evidencia empírica. En el **Capítulo IV** mediante un modelo econométrico se evidenciará la veracidad de la hipótesis. En el **Capítulo V** se desarrollarán las conclusiones y recomendaciones a las que se llegó dentro del tema.

CAPITULO I.

MARCO METODOLOGICO Y REFERENCIAL

TESIS DE

GRADO

CAPITULO I

MARCO METODOLÓGICO Y REFERENCIAL

1.1. DELIMITACIÓN DEL TEMA

1.1.1. Delimitación Temporal

El estudio considera información entre los años 1995 – 2017, debido a que se considera conveniente que es un periodo suficiente de 22 años, para efectuar el análisis pertinente, Incidencia de la Economía Fiscal en el Comercio Informal del Departamento de La Paz.

1.1.2. Delimitación Espacial

Se considera información referida para el análisis de la Incidencia de la Economía Fiscal en el Comercio Informal del Departamento de La Paz.

1.1.3. Delimitación Sectorial

Dentro de la delimitación sectorial, se considera el Sector Fiscal, el cual comprende la economía fiscal del Departamento de La Paz.

1.1.4. Delimitación Institucional

Comprende el Gobierno Departamental de La Paz.

1.1.5. Delimitación de la Mención

La mención a la cual comprende el presente tema de investigación corresponde a la mención de Gestión de Proyectos y Presupuestos.

1.2. RESTRICCIONES A NIVEL DE CATEGORÍAS Y VARIABLES ECONÓMICAS

1.2.1. Categoría Económica:

- ✓ **Economía Fiscal** (Variable Cuantitativa, expresado en millones de bolivianos).
- ✓ **Economía Informal** (Variable Cuantitativa, expresado en número de personas pertenecientes a este grupo).

1.2.2. Variables Económicas:

- ✓ **Presión Tributaria** (Variable Cuantitativa, expresada en %).
- ✓ **Población en Economía Informal** (Variable Cuantitativa, expresada en cantidad de personas)
- ✓ **Tasa de Desempleo** (Variable Cuantitativa, expresada en % de la población desocupada)

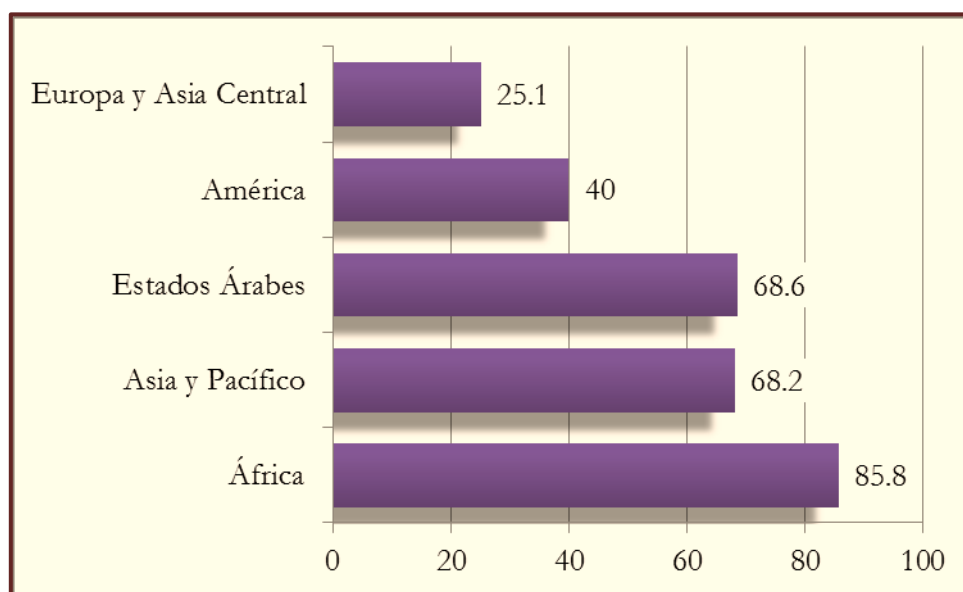
1.3. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA DE INVESTIGACION

1.3.1. Identificación de la Problemática

Se puede afirmar que el sector informal se convierte en motivo de central interés para la economía debido a su carácter temático representativo de los problemas del subempleo y de la marginación que enfrenta gran parte de la población. Al respecto, la OIT señala, por ejemplo, que la economía informal emplea más de 60% de la población activa en el mundo, equivalente a 2.000 millones de personas, de las cuales el 93% se encuentra en los países emergentes y en desarrollo, quienes además de ocupar un empleo informal, la mayoría carece de protección social, de derechos en el trabajo y de condiciones de trabajo decentes. Tal como lo muestra la **Figura N° 1**, la proporción de ocupados en economías informales en África, es de 85,8% en tanto que 68,2% se encuentra en Asia y el

Pacífico, 68,6% en los Estados Árabes, 40,0% en las Américas y 25,1% en Europa y Asia Central.

FIGURA N° 1. PORCENTAJE DE OCUPADOS EN ECONOMÍAS INFORMALES EN EL MUNDO



Fuente: Ilo.org 2017

Por su parte, el Fondo Monetario Internacional en su informe de enero de 2018 denominado “Shadow Economies Around the World: What Did We Learn Over the Last 20 Years?”, señala que Bolivia obtuvo una media de 62.3% en actividad informal para el periodo (1991-2015), sólo por debajo de Georgia (62.3%) y seguida por Zimbabwe con un 60.6%. Al respecto, con la aplicación de un Modelo de Demanda de Efectivo, con base en series de tiempo correspondientes a 21 años, Velasco (2015), estimó que el peso de la economía informal oscilaba entre 54% y 63%, con una tendencia decreciente para la última década de su estudio.

Respecto de las causas del fenómeno existen varias perspectivas. Algunas se enfocan en la migración campo-ciudad, desvinculación laboral, demanda laboral insatisfecha de nuevos actores, especialmente jóvenes. Otros, encuentran tales

causas en las actividades lícitas que se vinculan con temas tributarios y del mercado laboral, como elevadas tasas impositivas (impuestos indirectos IVA, IT o impuestos directos a las utilidades), salarios mínimos que se encuentran por encima de sus niveles de mercado, o excesivos aportes patronales y de seguridad social.

En este contexto, existen diferentes visiones para abordar su estudio. Una mirada que podría denominarse de corte clásico, por ejemplo, se enfoca en una categorización del este tema en tres ramas. La economía informal propiamente dicha, la economía subterránea, y la microempresa.

Ejemplos del interés en estudiar este tema, se hallan por ejemplo en el año 2007, cuando los investigadores Chong y Gradstein desarrollaron un modelo teórico que mostraba una relación positiva entre el nivel de desigualdad de una economía y el tamaño del sector informal. Lo explican a través del siguiente proceso: en los países con altos niveles de desigualdad, los beneficios de la formalidad son menores para los individuos más pobres, que no logran apropiarse de su productividad en el marco de mercados laborales imperfectos, lo cual se agudiza por las debilidades de sus instituciones que no parecen generar reglas sencillas o beneficios que hagan atractiva para los actores dicha incorporación. En pocas palabras, los incentivos de ser formal deben ser mayores a los de la informalidad.

Una de las razones principales de la problemática del sector informal urbano en nuestro país ha sido la constatación del peso creciente que, en términos de fuerza laboral involucrada, había adquirido el fenómeno del subempleo y otras formas de subutilización de los recursos humanos en el País. Ello se advierte como realidad ineludible, en la multiplicación cotidiana de los grupos de comerciantes ambulantes, prestatarios de servicios, vendedores de alimentos, etc., que ocupan las calles, que en los últimos años ha tomado creciente importancia el fenómeno del sector informal urbano en Bolivia, compuesto principalmente por:

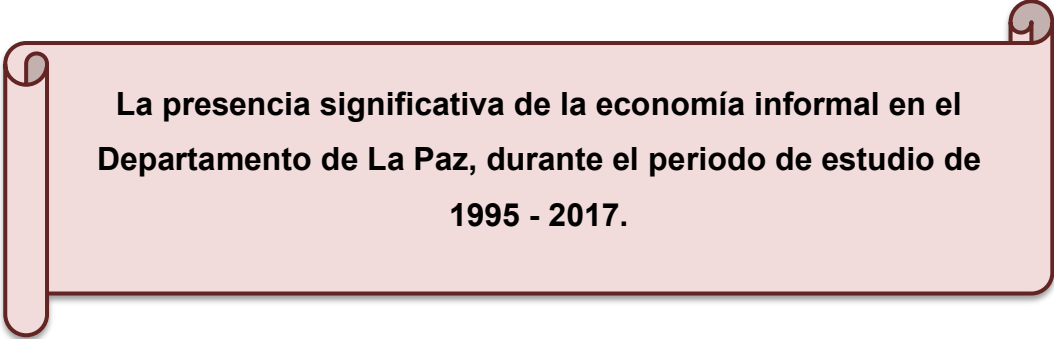
- ✓ Migrantes del área rural, relocalizados (despedidos de sus fuentes de trabajo)
- ✓ Despedidos por reducción de personal a causa de la capitalización de varias empresas estatales.
- ✓ Nuevas personas que empiezan su actividad económica sin encontrar un puesto de trabajo o empleo.

La planificación urbana considera prioritariamente el disfrute pleno de los espacios públicos por parte de la ciudadanía, como medio para mejorar la calidad de la vida y las relaciones en sociedad.

El comercio en vía pública, es considerado informal desde la óptica legalista, debido a que opera al margen de los requerimientos fundamentales establecidos en la normativa tributaria, laboral y de seguridad social. Asimismo, las condiciones de trabajo son precarias en torno a la remuneración, jornada laboral y ambiente de trabajo.

1.3.2. Identificación del Problema Central

Por todo lo expuesto anteriormente se llega al siguiente problema central.



La presencia significativa de la economía informal en el Departamento de La Paz, durante el periodo de estudio de 1995 - 2017.

1.4. JUSTIFICACIÓN DEL TEMA

1.4.1. Justificación Económica

En este sentido, dentro del campo económico, la investigación permitirá disponer de un documento de referencia que contenga información precisa y confiable

aplicando métodos cuantitativos del comercio informal y cómo afecta en la economía del Departamento de La Paz.

Desde el punto de vista práctico, es importante desarrollar este trabajo de investigación porque va permitir contribuir a estimar el crecimiento de la economía informal dentro del Departamento de La Paz, para ver en qué manera afecta a la economía.

1.4.2. Justificación Teórica

La realización de la investigación busca plasmar y ampliar teóricamente, los puntos mencionados como es del comercio informal y su incidencia dentro de la economía paceña, para que futuras generaciones con base al presente Tema, pueda crear proyectos canalizadores de mano de obra especializada y además se pueda entender de manera más objetivamente este campo que es poco regulado.

1.4.3. Justificación Social

Con el estudio realizado se podrá ampliar la visión social, en base a los resultados que se puedan obtener, se espera puedan realizarse estudios a profundidad que de seguro servirán para la toma de decisiones acerca de la adecuada planificación urbana y de la mejora de las condiciones laborales de este sector informal.

1.4.4. Justificación de la Mención

La dinámica del comercio informal, representa un área de estudio particularmente atractivo, en especial para la Mención de Gestión de Proyectos y Presupuestos, debido a que se contrasta de una manera más real, empleando técnicas de investigación aplicada y su incidencia dentro de la economía del Departamento de La Paz, ya sea en la creación de empleos directos e indirectos. Además de procesamiento de bases de datos que se pueden contrastar con la realidad.

El estudio se justifica académicamente porque muestra resultados que pueden dar pie a investigaciones más a profundidad sobre el Comercio Informal.

1.5. PLANTEAMIENTO DE OBJETIVOS

1.5.1. Objetivo General

Determinar la incidencia de la economía fiscal en la economía informal del Departamento de La Paz.

1.5.2. Objetivos Específicos

- ✓ Valorar las características del sector informal en el Departamento de La Paz.
- ✓ Comparar cuál es la contribución del sector informal en el PIB del Departamento de La Paz.
- ✓ Identificar la influencia de las políticas fiscales dentro del comercio informal.

1.6. PLANTEAMIENTO DE LA HIPÓTESIS

1.6.1. Formulación de la Hipótesis del Trabajo

La hipótesis central de la investigación es la siguiente:

La presión tributaria afecta significativamente en la economía informal del Departamento de La Paz.

1.6.2. Operacionalización de las Variables

CUADRO N° 1: VARIABLES, DIMENSIONES E INDICADORES

VARIABLE		DIMENSIÓN	INDICADOR
DEPENDIENTE	ECONOMÍA INFORMAL	Cantidad de personas dentro de actividades económicas informales	Tamaño de la economía informal / Población del Departamento de La Paz
INDEPENDIENTE	ECONOMÍA FISCAL	Presión tributaria Departamental	Recaudación tributaria Departamental / Producto Interno Bruto Departamental
		Tasa de desempleo	Población desocupada / Población Económicamente Activa

En el **Cuadro N° 1**, se puede evidenciar la representación de las variables dependiente e independiente, que se desarrollan en la presente investigación. Para el objeto de la investigación se identifica como variable dependiente a la Economía Informal y la variable independiente la Economía Fiscal; la primera se explica por el tamaño de la población que se dedica a la actividad informal en el Departamento de La Paz, y la segunda se explica por la presión tributaria y la tasa de desempleo.

1.7. METODOLOGÍA

1.7.1. Método de Investigación

El presente documento de investigación, emplea para la demostración de hipótesis, el **método inductivo**, se aplica en los principios descubiertos a casos particulares, a partir de un enlace de juicios.

Este tipo de metodología se usa cuando se procesan y se analizan los datos obtenidos de los cuestionamientos aplicados y en el análisis e interpretación de la información¹.

En pocas palabras es el razonamiento que, partiendo de casos particulares, se eleva a conocimientos generales.

1.7.2. Tipo de Investigación

Se puede señalar que la presente investigación se orienta a la recolección de información, que caracteriza específicamente a un grupo de actores económicos sobre los cuales se desea destacar sus características. En segundo lugar, dicha información se destaca principalmente por estar conformada por valores y cifras acumuladas a lo largo del periodo de estudio. Y por último, la labor de acopio y análisis de la información asociada al objeto de estudio se desarrolla en un solo periodo de tiempo. Por tanto, el presente estudio puede ser caracterizado como una investigación de tipo descriptiva, cuantitativa y transversal.

El trabajo comienza con un estudio exploratorio, mediante la descripción de los factores fundamentales que dan origen a la incidencia de la economía fiscal en el comercio informal del Departamento de La Paz, mediante el análisis bibliográfico correspondiente para verificar el problema y la demostración de la hipótesis.

La demostración de la hipótesis tiene un análisis cuantitativo. Para tal caso se utiliza el Diseño experimental², entendiendo, así como la reunión fundamental de:

- ✓ Manipulación de una o más variables independientes
- ✓ Medir el efecto de la variable independiente sobre la variable dependiente
- ✓ Validación interna de la situación experimental.

¹ Sampieri, R. y Otros (2006). Metodología de la investigación científica. Mac Graw Hill. Mexico p. 288.

² VERA, Adriana (2004). Principales Tipos de Investigación. Paper. Página 5.

Demostrado con un método econométrico, el cual tiene una meta que no se limita solo a la recolección de datos, sino a la predicción e identificación de las relaciones que existen entre dos o más variables que contribuyan al conocimiento.³

También se dice que se tiene un tipo de investigación transversal, la cual mide la prevalencia de una exposición y el resultado en una población definida y en un punto específico de tiempo. Es decir que en este caso medimos el sector informal como población meta mediante factores como son la presión impositiva y la población desocupada versus el tamaño de la economía informal del Departamento de La Paz

1.7.3. Fuentes de Información

1.7.3.1. Fuentes Primarias

Información proporcionada por el Ministerio de Comercio y el Gobierno Autónomo Departamental, los cuales proporcionan información valiosa sobre el tema de investigación.

1.7.3.2. Fuente Secundaria

Para el cumplimiento de las actividades relacionadas con los objetivos, se desarrolló una labor con fuentes de corte secundario. En este contexto, se acudió a bases de datos de instituciones tales como:

- ✓ Banco Central de Bolivia,
- ✓ Instituto Nacional de Estadística,
- ✓ Unidad de Análisis de Políticas Sociales y Económicas.

³ MUNCH, L. y ÁNGELES, E. (2007). Métodos y Técnicas de Investigación. Temas, 3° Edición. México DF. México.

Del mismo modo se accedió a repositorios documentales tales como Redalyc (Red de Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal,), Scielo (Scientific Electronic Library Online) y Biblioteca Virtual Eumed. Asimismo, se revisaron libros, revistas y sitios Web de contenido especializado en el área y tema de investigación.

1.7.4. Procesamiento de Datos

Los datos cuantitativos recopilados se procesaron en una hoja electrónica para luego ser registrados en una aplicación de uso orientado al análisis econométrico. Por su parte los datos de corte cualitativo se procesaron en un editor de textos como resultado, la información procesada se presenta a lo largo del documento en formatos de figuras y tablas, según la naturaleza de los datos expuestos.

1.7.5. Unidad de Observación

De los objetivos buscados por la presente investigación, se infiere que la información obtenida gira en torno a los datos relacionados con las unidades poblacionales inmersas en actividades del comercio informal del Departamento de La Paz, perteneciente al Estado Plurinacional de Bolivia. Al mismo tiempo, se pudo obtener evidencia de que los estimadores que apoyan estas conclusiones, son estadísticamente significativos al 5% y con un nivel de confianza de 95% tanto individual como conjuntamente.

1.7.6. Población

Debido a que “la definición de la población para un proyecto de investigación responde a la necesidad de especificar el grupo al cual son aplicables los

resultados del estudio”⁴, se considera que la población o universo de una investigación comprende a todas las unidades de observación que se tienen en cuenta como parte de la investigación⁵

Por este motivo la población identificada para el presente estudio, es el conjunto de personas que se dedican al comercio informal y que geográficamente se ubican dentro del Departamento de La Paz.

1.8. MARCO TEORICO CONCEPTUAL

1.8.1. Marco Teórico

1.8.1.1. Teorías de la Economía Informal

La economía informal es el marco en el que se desenvuelven las actividades económicas de quienes no tienen un empleo en el mercado formal. El Ingreso producido en este mercado no es registrado por el Sistema de Cuentas Nacionales. Hay un mercado informal legal y uno ilegal (en este último se incluye, por ejemplo, el contrabando, el narcotráfico y la producción y/o comercialización de productos falsificados).

Como resultado, hay diferentes teorías sobre lo que causa la informalidad y lo que esta abarca. Muchos economistas tradicionales se suscriben a la noción de que la economía informal está conformada por empresarios informales que eligen

⁴ Monje, c. (2011). Metodología de la Investigación Cuantitativa y Cualitativa. Guía Didáctica. Recuperado. <https://carmonje.wikispaces.com/>.

⁵ Centy, d. (2006). Manual Metodológico para el Investigador Científico (N. Mundo Ed.) Arequipa Facultad de Economía de la UNSA.

o se ofrecen a trabajar de manera informal (Maloney 2004). Sin embargo, otros economistas reconocen que el empleo informal tiende a expandirse durante las crisis económicas o recesiones, lo que indica que además de la elección es la necesidad lo que impulsa la informalidad.

Otros observadores señalan que la informalización de las relaciones de empleo es una característica del crecimiento económico contemporáneo y de la economía mundial, y que los trabajadores asalariados informales contratados por empresas formales u hogares van en aumento en muchos países. Además, cada vez hay un mayor reconocimiento de que diferentes factores impulsan diferentes segmentos de la economía informal. En los últimos años, varios grupos de observadores han planteado modelos que buscan capturar los componentes de la informalidad y/o los diferentes factores que impulsan la informalidad⁶.

A decir de **Toffler (1980)**, se ha suscitado un intenso debate sobre esta economía informal que surge dentro de muchos de los países pobres del mundo. En ella, millones de desesperados tratan de ganarse la vida con trabajos sueltos, venta ambulante, fabricación de muebles, como limpiabotas, como conductores, en pequeñas obras de construcción y otras tareas.

Algunos economistas consideran positiva la existencia de este sector, ya que abre un canal a cuyo través la gente puede efectuar su transición a la economía formal. Otros economistas insisten en que la economía informal no hace sino encadenar a la gente en una permanente miseria. Sea cual fuere de estas dos opiniones la correcta, este sector informal se caracteriza como «producción de objetos triviales», en el sentido de que forma parte de la economía de mercado⁷.

⁶ Martha Alter, La economía informal: definiciones, teorías y políticas (Reino Unido: WIEGO Limited, 2012).

⁷ Alvin Toffler, La tercera ola (Bogotá, Colombia: Plaza & Janes. S.A. Editores, 1980).

1.8.1.2. Enfoque Estructuralista del Sector Informal

La Escuela estructuralista percibe la economía informal como unidades económicas (microempresas) y trabajadores subordinados que sirven para reducir los costos de insumos y de mano de obra, y, de ese modo, aumentan la competitividad de las grandes empresas capitalistas.

Los estructuralistas argumentan que la naturaleza del crecimiento capitalista y/o del capitalismo impulsa la informalidad: específicamente, los intentos de las empresas formales de reducir los costos laborales y aumentar la competitividad, así como la reacción de las empresas formales ante el poder de los trabajadores sindicados, las regulaciones estatales de la economía (particularmente los impuestos y la legislación social), la competencia global y el proceso de industrialización (particularmente, sectores deslocalizados, cadenas de subcontratación y especialización flexible)⁸.

Para esta escuela, la economía informal y la formal están intrínsecamente vinculadas. Percibe a las empresas informales lo mismo que a los trabajadores asalariados informales como subordinados a los intereses del desarrollo capitalista, proporcionando bienes y servicios baratos. Argumentan que los gobiernos deberían abordar la relación desigual entre el “gran capital” y los productores y trabajadores subordinados, reglamentando tanto las relaciones comerciales como las de empleo.

⁸ De Soto, Hernando. (2000). El Ministerio del Capital: Porque el Capitalismo Triunfa en Occidente y Fracasa en el Resto del Mundo. (Nueva York, Basic Books):

1.8.1.3. Enfoque de los Costos de la Regulación

Para la Escuela legalista o Enfoque de Costos de la Regulación, la economía informal está formada por microempresarios “valientes” que eligen trabajar de manera informal a fin de evitar los costos, el tiempo y el esfuerzo del registro formal, y que necesitan derechos de propiedad para hacer que sus activos sean legalmente reconocidos.

Argumentan que un sistema legal hostil lleva a los trabajadores independientes a operar de manera informal, con sus propias normas informales y extrajudiciales. Esta escuela se centra en las empresas informales y el marco regulatorio formal, que en buena parte deja de lado a los trabajadores asalariados informales y a la economía formal. Pero reconoce que las empresas formales lo que **De Soto** llama los intereses “mercantilistas” se coluden con el Gobierno para establecer las “reglas del juego”⁹.

Argumentan también que los gobiernos deberían introducir trámites burocráticos simplificados para animar a las empresas informales a registrarse y extender los derechos legales en materia de propiedad a los activos de los negocios informales, a fin de promover su potencial productivo y convertir sus activos en capital real.

⁹ De Soto, Hernando. (1989). El Otro Sendero: La Revolución Invisible en el Tercer Mundo. (Nueva York, Harper & Row).

1.8.1.4. Enfoque Voluntarista

La Escuela voluntarista también se centra en empresarios informales, quienes deliberadamente tratan de evitar regulaciones e impuestos, pero a diferencia de la escuela legalista, no culpa a los trámites engorrosos de registro.

Los voluntaristas argumentan que los negocios informales eligen operar de manera informal después de considerar la relación costo-beneficio de la informalidad en comparación con la formalidad. Prestan relativamente poca atención a los vínculos económicos entre los negocios informales y las empresas formales, pero son de la opinión de que los negocios informales crean competencia desleal para las empresas formales porque evitan las regulaciones formales, los impuestos y otros costos de producción. Postulan que los negocios informales deberían ser sometidos al marco regulatorio formal para aumentar la base fiscal y reducir la competencia desleal hacia los negocios formales.

1.8.1.5. Enfoque de la Opción de Salida

La Escuela dualista o Enfoque de la Opción de Salida, sostiene que el sector informal de la economía comprende actividades marginales distintas del sector formal, y no relacionadas con él, que proporcionan ingresos a los pobres y una red de seguridad en tiempos de crisis¹⁰.

Los dualistas argumentan que los negocios informales están excluidos de las oportunidades económicas modernas debido a desequilibrios entre las tasas de

¹⁰ Sethuraman, S.V. (1976). The Urban Informal Sector: Concept, Measurement And Policy. International Labour Review 114:6981.

ILO (International Labour Office). (1972). Employment Incomes And Equality: A. Strategy For Increasing Productive Employment In Kenya. Geneva: ILO.

Tokman, Victor. (1987). El Imperativo de Actuar. El Sector Informal Hoy. Nueva Sociedad 91:93105.

crecimiento de la población y el empleo industrial moderno, y a un desfase entre las habilidades de las personas y la estructura de las oportunidades económicas modernas. Son de la opinión de que las unidades y actividades informales tienen pocos (si es que los tienen) vínculos con la economía formal; antes bien, operan como un sector distinto de la economía, y la fuerza laboral informal —la cual se asume como mayoritariamente autónoma— constituye el sector menos favorecido de un mercado laboral dualista o segmentado.

Los dualistas prestan relativamente poca atención a los vínculos entre las empresas informales y las regulaciones gubernamentales. Pero recomiendan que los gobiernos creen empleos y otorguen créditos y servicios de desarrollo empresarial a los negocios informales, así como infraestructura básica y servicios sociales a sus familias.

Para esta corriente, la principal causa de la economía informal es la falla del gobierno: una mala articulación de políticas laborales relacionadas con la actividad empresarial determina la magnitud de la economía informal. Las siguientes políticas públicas pueden ser causa de la informalidad¹¹:

- ✓ Política fiscal: La magnitud de las tasas impositivas como el proceso para pagarlas y el control de las autoridades.
- ✓ Densidad de la regulación: Cuanto mayor y más complicada sea la regulación a cumplir, existirán mayores incentivos para trabajar informalmente.
- ✓ Política laboral: Poca flexibilidad, altos salarios mínimos, fijación de horas de trabajo y excesiva regulación laboral.

¹¹ Velasco, "Economía informal en Bolivia. Análisis, evaluación y cuantificación en base al enfoque monetario de la demanda de efectivo, periodo 1994-2014".

1.8.2. Marco Conceptual

1.8.2.1. Comercio

Se denomina comercio a la actividad socioeconómica que consiste en la compra y venta de bienes ya sea para su uso, para su venta o para su transformación, el cambio o transformación de algo a cambio de otra cosa de igual valor¹².

Las actividades comerciales o industriales son el intercambio de bienes o servicios que se afectan a través de un mercado o comerciante entonces El comercio es una actividad de intercambio y aproximación con propósito de lucro. El comercio abarca la actividad de aproximación o intermediación con el propósito de lucro, actividad que realizan en forma habitual o profesional las personas o instituciones llamadas comerciales.

La legislación mercantil enumera la serie de actos de comercio que llevan el propósito de lucro y que forman, en conjunto lo que se llama comercio¹³, este por ende es conocido por comercio mayoritario, conocido también como “comercio al por mayor” o “comercio al mayor” la actividad de compra-venta de mercancías cuyo comprador no es consumidor final de la mercancía, es decir la compra con el objetivo de vendérsela a otro comerciante o una empresa manufacturera que la emplee como materia prima para su transformación en otra mercancía o producto.

1.8.2.2. Comercio Informal

El comercio informal es aquel que no se rige por las normativas y leyes relativas a las transversales de bienes y/o servicios en la sociedad.

¹² Diccionario Larousse Ilustrado. Tomo I

¹³ www.monografias.com/trabajos16/comercio

El comercio informal, librado a las calles y espacios públicos, sobre la base de mercancía, por lo general de bajo costo, muy dinámico en cuanto a su oferta, constituye la actividad central donde actúan miles de personas.¹⁴

1.8.2.3. Empleo

Es la fuente de trabajo, ocupación que realizan las diferentes personas que componen la población económicamente activa de un país. Se dice que existe pleno empleo cuando hay suficientes fuentes de trabajo, para ocupar toda su fuerza de trabajo que quiera y esté dispuesta a trabajar. También, se habla de empleo como el lugar físico de trabajo de una persona¹⁵.

1.8.2.4. Desempleo

El desempleo es que estando en condiciones de trabajar no se encuentra ocupada en actividades productoras de bienes o servicios. Incluye a las personas cesantes y a las que buscan trabajo por primera vez¹⁶.

1.8.2.5. Empleo Informal

Basada en la situación legal de las relaciones laborales: i) empleo en empresas informales, incluidos empleador, empleados, trabajadores por cuenta propia, trabajo familiar no remunerado; ii) empleo fuera de empresas informales, tales como servicio doméstico, trabajadores zafrales, a destajo, o tiempo parcial, trabajadores no registrados o declarados

¹⁴ FABRI, Nicolás; El sector informal, las micro, pequeñas y medianas empresas y la creación de empleo en los países de América Latina, Ed. CLACSO, Costa Rica, 1998.

¹⁵ Jahoda, Marie (1982). Empleo y Desempleo: Un Análisis Socio-Psicológico: 26. Madrid. Ediciones Morata. 1986.

¹⁶ Ibid, p. 36

Para medir el empleo informal se puede usar un criterio económico/productivo (autoempleo no calificado, asalariados en microempresas, trabajadores sin ingresos) o criterio legalista (derecho y contribución a las prestaciones sociales establecidas)¹⁷.

1.8.2.6. Población Económicamente Activa

La medición de la población económicamente activa (PEA) establece criterios sobre la capacidad de trabajo y decisión de trabajar. Conceptualmente, revela la población que está dispuesta a ofrecer su fuerza de trabajo a los salarios vigentes. La capacidad de trabajo se aproxima por la edad de la población, considerando que a partir de los 10 años pueden constituirse en oferta potencial de mano de obra¹⁸.

La relación entre la PEA y la población en edad de trabajar (10 años o más) se conoce como la tasa global de participación (TGP), mide una aproximación a la oferta o la población que revela disponibilidad para trabajar o los salarios.

1.8.2.7. Población Económicamente Inactiva

La Población Económicamente Inactiva comprende a todas las personas en edad de trabajar que no participan en la producción de bienes y servicios porque no necesitan, no pueden o no están interesadas en tener actividad remunerada.

A este grupo pertenecen las siguientes actividades: estudiantes, amas de casa, pensionados, jubilados, rentistas, inválidos, personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar, trabajadores familiares sin remuneración que se encuentran laborando menos de 15 horas semanales¹⁹.

¹⁷ MALONEY, William (2004) “Revisión de la informalidad”, Desarrollo Mundial, Vol. 32, No. 7.

¹⁸ Unidad de Análisis de Políticas Económicas y Sociales UDAPE. “Situación del empleo en Bolivia, 1999-2003, proyecciones”. Ayuda

¹⁹ Unidad de Análisis de Políticas Económicas y Sociales UDAPE. Ob. Cit.

Son desocupadas las personas que en la semana de referencia buscaron ejercer una actividad, en la producción de bienes y servicios, o sea:

- ✓ Las que en dicha semana realizaron cualquier actividad tendiente a la consecución de un trabajo (desempleo abierto).
- ✓ Las que durante el periodo de referencia no hicieron ninguna diligencia para buscar trabajo, pero que lo buscaron anteriormente alguna vez y aún están interesados en trabajar (desempleo disfrazado).
- ✓ Personas sin empleo que durante el periodo de referencia estuvieron esperando los resultados de solicitudes de un trabajo.

1.8.2.8. Población Desocupada

Se refiere a personas que, no teniendo ocupación, están buscando activamente trabajo.

Corresponde a desocupación abierta, este concepto no incluye otras formas de precariedad laboral tales como, personas que realizan trabajos transitorios mientras buscan activamente una ocupación, aquellas que trabajan jornadas involuntariamente por debajo de lo normal, los desocupados que han suspendido la búsqueda por falta de remuneración mínima o en puestos por debajo de su calificación, etc²⁰.

1.8.2.9. Economía Informal

Existen muchas controversias acerca de la definición de la economía informal. Tokman propone considerar a la misma como el resultado de la descentralización y la reorganización de la producción y del proceso del trabajo a nivel global.²¹ WIEGO propone la siguiente definición: *“Todos los trabajadores (rurales y urbanos) que no gozan de un salario constante y suficiente, así como todos los*

²⁰ Observatorio Económico Social UNIR. Observatorio de Empleabilidad. (2018)

²¹ Tokman, V. (1992), *Beyond Regulation*, Edición Lynne Rienner, Estados Unidos.

*trabajadores a cuenta propia-excepto los técnicos y los profesionales- forman parte de la economía informal. Los pequeños comerciantes y productores, los micro emprendedores, los empleados domésticos, los trabajadores a cuenta propia que trabajan en sus respectivas casas y los trabajadores ocasionales (los lustradores, los transportistas, la gente que trabaja a domicilio, por ejemplo, en la confección o en la electrónica, y los vendedores ambulantes) integran la categoría informal de la economía”.*²²

Las definiciones propuestas nos indican que, en la actualidad, la mayoría de los trabajadores en el mundo se encuentran en esta situación y que la característica fundamental de las actividades informales es la precariedad de las condiciones de trabajo en el cual se encuentra el trabajador.

Hernando de Soto sostiene la idea, que, el empleo informal puede desempeñar un rol protagónico en la evolución hacia la democracia y la economía de mercado en función de su lucha contra la explotación del capitalismo no competitivo. Pero la informalidad se constituye, en un primer momento, como una forma de subsistencia.

1.8.2.10. Economía fiscal

Es una rama de la economía que estudia la asignación eficiente y efectiva de los recursos escasos del estado. Busca la eficiencia a través de la intervención del estado²³.

²² WIEGO, Adressing Informality, Reducing Poverty: A Policy Response to the Informal Economy, 2001, p.1,

²³ Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Dossier. Contaduría Pública. Tomo 6. Inversión Pública. Edición 2006.

1.8.2.11. Economía “Subterránea”

Toda producción legal de bienes y servicios económicos que se oculta deliberadamente a las autoridades públicas para evitar el pago de impuestos, contribuciones a la seguridad social, cumplir con ciertas normas laborales o procesos administrativos.²⁴

1.8.2.12. La Economía Ilegal

Que abarca la producción y distribución de bienes y servicios prohibidos por la ley. Comprende las actividades como el narcotráfico, la prostitución y los juegos de azar ilegales²⁵.

1.8.2.13. La Economía No Declarada

Que consiste en la realización de acciones que "sostienen o evaden las normas impositivas establecidas en los códigos tributarios". El monto de los ingresos que deberían declararse a las autoridades impositivas, pero no se declaran, representa un ejemplo sumario de este tipo de economía subterránea²⁶.

1.8.2.14. La Economía No Registrada

Que comprende las actividades que transgreden los requisitos de los organismos estadísticos del Estado en materia de declaración. Su medida estricta es el monto

²⁴ OCDE. Organización de Cooperación y Desarrollo Económico. (2002). Estándares de Calidad Para la Evaluación del Desarrollo. Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación (MAEC) de España, Para la Edición en Español.

²⁵ LARRAZABAL, HERNANDO, La informalidad e ilegalidad una falsa identidad, CEDLA, La Paz. 1989.

²⁶ Calderón, Fernando Y Smuckler, Alicia. La política en las calles. Plu-ral, La Paz, 2000.

de los ingresos que deberían registrarse en los sistemas de cuentas nacionales, pero no se registran.²⁷

1.8.2.15. La Economía Sumergida

Que abarca las actividades económicas que hacen caso omiso del costo que supone el cumplimiento de las leyes y las normas administrativas que rigen las "relaciones de propiedad, el otorgamiento de licencias comerciales, los contratos de trabajo, los daños, el crédito financiero y los sistemas de seguridad social" y están excluidas de la protección de aquéllas.²⁸

1.8.2.16. Gasto público

El gasto público es la cantidad de recursos financieros, materiales y humanos que el sector público representado por el gobierno emplea para el cumplimiento de las funciones, entre las que se encuentra de manera primordial la de satisfacer los servicios públicos de la sociedad²⁹.

1.8.2.17. Inversión

Es el uso y aplicación de recursos destinados a crear, ampliar, mejorar, mantener, y/o recuperar las capacidades económicas, sociales, ambientales y culturales³⁰.

1.8.2.18. Inversión Pública

Se entiende por Inversión Pública toda erogación de recursos de origen público destinado a crear, incrementar, mejorar o reponer las existencias de capital físico

²⁷ Arthur Anderson. Diccionario de Economía y Negocios. Espasa Calpe S.A, Madrid, 1999.

²⁸ Ibid p. 39.

²⁹ Zorrilla, Arena Santiago, “Diccionario de Economía”, Edit. Lumen, 2000, México Df.- México.

³⁰ Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Glosario de conceptos y Definiciones, 2010. Pág. 7.

de dominio público y/o de capital humano, con el objeto de ampliar la capacidad del país para la prestación de servicios y/o producción de bienes.

En este sentido, la inversión se entiende como una propuesta de acción técnico económica para resolver una necesidad utilizando un conjunto de recursos disponibles, los cuales pueden ser, recursos humanos, materiales y tecnológicos, entre otros.

Por lo tanto, las entidades públicas al formular su presupuesto de inversión tienen como objetivo aprovechar los recursos para proponer proyectos que mejoren las condiciones de vida de una comunidad, pudiendo ser a corto, mediano o a largo plazo. Comprende desde la intención o pensamiento de ejecutar algo hasta el término o puesta en operación normal³¹.

1.8.2.19. Producto Interno Bruto³² (PIB)

El PIB es el valor total de la producción corriente de bienes y servicios finales dentro del territorio nacional, durante un periodo dado, normalmente un trimestre o un año. El PIB suma toda la producción y la reúne en una sola medida. Para sumar todos los artículos se las expresa en una unidad en común, típicamente la unidad monetaria local.

Por definición, el PIB (Producto interno Bruto), no es más que la suma total de todos los bienes y servicios que produce un país, producidos por empresas nacionales y extranjeras, dentro del territorio nacional de dicho país, que se registra dentro de un determinado periodo de tiempo, generalmente un año.

³¹ Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Dossier. Contaduría Pública. Tomo 6. Inversión Pública. Edición 2006.

³² Felipe Larrain B., Jeffrey D. Sach, Macroeconomía en la Economía Global (Segunda Edición) 2002, Cap. 2, La Medición de la Actividad Económica, Pág. 24.

Se trata de un indicador económico que no toma en consideración el componente social y laboral comprometido en el diseño y desarrollo de las inversiones de un país. Además, para su cálculo solo toma en consideración empresas consolidadas, dejando por fuera las microempresas, artesanías, empresas familiares y economías informales.

18.2.20. Sector Informal

Basada en características económicas de las unidades productivas: cuenta propia y trabajo familiar; microempresas no registradas o que ocupan trabajadores no registrados³³.

18.2.21. Presión Tributaria

La presión tributaria es un indicador cuantitativo, que relaciona los ingresos tributarios de una economía y el Producto Interno Bruto (PIB). Permite medir la intensidad con la que un país grava a sus contribuyentes a través de tasas impositivas.

Este indicador ayuda al estado a la toma de decisiones y en la aplicación de políticas tributarias que resulten en cargas equivalentes distribuidas entre los contribuyentes. También es muy útil en el análisis para la adopción de políticas fiscales asequibles.

La presión tributaria es mayor cuando menor son la evasión y la informalidad de una economía. Las economías industrializadas suelen tener mayor presión tributaria que las economías en desarrollo³⁴.

³³ OIT (2001). “La microempresa en América Central”. 1ª. Ed. Ginebra: OIT.

³⁴ IPE. (Instituto Peruano de Economía). Jaime Macedo. (2018). Aprendiendo Economía, Fiscal y Política Tributaria.

1.8.2.22. Tributo

Los tributos son ingresos de derecho público, que consisten en prestaciones pecuniarias obligatorias, impuestas unilateralmente por el estado, exigidas por una administración pública, como consecuencia de la realización del hecho imponible al que la ley vincule en el deber de contribuir. Su fin primordial es el de obtener los ingresos necesarios para el sostenimiento del gasto público, sin perjuicio de su posibilidad de vinculación a otros fines³⁵.

³⁵ Menéndez Moreno, Alejandro y Otros. (2006). Derecho Financiero y Tributario: Parte General. Lecciones de Cátedra. Editorial Lex Nova.

CAPITULO II.

MARCO LEGAL, INSTITUCIONAL Y POLITICO

TESIS DE

GRADO

CAPITULO II

MARCO LEGAL, INSTITUCIONAL Y POLITICO

2. MARCO POLÍTICO, LEGAL E INSTITUCIONAL

2.1. MARCO LEGAL³⁶

2.1.1. Legislación Nacional

La normativa que regula la actividad comercial, se enmarca en los mandatos de la Constitución Política del Estado Plurinacional de Bolivia, en este texto se asume que son fines del Estado, entre otros, “garantizar el acceso de las personas a la educación, la salud y el trabajo”. La sección III del Capítulo V, establece que toda persona tiene derecho “Al trabajo digno, con seguridad industrial, higiene y salud ocupacional, sin discriminación, y con remuneración o salario justo, equitativo y satisfactorio, que le asegure para sí y su familia una existencia digna”, asimismo que “El Estado protegerá el ejercicio del trabajo en todas sus formas”, además de prohibirse “...toda forma de trabajo forzoso y u otro análogo de explotación que obligue a otra persona a realizar labores sin su consentimiento y justa retribución”.

En general no se disponen de normas de carácter nacional que regulen la actividad comercial que se desarrolla en vía pública. Tan solo se han dictado normas de carácter fiscalizador en torno a la internación de mercadería de contrabando y del tránsito por el territorio nacional. La normativa más divulgada y de aplicación obligatoria es la del régimen tributario, sobre la cual basa su accionar el Servicio de Impuestos Nacionales y se remite a la Ley 843, que crea

³⁶ Constitución Política del Estado Aprobado en el 2008

los principales impuestos a nivel nacional, así como definir el alcance y las alícuotas vigentes; de la misma manera el Régimen Complementario del Impuesto al Valor Agregado y su decreto reglamentario. Estas normas han definido las categorías tributarias en que se incluyen los comerciantes en función del capital disponible; en general se han establecido dos regímenes, el General y el Simplificado, dentro estos se incluyen a los comerciantes sin distinción alguna de su espacio de trabajo.

2.1.2. Convenciones Internacionales

El Estado Plurinacional de Bolivia, ha ratificado casi todos los tratados internacionales y las convenciones sobre legislación laboral expedidas por la OIT. En este sentido, se pueden citar las principales normas referidas al empleo:

a) Convenio 138 - Edad Mínima de Aceptación al Empleo

Esta norma elaborada bajo el consenso de los representantes de todas las naciones firmantes y asociadas a la OIT, en 1973. Establece los criterios que las naciones deberán considerar a momento de establecer la edad mínima en la cual es permitida la incorporación de las personas a la fuerza de trabajo.

Cuenta con 18 artículos de los cuales, nueve están referidos a la definición de parámetros para la inserción y reconocimiento legal del trabajo de las personas. En ella se establece claramente en los párrafos 3 y 4 del artículo 2 que “...la edad mínima fijada..., no deberá ser inferior a la edad en que cesa la obligación escolar, o en todo caso, a quince años”. Aunque se establece también que “...los países miembros cuya economía y medios de educación estén insuficientemente desarrollados podrán, previa consulta con las organizaciones de empleadores y de trabajadores interesadas, si tales organizaciones existen, especificar inicialmente una edad mínima de catorce años”. De la misma forma, referido a los empleos peligrosos, establece “la edad mínima de admisión a todo tipo de empleo o trabajo que por su naturaleza o las condiciones en que se realice pueda

resultar peligroso para la salud, la seguridad o la moralidad de los menores no deberá ser inferior a dieciocho años”. Si bien cada país miembro podrá definir cuales actividades se consideran peligrosas, además de establecer previa negociación con las asociaciones de trabajadores y empleadores, una edad mínima de dieciséis años para la admisión a este tipo de empleo.

b) 17° CIET: Directrices Sobre Una Definición Estadística de Empleo Informal

En este texto relacionado con las directrices que las economías debieran considerar a la hora de clasificar el empleo informal, se presentan además una serie de definiciones ampliatorias a las emitidas en el documento de la 15° CIET. Más concretamente, se discute la definición de sector informal, desde una perspectiva de la unidad productiva, en ella se establece que:

El empleo informal comprende el número total de empleos informales tal como se definen en los subpárrafos (2) a (5) abajo, ya se ocupen éstos en empresas del sector formal, empresas del sector informal, o en hogares, durante un período de referencia determinado.

(2) Como se indica en la matriz adjunta, el empleo informal incluye a los siguientes tipos de empleos:

- i. Trabajadores por cuenta propia dueños de sus propias empresas del sector informal (casilla 3).
- ii. Empleadores dueños de sus propias empresas del sector informal (casilla 4).
- iii. Trabajadores familiares auxiliares, independientemente de si trabajan en empresas del sector formal o informal (casillas 1 y 5).
- iv. Miembros de cooperativas de productores informales (casilla 8).

- v. Asalariados que tienen empleos informales, tal como se definen en el subpárrafo (5) abajo, ya que estén empleados por empresas del sector formal, por empresas del sector informal, o por hogares que les emplean como trabajadores domésticos asalariados (casillas 2, 6 y 10);
 - vi. Trabajadores por cuenta propia que producen bienes exclusivamente para el propio uso final de su hogar (casilla 9), si están ocupados de acuerdo con el párrafo 9 de la Resolución sobre estadísticas de la población económicamente activa, del empleo, del desempleo y subempleo adoptada por la 13° CIET.
- (3) Los trabajadores por cuenta propia, empleadores, miembros de cooperativas de productores, trabajadores familiares auxiliares y asalariados se definen de acuerdo con la última versión de la Clasificación Internacional de la Situación en el Empleo (CISE).
- (4) Se consideran como informales las cooperativas de productores, que no están formalmente constituidas en entidades legales y que también satisfacen a los otros criterios de las empresas del sector informal especificados en la Resolución sobre las estadísticas del empleo en el sector informal, adoptada por la 15° CIET.
- (5) Se considera que los asalariados tienen un empleo informal si su relación de trabajo, de derecho o de hecho, no está sujeta a la legislación laboral nacional, el impuesto sobre la renta, la protección social o determinadas prestaciones relacionadas con el empleo (preaviso al despido, indemnización por despido, vacaciones anuales pagadas o licencia pagada por enfermedad, etc.). Las razones pueden ser las siguientes: la no-declaración de los empleos o de los asalariados; empleos ocasionales o empleos de limitada corta duración; empleos con un horario o un salario inferior a un límite especificado (por ejemplo para cotizar a la seguridad social); el empleador es una empresa no constituida en sociedad o una persona miembro de un hogar; el lugar de trabajo del asalariado

se encuentra fuera de los locales de la empresa del empleador (por ejemplo, los trabajadores fuera del establecimiento y sin contratos de trabajo); o empleos a los cuales el reglamento laboral no se aplica, no se hace cumplir o no se hace respetar por otro motivo. Los criterios operativos para definir empleos asalariados informales deberían determinarse en función de las circunstancias nacionales y de la disponibilidad de información.

2.1.3. Articulación Al Plan Nacional De Desarrollo³⁷

Las políticas de empleo implementadas en los tres niveles de gobierno, están circunscritas al Plan Nacional de Desarrollo: Bolivia Digna, Soberana, Productiva y Democrática para Vivir Bien, vigente desde el año 2006. Este plan de desarrollo de largo plazo, define los ejes de acción para conseguir el crecimiento y desarrollo del país en todos los ámbitos de la actividad. En lo referente a la generación de empleo, señala la intención de generar a través de las políticas nacionales 90 mil puestos de trabajo anuales nuevos hasta el año 2011, además de la reducción de la tasa de desempleo a la mitad en un umbral del 4% anual.

Asimismo, en el marco de la Estrategia del Vivir Bien establece que se deben mejorar los indicadores de bienestar, consolidando otros distintos del PIB como medidas más oportunas, en este sentido se establece la consecución de los siguientes indicadores sociales.

En lo relacionado a la generación de empleo, el Plan propone la articulación del Estado con los agentes privados para la generación de más de 60.000 nuevos empleos por año, en este sentido, el Estado se convierte en participante activo en el mercado de trabajo que opera a través de las siguientes estrategias.

³⁷ Plan de Desarrollo del Departamento Autónomo de La Paz al 2020, Pág. 13

Creación de condiciones apropiadas para la generación de empleo productivo con sostenibilidad. Se crean para este efecto: i) el Sistema de Monitoreo del Empleo y Cumplimiento de Derechos y ii) el Comité Nacional de Empleo

Creación de empleos de emergencia temporales orientados al desarrollo de las condiciones productivas y la generación de empleo permanente.

Las políticas establecidas, condiciona la generación de empleo al crecimiento económico, y definen un estado de bienestar concordante con la satisfacción de las demandas comunes de los actores, principalmente jóvenes.

2.2. MARCO INSTITUCIONAL³⁸

2.2.1. Políticas Nacionales

Las políticas definidas en el Plan Nacional de Desarrollo, fueron operadas bajo la tuición del Ministerio de Trabajo. Esta institución, por mandato constitucional, tiene la misión de garantizar el cumplimiento de los derechos y obligaciones socio-laborales de las trabajadoras y trabajadores, promoviendo el empleo digno, erradicando progresivamente la explotación, exclusión y discriminación laboral.

Desde esta instancia, se han promovido algunos programas de inserción laboral cuyos resultados han sido reconocidos por distintos actores locales y extranjeros. Entre ellos se encuentran:

a) Programa Mi Primer Empleo Digno

Este programa gestionado por el gobierno y operado por agentes privados, consiste en la otorgación de becas de estudio en oficios o actividades técnicas de preferencia que tengan elevada demanda laboral. Consistía en el pago por costo de la formación, además del pago de un estipendio representativo al beneficiado para cubrir sus gastos de transporte y alimentación. En Bolivia,

³⁸ Reglamento específico del sistema nacional de Inversión Pública

IDEPRO, se encargaba de su ejecución, y se tiene cuenta de que para el efecto más de 230 instancias de capacitación fueron habilitadas. Se estima que durante su tiempo de vigencia entre 2007 y 2013, se beneficiaron más de 6.400 jóvenes principalmente formados en oficios técnicos relacionados con la manufactura, la gastronomía y la administración de emprendimientos.

b) Servicio Plurinacional de Empleo

Es un programa destinado a la intermediación entre la demanda y la oferta laboral, al igual que con el programa Mi primer Empleo Digno, en este, se capacita la oferta laboral para crear un ambiente de mayor probabilidad de inserción exitosa. Opera en las ciudades del eje central, a través de la firma de acuerdos institucionales con empleadores, y priorizando la inserción de la población adulta. Para este efecto, de manera conjunta con el Ministerio de Educación se implementa el programa de certificación de capacidades laborales, al cual accedieron muchos trabajadores con amplia experiencia en oficios como músicos o albañiles.

2.3. MARCO POLITICO³⁹

2.3.1. Políticas Locales

En el ámbito local, desde el Gobierno Autónomo Municipal de La Paz, se implementaron diferentes programas de fomento a la inserción laboral de jóvenes, tanto como a la capacitación de la mano de obra local. Las unidades dependientes de las Secretarías de Desarrollo Humano y Promoción Económica, son las encargadas de gestionar los recursos necesarios para este fin.

a) Programa Mi Primer Empleo

A través de este emprendimiento, se benefician anualmente en promedio 250 jóvenes profesionales (recién graduados), quienes de manera directa pasan a

³⁹ Gobierno Autónomo Departamental de La Paz

incorporarse en algún área de trabajo del GAMLP, percibiendo un sueldo básico de Bs. 2.260.- por un tiempo de seis meses, tiempo en que se pone a prueba al profesional. Anualmente se lanza esta convocatoria en función de los requerimientos de cada unidad organizacional del GAMLP. Se tiene cuenta de que, en los 9 años de vigencia, se beneficiaron 1.070 jóvenes entre profesionales y técnicos superiores.

b) Programa de Formación Técnica Laboral para jóvenes bachilleres

En este programa, descentralizado, se trabaja en la formación de jóvenes bachilleres para la adquisición de destrezas técnicas en los rubros de la manufactura, principalmente en la confección de prendas de vestir, tallado de madera, confección de accesorios de cuero y elaboración de calzados entre los más destacados. Se estima que a través de este programa se beneficiaron más de 4.200 jóvenes en los cerca de 9 años de existencia.

c) Escuela taller La Paz

De esta iniciativa, se benefician jóvenes que quieren especializarse en oficios relacionados con la manutención y restauración de obras patrimoniales. Estos cuentan con elevadas posibilidades de inserción laboral en empresas públicas e instituciones privadas dedicadas a la conservación del patrimonio.

d) Feria de Compras Municipales

La Feria de Compras Municipales (FCM) conocida anteriormente como “Feria a la Inversa”, es el espacio por el cual el Gobierno Autónomo Municipal de La Paz, licita de manera directa y transparente la contratación de bienes, obras y servicios, en el rango de Bs. 20.001.- a Bs. 1.000.000.- dirigidas a las micros, pequeñas y medianas empresas nacionales.

Desde sus inicios hasta 2013, se han demandado 3.855 carpetas adjudicando el 66,8% de las mismas; asimismo, el monto demandado en cada año ha llegado a un promedio de Bs. 40,1 millones. Además, el monto presupuestado en carpetas adjudicadas fue de aproximadamente 194 millones de bolivianos, donde el monto adjudicado llegó a Bs. 172 millones, representando un ahorro en la adjudicación para el municipio de Bs. 28 millones durante el periodo 2006-2018.

e) Centro de Atención Municipal a Compras Estatales

El Centro de Asistencia Municipal de Compras Estatales tiene como objetivo incrementar la competitividad y la productividad de las unidades económicas, mediante procesos de capacitación y asesoramiento para la participación exitosa en procesos de contrataciones estatales. Cuenta con un portal en la página web del municipio, donde diariamente se publican las demandas de bienes, obras y servicios que se licitan en todas las unidades administrativas que conforman el GAMLP. Durante las gestiones 2011 – 2017, se llevaron a cabo 109 talleres de capacitación, beneficiando a 2.420 empresas y 2.895 personas.

f) Cultura Emprendedora

El concurso “Cultura Emprendedora” impulsado por el Gobierno Autónomo Municipal de La Paz, a través de la Secretaría de Promoción Económica, inició en la gestión 2005, su primera versión con el propósito de introducir a estudiantes de los dos últimos años de colegio en el concepto de cultura emprendedora y la importancia de la generación de emprendimientos.

g) Suma Lurata

El concurso de artesanía “Suma Lurata” tiene como objetivo, el estimular, incentivar, apoyar y difundir la producción de artesanías que aseguren el crecimiento y desarrollo del sector artesanal, incurriendo en un cambio de visión en la producción de artesanías y dejar de considerar a cada producto como una pieza de arte y considerarlos como productos que deben competir en temas de

diseño, utilidad e identidad en mercados con mayor número de oferentes y que se rigen por la demanda y calidad. Los beneficiarios del programa son los artesanos productores, no así los comercializadores, cada artesano puede participar con un solo producto o una familia de productos en función a la pieza principal, en una o dos categorías como máximo.

h) Casa del Emprendedor

La Casa del Emprendedor, es un proyecto que tiene como objetivo proporcionar herramientas y metodologías en tecnologías de la información y gestión empresarial para mejorar la competitividad de las micro y pequeñas empresas del municipio de La Paz. En 2009 se inició la capacitación en computación básica, en 2010 se comenzó la capacitación en el uso de herramientas informáticas dirigidas específicamente a MyPEs, a partir del 2011, se inicia la capacitación en gestión empresarial, debido a la demanda de este servicio por parte de los beneficiarios.

i) Programa de Capacitación Empresarial

Tiene por objeto fortalecer la competitividad de las micro y pequeñas empresas a través de la capacitación y asesoramiento empresarial, desarrollando en los pequeños empresarios, competencias que les permitan mejorar la gestión empresarial. Este servicio se formuló en función a las necesidades de las MyPEs y artesanos, por lo que en primera instancia se dictaron seminarios de capacitación y a partir de la gestión 2012, estos se ampliaron con la asistencia técnica en gestión empresarial.

En el ámbito de sus atribuciones establecidas en la Ley Marco de Autonomía y Descentralización “Andrés Báñez”, ha formulado el Plan de Desarrollo del Departamento Autónomo de La Paz en adelante PDDA-LP; bajo las Directrices del Plan Nacional de Desarrollo que plantea ingresar a una nueva era estatal, recuperando e industrializando los recursos naturales renovables y no

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

renovables, definiendo una explotación sostenible y sustentable de estos recursos, buscando los beneficios lleguen directamente a la población boliviana; estableciendo como base del desarrollo económico del país, la construcción de una matriz productiva con capacidad de generar ahorro e inversión, empleo estable e ingresos y producción destinada al mercado interno y externo, todo esto en base al control soberano del excedente económico y el protagonismo de las unidades económicas comunitarias, en especial pequeños, medianos y microempresarios en el ámbito urbano y pequeños productores, campesinos y unidades familiares en el área rural.⁴⁰

⁴⁰ Plan de Desarrollo del Departamento Autónomo de La Paz al 2020, Pág. 13

CAPITULO III.

FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA

TESIS DE

GRADO

CAPITULO III

FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA

3. FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA

3.1. MEDICIÓN DE LA ECONOMÍA INFORMAL

La elaboración de estadísticas que midan la magnitud y naturaleza de la economía informal es importante por varias razones, entre otras, como base para la formulación y evaluación de políticas eficaces en apoyo a la transición hacia la formalidad, como herramienta de promoción dirigida a los grupos demográficos pertinentes, para determinar las tendencias nacionales y mundiales de empleo y para analizar los vínculos entre el crecimiento y el empleo⁴¹.

Sin embargo, para Schneider (2002), es difícil estimar la dimensión de la economía oculta, dado que las personas que se dedican a actividades subterráneas se esmeran para evitar ser detectadas. Sin embargo, los encargados de formular políticas y los administradores del gobierno necesitan información sobre el número de personas que realizan actividades económicas subterráneas, la frecuencia de esas actividades y su volumen para poder decidir apropiadamente sobre la asignación de recursos, y es por ello que economistas y estadísticos gubernamentales realizan diferentes cálculos⁴².

⁴¹ www.ilo.org: <https://bit.ly/2LsbGvn>

⁴² Friedrich Schneider and Dominik Enste, *Ocultándose en las sombras. El crecimiento de la economía subterránea* (Washington: Fondo Monetario Internacional, 2002).

Por si fuera poco, para la OIT, existe una suerte de escasez de datos, a pesar de que en muchos países la economía informal desempeña un papel importante en la creación de empleo, la generación de ingresos y la producción en algunos países en desarrollo, representa el 75% o más del empleo no agrícola. No obstante, en muchos países los conocimientos estadísticos de la economía informal siguen siendo, en el mejor de los casos, fragmentarios, superficiales y anecdóticos. En los últimos años, los importantes esfuerzos realizados por la comunidad estadística internacional han aclarado los conceptos y las definiciones operacionales de la economía informal⁴³.

La intención de los esfuerzos mencionados, podría deberse a que la inclusión de las actividades informales en las estadísticas nacionales puede proveer una evaluación más amplia de la riqueza nacional, lo cual es importante como base para otorgar respuestas normativas adecuadas y para realizar comparaciones a lo largo del tiempo y entre países.

La medición del producto interno bruto (PIB) y el empleo puede traducirse en subestimaciones importantes si no se tienen en cuenta las actividades informales. Este sesgo lleva a cifras inexactas de los niveles nacionales de pobreza (medidos por el PIB per cápita), la situación ambiental (medida por las emisiones de contaminantes por PIB) y la asistencia al desarrollo basada en el PIB. Además, medir la economía informal contribuye al objetivo de los sistemas nacionales de estadística de “reducir, en la medida de lo posible, la incidencia de las actividades no observadas y garantizar que las que persisten se midan adecuadamente y se incluyan en el PIB”⁴⁴ y realizar otras estimaciones de dato.

⁴³ [www.ilo.org: https://bit.ly/2LsbGvn](https://www.ilo.org/bit.ly/2LsbGvn)

⁴⁴ [www.ilo.org: https://bit.ly/2LsbGvn](https://www.ilo.org/bit.ly/2LsbGvn)

Con la excepción de los países latinoamericanos y de unos pocos países asiáticos, la mayoría de los países aún dependen de estimaciones indirectas para medir el tamaño y aún más la contribución del sector informal a la economía nacional.

Adicionalmente surgen algunas dificultades con la comparabilidad de los datos para la medición del empleo en el sector informal, algunas estas dificultades son:

- ✓ Diferencias en las fuentes de datos.
- ✓ Diferencias en la cobertura geográfica.
- ✓ Diferencias en las ramas de actividad económica cubiertas. En un extremo están los países que cubren todo tipo de actividad económica, incluida la agricultura, mientras que en el otro están los países que cubren solo la manufactura.
- ✓ Diferencias en los criterios utilizados para definir el sector informal, por ejemplo, el tamaño del emprendimiento o establecimiento versus la falta de registro de la empresa o el trabajador.
- ✓ Diferentes límites de corte utilizados para el tamaño de la empresa.
- ✓ Inclusión o exclusión de empleados domésticos remunerados trabajadores.
- ✓ Inclusión o exclusión de personas que tienen un trabajo secundario en el sector informal pero cuyo trabajo principal está fuera del sector informal, por ej. en agricultura o en servicio público.

En las secciones subsiguientes se hace un repaso acerca de las principales maneras de medir la informalidad.

3.1.1. Métodos Indirectos

Los métodos de estimación indirecta se basan en la técnica del balance residual que consiste en elegir una definición específica del sector informal, por ejemplo, el registro, o el tamaño del empleo a partir del cual se puede inferir el tamaño del sector.

Con respecto a la fuerza laboral, el objetivo principal es segmentar la población de empleados asalariados enumerados en el censo de población o en las encuestas de fuerza laboral, para determinar cuáles pertenecen al sector informal (empresas de empleadores informales) y cuáles al sector formal. De hecho, es prácticamente imposible aplicar estrictamente el concepto de sector informal, ya que las encuestas generalmente no incluyen preguntas sobre la unidad económica en la que trabaja el empleado. Luego se deben hacer comparaciones con datos de establecimientos o empresas (encuestas o registros administrativos). El grado de aproximación dependerá de la calidad de la fuente utilizada.

La técnica del saldo residual también se puede utilizar para estimar la contribución del sector informal al PIB. Consiste en comparar el valor agregado por sector de la industria en las Cuentas Nacionales con el valor agregado en el sector formal de esta industria. Pero a menos que los contadores nacionales hayan utilizado los resultados de encuestas recientes del sector informal, la comparación entre la estimación indirecta del empleo en el sector informal y la estimación indirecta de su contribución al PIB, debido al pensamiento económico actual, supondrá baja productividad y bajos ingresos per cápita en el sector informal.

3.1.2. Métodos Directos

Tras la adopción de la definición de 1993, las encuestas de hogares, y especialmente las encuestas mixtas (hogares y empresas), se han recomendado como el mejor medio para capturar el sector informal. Sin embargo, algunos países africanos (Mali 1989) o latinoamericanos (México 1989) ya tenían algunas experiencias de encuestas.

El principio de estas encuestas consiste en seleccionar una muestra representativa de hogares y, en estos hogares seleccionados, identificar aquellos trabajadores y empleadores por cuenta propia que, de acuerdo con los criterios de la nueva definición, pertenecen al sector informal.

Una desventaja de los métodos directos es que solo conducen a estimaciones en un determinado momento. Además, es poco probable que capturen todas las actividades "en la sombra", por lo que se puede considerar que proporcionan estimaciones de límite inferior.

No pueden (al menos en la actualidad) proporcionar estimaciones del desarrollo y crecimiento de la economía informal durante un largo período de tiempo. Sin embargo, tienen al menos una ventaja considerable: pueden proporcionar información detallada sobre las actividades de la economía informal y la estructura y composición de quienes trabajan en ella.

3.2. CARACTERÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL EN EL DEPARTAMENTO DE LA PAZ

3.2.1. Estructura Económica del Departamento

La diversidad y sus recursos naturales renovables y no renovables determinan potencialidades para la agropecuaria de climas fríos, templados y tropicales; la

riqueza forestal presenta oportunidades económicas bajo un uso sostenible de los bosques; los yacimientos de oro, cobre, zinc, wólfram, plomo y estaño también son opciones para el desarrollo regional, a la par de la alta probabilidad de hallazgo de recursos hidrocarburíferos.⁴⁵

La estructura económica del Departamento de La Paz se construyó a partir de las demandas de un creciente mercado interno que se fue conformando al influjo del crecimiento de la ciudad de La Paz que, como sede de gobierno y centro comercial de vinculación interna e internacional, concentró población y actividades de servicios y de transformación.

3.2.2. Informalidad en el Departamento de La Paz

El Departamento de La Paz, permitió la inserción de las actividades comerciales de sectores significativos de la población especialmente migrantes. La facilidad de entrada a esta actividad es la que explica la incorporación de sectores con bajo capital económico, cultural y profesional. Al igual que en otras ciudades andinas, la sociedad campesina de donde proviene la mayoría de los migrantes, influye en el funcionamiento y expansión de La Paz a través del desarrollo de relaciones sociales e interfamiliares, de redes de parentesco y compadrazgo, de sus formas de producción y modos de apropiación del espacio.

La implantación ocupacional de los migrantes que radican en La Paz, casi siempre estuvo condicionada por el estrecho mercado de trabajo y por la precariedad de la industria urbana, situación que por lo general fue enfrentada por medio de la conformación de una economía informal a partir de sus propias lógicas y reglas de juego, de sus formas de producción y relaciones interfamiliares practicadas cotidianamente en sus comunidades.

⁴⁵ Rodney Pereira. “Estructura económica del departamento de La Paz y ejes del desarrollo”.

La Cotidianidad en La Paz se caracteriza por una turbada actividad comercial en las calles, en ellas más de 100 mil comerciantes minoristas ocupan de forma pacífica y sistemática, las veredas de la zona central y calles adyacentes para sobrevivir a la desocupación en ellas las personas se dedican a hacer actos de comercio en vías públicas, apareciendo determinados días y volviendo cíclicamente a poner sus puestos de venta en partes donde, originalmente, no fueron destinadas a dichas actividades, ocupando muchas de las veces calles enteras, otras se sitúan en parques y jardines los cuales obviamente no fueron diseñados ni pensados para tales actividades.

La ciudad de La Paz es también una encrucijada de culturas, cada una de ellas portadora de su propia concepción del espacio público y de una lógica de relacionamiento social que, en varios de esos afluentes identitarios, traslada en parte la visión andina de lo público, como espacio de intercambio y sociabilidad, al espacio urbano.

Posteriormente, no puede ignorarse tampoco que en torno al comercio en vía pública se han consolidado grupos familiares y dirigenciales que, más allá de las estrategias de supervivencia adoptadas por decenas de miles de pequeños comerciantes, han hecho de esta forma de microeconomía una muy rentable fuente de recursos, lo que a menudo deriva en resistencias manipuladas a cualquier política de racionalización y ordenamiento de dicha actividad.

3.2.3. Forma de Organización del Comercio Informal

Los comerciantes minoristas gremiales Tiene capacidad de organización y se organizan por: Asociación Federación y Confederación, que se encuentran divididos y fracturados. Movilización que es utilizado para el fortalecimiento de liderazgo dirigencia. Esto los lleva a una Incertidumbre e inseguridad sobre la permanencia del puesto de venta.

Los tipos de locales en los que se desarrollan las actividades de comercio minorista, atiende a las diferentes modalidades de empleo que se dan en este sector.

Así tenemos: La forma estable, los establecimientos comerciales que funcionan en locales especialmente contruidos y/o habilitados para el efecto, (el caso de las tiendas, mercados, etc.). La forma callejera el expendio de todo tipo de artículos en vías públicas que a pesar de estar en las calles tienen un carácter permanente, estos son los “puestos de venta”. El comercio ambulante como su nombre lo indica, está formado por vendedores que trabajan en todas las calles de la ciudad, sin tener un “puesto fijo”.

La forma ferial: solo determinados días y horas. Según datos obtenidos de las listas de la federación departamental de gremiales de la ciudad de La Paz el 33.34 % de los comerciantes minoristas de la ciudad se agrupa en forma callejera de empleo, el 27.6 % en el comercio ambulante y el 14.39 % en las feriales⁴⁶

3.2.4. Capital Empleado en los Negocios

El capital es uno de los factores relevantes que define el tipo y tamaño del negocio y, las mercaderías que venderá. Al respecto, se observa mucha diferencia entre los comerciantes informales, en cuanto a la cuantía de capital que dispone.

El promedio que se estima es de Bs 1.142. No obstante, existe una variación significativa, el 52% de comerciantes que proporcionaron está información tienen menos de Bs 500 y el 1,7% de los comerciantes tienen un capital más de 10 mil bolivianos, más aún se pudo identificar que existe un capital de más 30 mil bolivianos. El hecho de que más de la mitad de la población estudiada, arranque

⁴⁶ Datos en base a listas de la Federación Departamental de Gremiales, 2010.

el negocio en vía pública con menos de Bs 500, significa el grado de pobreza en que se halla esta población. Sin embargo, esta información puede ser sintetizada y fragmentaria ya que los comerciantes son celosos de su información.

El monto de capital con la que empezó el comercio informal para cada comerciante se puede detallar en el siguiente Cuadro:

CUADRO N° 2. LA PAZ. MONTO DEL CAPITAL DEL PUESTO CALLEJERO

Monto de Capital (Bs.)	% Comerciantes
menos de 100	12,9
400	23,39
700	21,77
1000	23,39
1300	2,42
De 1300 en adelante	16,00
TOTAL	100

Fuente: Elaboración propia con datos del GMLP, 2010

Profundizando el análisis sobre los factores de inserción en el Comercio Informal, se estableció una relación entre la razón por la cual se insertaron en el comercio informal, con el capital disponible. Se pudo conocer, de manera general, que entre los que tienen un capital menor a los 5 mil bolivianos para operar su negocio, más del 80% se insertó en el comercio informal por necesidad económica. En cambio, entre los que tienen capital mayor a los 10 mil, el 50% lo hizo por necesidad económica y el resto porque buscaba la flexibilidad horaria y ser independiente. Este es un hallazgo importante, en la medida que el factor del “determinismo económico” para insertarse en esta actividad sólo es válido para el grueso de la población pobre que no cuenta con activos y específicamente capital monetario; en cambio para los que gozan de una cierta cuantía, este factor se debilita para dar paso a la “adscripción voluntaria”, privilegiando razones como la independencia laboral, manejo libre de los horarios y otro tipo de ventajas de corte individual.

3.3. LA CONTRIBUCIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PIB DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ

3.3.1. Aporte al PIB por Sectores

La contribución central de los sectores no transables al crecimiento se ha reflejado, en 2016, en el fuerte impulso de los servicios financieros, que avanzaron a un ritmo de 7,9% con respecto al año anterior, así como también de la construcción, que creció 7,8%; ambas cifras muy por encima de la tasa de crecimiento de toda la economía nacional Transporte y Comunicaciones es otro sector que mantiene un importante avance (5,7% en 2016), impulsado sobre todo por las actividades de Transporte. El comercio, por su parte, ha tenido un ritmo menor de crecimiento de 4,4%.⁴⁷

La notable excepción en la performance mediocre de los sectores productivos es la industria manufacturera que en 2016 creció al 6,2%, una cifra relativamente alta, e incluso mayor al ritmo promedio del sector industrial de 4,3%, en el período 2010-2015, cuando entonces mantenía un nivel por debajo de la tasa global de crecimiento de la economía nacional. Sin embargo, también resalta el desempeño dispar de los sub sectores industriales. Así, los Productos de Refinación de Petróleo tuvieron un crecimiento de 10,7%, los Alimentos de 6,8% y los Productos de Minerales No Metálicos de 6,5%, lo que es bastante mejor en comparación con los Textiles, que apenas crecieron 1,1% (la cifra más baja desde 2009) y los Productos de Madera, cuya tasa de crecimiento ha estado en el orden del 3,2%.

Este mismo comportamiento heterogéneo se observa entre los sectores extractivos. Así, el sector de hidrocarburos, por segundo año consecutivo, tuvo un crecimiento negativo de 4,4% (en 2015 había sido de -1,4%). La minería, en

⁴⁷ Informe de Milenio sobre la Economía de Bolivia. Agosto 2017, No. 39. Pág. 24

cambio, ha repuntado con un crecimiento de 4.7% en 2016, recuperándose de una fuerte contracción en 2015.

La agricultura, entretanto, ha crecido a una tasa de sólo 3,1%; casi 2 puntos menos que en 2015, y con asimetrías pronunciadas entre los distintos sub sectores agrícolas, ya que mientras que el crecimiento de los Productos Agrícolas Industriales fue de 10.7% en 2016, la Agricultura No Industrial (aquella que provee los alimentos de la canasta básica de consumo) ha mostrado una contracción del 1,9%, en parte como consecuencia de una extendida sequía en varias regiones del país.

Las actividades que mayor aporte (1% sobre el PIB) realizaron al crecimiento del PIB fueron la Industria Manufacturera y los Establecimientos Financieros, Seguros, Bienes Inmuebles y Servicios Empresariales. Transporte y Almacenamiento tuvieron una incidencia de 0,6%. En cambio, la actividad que registró incidencia negativa fue Petróleo Crudo y Gas Natural, restando un 0,3% al crecimiento global.⁴⁸

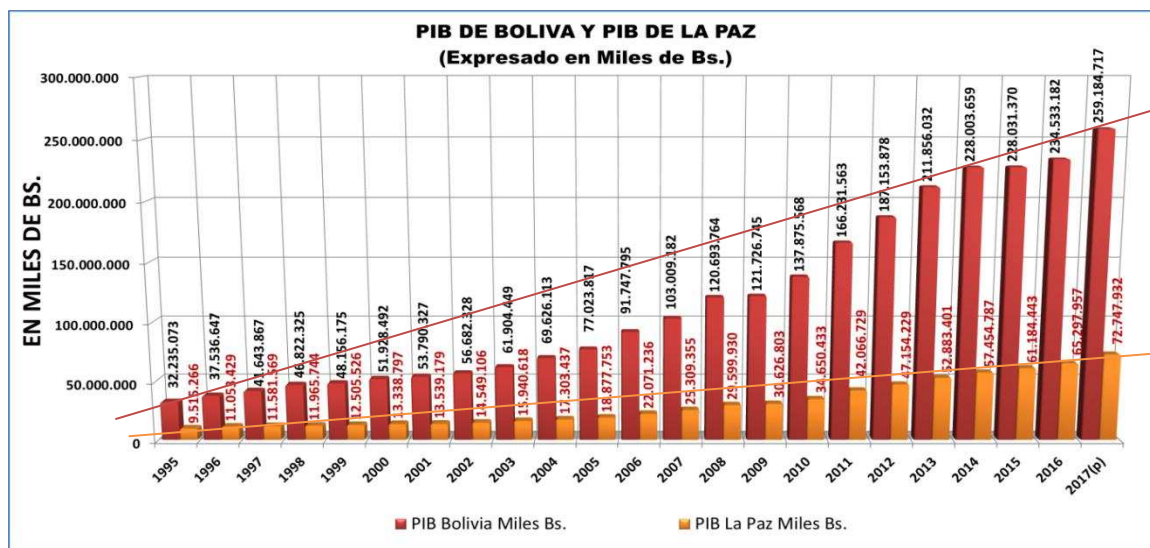
Y cuanto al grado de participación sectorial, durante la gestión 2016, son los Servicios de la Administración Pública el sector con la mayor participación en el PIB a precios corrientes con 16,0%; seguido por Agricultura Pecuaria, Silvicultura, Caza y Pesca con 11,2%; Industria Manufacturera (11,0%); Establecimientos Financieros, Seguros, Bienes Inmuebles y Servicios Prestados a las Empresas (10,6%); Transportes y Almacenamiento y Comunicaciones (9,6%) y Comercio (7,0%). Entre los sectores que menos aportaron al PIB, en términos de participación, están la Construcción, con 3,2%; los Restaurantes y Hoteles (2,4%) y Electricidad Gas y Agua (2,2%).⁴⁹

⁴⁸ *Ibíd.*

⁴⁹ Informe de Milenio sobre la Economía de Bolivia. Agosto 2017, No. 39. Pág. 25

3.3.2. Evolución del PIB 1995 – 2017

GRAFICO N° 1. COMPORTAMIENTO DEL PIB DE BOLIVIA Y DE LA PAZ (EXPRESADO EN MILES DE Bs.)



Fuente: Elaboración propia con base en datos del INE (2019).

El PIB es un indicador macroeconómico que expresa el valor monetario de la producción de bienes y servicios de un país durante un período determinado, normalmente un año.⁵⁰

Durante el periodo de estudio hubo un crecimiento sostenido del Producto Interno Bruto de los años comprendidos entre 1995 al 2016 se puede denotar que se da un crecimiento constante en el PIB a nivel nacional comenzando el 1995 con un índice de 32.235.073 miles de bolivianos creciendo para el 2017 con un índice de 259.184.717 miles de bolivianos. Como se puede evidenciar en el **Gráfico N° 1**, el PIB de Bolivia ha ido creciendo con el pasar de los años, pero no en gran magnitud, se ve que el crecimiento ha sido constante a pequeña escala.

⁵⁰ Mankiw, Gregory. (2001).” Macroeconomía”. cuarta edición. Ed. Antoni Bosch.

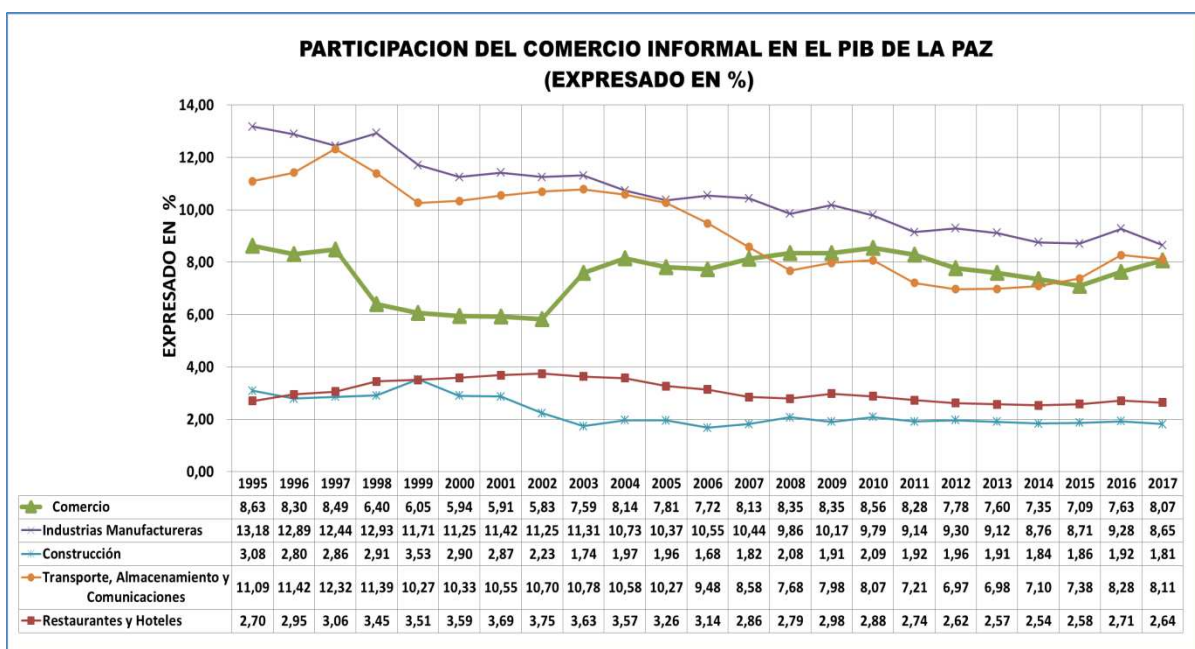
Casi similar ha sido el comportamiento del PIB de La Paz, ya que, en los años de estudio, comprendidos entre los años de 1995 a 2017 se ha generado un comportamiento creciente pero no muy fluctuante entre años. Para el año 1995 se tuvo un índice de 9.515.266 miles de bolivianos del PIB de La Paz y ya para el 2017 este índice creció un punto, teniendo un dato de 72.747.932 miles de bolivianos del PIB de La Paz.

La tendencia lineal de ambos indicadores muestra que el crecimiento y mejora de la calidad de vida de los bolivianos y paceños fue constante. Si bien Bolivia es un país, que centra su economía en los hidrocarburos y sus derivados, son estos los que pudieron ayudar a que la economía se mantenga estable, en estos años no se dio una baja en los precios de los minerales e hidrocarburos, por lo que la economía sigue su curso.

3.3.3. Participación del Comercio Informal en el PIB del Departamento de La Paz

En el Departamento de La Paz, existe mayor participación dentro del PIB Departamental, principalmente por el sector transporte y almacenamiento que tuvo un índice de 8,91%, seguido por el sector comercio que tuvo un índice de 8,63%, posteriormente otro sector que tuvo mayor índice fue el sector de propiedad y vivienda con un dato de 5,09%, y por ultimo otro sector que tuvo un índice alto para este año fue el sector de productos agrícolas no industriales con un índice de 4,98%, para el año 1995.

GRAFICO N° 2. PARTICIPACION DEL COMERCIO EN RELACIÓN CON OTROS SECTORES EN EL PIB DE LA PAZ (EXPRESADO EN %)



Fuente: Elaboración propia con base en datos del INE (2019).

Para el año 2017, primordialmente se tuvo una participación mayoritaria al PIB Departamental fue el sector comercio que tuvo un índice de 8,07%, seguido del sector de servicios financieros con un índice de 7,33%, posteriormente otro sector que refleja mayor participación al PIB Departamental fue el sector de transporte y almacenamiento con un índice de 7,07% y finalmente otro sector que demostró un índice mayoritario de participación fue el sector de minerales metálicos y no metálicos que tuvo un índice de 7,02%..

Como se puede ver a lo largo de los años del periodo de estudio se puede evidenciar que los sectores que mayor participación tuvieron en el PIB fueron los sectores de productos agrícolas no industriales, sector minerales metálicos y no metálicos, sector de transporte y almacenamiento, sector propiedad y vivienda y sector de servicios financieros. Pero dentro de los sectores que mayor índice de participación al PIB Departamental que se registro fue el sector de comercio

registrando una participación creciente constante a lo largo de los años de estudio.

Como se puede ver en el **Gráfico N° 2**, el año 1995 se tuvo un índice de 8,63% inicialmente de participación en el PIB Departamental, para el año 2007 el índice ascendió a 8,07% de participación en el PIB Departamental, ya para el año 2017 se tuvo uno de los indicadores más altos con un índice de 8,07% de participación en el PIB Departamental.

El crecimiento económico verificado en los últimos 10 años de estudio, no fue suficiente para la generación de empleo. La población paceña, ante la carencia de oportunidades laborales, busca la forma de obtener una fuente de trabajo que le permita mejorar los ingresos familiares. Pero, la que encuentra generalmente, es de baja remuneración, y sólo le sirve como medio de sobrevivencia. Las causas de la reducida oferta de fuentes de empleo y bajos salarios que ofrecen las empresas, son: bajos niveles de inversión productiva, incertidumbre política, percepción de un clima de negocios desfavorable, entre los más importantes.⁵¹

El desempleo no es más que el reflejo de la actividad económica del país y el resultado de la incapacidad de absorber trabajadores dentro del sector formal con todas las garantías; por lo que se considera éste como el principal determinante de la informalidad. Es decir que existe una relación directa entre el nivel de desocupación y el porcentaje de ocupados en actividades informales.

El desempleo en esta ciudad, se constituye en un problema que afecta principalmente a las poblaciones más vulnerables (mujeres y jóvenes).

3.3.3.1. Patentes Una Forma de Aporte al PIB

Los comerciantes informales en la ciudad de La Paz particularmente cuentan con los requerimientos necesarios que condiciona el gobierno municipal de la paz para el funcionamiento de su actividad económica, según la resolución Municipal

⁵¹ Plan de Desarrollo Municipal “SUMA QAMAÑA” El Alto 2007 – 2011. Pág.35.

Nº 0119/2003; Ordenanza Municipal Nº 152/2010 “Reglamento de Gestión Ambiental del Municipio de La Paz”, Ley Municipal Autónoma Nº 217 “De Integración, Modificación y Actualización de Patentes Municipales”. Por el funcionamiento de la actividad económica anualmente se debe pagar la **Patente Municipal** de Funcionamiento Anual, conforme el cronograma definido por la ATM.

La Licencia de Funcionamiento, es el documento otorgado por el G.A.M.L.P. en favor de personas naturales o jurídicas, que autoriza el funcionamiento de actividades económicas en general destinadas al comercio y servicio. Es decir, toda persona que está sentada en la calle vendiendo o dando un servicio debe contar con la patente respectiva, hay casos aislados de personas que no cuentan con la patente ya que toman al comercio como un sub empleo, es decir temporalmente cuando hay mucho movimiento comercial como navidad, comienzo de clases dejan sus tareas habituales para generar un ingreso adicional.

En cuanto al ingreso por patentes municipales el año 2016 el Gobierno Autónomo Municipal de La Paz obtuvo un indicador de 27.107.563 millones de bolivianos y por patente única municipal en el mismo año se obtuvo 916.024 mil bolivianos, equivalente solo un 3,38% lo que significa que por cobro de las patentes municipales en vía pública se recauda muy poco.

Para el caso de los comerciantes en vía pública, pagan una patente única municipal, cuyo hecho generador es el uso o aprovechamiento de bienes de dominio público como: calles, aceras y mercados, entre la base imponible, se estableció que para espacios en el Casco Urbano Central será de 48 Bs. por mt²,

Trayecto Matriz 36 Bs., Vía de Acompañamiento 30 Bs. Para actividades estables 40 Bs., actividad a horario 20 Bs., y para actividades en ferias 10 Bs. por tarima.⁵²

Referente a la patente única municipal, se establece que el hecho generador es la autorización para el aprovechamiento de bienes y/o espacios de dominio público, para la realización de actividades económicas desarrolladas en espacios y vías públicas. Entre los montos establecidos son: Casco Urbano Central 62 Bs., Trayecto Matriz 46 Bs., Vías de Acompañamiento 38,70 Bs., las mismas que deben multiplicarse por la superficie utilizada.

Por actividades asentadas en espacios públicos – tarimas, se estableció lo siguiente: actividad estable 51,70 Bs., actividades a horario 26 Bs., actividades en feria 13 Bs., los mismos que son multiplicados por la superficie ocupada. (La Ley Municipal 221, modifica la superficie ocupada por la cantidad de tarimas.

Estos pagos son anuales, bajo esta figura, los comerciantes se agrupan en asociaciones comerciales minoristas, haciendo una ocupación en muchos casos de tipo eventual, y otros casos de tipo permanente.

Se establece que la patente municipal es un permiso anual para el ejercicio de una determinada actividad económica, dentro de la jurisdicción municipal, sino también fiscal impositiva.

Cabe aclarar que no se tiene una Ley del Patente fija, cada Municipio adopta bajo su autonomía las Leyes Municipales sobre Patentes.

⁵² Las Patentes Municipales del Gobierno Autónomo Municipal de La Paz, Nro. 61/2015

3.4. INCIDENCIA DE LA ECONOMÍA FISCAL EN LA ECONOMÍA INFORMAL

3.4.1. Presión Fiscal a Nivel Mundial

Al respecto, la **Cuadro N° 3**, detalla la Contribución relativa de cada variable causal al tamaño de la economía informal, por países, donde la presión fiscal muestra una presencia relativamente mayor al resto.

CUADRO N° 3. CONTRIBUCIÓN RELATIVA DE CADA VARIABLE CAUSAL AL TAMAÑO DE LA ECONOMÍA INFORMAL

PAÍS	PRESIÓN FISCAL	ÍNDICE DE RIGIDEZ LABORAL N.º 1	IMPORTANCIA DE LA AGRICULTURA	INFLACIÓN
Las Bahamas	0.0	54.6	42.3	3.1
Chipre	32.2	0.0	63.5	4.3
Granada	57.1	0.0	40.9	2.0
Saint Kitts y Nevis	34.0	32.4	28.1	5.5
Trinidad y Tabago	61.4	26.5	6.5	5.6
Barbados	65.6	0.0	31.2	3.2
México	52.4	14.4	5.4	27.8
Brasil	31.1	19.6	27.5	21.8
Malta	52.2	42.1	2.6	3.1
Antigua y Barbuda	60.5	31.3	17.6	12.9
Chile	36.1	27.6	30.2	6.0
Argentina	45.6	15.3	38.3	0.7
Dominica	43.2	24.7	30.7	1.4
Jamaica	36.2	33.3	17.6	12.9
Uruguay	22.8	15.4	43.0	18.9
El Salvador	32.1	30.3	32.8	4.8
Guyana	46.3	0.0	47.6	6.1
Perú	31.9	36.7	24.4	7.0
Sta. Lucía	32.9	16.4	48.7	2.0
Costa Rica	30.8	35.6	22.0	11.6
Guatemala	31.4	23.0	39.5	6.1
Venezuela	33.9	24.9	1.1	40.1
Colombia	36.4	35.3	15.2	13.1
Panamá	29.0	23.1	47.1	0.8
Rep. Dominicana	23.9	44.4	26.3	5.4
Belice	22.9	26.7	49.3	1.1

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”

San Vicente y las Granadinas	33.8	23.9	41.0	1.2
Ecuador	21.1	35.7	22.2	21.0
Honduras	19.8	31.2	37.4	11.7
Fiji	22.8	29.6	45.8	1.7
Nicaragua	18.5	37.1	38.9	5.6
Paraguay	10.4	52.4	32.7	4.5
Promedio	34.6	26.4	30.8	8.2

Fuente: OCDE (2018); Vuletin (2018)

3.4.2. Evasión Fiscal

Muchas publicaciones suelen citar la evasión fiscal como argumento clave para que las empresas operen en el mercado informal. Las empresas evaden impuestos cuando no declaran todos sus ingresos o beneficios o si dejan de pagar el IVA, los impuestos sobre las ventas, los impuestos sobre bienes inmuebles, entre otros.

Hay múltiples razones para evadir impuestos, pero la presión fiscal demasiado alta en términos de tipo impositivo, el número de impuestos, el número de pagos de impuestos y el total de pagos de impuestos están en relación directa con la evasión fiscal y, por tanto, con el mercado informal. Esto, a su vez, se traduce en una prestación de servicios públicos inadecuada o en un incremento del tipo impositivo a las empresas del sector regulado, lo que crea un círculo vicioso porque los incentivos para evadir impuestos y entrar en la economía informal son mayores.

El informe Doing Business del Banco Mundial cuantifica la carga general de las empresas de tamaño medio en lo relativo al cumplimiento de todas las regulaciones fiscales, habida cuenta de los tipos impositivos, el momento en que se paga y el número de pagos, así como de los requisitos relacionados con los trámites posteriores (entre otros, devoluciones de IVA e inspecciones fiscales). Como se puede ver en la **Cuadro N° 4**, América Latina y el Caribe se sitúa entre

las tres regiones con peores resultados en términos de cargas en el pago de impuestos en 2018, por detrás de Asia Central.

CUADRO N° 4. CARGA DEL PAGO DE IMPUESTOS 2018

REGIÓN	RANKING DE CARGA EN EL PAGO DE IMPUESTOS (DISTANCIA LA FRONTERA)
Oriente Medio y África del Norte	74.31
OCDE - ingresos altos	83.07
Asia Oriental y Pacífico	72.42
Asia meridional	59.55
Asia Central y Europa	75.78
América Latina y El Caribe	60.16
África Subsahariana	57.49

Fuente: OCDE (2018)

La regulación empresarial, la regulación del mercado de trabajo y los impuestos tienen un impacto en el cálculo de los costos y beneficios de las empresas y, en última instancia influyen en su decisión de participar o no en la economía formal. Estos factores, sin embargo, son solo una parte de los incentivos.

La eficacia del gobierno para hacer que se cumpla la regulación también afecta a su decisión. Si faltan recursos para las inspecciones y la recaudación, por ejemplo, aumentan los incentivos de las empresas para esquivar la ley. Las multas bajas e incoherentes también alientan ese comportamiento. Los estudios han demostrado que la economía informal suele ser mayor en naciones con un alto grado de regulación y medidas de aplicación inefectivas. Ciertos autores han concluido que el tamaño de la economía informal obedece más a la calidad del control de la aplicación que al grado de regulación.

No obstante, existen diferentes opiniones sobre si los gobiernos deberían intervenir o no en relación con la economía informal, algunas de ellas son⁵³:

1. Los mercados operan eficientemente. Las intervenciones del gobierno conducen a ineficiencias y distorsiones y la economía informal en cualquier caso disminuirá con el crecimiento económico.
2. La economía informal está fuera del alcance de los gobiernos, en parte porque quienes operan en ella quieren evitar la regulación y los impuestos.
3. La economía informal llegó para quedarse y requiere regulaciones, leyes y políticas apropiadas.

La posición actual adoptada por muchas partes interesadas es que, dado que la economía informal llegó para quedarse, los gobiernos tienen la responsabilidad de intervenir y corregir los sesgos políticos que han favorecido las partes formales de la economía en detrimento de la economía informal.

3.4.3. El Rol del Gobierno y la Política Fiscal

La regulación empresarial, la regulación del mercado de trabajo y los impuestos tienen un impacto en el cálculo de los costos y beneficios de las empresas y, en última instancia, influyen en su decisión de participar o no en la economía formal. Estos factores, sin embargo, son solo una parte de los incentivos. La eficacia del gobierno para hacer que se cumpla la regulación también afecta a su decisión. Si faltan recursos para las inspecciones y la recaudación, por ejemplo, aumentan los incentivos de las empresas para esquivar la ley. Las multas bajas e incoherentes también alientan ese comportamiento.

Los estudios han demostrado que la economía informal suele ser mayor en naciones con un alto grado de regulación y medidas de aplicación inefectivas.

⁵³ Flodman, *The informal economy*.

Ciertos autores han concluido que el tamaño de la economía informal obedece más a la calidad del control de la aplicación que al grado de regulación

Por tanto, puede anticiparse que la implementación de una estrategia de empleo es clave. Mejorar las oportunidades de empleo formal para que los trabajadores y las empresas puedan disfrutar plenamente no solo de los beneficios del seguro social, sino también de la capacidad de crecimiento personal y valor agregado que proviene de las economías formales, es fundamental para América Latina y el Caribe.

Lo que también es crítico es reevaluar el sistema fiscal y de seguridad social. Evaluar cómo se recaudan las cotizaciones a la seguridad social es el primer paso para cambiar la estructura de incentivos para los trabajadores. Los recortes progresivos de la seguridad social y las contribuciones equivalentes de los planes de pensiones que aumentan los rendimientos de convertirse en formales tienen el potencial de cambiar los incentivos para la formalización⁵⁴.

Uruguay⁵⁵ y Colombia⁵⁶ ofrecen buenos ejemplos de cómo alterar los incentivos para trabajadores y empleadores puede mejorar las tasas de formalización. En Uruguay, una reforma de 2008 amplió los beneficios de salud para incluir hijos dependientes de empleados formales. Esto condujo a una disminución en las tasas de informalidad en 1.3 puntos porcentuales al proporcionar más valor por las contribuciones hechas al plan de salud⁵⁷. En Colombia, la reducción de las contribuciones de nómina pagadas por los empleadores en 13.5 puntos porcentuales como resultado de la reforma tributaria de 2013 mejoró el empleo

⁵⁴ "Informal is normal in Latin America: taxes matter," OECD Development Matters 2016, <https://oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/>.

⁵⁵ www.oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/

⁵⁶ www.oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/

⁵⁷ Bérngolo, Marcelo y Cruces, Guillermo. (2011). "Labor Informality and the Incentive Effects of Social Security: Evidence From a Health Reform in Uruguay".

de las empresas y condujo a la creación de 213 000 empleos formales a corto plazo. La reforma tributaria redujo la tasa de informalidad entre 2.0 y 3.1 puntos porcentuales para los trabajadores en 13 áreas metropolitanas principales. Esto se traduce en una disminución en la tasa de informalidad entre 1.2 y 2.2 puntos porcentuales para todo el país⁵⁸.

Actores como el Banco Mundial también han definido algunas áreas principales de reforma que podrían abordarse para facilitar en general la transición de la informalidad a la formalidad y que se consideran cambios beneficiosos para los gobiernos y las empresas. El **Cuadro N° 5**, ilustra cómo la cantidad de procedimientos, el tiempo requerido y los costos financieros para iniciar un negocio varían sustancialmente entre los países desarrollados y en desarrollo.

CUADRO N° 5. INDICADORES PARA INICIAR UN NEGOCIO

PAÍS	NÚMERO DE PROCEDIMIENTOS	TIEMPO	COSTO (USD)	COSTO (% DEL PIB PER CÁPITA)
Bolivia	18	67	1499	166
Dinamarca	4	4	0	0
Etiopía	8	44	422	421
Kenia	11	61	194	54
Nicaragua	12	71	1335	337
Perú	9	100	510	24
Suecia	3	16	190	1
Tanzania	13	35	557	199
Uganda	17	36	338	135

Fuente: The World Bank, Doing business in 2004 – Understanding Regulation, 2003

Sin embargo, la informalidad no es un estado de todo o nada, hay grados de informalidad y formalidad. Los empresarios a pequeña escala hacen un cálculo económico en la línea de un análisis de costo-beneficio, que determina un umbral mínimo de participación en arreglos formales para los cuales el costo sigue siendo más bajo que los beneficios. Por lo tanto, algunas empresas optarán por

⁵⁸ Fernández, Cristina y Villar, Leonardo. (2016). “A Taxonomy of Colombia’s Informal Labor Market. Bobota”. 39 P. Documentos de Trabajo. Nro. 73 – Noviembre.

participar solo en un subconjunto de instituciones en cualquier momento. Además, los beneficios y costos de participar en un contexto formal varían para empresas de diferente tamaño y vida útil esperada. Parecería, por ejemplo, que las empresas jóvenes, ineficientes y pequeñas son desproporcionadamente informales⁵⁹.

CUADRO N° 6. CARACTERÍSTICAS DE LAS EMPRESAS SEGÚN GRADO DE FORMALIDAD

	INFORMAL		FORMAL
	Empresas de subsistencia	Empresas no oficiales	Empresas oficiales
Grado de Informalidad	100%	Elevada Proporción de ventas no declaradas y trabajadores no registrados.	Alguna proporción de ventas no declaradas y trabajadores no registrados. Puede usar fuera del ámbito oficial (por ejemplo, internet para entregar software)
Tipo de actividad	Comerciantes callejeros individuales, casas de campo / microempresas, agricultores de subsistencia.	Pequeños fabricantes, proveedores de servicios, distribuidores, contratistas.	Pequeños y medianos fabricantes, proveedores de servicios, empresas de software.
Tecnología	Trabajo intensivo	Mayormente trabajo intensivo.	Conocimiento y capital intensivo.
Perfil del propietario	Pobre, baja educación, bajo nivel de habilidades.	Pobres y no pobres, bien educados, alto nivel de habilidades.	Nivel de habilidades no pobre, altamente educado y sofisticado.
Mercados	Bajas barreras de entrada, altamente competitivo, alta homogeneidad del producto.	Bajas barreras de entrada, altamente competitivas, alguna diferenciación de productos.	Barreras significativas de entrada, mercado establecido / nicho de producto.
Necesidades financieras	Capital de trabajo.	Capital de trabajo, capital de inversión, crédito de proveedores.	Capital de inversión y capital de trabajo, cartas de crédito, crédito de proveedores.
Otras necesidades	Seguro personal, protección social.	Seguros personales y quizás comerciales.	Seguros personales y empresariales, servicios de desarrollo empresarial.

⁵⁹ Flodman, *The informal economy*.

	Menos dinámica Completamente informal	Altamente dinámico Parcialmente formal
--	--	---

Fuente: Flodman (2004)

Adicionalmente, el **Cuadro N° 6** muestra que la transición de un estado informal a uno formal es gradual y que es importante iniciar los procesos relevantes que podrían ayudar a las empresas a alcanzar una existencia más formal. Sin embargo, se ha observado que muchas empresas informales eligen expandirse horizontalmente y diversificar sus líneas de negocios en lugar de expandirse verticalmente y formalizarse.

Por tanto, cualquier intervención para apoyar a las empresas hacia una existencia más formal debe priorizarse y concentrarse en dónde se pueden alcanzar los efectos máximos. La forma en que las propias empresas informales clasifican los problemas a los que se enfrentan indicaría cómo priorizar las intervenciones.

3.4.4. Relación del Comercio Informal con Impuestos Nacionales

El comercio informal existente en las calles de la ciudad al igual que muchas empresas grandes aporta a impuestos nacionales, de forma diferenciada, ya que de acuerdo a la normativa del DS °3698 vigente desde 1 de enero del 2019 régimen tributario simplificado, fue creado para facilitar el pago de impuestos de un determinado sector de contribuyentes.

En el RTS están registrados artesanos, comerciantes minoristas (incluidos los carniceros de barrio, de puestos en mercados de abasto y aceras, de ferias, kioscos, pequeñas tiendas) y vivanderos; quienes no tienen la obligación de emitir factura por la venta de un bien o servicio. Para pertenecer al RTS, el comerciante minorista de carne, vivandero o artesano debe tener un capital mínimo de operación de Bs12.001 hasta los Bs60.000, monto vigente a partir del 1 de enero de 2019 y un monto de ventas anuales de Bs184.000.

Por lo tanto, desvirtuamos esa noción de algunos economistas, que los comerciantes informales no aportan a impuestos nacionales. En el siguiente cuadro vemos la categoría al cual el comerciante pertenece con relación a su capital.

CUADRO N° 7. CATEGORÍA AL CUAL EL COMERCIANTE PERTENECE CON RELACIÓN A SU CAPITAL, DATOS DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ

CATEGORIZACIÓN DEL RÉGIMEN SIMPLIFICADO			
Categoría	Capital Bolivianos		Pago bimestral en Bs.-
	Desde	Hasta	
1	12001	15000	47
2	15001	18700	90
3	18701	23500	147
4	23501	29500	158
5	29501	37000	200
6	37001	60000	350

Fuente: Impuestos Nacionales. (2019).

3.5. MATRIZ DE CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

El grado de respuesta a los objetivos planteados se presenta a continuación:

CUADRO N° 8: MATRIZ DE CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

OBJETIVOS	DONDE SE CUMPLE
Determinar la incidencia de la economía fiscal en la economía informal del Departamento de La Paz.	Entre las páginas 58 al 61
valorar las características del sector informal en el Departamento de La Paz.	Entre las páginas 46 al 51
Comparar cuál es la contribución del sector	Entre las páginas 51 al

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

informal en el PIB del Departamento de La Paz.	58
Valorar la influencia de las políticas fiscales dentro del comercio informal.	Entre las páginas 62 al 67

Fuente: Elaboración Propia con base a una investigación y análisis que responden a los objetivos de la presente tesis en base a datos del Instituto Nacional de Estadísticas (INE).

CAPITULO IV.

MARCO PRÁCTICO

TESIS DE

GRADO

CAPITULO IV

MARCO PRÁCTICO

4. MARCO PRACTICO

4.1. TRATAMIENTO INICIAL DE LOS DATOS

A continuación, se presenta la información relativa a los datos empleados en el modelo de regresión lineal propuesto (**Cuadro N° 8**).

CUADRO N° 9. CONJUNTO DE DATOS EMPLEADOS PARA LA REGRESIÓN

AÑO	TINFOR	RECAULP	PIBLP	POBLP	PRESTLP	POBINF	TDESEMP
1995	0.62	2,132	5,273	2,181	0.40	1,362	3.6
1996	0.63	2,399	5,415	2,225	0.44	1,396	3.1
1997	0.62	2,582	5,405	2,269	0.48	1,396	3.7
1998	0.62	2,657	5,169	2,314	0.51	1,430	6.2
1999	0.61	2,278	5,316	2,360	0.43	1,430	7.2
2000	0.61	1,829	5,312	2,415	0.34	1,470	7.5
2001	0.60	1,821	5,332	2,444	0.34	1,459	8.5
2002	0.60	1,821	5,604	2,474	0.32	1,483	8.7
2003	0.59	2,111	5,893	2,503	0.36	1,471	7.6
2004	0.59	2,405	6,056	2,532	0.40	1,494	9.3
2005	0.58	2,890	6,124	2,561	0.47	1,481	8.1
2006	0.58	3,216	6,365	2,590	0.51	1,504	8
2007	0.57	3,692	6,669	2,620	0.55	1,491	7.8
2008	0.57	4,299	7,070	2,649	0.61	1,513	7.5
2009	0.56	5,113	7,413	2,678	0.69	1,499	8.5
2010	0.56	5,955	7,762	2,707	0.77	1,521	6.5
2011	0.55	5,896	8,235	2,737	0.72	1,507	5.5
2012	0.55	8,045	8,618	2,766	0.93	1,528	3.2
2013	0.54	9,789	9,103	2,784	1.08	1,507	4
2014	0.54	11,030	9,598	2,803	1.15	1,522	3.5
2015	0.53	12,287	10,350	2,822	1.19	1,501	4.4
2016	0.53	12,737	10,921	2,842	1.17	1,517	4.1
2017	0.52	11,320	11,586	2,863	0.98	1,497	4

Nota: TINFOR=Tasa de informalidad (porcentaje). RECAULP=Recaudaciones tributarias del Departamento de La Paz (Millones de Bs). PIBLP=Producto Interno Bruto Departamento de La Paz (Millones de Bs). POBLP=Población del Departamento de La Paz (Miles de habitantes). PRESTLP=Presión tributaria departamental (porcentaje). POBINF=Población que realiza actividades en la economía informal (en miles de habitantes). TDESEMP=Tasa de Desempleo (porcentaje).

Fuente: Elaboración propia con base en información de diferentes fuentes

4.1.1. Tasa de Informalidad

La información correspondiente a la Tasa de Informalidad, se basa en los porcentajes calculados por Velasco (2015) a partir de un Modelo de Demanda de Efectivo que estimaba el tamaño de la economía informal entre 54% y 63% con una tendencia decreciente. Dado que la información estimada en el trabajo de Velasco (2015), abarcaba el periodo 1994-2014, se utilizó una estimación SARIMA (1,2,2) (1,0,1) para proceder a la proyección de datos por tres periodos adicionales. Los coeficientes del modelo fueron:

CUADRO N° 10. COEFICIENTES DEL MODELO SARIMA

VARIABLE	COEFICIENTE	ERROR ESTÁNDAR
AR(1)	-0.9520	0.000148036
MA(1)	0.2176	0.0615
MA(2)	0.2085	0.1408
Estacional AR(1)	0.9160	0.0015
Estacional MA(1)	0.1522	0.1406

Fuente: Elaboración propia con base en resultados de Crystal Ball

Asimismo, la precisión de la estimación a partir de la mejor Desviación Media Absoluta comparada contra otras simulaciones permite confirmar su selección.

CUADRO N° 11. PRECISIÓN DE PREVISIÓN

MÉTODO	RANGO	MAD
SARIMA(1,2,2)(1,0,1)	Mejor	3.80338E-05
Multiplicativo de Holt-Winters	2.º	0.000723732
Multiplicativo estacional de tendencia desechada	3.º	0.00072612

Fuente: Elaboración propia con base en resultados de Crystal Ball

4.1.2. Recaudaciones Tributarias

Por otra parte, las Recaudaciones Tributarias del Departamento de La Paz, se obtuvieron del reporte de RECAUDACIÓN RENTA INTERNA POR DEPARTAMENTO para el periodo 1987-2017, elaborado por la Unidad de Análisis de Políticas Sociales y Económicas.

4.1.3. Producto Interno Bruto

La información correspondiente al Producto Interno Bruto del Departamento de La Paz fue obtenida del reporte PIB por Departamento para el periodo 1995-2017 del Instituto Nacional de Estadística.

4.1.4. Población

Del mismo modo, la información correspondiente a la población del Departamento de La Paz, fue obtenida del reporte de Indicadores Demográficos por Año para el periodo 1995-2017 del Instituto Nacional de Estadística.

4.1.5. Presión Tributaria

La presión tributaria se calcula como la razón entre la recaudación Departamental y el Producto Interno Bruto Departamental. Y para la aproximación al tamaño de la población perteneciente a la economía informal, se empleó la tasa de informalidad previamente determinada, ponderada por la población del Departamento.

4.1.6. Tasa de Desempleo

Por último, la tasa de desempleo, se obtiene a partir de diversas publicaciones tanto del Instituto Nacional de Estadística como de la Unidad de Análisis de Políticas Sociales y Económicas. La Tasa de Desempleo se calcula como el número de personas desocupadas dividido la Población Económicamente Activa (PEA), siendo esta la población o en edad de trabajar que en el período de referencia o bien tienen una ocupación en la que producen bienes o servicios económicos (Ocupados) o bien sin tenerla la buscan activamente (Desocupados). La Tasa de Desempleo se puede encontrar también con la denominación de Tasa de Desocupación o Tasa de Desempleo Abierto.⁶⁰

4.1.7. Especificación del Modelo

Como ya se ha mencionado en este documento, en caso de cifras de evasión fiscal importantes, las empresas formales deben hacer frente a mayores tipos impositivos si el gasto público se mantiene invariable. Además, si la inversión en infraestructura pública aumenta el crecimiento y las actividades informales hacen uso de la ya congestionada infraestructura pública sin contribuir a llenar las arcas públicas, un sector informal más grande implicará un menor crecimiento (Loayza, Servén y Suwagata, 2010). A su vez, el aumento de la presión impositiva acompañada de un servicio y unas infraestructuras de menor calidad creará un círculo vicioso que empujará a más empresas a evadir impuestos, por lo que se incrementará el mercado informal.

Basados en estos conceptos, se plantea que la población inserta en actividades económicas informales estará correlacionada positivamente con la presión tributaria. Paralelamente la tasa de desempleo como movilizador de sectores

⁶⁰ <http://www2.aladi.org/nsfaladi/indicadomacro.nsf/vtiposindicadorescat/Tasa%20de%20Desempleo>

poblacionales no ocupados hacia sectores ocupados sugiere también una relación directa.

Por lo tanto, se parte del siguiente modelo de regresión lineal con elasticidad variable:

$$POBINF_i = \beta_1 + \beta_2 PRESTLP_i + \beta_3 TDESEMP_i + u_i \quad (1)$$

Donde

- ✓ β_1, β_2 = parámetros del modelo
- ✓ $POBINF_i$ = Tamaño de la economía informal en términos de cantidad de personas del año i del Departamento de La Paz
- ✓ $PRESTLP_i$ = Presión fiscal⁶¹ como cociente entre la Recaudación Departamental y el PIB⁶² del Departamento de La Paz.
- ✓ $TDESEMP_i$ = Tasa de desempleo en porcentaje.
- ✓ μ_i = término de error o perturbación estocástica.

4.2. ESTIMACIÓN DEL MODELO

Para la estimación del modelo y posterior interpretación se aplican los siguientes contrastes:

⁶¹ La presión tributaria es un indicador cuantitativo que relaciona los ingresos tributarios de una economía y el Producto Bruto Interno (PBI). Permite medir la intensidad con la que un país grava a sus contribuyentes a través de tasas impositivas. Este indicador ayuda al Estado en la toma de decisiones y en la aplicación de políticas tributarias que resulten en cargas equitativamente distribuidas entre los contribuyentes. También es muy útil en el análisis para la adopción de políticas fiscales asequibles.

⁶² Siguiendo la línea trazada del Ministerio de Economía y Finanzas expuesta en el Boletín Económico N°8/2018, se emplea el PIB Corriente.

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”

- ✓ Contrastes de estadísticos de significatividad del modelo;
- ✓ Contrastes de hipótesis estructurales para evaluar el supuesto de Multicolinealidad sobre las regresoras;
- ✓ Contrastes de hipótesis sobre la perturbación aleatoria, para evaluar los supuestos de Normalidad y Autocorrelación; y
- ✓ Contrastes de heterocedasticidad para la evaluación de la volatilidad de la varianza.

Tras el registro de los datos en la aplicación Eviews ®, se obtuvieron los siguientes resultados (**Cuadro N° 11**):

CUADRO N° 12. MCO, USANDO LAS OBSERVACIONES 1995 - 2017 (T = 23)

Dependent Variable: POBINF				
Method: Least Squares				
Date: 09/28/19 Time: 23:13				
Sample: 1995 2017				
Included observations: 23				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	1264102.	28107.98	44.97305	0.0000
PRESTLP	164626.7	20638.47	7.976695	0.0000
TDESEMP	17536.52	2876.329	6.096839	0.0000
R-squared	0.768199	Mean dependent var		1477447.
Adjusted R-squared	0.745018	S.D. dependent var		45250.59
S.E. of regression	22849.60	Akaike info criterion		23.03236
Sum squared resid	1.04E+10	Schwarz criterion		23.18047
Log likelihood	-261.8722	Hannan-Quinn criter.		23.06961
F-statistic	33.14038	Durbin-Watson stat		1.722180
Prob(F-statistic)	0.000000			

Fuente: Resultados obtenidos con Eviews®

Con los coeficientes así calculados, la ecuación de regresión estimada es:

$$\text{POBINF} = 1'264,101 + 164,626 \cdot \text{PRESTLP} + 17,536 \cdot \text{TDESEMP}$$

Al mismo tiempo, se constata que la relación entre variables explicativas y la endógena es positiva, es decir, que presentan una relación directa. De aquí que cambios en sentido del incremento de la presión fiscal ocasionarán incrementos en la población inserta en la economía informal. Del mismo modo, variaciones incrementales en la tasa de desempleo provocarán incrementos de la población inserta en la economía informal.

De manera más concreta, y dado que la presión fiscal del modelo, se halla expresada en porcentajes, significa que, por cada punto porcentual asociado a la presión fiscal, existirá una media de 165 mil habitantes, insertos en actividades económicas informales. Paralelamente, la tasa de desempleo también está expresada en porcentajes, por lo que se puede señalar que por cada punto porcentual en la tasa de desempleo hay una media de 17,536 habitantes que se insertan en la economía informal.

Ambos criterios y conclusiones son coincidentes con la teoría económica. En especial el resultado asociado a la presión tributaria, ya que el enfoque de la Opción de Salida, plantea que tanto la política fiscal, la densidad de regulación representadas por la variable presión fiscal, o las políticas laborales, representadas en el modelo por la tasa de desempleo como proxy de dichas políticas, generarían efectos sobre la magnitud de la economía informal.

4.2.1. Contrastes Estadísticos de Significatividad del Modelo

Los contrastes estadísticos de significación del modelo generados por Eviews® son:

- ✓ T_student de significatividad individual de parámetros. (t-Statistic)
- ✓ Coeficiente de determinación (R-squared)
- ✓ Coeficiente de determinación corregido (Adjusted R-squared)

- ✓ Test F de significatividad conjunta de parámetros (F-Statistic)

4.2.2. Prueba de Significación de los Parámetros

La prueba “t” de student es utilizada para medir la significancia estadística de los parámetros del modelo, es decir las betas. El estadístico “t” (t-statistic) que se calcula como cociente entre el estimador y su error estándar permite contrastar la hipótesis individual de que el coeficiente es igual a cero ($H_0 : \beta_i = 0$ frente a $H_a : \beta_i \neq 0$). De ser significativa la hipótesis nula, entonces la variable en cuestión no sería individualmente significativa para explicar el comportamiento de la variable endógena.

En general, se busca un nivel de confianza del 95%, con un p-valor entre cero y 0,05 para que los parámetros sean estadísticamente significativos.

$$t(20, 0.025) = 2.086$$

VARIABLE	COEFICIENTE	INTERVALO DE CONFIANZA 95%
constante	1262.88	(1204.00, 1321.76)
TDESEMP	17.6142	(11.6046, 23.6237)
PRESTLP	165.854	(122.504, 209.204)

Fuente: Datos obtenidos a partir de Gretl

En este caso las pruebas de significancia permiten señalar que los coeficientes son estadísticamente significativos y distintos de cero ($\hat{\beta}_i \neq 0$), por lo que no se rechaza la hipótesis nula.

4.2.3. Bondad de Ajuste

La bondad de ajuste se mide a partir del Coeficiente de determinación (R-squared), del Coeficiente de determinación corregido. (Adjusted R-squared), además del Test F de significatividad conjunta de parámetros. (F-statistic).

El análisis de la varianza arroja los siguientes resultados:

CUADRO N° 13. ANÁLISIS DE VARIANZA

	Suma de cuadrados	gl	Media de cuadrados
Regresión	34613.4	2	17306.7
Residuo	10433.9	20	521.696
Total	45047.3	22	2047.6

R² = 34613.4 / 45047.3 = 0.768378
F(2, 20) = 17306.7 / 521.696 = 33.1739 [valor p 4.44e-007]

Fuente: Datos obtenidos a partir de Gretl

Lo que ratifica los resultados presentados en la **Cuadro N° 12** muestra que el R² para el modelo estimado, es de 76.8% lo cual es un buen indicador del ajuste y significa que cerca del 76.8% de la variación en el tamaño de la población, perteneciente a la economía informal del Departamento de La Paz, se debe tanto a la Presión fiscal como a la Tasa de Desempleo.

4.2.4. Prueba de Significancia Global

La prueba estadística “F” de Fisher puede medir la significancia global del modelo y que coadyuva en la decisión de si el modelo de regresión múltiple es estadísticamente significativo, en general, busca un nivel de confianza del 95%, con un p-valor entre cero y 0,05 para una hipótesis nula ($H_0 : \hat{\beta}_2; \hat{\beta}_3 = 0$).

- ✓ Hipótesis nula: $H_0 : \hat{\beta}_2; \hat{\beta}_3 = 0$ (no hay relación lineal)
- ✓ Hipótesis alterna: $H_a : \hat{\beta}_2; \hat{\beta}_3 \neq 0$ (existe relación lineal entre \hat{Y} y al menos un \hat{X}_i).

Dicho de otra manera, si H_0 no se rechaza, entonces ninguna variable explicativa se relaciona estadísticamente con la variable dependiente. Por el contrario, si la H_0 se rechaza, entonces existe al menos una variable explicativa que se relaciona estadísticamente.

Para el caso, de la presente investigación el estadístico $F_{(2,20)} = 33.1739$ con un p-valor ($4.44e-07$) muy significativo (**Ver Cuadro N° 13**), equivale a rechazar la hipótesis nula.

4.2.5. Test de Normalidad – Jarque Bera

Para probar que los errores del modelo especificado, se distribuyen como una normal con media cero, varianza σ^2 y que no existe autocorrelación, se realiza un test de normalidad conocido como Jarque-Bera o JB.

La prueba de normalidad JB es una prueba asintótica, o de muestras grandes. También se basa en los residuos de MCO. Esta prueba calcula primero la asimetría y la curtosis de los residuos de MCO. El test de Jarque-Bera se basa en el tercer y cuarto momento de una distribución. Se recuerda que el tercer momento de la distribución se relaciona con la simetría de la función y el cuarto momento con la curtosis (ancho de las colas) de la función. Si los errores efectivamente se distribuyen como una normal, el tercer momento debe ser cero y la curtosis igual a 3.

El test de Jarque-Bera tiene las siguientes hipótesis:

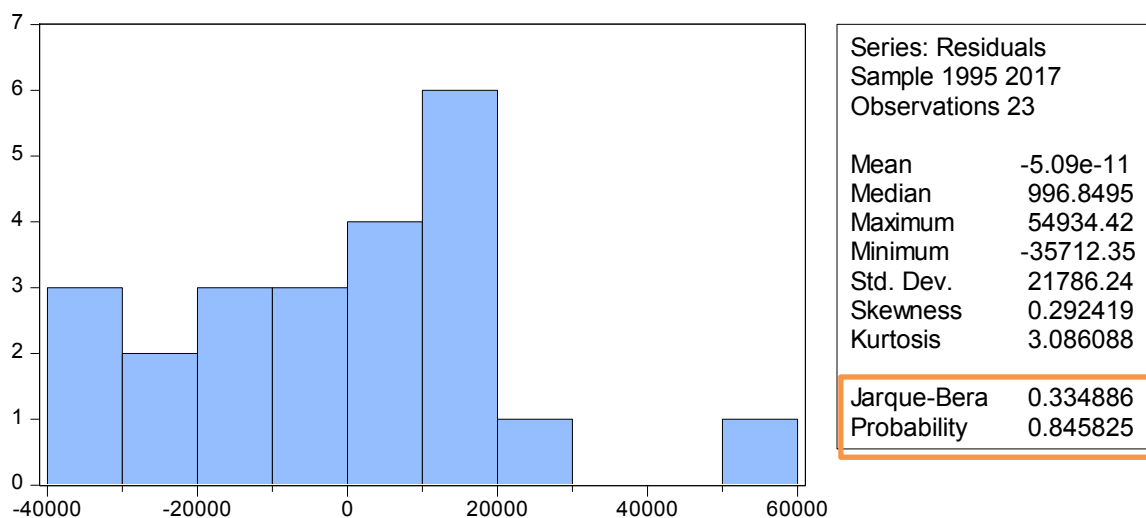
- ✓ H_0 : La distribución de los errores es la distribución normal.
- ✓ H_1 : La distribución de los errores no es la distribución normal.

El test se evalúa, con el siguiente estadístico de prueba⁶³:

$JB = n \left[\frac{S^2}{6} + \frac{(K - 3)^2}{24} \right]$	(2)
--	--------------

Donde n = tamaño de la muestra, S = coeficiente de asimetría y K = coeficiente de curtosis. Para una variable normalmente distribuida, S = 0 y K = 3. Por tanto, la prueba de normalidad JB constituye una prueba de la hipótesis conjunta de que S y K son 0 y 3, respectivamente. En este caso, se espera que el valor del estadístico JB sea igual a cero.

FIGURA N° 1. TEST DE NORMALIDAD JARQUE-BERA



Fuente: Resultados obtenidos con Eviews®

De acuerdo con la hipótesis nula, la cual afirma que los residuos están normalmente distribuidos, Jarque y Bera mostraron que asintóticamente (es

⁶³ Damodar Gujarati and Dawn Porter, *Econometría*, trans. Pilar Carril, Quinta ed. (México: McGraw-Hill, 2010).

decir, en muestras grandes) el estadístico JB sigue la distribución ji cuadrada, con 2 gl. Si el valor p calculado del estadístico JB es lo bastante bajo en una aplicación, lo cual sucederá si el valor del estadístico difiere en gran medida de cero, se puede rechazar la hipótesis de que los residuos están normalmente distribuidos. Pero si el valor p es razonablemente alto, lo cual sucede cuando el valor del estadístico está cerca de cero, no rechazamos la suposición de normalidad.

Por lo tanto, de los resultados expuestos en el test de normalidad, se tiene que el estadístico $JB=0.334886$ con un p-valor de 0.845825, sugieren que los residuos están normalmente distribuidos.

Asimismo, se aprecia que $K=3.08$ y $S=0.29$, dando señales de curtosis y asimetría, por tanto se hallan bastante cerca de los valores esperados.

CUADRO N° 14. CONTRASTES ALTERNATIVOS DE NORMALIDAD DE RESIDUOS

Contraste de Normalidad de uhat3:	
Contraste de Doornik-Hansen	= 1.26375, con valor p 0.531593
W de Shapiro-Wilk	= 0.957431, con valor p 0.4135
Contraste de Lilliefors	= 0.114135, con valor p \approx 0.6
Contraste de Jarque-Bera	= 0.267105, con valor p 0.874981

Fuente: Datos obtenidos a partir de Gretl

Adicionalmente se presentan pruebas complementarias de normalidad para contrastes de Doornick-Hansen, Shapiro-Wilk y el Contraste de Lilliefors, con similares resultados (**Ver Cuadro N° 14**).

4.2.6. Autocorrelación

La autocorrelación como fenómeno residual consiste en la existencia de un determinado nivel de correlación entre las perturbaciones (errores) de los sucesivos períodos. La forma más habitual de contrastar la existencia de autocorrelación, además de la observación directa del gráfico de residuos, es mediante el conocido estadístico de Durbin-Watson para la autocorrelación de primer orden. Esta prueba es necesaria ya que, En presencia de autocorrelación, los estimadores MCO siguen siendo insesgados, pero no poseen mínima varianza, debiéndose utilizar en su lugar el método de estimación de los Mínimos Cuadrados Generalizados (MCG).

La prueba de Durbin-Watson (DW) parte del supuesto de que, si hay autocorrelación presente, entonces puede describirse mediante un proceso AR (1). En consecuencia, se utiliza la prueba DW si el proceso autorregresivo es tal que el valor del error en el período t depende de su valor en el período $t - 1$

El contraste de Durbin-Watson permite contrastar la hipótesis nula de ausencia de autocorrelación. Dicho contraste se basa en el cálculo del estadístico d , utilizando para ello los errores mínimo-cuadráticos resultantes de la estimación⁶⁴:

$$d = \frac{\sum_{t=2}^n (\hat{e}_t - \hat{e}_{t-1})^2}{\sum_{t=1}^n \hat{e}_t^2} \quad (3)$$

⁶⁴ Francisco Parra, *Econometría aplicada I* (Madrid, España: Universidad Nacional de Educación a Distancia, 2016).

El valor del estadístico d oscila entre 0 y 4, siendo los valores cercanos a 2 los indicativos de ausencia de autocorrelación de primer orden. La interpretación exacta del test resulta compleja, ya que los valores críticos apropiados para contrastar la hipótesis nula de no autocorrelación requieren del conocimiento de la distribución de probabilidad bajo el supuesto de cumplimiento de dicha hipótesis nula, y dicha distribución depende a su vez de los valores de las variables explicativas, por lo que habría que calcularla en cada aplicación.

Para facilitar la interpretación del test Durbin y Watson derivaron dos distribuciones: d_U y d_L , que no dependen de las variables explicativas y entre las cuales se encuentra la verdadera distribución de d , de forma que, a partir de un determinado nivel de significación, se adopta la siguiente regla de decisión:

1. Si $d \leq d_L$ se rechaza la hipótesis nula de no autocorrelación frente a la hipótesis alternativa de autocorrelación positiva.
2. Si $d \geq 4 - d_L$ se rechaza la hipótesis nula de no autocorrelación frente a la hipótesis alternativa de autocorrelación negativa.
3. Si $d_U \leq d \leq 4 - d_U$ aceptamos la hipótesis nula de no autocorrelación.

De la **Cuadro N° 12** se conoce que $d=1.722180$, asimismo los límites d_L y d_U con valores críticos al 5% del estadístico de Durbin-Watson, $n = 23$, $k = 2$, son $d_L = 1.1682$ y $d_U = 1.5435$. Por lo tanto, se cumple la tercera condición ($d_U \leq d \leq 4 - d_U$), y no se rechaza la hipótesis nula de no autocorrelación.

De forma complementaria, se presenta el Test LM de correlación serial de Breusch-Godfrey para 12 retardos, sobre los que el estadístico χ^2 no es significativo al 5%, por lo que no se puede rechazar la hipótesis nula de no autocorrelación (**Cuadro N° 15**).

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

El hecho de poder verificar que, tras 12 retardos, ninguno de los coeficientes sea estadísticamente significativo, permite concluir que no existe autocorrelación.

CUADRO N° 15. TEST LM DE CORRELACIÓN SERIAL DE BREUSCH-GODFREY

Breusch-Godfrey Serial Correlation LM Test:				
F-statistic	0.473378	Prob. F(12,8)	0.8827	
Obs*R-squared	9.550240	Prob. Chi-Square(12)	0.6554	
Test Equation: Dependent Variable: RESID Method: Least Squares Date: 09/29/19 Time: 00:32 Sample: 1995 2017 Included observations: 23 Presample missing value lagged residuals set to zero.				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-55461.46	59160.64	-0.937472	0.3760
PRESTLP	170452.3	140966.6	1.209167	0.2611
TDESEMP	-9689.294	9090.426	-1.065879	0.3176
RESID(-1)	-0.078592	0.463360	-0.169613	0.8695
RESID(-2)	-0.884450	0.786040	-1.125198	0.2931
RESID(-3)	-1.109657	0.841378	-1.318857	0.2237
RESID(-4)	-0.927186	0.938937	-0.987485	0.3523
RESID(-5)	-1.423433	0.990611	-1.436924	0.1887
RESID(-6)	-0.446836	0.882055	-0.506585	0.6261
RESID(-7)	-1.233927	0.866878	-1.423416	0.1924
RESID(-8)	-0.705487	0.741600	-0.951303	0.3693
RESID(-9)	-0.964598	0.958837	-1.006008	0.3439
RESID(-10)	-1.206978	1.236459	-0.976157	0.3576
RESID(-11)	-0.697855	0.871655	-0.800610	0.4465
RESID(-12)	-1.073292	0.838490	-1.280030	0.2364
R-squared	0.415228	Mean dependent var	-5.09E-11	
Adjusted R-squared	-0.608123	S.D. dependent var	21786.24	
S.E. of regression	27627.52	Akaike info criterion	23.53931	
Sum squared resid	6.11E+09	Schwarz criterion	24.27985	
Log likelihood	-255.7020	Hannan-Quinn criter.	23.72555	
F-statistic	0.405753	Durbin-Watson stat	1.971281	
Prob(F-statistic)	0.933036			

Fuente: Resultados obtenidos con Eviews®

4.2.7. Multicolinealidad

La multicolinealidad surge cuando existe una relación lineal entre dos o más variables independientes en un modelo de regresión. En la práctica, rara vez se encuentra una multicolinealidad perfecta, pero la multicolinealidad alta es bastante común y puede causar problemas sustanciales en el análisis de regresión.

Que una variable X_1 sea combinación lineal de otra X_2 , significa que ambas están relacionadas por la expresión $X_1 = b_1 + b_2 X_2$, siendo b_1 y b_2 constantes, por lo tanto, el coeficiente de correlación entre ambas variables será 1.

Del mismo modo, que una variable X_1 sea combinación lineal de otras X_2, \dots, X_i con $i > 2$, significa que dichas variables están relacionadas por la expresión $X_1 = b_1 + b_2 X_2 + \dots + b_i X_i$, siendo b_1, \dots, b_i constantes y por tanto, el coeficiente de correlación múltiple $R_{X_1|X_2, \dots, X_i}$ también será 1.

El factor de inflación de la varianza (FIV) es un estadístico sencillo que permite evaluar la presencia de multicolinealidad, bajo una regla empírica, citada por Kleinbaum⁶⁵, que consiste en considerar que existen problemas de colinealidad si algún FIV es superior a 10, que corresponde a algún $R^2_i > 0,9$. La relación del FIV viene dada por:

$FIV_i = \frac{1}{1 - R_i^2}$	(4)
-------------------------------	--------------

⁶⁵ http://www.hrc.es/bioest/Reglin_15.html#klein

Otra manera, más completa, de detectar colinealidad es realizar un análisis de componentes principales de las variables independientes. A continuación, se describe brevemente la técnica a modo de resumen de la misma para entender el diagnóstico de la colinealidad.

- ✓ Se denominan componentes principales de un conjunto de variables a otras variables, combinación lineal de las originales y que tienen tres propiedades características:
 - ☞ son mutuamente independientes (no están correlacionadas entre sí).
 - ☞ mantienen la misma información que las variables originales.
 - ☞ tienen la máxima varianza posible con las limitaciones anteriores.
- ✓ De hecho, para modelos predictivos los componentes principales son las variables independientes ideales.
- ✓ La varianza de cada componente principal es un autovalor (número asociado a una matriz) de la matriz de varianzas-covarianzas de las variables originales.
- ✓ El número de autovalores nulos indica el número de variables que son combinación lineal de otras (el número de colinealidades exactas) y autovalores próximos a cero indican problemas graves de colinealidad.
- ✓ El cálculo de los autovalores permite, por lo tanto, determinar no sólo la existencia de colinealidad, sino también el número de colinealidades.
- ✓ Para determinar cuándo un autovalor pequeño está suficientemente próximo a cero se usa su valor relativo con respecto al mayor, en este sentido, para cada autovalor se define el índice de condición como la raíz cuadrada del cociente entre el mayor de ellos y dicho autovalor y se denomina número de condición al mayor de los índices de condición.

Para Belsley⁶⁶ índices de condición entre 5 y 10 están asociados con una colinealidad débil, mientras que índices de condición entre 30 y 100 señalan una colinealidad moderada a fuerte.

CUADRO N° 16. CONTRASTES DE MULTICOLINEALIDAD

Factores de inflación de varianza (VIF)

Mínimo valor posible = 1.0

Valores mayores que 10.0 pueden indicar un problema de colinealidad

TDESEMP 1.572

PRESTLP 1.572

VIF(j) = 1/(1 - R(j)²), donde R(j) es el coeficiente de correlación múltiple entre la variable j y las demás variables independientes

Diagnósticos de colinealidad de Belsley-Kuh-Welsch:

Proporciones de la varianza

lambda	cond	const	TDESEMP	PRESTLP
2.766	1.000	0.004	0.008	0.012
0.216	3.581	0.001	0.133	0.273
0.018	12.317	0.996	0.860	0.715

lambda = eigenvalues of inverse covariance matrix (smallest is 0.0182343)

cond = Índice de condición

Nota: Las columnas de proporciones de la varianza suman 1.0

According to BKW, cond >= 30 indicates "strong" near linear dependence, and cond between 10 and 30 "moderately strong". Parameter estimates whose variance is mostly associated with problematic cond values may themselves be considered problematic.

Count of condition indices >= 30: 0

Count of condition indices >= 10: 1

Variance proportions >= 0.5 associated with cond >= 10:

const	TDESEMP	PRESTLP
-------	---------	---------

0.996	0.860	0.715
-------	-------	-------

Fuente: Fuente: Resultados obtenidos con Gretl

⁶⁶ http://www.hrc.es/bioest/Reglin_15.html#Bels

En consecuencia, según lo afirmado, los contrastes aplicados para el presente estudio, arrojan que:

- ✓ El FIV para ambos regresores es de 1.572 y al encontrarse más cerca de cero que de 10, se concluye que es posible rechazar la presencia de multicolinealidad en el modelo.
- ✓ Paralelamente, el análisis de componentes principales de Belsley-Kuh-Welsch arroja un índice de condición = 10. Que, al estar en el umbral de la regla de decisión, sugiere que, de haber colinealidad, esta es débil.

4.2.8. Heterocedasticidad

El término de error u_i es homocedástico si la varianza de la distribución condicional de u_i dado X_i es constante para $i = 1, \dots, n$ y en particular, no depende de X_i . De lo contrario, el término de error es heterocedástico⁶⁷. La homocedasticidad, por tanto, no se satisface cuando la varianza de los no observables varía en los diversos segmentos de la población, donde los segmentos están determinados por los diversos valores de las variables explicativas⁶⁸. La homocedasticidad es necesaria para justificar las pruebas t y F usuales y los intervalos de confianza para la estimación por MCO del modelo de regresión lineal, incluso con tamaños de muestra grandes.

Por ello en esta sección se aplican pruebas de heterocedasticidad tales como el 4.12.1. Test de Breusch-Pagan-Godfrey y el Test de White.

⁶⁷ James Stock and Mark Watson, *Introducción a la econometría*, Tercera ed. (Madrid: Pearson Educación, 2012).

⁶⁸ Jeffrey Wooldridge, *Introducción a la econometría. Un enfoque moderno*, Cuarta ed. (México: Cengage, 2010).

4.2.8.1. Test de Breusch-Pagan-Godfrey

En términos generales el Test de Breusch-Pagan-Godfrey, persigue:

1. Estimar un modelo por MCO, como de costumbre. Obtener los residuales cuadrados de MCO, \hat{u}^2 (uno para cada observación).
2. Ejecutar la regresión. Conservar la R-cuadrada de esta regresión $R_{\hat{u}^2}^2$.
3. Formar, ya sea el estadístico F o el estadístico ML y calcular el valor-p (usando la distribución de $F_{k,n-k-1}$ en el primer caso y la distribución χ_k^2 en el último caso). Si el p-valor es suficientemente pequeño, es decir, menor que el nivel de significancia elegido, se rechaza la hipótesis nula de homocedasticidad.

CUADRO N° 17. TEST DE BREUSCH-PAGAN-GODFREY

Heteroskedasticity Test: Breusch-Pagan-Godfrey				
F-statistic	0.983120	Prob. F(2,20)	0.3915	
Obs*R-squared	2.058773	Prob. Chi-Square(2)	0.3572	
Scaled explained SS	1.623736	Prob. Chi-Square(2)	0.4440	
Test Equation:				
Dependent Variable: RESID^2				
Method: Least Squares				
Date: 09/29/19 Time: 00:30				
Sample: 1995 2017				
Included observations: 23				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	8.76E+08	8.25E+08	1.061410	0.3012
PRESTLP	1.29E+08	6.06E+08	0.213037	0.8335
TDESEMP	-82732208	84464030	-0.979496	0.3390
R-squared	0.089512	Mean dependent var	4.54E+08	
Adjusted R-squared	-0.001537	S.D. dependent var	6.70E+08	
S.E. of regression	6.71E+08	Akaike info criterion	43.60749	
Sum squared resid	9.00E+18	Schwarz criterion	43.75560	
Log likelihood	-498.4862	Hannan-Quinn criter.	43.64474	
F-statistic	0.983120	Durbin-Watson stat	2.108096	
Prob(F-statistic)	0.391510			

Fuente: Resultados obtenidos con Eviews®

Si la prueba de BPG da como resultado un valor-p suficientemente pequeño, deberá tomarse alguna medida correctiva. Una posibilidad es utilizar los errores estándar y los estadísticos de prueba robustos a la heterocedasticidad vistos en la sección anterior.

En consecuencia, según lo señalado, al aplicar el Test BPG, se obtiene un p-valor poco significativo, por lo que no se rechaza la hipótesis nula de homocedasticidad.

4.2.8.2. Test de White

El Test de White es una prueba que tiene por objeto probar las formas de heterocedasticidad que invalidan los errores estándar usuales de MCO y los estadísticos de prueba usuales.

Comparada con la prueba de Breusch-Pagan, el modelo tiene más regresores. La prueba de White para heterocedasticidad es el estadístico ML para probar que todas las δ_j en la ecuación son cero, a excepción del intercepto. Así, en este caso, se prueban más restricciones. Para esta hipótesis también puede utilizarse una prueba F; ambas pruebas tienen justificación asintótica.

Dicho de otra manera, para efectuar este contraste se plantea el modelo de regresión lineal múltiple que trata de explicar los residuos al cuadrado en función de las variables explicativas y los productos cruzados de las mismas. Y tras la generación de una regresión auxiliar se obtiene el coeficiente de determinación (R^2_{aux}) que se multiplica por el número de observaciones (N) que se tiene en la muestra y se obtiene el estadístico de White como una Chi cuadrado con grados de libertad al número de regresores de la regresión auxiliar (exceptuando la constante).

CUADRO N° 18. TEST DE WHITE

Heteroskedasticity Test: White				
F-statistic	0.721362	Prob. F(5,17)	0.6165	
Obs*R-squared	4.025689	Prob. Chi-Square(5)	0.5457	
Scaled explained SS	3.175026	Prob. Chi-Square(5)	0.6730	
Test Equation:				
Dependent Variable: RESID^2				
Method: Least Squares				
Date: 09/29/19 Time: 00:31				
Sample: 1995 2017				
Included observations: 23				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-2.47E+09	3.57E+09	-0.690899	0.4990
PRESTLP^2	-4.49E+09	3.38E+09	-1.325339	0.2026
PRESTLP*TDESEMP	-5.38E+08	5.77E+08	-0.932432	0.3642
PRESTLP	9.30E+09	7.18E+09	1.295710	0.2124
TDESEMP^2	1429990.	58152061	0.024591	0.9807
TDESEMP	1.69E+08	8.26E+08	0.205052	0.8400
R-squared	0.175030	Mean dependent var	4.54E+08	
Adjusted R-squared	-0.067608	S.D. dependent var	6.70E+08	
S.E. of regression	6.93E+08	Akaike info criterion	43.76973	
Sum squared resid	8.16E+18	Schwarz criterion	44.06595	
Log likelihood	-497.3519	Hannan-Quinn criter.	43.84423	
F-statistic	0.721362	Durbin-Watson stat	2.199202	
Prob(F-statistic)	0.616467			

Fuente: Resultados obtenidos con Eviews®

Si el Chi cuadrado calculado es mayor que el Chi cuadrado de tabla dado el nivel de Error Tipo I, se rechaza la hipótesis nula de homoscedasticidad.

Por lo tanto, del **Cuadro N° 17** se conoce que la significancia del χ^2 es tan escasa que no se puede rechazar la hipótesis nula de homocedasticidad, tal como ocurrió en el caso del test BPG.

4.2.9. Conclusiones al Marco Práctico

Por lo expuesto hasta aquí se tiene que el modelo:

$$\hat{POBINF} = 1'264,101 + 164,626*PRESTLP + 17,536*TDESEMP$$

s (28.2) (2.88) (20.8)
t 44.97305 7.976695 6.096839
T = 23, R-cuadrado = 0.768

(Desviaciones típicas entre paréntesis)

Presenta propiedades de ser un buen estimador lineal, insesgado y de varianza mínima. Al mismo tiempo cuenta con una bondad de ajuste adecuada, por lo que las afirmaciones expuestas en la presente hipótesis:

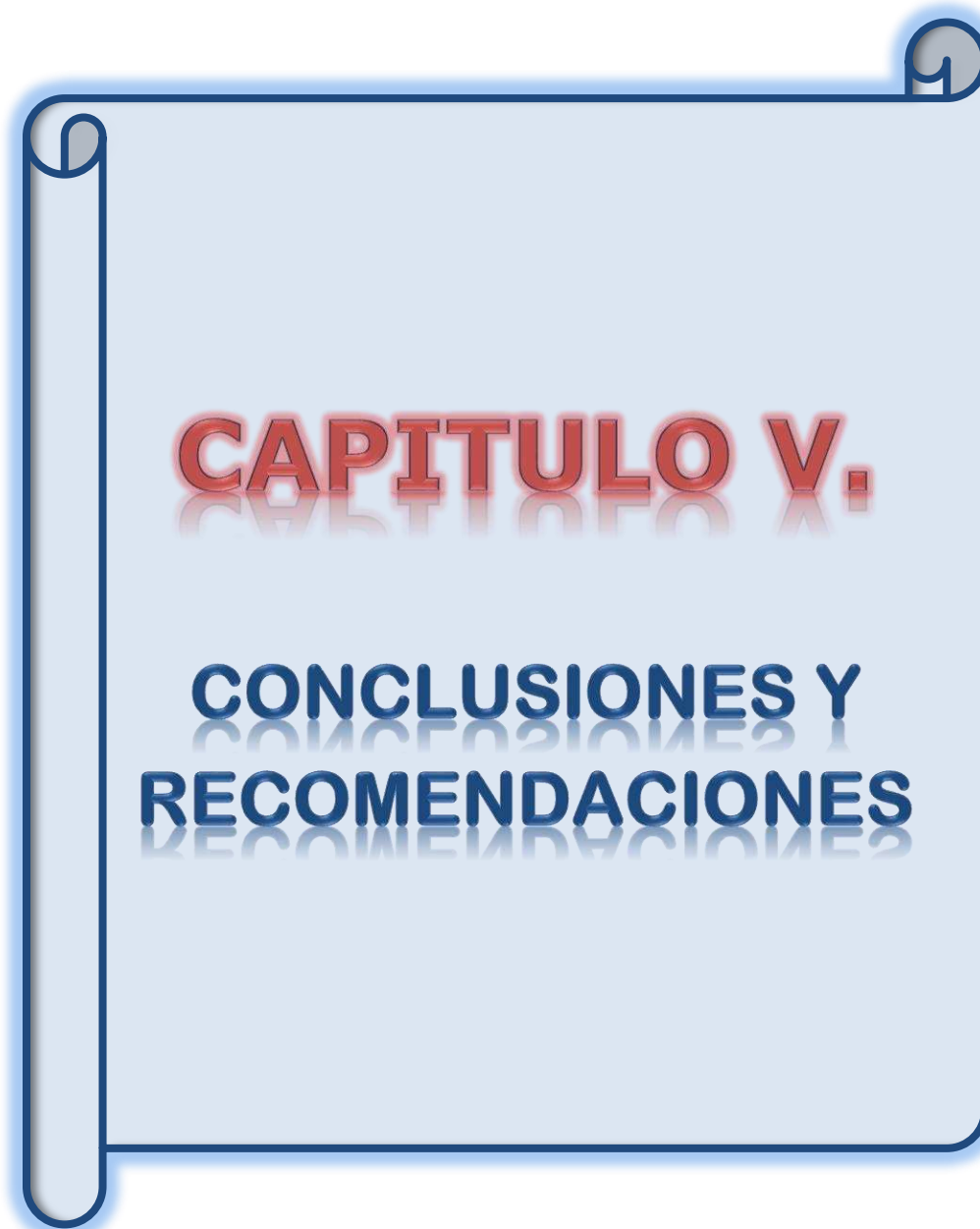
La presión tributaria afecta significativamente en la economía informal del Departamento de La Paz.

Dicha afirmación cuenta con respaldo estadístico, ya que los parámetros nos muestran que:

Hipótesis Nula = La presión tributaria afecta significativamente en la economía informal del Departamento de La Paz.

Hipótesis Alternativa = La presión tributaria NO afecta significativamente en la economía informal del Departamento de La Paz.

Por tanto, aceptamos hipótesis nula y rechazamos hipótesis alternativa, cumpliendo así la secuencia de la demostración con el modelo econométrico.



TESIS DE

GRADO

CAPITULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1. CONCLUSIONES

Se pudo obtener evidencia de que los estimadores son estadísticamente significativos al 5% con un nivel de confianza de 95% tanto individual como conjuntamente. Paralelamente, la bondad de ajuste del modelo permite afirmar que cerca del 76.8% de la variación en el tamaño de la población, perteneciente a la economía informal del Departamento de La Paz, se debe tanto a la Presión fiscal como a la Tasa de Desempleo.

Por lo tanto, de los resultados alcanzados, se tiene que el estadístico $JB=0.3348$ con un p-valor de 0.8458, sugieren que los residuos están normalmente distribuidos. Y asimismo, se aprecia que $K=3.08$ y $S=0.29$, dando señales de curtosis y asimetría bastante cerca de los valores esperados. Adicionalmente se elaboraron pruebas complementarias de normalidad para contrastes de Doornick-Hansen, Shapiro-Wilk y el Contraste de Lilliefors, con similares resultados.

En cuanto a pruebas de autocorrelación, el estadístico obtenido fue $d=1.722180$. Asimismo, los límites d_L y d_U con valores críticos al 5% del estadístico de Durbin-Watson, con $n = 23$, $k = 2$, son $d_L = 1.1682$ y $d_U = 1.5435$. Por lo tanto, se cumple la condición ($d_U \leq d \leq 4 - d_U$), por lo que no se rechaza la hipótesis nula de no autocorrelación. De forma complementaria, se procesó el Test LM de correlación

serial de Breusch-Godfrey para 12 retardos, sobre los que el estadístico χ^2 no es significativo al 5%, por lo que desde esta perspectiva tampoco se puede rechazar la hipótesis nula de no autocorrelación.

Para pruebas de multicolinealidad, El FIV para ambos regresores es de 1.572 y al encontrarse más cerca de cero que de 10, se concluye que es posible rechazar la presencia de multicolinealidad en el modelo. Por su parte, el análisis de componentes principales de Belsley-Kuh-Welsch arroja un índice de condición = 10. Que, al estar en el umbral de la regla de decisión, sugiere que, de haber colinealidad, esta es débil.

La heterocedasticidad fue evaluada mediante dos pruebas. El Test de Breusch-Pagan-Godfrey aplicado, permitió obtener un p-valor poco significativo, por lo que no se rechaza la hipótesis nula de homocedasticidad. Mediante el Test de White se obtiene una significancia del χ^2 tan débil que no se puede rechazar la hipótesis nula de homocedasticidad, tal como ocurrió en el caso del test BPG.

En resumen, hay tres definiciones y términos estadísticos oficiales relacionados que se usan con frecuencia de manera imprecisa y sin distinción: el término sector informal se refiere a la producción y al empleo que tienen lugar en empresas pequeñas o no registradas y no constituidas en sociedad de capital el término empleo informal se refiere al empleo sin protección legal y social, tanto dentro como fuera del sector informal; y el término economía informal se refiere a todas las unidades, actividades y trabajadores así definidos, así como a su producción. Juntos forman, tanto nacional como mundialmente, la amplia base de la fuerza laboral y la economía.

En este contexto, existen múltiples perspectivas sobre la economía informal. Algunos lo asocian con pérdida de ingresos, competencia desleal, baja

productividad, abusos contra los derechos humanos y degradación ambiental; mientras que otros lo asocian con emprendimiento, flexibilidad y resiliencia. Al mismo tiempo, hay un reconocimiento creciente de que también pueden ser más innovadores, resistentes y eficientes en recursos que sus contrapartes formales. Del mismo modo, cada vez es más claro que si los intentos de lograr un crecimiento verde y un desarrollo sostenible tienen éxito, deben basarse en una comprensión sólida de la economía informal, especialmente si tales esfuerzos deben ser inclusivos y beneficiar a los pobres.

Por este motivo se considera necesario, mencionar aquellos factores que tienen que ver con los orígenes de la economía informal sin provenir de esfuerzos modernizantes, ya que un fenómeno tan complejo como aquélla tiene notoriamente una serie múltiple de ingredientes causales, algunos de ellos son:

- ✓ Agotamiento del potencial minero de la nación y colapso de la industria correspondiente.
- ✓ Uso excesivo y erosión de suelos agrícolas.
- ✓ Tercerización de la economía boliviana.
- ✓ Incremento de las desigualdades sociales, del nivel de ingresos y de las oportunidades de empleo.
- ✓ Modificaciones en la demanda de bienes y servicios.
- ✓ Procesos inflacionarios e incluso hiperinflacionarios; y Presión fiscal, incremento del control de la economía por parte del Estado.

Algunos de los trabajadores autónomos eligen o se ofrecen a trabajar de manera informal para evitar el registro y los impuestos, mientras que otros lo hacen por necesidad o tradición. Asimismo, muchos de los trabajadores autónomos acogerían con agrado cualquier esfuerzo para reducir las barreras al registro y los costos de esta transacción, especialmente si pudieran recibir los beneficios de la formalización.

5.2. RECOMENDACIONES

Trabajos como el presentado, pueden constituirse en el punto de partida para otras investigaciones, sin embargo, es pertinente puntualizar que la disponibilidad de información se constituye en una barrera significativa al momento de llevar a cabo este tipo de tareas.

En cuanto a las conclusiones obtenidas, es importante evaluar con mayor profundidad la situación de los actores inmersos en la economía informal dado que, las perspectivas de su abordaje pueden ser divergentes. Por un lado, están quienes postulan que el gobierno debe intervenir para cambiar la situación deficitaria de quienes participan de este tipo de economía. Por otra parte, se encuentran quienes sostienen que el Estado debe favorecer las condiciones de vinculación de esta economía a la economía formal, reduciendo la carga fiscal entre otros factores.

El estado debería crear capacitación para que las personas que pertenecen al grupo de comercio informal, para que estas puedan acceder a herramientas que les hagan formar microempresas y puedan pertenecer al grupo formal, además adicionado a esto se necesita que el estado genere seguridad fiscal y seguridad de inversiones, para que así, se vaya incentivando a las microempresas a seguir creciendo formando parte del sector privado.

Además hay que abordar otro punto clave de las personas que acceden a tener estudios superiores, que al momento de titularse optan en gran medida a los empleos formales de orden público, vale decir a trabajos en el sistema público más que en el sistema privado, ya que consideran que así se puede hacer carrera como profesional, pero en vista de su gran saturación de empleados antiguos y nuevos, muchas veces no hay cupos o si hay son por cortos tiempo, con un alto grado de maltrato psicológico, el estado debería intervenir en hacer que el

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

ambiente laboral sea más llevadero. Ya que por dicho motivo muchos por evitarse episodios tensos deciden incurrir en el comercio informal a fin de poder generar ingresos estables, cómodos y tener mayor tiempo para otras actividades.

BIBLIOGRAFIA

1. ALTER, Martha. La economía informal: definiciones, teorías y políticas (Reino Unido: WIEGO Limited, 2012).
2. ANDERSON, Arthur. Diccionario de Economía y Negocios. Espasa Calpe S.A, Madrid, 1999.
3. BÉRGOLO, Marcelo y CRUCES, Guillermo. (2011). “Labor Informality and the Incentive Effects of Social Security: Evidence From a Health Reform in Uruguay”.
4. CALDERÓN, Fernando y SMUCKLER, Alicia. La política en las calles. Plural, La Paz, 2000.
5. CENTTY, d. (2006). Manual Metodológico para el Investigador Científico (N. Mundo Ed.) Arequipa Facultad de Economía de la UNSA.
6. Constitución Política del Estado Aprobado en el 2008
7. Datos en base a listas de la Federación Departamental de Gremiales, 2010.
8. DE SOTO, Hernando. (1989). El Otro Sendero: La Revolución Invisible en el Tercer Mundo. (Nueva York, Harper & Row).
9. DE SOTO, Hernando. (2000). El Ministerio del Capital: Porque el Capitalismo Triunfa en Occidente y Fracasa en el Resto del Mundo. (Nueva York, Basic Books):
10. Diccionario Larousse Ilustrado. Tomo I

11. FABRI, Nicolás; El sector informal, las micro, pequeñas y medianas empresas y la creación de empleo en los países de América Latina, Ed. CLACSO, Costa Rica, 1998.
12. FERNÁNDEZ, Cristina y VILLAR, Leonardo. (2016). “A Taxonomy of Colombia`s Informal Labor Market. Bobota”. 39 P. Documentos de Trabajo. Nro. 73 – Noviembre.
13. Gobierno Autónomo Departamental de La Paz
14. GUJARATI, Damodar and PORTER, Dawn. Econometría, trans. Pilar Carril, Quinta ed. (México: McGraw-Hill, 2010).
15. ILO (International Labour Office). (1972). Employment Incomes And Equality: A. Strategy For Increasing Productive Employment In Kenya. Geneva: ILO.
16. Informal is normal in Latin America: taxes matter, OECD Development Matters 2016, <https://oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/>.
17. Informe de Milenio sobre la Economía de Bolivia. Agosto 2017, No. 39. Pág. 24
18. Informe de Milenio sobre la Economía de Bolivia. Agosto 2017, No. 39. Pág. 25
19. IPE. (Instituto Peruano de Economía). Jaime Macedo. (2018). Aprendiendo Economía, Fiscal y Política Tributaria.
20. JAHODA, Marie (1982). Empleo y Desempleo: Un Análisis Socio-Psicológico: 26. Madrid. Ediciones Morata. 1986.

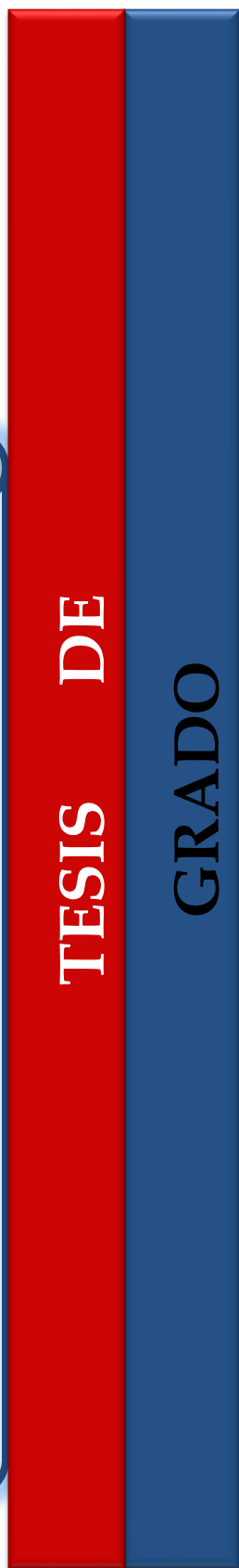
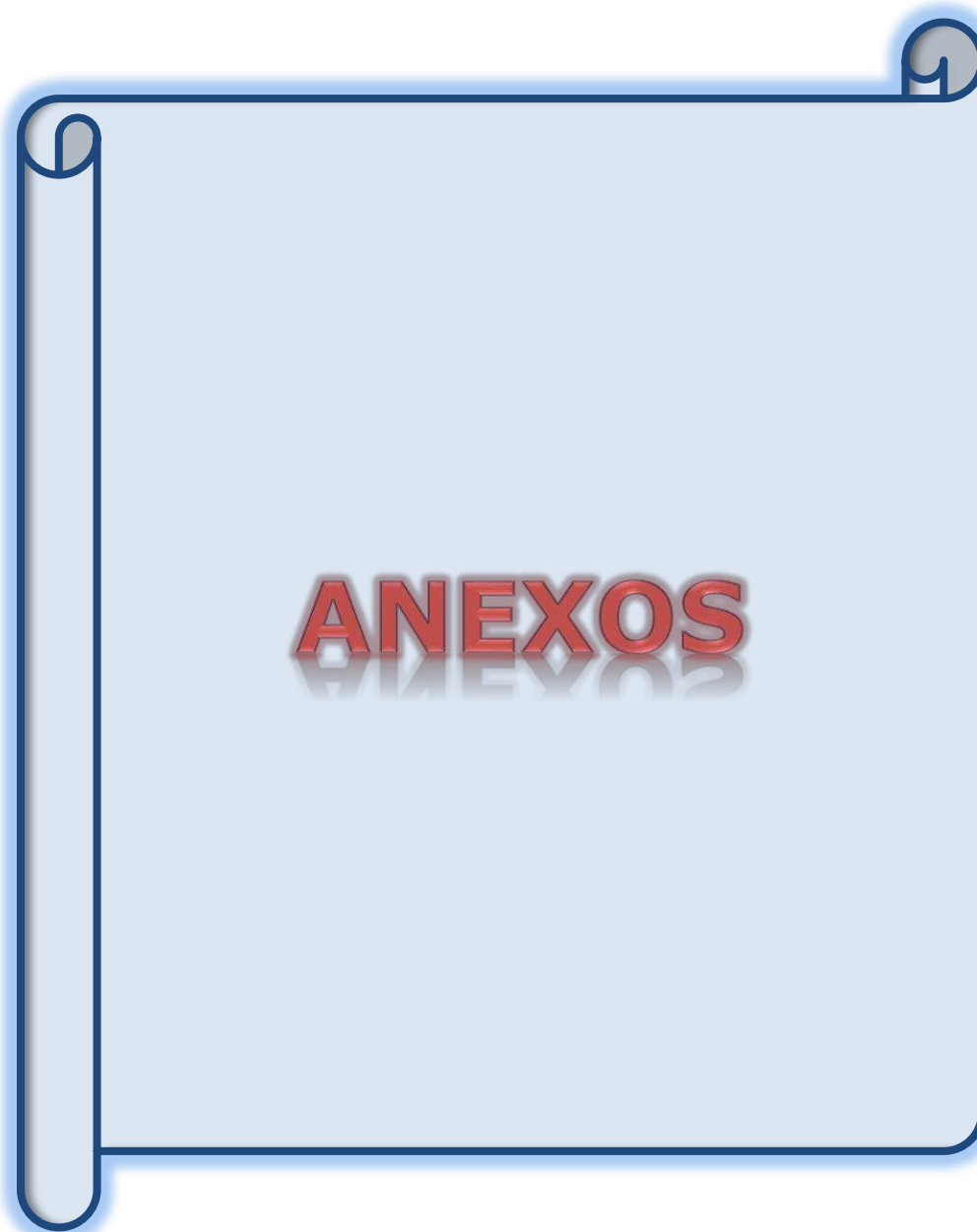
21. LARRAIN B, Felipe, y SACH, Jeffrey D. Macroeconomía en la Economía Global (Segunda Edición) 2002, Cap. 2, La Medición de la Actividad Económica, Pág. 24.
22. LARRAZABAL, Hernando, La informalidad e ilegalidad una falsa identidad, CEDLA, La Paz. 1989.
23. Las Patentes Municipales del Gobierno Autónomo Municipal de La Paz, Nro. 61/2015
24. MALONEY, William (2004) “Revisión de la informalidad”, Desarrollo Mundial, Vol. 32, No. 7.
25. MANKIW, Gregory. (2001).” Macroeconomía”. cuarta edición. Ed. Antoni Bosch.
26. MENÉNDEZ Moreno, Alejandro y Otros. (2006). Derecho Financiero y Tributario: Parte General. Lecciones de Cátedra. Editorial Lex Nova.
27. Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Dossier. Contaduría Pública. Tomo 6. Inversión Pública. Edición 2006.
28. Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Dossier. Contaduría Pública. Tomo 6. Inversión Pública. Edición 2006.
29. Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Glosario de conceptos y Definiciones, 2010. Pág. 7.
30. MONJE, c. (2011). Metodología de la Investigación Cuantitativa y Cualitativa. Guía Didáctica. Recuperado. <https://carmonje.wikispaces.com/>.
31. MUNCH, L. y ÁNGELES, E. (2007). Métodos y Técnicas de Investigación. Temas, 3° Edición. México DF. México.

- 32.** Observatorio Económico Social UNIR. Observatorio de Empleabilidad. (2018)
- 33.** OCDE. Organización de Cooperación y Desarrollo Económico. (2002). Estándares de Calidad Para la Evaluación del Desarrollo. Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación (MAEC) de España, Para la Edición en Español.
- 34.** OIT (2001). “La microempresa en América Central”. 1ª. Ed. Ginebra: OIT.
- 35.** PARRA, Francisco. Econometría aplicada I (Madrid, España: Universidad Nacional de Educación a Distancia, 2016).
- 36.** PEREIRA, Rodney. “Estructura económica del departamento de La Paz y ejes del desarrollo”.
- 37.** Plan de Desarrollo del Departamento Autónomo de La Paz al 2020, Pág. 13
- 38.** Plan de Desarrollo del Departamento Autónomo de La Paz al 2020, Pág. 13
- 39.** Plan de Desarrollo Municipal “SUMA QAMAÑA” El Alto 2007 – 2011. Pág.35.
- 40.** Reglamento específico del sistema nacional de Inversión Pública
- 41.** SAMPIERI, R. y Otros (2006). Metodología de la investigación científica. Mac Graw Hill. Mexico p. 288.
- 42.** SCHNEIDER, Friedrich and ENSTE, Dominik. Ocultándose en las sombras. El crecimiento de la economía subterránea (Washington: Fondo Monetario Internacional, 2002).
- 43.** SETHURAMAN, S.V. (1976). The Urban Informal Sector: Concept, Measurement And Policy. International Labour Review 114:6981.

44. Siguiendo la línea trazada del Ministerio de Economía y Finanzas expuesta en el Boletín Económico N°8/2018, se emplea el PIB Corriente.
45. STOCK, James and WATSON, Mark. Introducción a la econometría, Tercera ed. (Madrid: Pearson Educación, 2012).
46. TOFFLER, Alvin. La tercera ola (Bogotá, Colombia: Plaza & Janes. S.A. Editores, 1980).
47. TOKMAN, V. (1992), Beyond Regulation, Edición Lynne Rienner, Estados Unidos.
48. TOKMAN, Victor. (1987). El Imperativo de Actuar. El Sector Informal Hoy. Nueva Sociedad 91:93105.
49. Unidad de Análisis de Políticas Económicas y Sociales UDAPE. “Situación del empleo en Bolivia, 1999-2003, proyecciones”. Ayuda
50. Unidad de Análisis de Políticas Económicas y Sociales UDAPE. Ob. Cit.
51. VELASCO, "Economía informal en Bolivia. Análisis, evaluación y cuantificación en base al enfoque monetario de la demanda de efectivo, periodo 1994-2014 ".
52. VERA, Adriana (2004). Principales Tipos de Investigación. Paper. Página 5.
53. WIEGO, Adressing Informality, Reducing Poverty: A Policy Response to the Informal Economy, 2001, p.1,
54. WOOLDRIDGE, Jeffrey. Introducción a la econometría. Un enfoque moderno, Cuarta ed. (México: Cengage, 2010).
55. ZORRILLA, Arena Santiago, “Diccionario de Economía”, Edit. Lumen, 2000, México Df.- México.

BIBLIOGRAFÍA VIRTUAL

1. [www.ilo.org: https://bit.ly/2LsbGvn](https://www.ilo.org/bit.ly/2LsbGvn)
2. [www.ilo.org: https://bit.ly/2LsbGvn](https://www.ilo.org/bit.ly/2LsbGvn)
3. [www.ilo.org: https://bit.ly/2LsbGvn](https://www.ilo.org/bit.ly/2LsbGvn)
4. www.monografias.com/trabajos16/comercio
5. www.oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/
6. www.oecd-development-matters.org/2016/12/19/informal-is-normal-in-latin-america-taxes-matter/
7. <http://www2.aladi.org/nsfaladi/indicadomacro.nsf/vtiposindicadorescat/Tasa%20de%20Desempleo>
8. http://www.hrc.es/bioest/Reglin_15.html#klein
9. http://www.hrc.es/bioest/Reglin_15.html#Bels



ANEXOS

ANEXO N° 1. MATRIZ DE CONSISTENCIA DE LA INVESTIGACIÓN

PREGUNTA PRINCIPAL (FORMULACION O ENUNCIADO)	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS	VARIABLE	DIMENSIÓN	INDICADOR
La presencia significativa de la economía informal en el Departamento de La Paz, durante el periodo de estudio de 1995 - 2017.	Determinar la incidencia de la economía fiscal en la economía informal del Departamento de La Paz.	La presión tributaria afecta significativamente en la economía informal del Departamento de La Paz.	Economía informal	Cantidad de personas dentro de actividades económicas informales	Tamaño de la economía informal / Población del Departamento de La Paz
			Economía Fiscal	Presión tributaria Departamental	Recaudación tributaria Departamental / Producto Interno Bruto Departamental

ANEXO N° 2. PIB DE BOLIVIA Y PIB DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ (EXPRESADO EN MILES DE Bs.)

Año	PIB Bolivia	PIB La Paz
	Miles Bs.	Miles Bs.
1995	32.235.073	9.515.266
1996	37.536.647	11.053.429
1997	41.643.867	11.581.569
1998	46.822.325	11.965.744
1999	48.156.175	12.505.526
2000	51.928.492	13.338.797
2001	53.790.327	13.539.179
2002	56.682.328	14.549.106
2003	61.904.449	15.940.618
2004	69.626.113	17.303.437
2005	77.023.817	18.877.753
2006	91.747.795	22.071.236
2007	103.009.182	25.309.355
2008	120.693.764	29.599.930
2009	121.726.745	30.626.803
2010	137.875.568	34.650.433
2011	166.231.563	42.066.729
2012	187.153.878	47.154.229
2013	211.856.032	52.883.401
2014	228.003.659	57.454.787
2015	228.031.370	61.184.443
2016	234.533.182	65.297.957
2017 ^(p)	259.184.717	72.747.932

Fuente: Elaboración propia con base en datos del INE (2019).

“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”

ANEXO Nº 3. LA PAZ. PARTICIPACION DEL PIB, SEGÚN ACTIVIDAD ECONOMICA CON MAYOR PARTICIPACION (EXPRESADO EN %)

AÑO	Comercio	Industrias Manufactureras	Construcción	Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	Restaurantes y Hoteles
1995	8,63	13,18	3,08	11,09	2,70
1996	8,30	12,89	2,80	11,42	2,95
1997	8,49	12,44	2,86	12,32	3,06
1998	6,40	12,93	2,91	11,39	3,45
1999	6,05	11,71	3,53	10,27	3,51
2000	5,94	11,25	2,90	10,33	3,59
2001	5,91	11,42	2,87	10,55	3,69
2002	5,83	11,25	2,23	10,70	3,75
2003	7,59	11,31	1,74	10,78	3,63
2004	8,14	10,73	1,97	10,58	3,57
2005	7,81	10,37	1,96	10,27	3,26
2006	7,72	10,55	1,68	9,48	3,14
2007	8,13	10,44	1,82	8,58	2,86
2008	8,35	9,86	2,08	7,68	2,79
2009	8,35	10,17	1,91	7,98	2,98
2010	8,56	9,79	2,09	8,07	2,88
2011	8,28	9,14	1,92	7,21	2,74
2012	7,78	9,30	1,96	6,97	2,62
2013	7,60	9,12	1,91	6,98	2,57
2014	7,35	8,76	1,84	7,10	2,54
2015	7,09	8,71	1,86	7,38	2,58
2016	7,63	9,28	1,92	8,28	2,71
2017	8,07	8,65	1,81	8,11	2,64

Fuente: Elaboración propia con base en datos del INE (2019).

ANEXO N° 4. MERCADO RODRÍGUEZ.



ANEXO N° 5. MERCADO HUYUSTUS EN DÍA MIÉRCOLES DÍA DE FERIA



ANEXO N° 6. MERCADO NEGRO CALLE TUMUSLA



ANEXO N° 7. MERCADO NEGRO SECTOR TABLADA (MATERIALES ESCOLARES)



ANEXO Nº 8. MERCADO HUYUSTUS SECTOR PLAYA AZUL (JUGUETES)



ANEXO Nº 9. MERCADO HUYUSTUS SECTOR CENTRAL



ANEXO Nº 10. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA



ANEXO Nº 11. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA



“INCIDENCIA DE LA ECONOMIA FISCAL EN EL COMERCIO INFORMAL DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ, PERIODOS (1995 – 2017)”.

ANEXO Nº 12. MERCADO NEGRO PASAJE ORTEGA (SECTOR ZAPATOS INGRESO CALLE TUMUSLA)

