

UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRÉS
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
CARRERA DE ECONOMÍA
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS



“CONTRIBUCIÓN DE LAS MYPES ALTEÑAS AL CRECIMIENTO DEL
DEPARTAMENTO DE LA PAZ”

TRABAJO DIRIGIDO
(PETAENG)

Postulante: Jhury Humerez Chipana
Tutora: Licenciada Shirley Navia Cáceres

LA PAZ – BOLIVIA
2022

DEDICATORIA:

A mi familia, por ser la base de mi formación y fuente de fortaleza, además de ser quienes han aportado principios y valores que me han servido de guía.

AGRADECIMIENTOS:

A Dios, por ser mi guía y protector; ha forjado mi camino acompañándome en cada etapa de mi vida, enseñándome que siempre habrá un nuevo despertar.

TABLA DE CONTENIDO

RESUMEN	1
CAPÍTULO I: MARCO REFERENCIAL Y METODOLÓGICO	3
1.1. IDENTIFICACIÓN DEL TEMA	4
1.1.1. Identificar el Tema.....	4
1.1.2. Alcance Macroeconómico del Tema.....	4
1.1.3. Relación con la Teoría del Desarrollo Económico.....	4
1.2. DELIMITACIÓN DEL TEMA	5
1.2.1. Delimitación Temporal.....	5
1.2.2. Delimitación Espacial.....	5
1.3. CATEGORÍAS Y VARIABLES ECONÓMICAS	6
1.4. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA	6
1.4.1. Problematización.....	6
1.4.2. Planteamiento del Problema.....	7
1.5. OBJETIVOS	7
1.5.1. Objetivo General.....	7
1.5.2. Objetivos Específicos.....	7
1.5.3. Aplicación Metodológica.....	7
1.6. MARCO CONCEPTUAL Y TEÓRICO	8
1.6.1. Marco Conceptual.....	8
1.6.1.1. Concepto de Macroeconomía.....	8
1.6.1.2. Concepto De Desarrollo Económico.....	8
1.6.1.3. Concepto de Crecimiento Económico.....	9
1.6.1.4. Producto Interno Bruto (PIB).....	10
1.6.1.4.1. Medición del PIB.....	11
1.6.1.4.2. El PIB Real y el PIB Nominal.....	13
1.6.1.5. La Empresa.....	14
1.6.1.5.1. Clasificación de las Empresas.....	15
1.6.1.5.2. Categorización de Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa.....	16
1.6.1.5.2. Las MYPES.....	19
1.6.1.5.2.1. Caracterización de la Micro y Pequeña Empresa.....	19
1.6.1.5.2.2. Clasificación de las MYPES.....	20
1.6.2. Marco Teórico.....	21
1.6.2.1. El Modelo de Crecimiento de Solow.....	21

1.6.2.2. Los Modelos de Crecimiento Endógeno	25
1.6.2.2.1. Modelo de Romer (1990)	25
1.6.2.2.2. Modelo de Aghion y Howitt (1992)	25
1.6.2.2.3. Modelo de Grossman y Helpman (1991)	26
CAPÍTULO II: ASPECTOS DE POLÍTICAS, NORMAS E INSTITUCIÓN	27
2.1. MARCO INSTITUCIONAL	28
2.1.1. Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural	28
2.1.1.1. Visión	28
2.1.1.2. Misión	29
2.1.2. PRO- BOLIVIA	29
2.1.2.1. Funciones y atribuciones de PRO-BOLIVIA	30
2.1.3. Banco de Desarrollo Productivo (BDP)	32
2.1.3.1. Asistencia Técnica e Innovación Productiva	32
2.1.4. Federación Regional de la Micro y Pequeña Empresa (FERMyPE) de la Ciudad de EL Alto	33
2.2. MARCO NORMATIVO	34
2.2.1. Constitución Política del Estado Plurinacional de Bolivia	34
2.2.2. Ley de Micro y Pequeñas Empresas del 11 de mayo de 2017 N° 947	35
2.2.3. Decreto Supremo N° 3567	36
2.3. MARCO POLÍTICO	36
2.3.1. Sistema de Registro Único Para las Micro y Pequeñas Empresas	36
2.3.2. Política Nacional de Innovación Tecnológica Productiva	36
2.3.3. Política de Financiación	38
2.3.4. PROMYPE	39
2.3.4.1. Antecedentes Históricos	40
2.3.4.2. Duración del proyecto y servicios ofrecidos	40
2.3.4.3. Población Meta y Cobertura	41
CAPÍTULO III: FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA	42
3.1. PIB DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ	43
3.1.1. PIB Nominal	43
3.1.2. PIB Per cápita Nominal de La Paz	47
3.1.3. PIB Real	49
3.1.4. PIB Per cápita Real	50
3.2. SITUACIÓN DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS EN EL MUNICIPIO DE EL ALTO	51

3.2.1. Características Principales del Municipio de El Alto	51
3.2.2. Las Micro y Pequeñas Empresas Dentro la Economía del Municipio de El Alto.....	54
3.2.2.1. Ubicación de Las MyPES Activas del Municipio de El Alto Dentro del Departamento de La Paz.....	55
3.2.2.1.1. Crecimiento de las MyPES en el Municipio de El Alto.....	60
3.2.2.1.2. Apertura Anual de MyPES en el Municipio de El Alto.....	61
3.2.2.1.3. Cierre de MyPES en el Municipio de El Alto	65
3.2.2.1.4. Relación Entre MyPES Canceladas y MyPES Aperturadas en el Municipio de El Alto	68
3.2.2.2. Actividades de las Micro y Pequeñas Empresas	70
3.2.2.3. Las Micro y Pequeñas Empresas del Municipio de El Alto y su Aporte en la Población Ocupada.....	71
3.2.2.4. Aporte de las MyPES a la Producción.....	74
CAPÍTULO IV: CONCLUSIONES Y PROPUESTAS DE ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	77
4.1. CONCLUSIONES	78
4.1.1. Objetivo Específico 1	79
4.1.2. Objetivo Específico 2	79
4.1.3. Objetivo Específico 3	80
4.1.4. Objetivo Específico 4	80
4.2. PROPUESTAS DE ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN	80
BIBLIOGRAFÍA	82

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1 <i>La Paz: PIB Nominal 2014-2018 a Precios de Mercado (en miles de bolivianos)</i>	43
Gráfico 2 <i>La Paz: PIB Nominal por Actividad Económica del 2014 al 2018 (en porcentajes) .</i>	44
Gráfico 3 <i>La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Nominal 2014-2018 (en porcentajes)</i>	46
Gráfico 4 <i>La Paz: PIB Per Cápita Nominal 2014-2018 (en bolivianos)</i>	48
Gráfico 5 <i>Tasa de Crecimiento del PIB Per Cápita Nominal del Departamento de La Paz.....</i>	48
Gráfico 6 <i>La Paz: PIB Real 2010-2018 (en miles de bolivianos de 1990).....</i>	49
Gráfico 7 <i>La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Real 2014-2018 (en porcentajes).....</i>	50
Gráfico 8 <i>La Paz: PIB Per Cápita Real 2014-2018 (en bolivianos de 1990)</i>	50
Gráfico 9 <i>La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Per Cápita Real 2014-2018 (en porcentajes).</i>	51
Gráfico 10 <i>Mapa del Municipio de El Alto y sus 14 Distritos</i>	53
Gráfico 11 <i>MyPES en el Departamento de La Paz (en cantidad de empresas).....</i>	56
Gráfico 12 <i>MyPES en el Departamento de La Paz (en porcentajes)</i>	56
Gráfico 13 <i>Empresas del Municipio de El Alto con Respecto al resto de las Empresas del Departamento de La Paz (en cantidad de empresas).....</i>	57
Gráfico 14 <i>MyPES Activas del Municipio de El Alto con Respecto al Resto de las Empresas del Departamento de La Paz (en cantidad de empresas y porcentaje)</i>	58
Gráfico 15 <i>MyPES Activas Anuales del Municipio de El Alto (en cantidades de empresas) ..</i>	59
Gráfico 16 <i>MyPES Activas Anuales del Municipio de El Alto (en porcentajes).....</i>	60
Gráfico 17 <i>Comparación de la Tasa de Crecimiento de las MyPES de Bolivia, el Departamento de La Paz y el Municipio de El Alto (en porcentajes)</i>	61
Gráfico 18 <i>Tasa de Crecimiento de la Apertura de MyPES del Municipio de El Alto (en porcentaje)</i>	64
Gráfico 19 <i>Tasa de Crecimiento de la Cancelación de MyPES del Municipio de El Alto (en porcentajes)</i>	68
Gráfico 20 <i>Relación entre MyPES Nuevas y Canceladas en el Municipio de El Alto.....</i>	69
Gráfico 21 <i>Relación entre MyPES Nuevas y Canceladas del Municipio de El Alto (en porcentajes)</i>	69
Gráfico 22 <i>Actividades de las MyPES en el Municipio de El Alto</i>	70
Gráfico 23 <i>Población Según Actividad en el Municipio de El Alto</i>	71
Gráfico 24 <i>Población Ocupada (PO) en las MyPES del Municipio de El Alto (en cantidad de trabajadores).....</i>	72
Gráfico 25 <i>Población Ocupada (PO) de las MyPES del Municipio de El Alto con Respecto al Resto del Municipio (en porcentajes).....</i>	73
Gráfico 26 <i>Valor Agregado Bruto por Actividad Económica en el Municipio de El Alto</i>	75
Gráfico 27 <i>Aporte del Municipio de El Alto al PIB Nominal del Del Departamento de La Paz (en miles de bolivianos).....</i>	76

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 La Paz: PIB Nominal por Actividad Económica 2014-2018 (en porcentajes)	45
Tabla 2 PIB Per Cápita Nominal del Departamento de La Paz.....	47
Tabla 3 <i>Población del Municipio de El Alto 2014-2018</i>	54
Tabla 4 <i>Empresas Activas por Año en el Municipio de El Alto Según Tipo de Empresa</i>	59
Tabla 5 <i>Apertura Anual de MyPES Alteñas en el Departamento de La Paz</i>	62
Tabla 6 <i>Apertura de MyPES en el municipio de El Alto con respecto al Resto del Departamento de La Paz (en porcentajes)</i>	63
Tabla 7 <i>Apertura Anual de MyPES en el Municipio de El Alto (en porcentaje)</i>	64
Tabla 8 Departamento de La Paz: Empresas Cerradas Anualmente Según Tipo Societario (en cantidad de cancelaciones).....	65
Tabla 9 <i>Municipio de El Alto: Empresas Cerradas Anualmente Según Tipo Societario</i>	66
Tabla 10 <i>MyPES Alteñas Cerradas por Año con Respecto al Resto de las Empresas Cerradas del Departamento de La Paz (en porcentaje)</i>	67

RESUMEN

La sociedad actual del municipio de El Alto se caracteriza por un elevado índice de desempleo y la supervivencia económica de algunas familias, es así que la población encontró en las Micro y Pequeñas Empresas una alternativa de empleo y mejores condiciones de vida. Aportando con un porcentaje considerable a la producción. Llegando a ser con el tiempo una Ciudad Taller como algunos autores lo mencionan.

Tras largas luchas de las MyPES, con el tiempo se logró tener cierta libertad para producir y aportar a la economía; pero en la actualidad se enfrentan a nuevos retos tales como el contrabando, la competencia desleal de producción extranjera, materia prima e insumos con un precio elevado, una tasa de crédito productivo a que muchas MyPES no pueden acceder, entre otros. Dentro este ambiente desfavorable y poco alentador las Micro y Pequeñas Empresas se han esforzado por desarrollarse y generar empleo, reflejándose en la participación del Producto Interno Bruto.

La urbe Alteña se ha destacado por tener un ambiente propicio para la producción, equipamiento y establecimiento de Micro, Pequeñas, Medianas y Grandes Empresas; gracias a la ventaja de su topografía y la cantidad de mano de obra que posee, en cuanto a su población ocupa el segundo lugar a nivel nacional en comparación con otros municipios a nivel nacional, y en una comparación con el municipio de La Paz se sabe que El Alto cuenta con mayor población.

El municipio de El Alto aporta al PIB del departamento de La Paz un aproximado de 25% y a nivel nacional aporta un alrededor de 6%. Otro dato importante es que las MyPES absorben aproximadamente 85% de la población ocupada. Este documento trata de explicar con cifras la importancia de las Micro y Pequeñas Empresas Alteñas tanto para el municipio de El Alto como para el departamento de La Paz.

Para la tipología de las empresas se utiliza el Decreto Supremo N° 3567 del 24 de mayo del 2018, el cual reglamenta la ley N° 947, donde esta detallado las políticas,

estrategias, proyectos; las cuales contribuyen a su desarrollo y permanencia en el mercado.

El presente Trabajo Dirigido está delimitado entre los años 2014 al 2018, en la cual se analiza como la promulgación de la Ley 947 afecta a las MyPES, y como este efecto (si es que hay) repercute en la contribución al departamento de La Paz. Para encontrar la importancia de este sector dentro la economía y mostrarlo en cifras, se revisó diferentes datos estadísticos, investigaciones de instituciones y boletines informativos, para posteriormente generar datos que indiquen la importancia que tienen estas unidades productivas.

Se llega a las conclusiones gracias a los datos obtenidos y generados, paralelamente se utiliza la observación a este sector; es así que se llega a notar diversos problemas que tienen la Micro y Pequeñas Empresas (al igual que las medianas y grandes empresas), concluyendo que el problema raíz es el poco apoyo de las autoridades; también se dan alternativas de solución para que las MyPES puedan desarrollarse de mejor manera y generar una participación cada vez más considerable.

CAPÍTULO I: MARCO REFERENCIAL Y METODOLÓGICO

CAPITULO I

1.1. IDENTIFICACIÓN DEL TEMA

1.1.1. Identificar el Tema

Actualmente el sector de las Micro y Pequeñas Empresas no recibe el apoyo que merece para desarrollarse y así competir con las industrias extranjeras, las cuales son muchas veces más competitivas en precio y/o calidad. Teniendo que sobrevivir en un ambiente desfavorable, coadyuvando al cese de estas Unidades Productivas, sin dar oportunidad de llegar a desarrollarse, no tomando en cuenta que las micro y pequeñas empresas aportan con la generación de empleo, siendo las MyPES una alternativa para reducir la tasa de desempleo y pudiendo coadyuvar así al crecimiento del departamento de La Paz y del país.

El presente Trabajo Dirigido expondrá la importancia de este sector y su relación que tiene con el crecimiento del departamento de La Paz; es así que el tema es el siguiente:

“CONTRIBUCIÓN DE LAS MYPES ALTEÑAS AL CRECIMIENTO DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ”

1.1.2. Alcance Macroeconómico del Tema

Entendiendo que la Macroeconomía es aquella parte de la Teoría Económica que se dedica al estudio de la conducta de las diferentes variables agregadas en un específico escenario y tiempo de los agentes económicos como un conjunto, este trabajo de investigación estudiara el comportamiento agregado de las MyPES del municipio de EL Alto y su contribución al crecimiento del departamento de La Paz.

1.1.3. Relación con la Teoría del Desarrollo Económico

El presente trabajo de investigación está relacionado con la “Teoría del Desarrollo Económico” (materia del cuarto año del Plan Anual 1983-Modificado el 2003), dentro el cual se encuentra el estudio del ***Crecimiento Económico*** y es este último que se aplicara para el desarrollo de la investigación.

1.2. DELIMITACIÓN DEL TEMA

1.2.1. Delimitación Temporal

El presente trabajo dirigido se basa en los años 2014 al 2018. El cual esta segmentado en dos periodos de tiempo con respecto a la **“Ley de Micro y Pequeñas Empresas (Ley de 11 de mayo de 2017 N° 947)”** y es como sigue:

- **Periodo 1 las MYPES Antes de la Ley 947: 2014 al 2016**

Antes de la ley 947 se informó que la cantidad de cierre de las manufactureras (micro y pequeñas empresas) iba en ascenso por no tener estabilidad en el mercado a causa de dificultades internas y externas que tienen las MyPEs.

- **Periodo 2 Las MYPES Posterior a la Ley 947: 2017 al 2018**

Posterior a que el gobierno promulgó la Ley 947 de Micro y Pequeñas Empresas, que tiene el objetivo de potenciar, fortalecer y desarrollar a estas unidades productivas con el establecimiento de políticas de desarrollo y apoyo a la comercialización, se esperaba que las MyPEs mejoren en cuanto a la permanencia en el sector productivo; pero lamentablemente los cierres de estas micro y pequeñas empresas se han estado suscitando, afectando así al empleo que en algún momento generaron y al grado de aporte en el crecimiento del departamento de La Paz.

1.2.2. Delimitación Espacial

En cuanto a la delimitación espacial la investigación se ubica en la Cuarta Sección Municipal de la provincia Murillo, con su capital El Alto, más específicamente el “Municipio de El Alto”; centrándose en el sector de las MyPEs de esta urbe y como estas Micro y Pequeñas Empresas coadyuvan al crecimiento económico del departamento de La Paz.

1.3. CATEGORÍAS Y VARIABLES ECONÓMICAS

CATEGORÍAS ECONÓMICAS (CE)		VARIABLES ECONÓMICAS (VE)	
CE 1	Sector Productivo: MYPES Alteñas	VE 1.1	Cantidad de MYPES activas en el municipio de El Alto
		VE 1.2	Cantidad de MYPES cerradas en el municipio de El Alto
		VE 1.3	Tasa de empleo de las MYPES Alteñas
CE 2	Crecimiento Económico	VE 2.1	Tasa de crecimiento del PIB departamental de La Paz

1.4. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA

1.4.1. Problematización

El sector de las Micro y Pequeñas Empresas se ha ido desarrollando en un contexto hostil e inestable dando lugar a la inseguridad económica y social. Actualmente este sector sufre deficiente tecnología, limitado acceso a la información de los mercados, insuficiente infraestructura, entre otros; teniendo además que soportar dificultades burocráticas y pesadas cargas fiscales, creando así un ambiente poco saludable para el desarrollo óptimo y sostenible para las Micro y Pequeñas Empresas.

Todo lo anterior sumado a la poca claridad de políticas y normativas de apoyo a las MyPEs genera que este sector productivo cuente con un limitado desarrollo, dando como resultado una baja repercusión en el crecimiento del departamento de La Paz. Es así que se observa una relación directa entre el desarrollo de las Micro y Pequeñas Empresas en cuanto a su aporte al crecimiento del departamento de La Paz.

1.4.2. Planteamiento del Problema

“Insuficiente apoyo del Gobierno Central a las MyPEs del municipio de El Alto”.

1.5. OBJETIVOS

1.5.1. Objetivo General

Identificar la incidencia del desarrollo de las MyPEs del Municipio de El Alto en el Crecimiento Económico del departamento de La Paz.

1.5.2. Objetivos Específicos

OE 1. Cuantificar la cantidad de MyPEs activas en el municipio de El Alto y los factores que inciden positivamente para la continuidad de sus actividades.

OE 2. Identificar la cantidad de MyPEs cerradas en el municipio de El Alto y factores que inciden en el cierre.

OE 3. Demostrar la aportación de las MyPEs en la generación de empleo y la tasa de empleo en el departamento de La Paz.

OE 4. Determinar el aporte de las MyPEs Alteñas al PIB departamental de La Paz.

1.5.3. Aplicación Metodológica

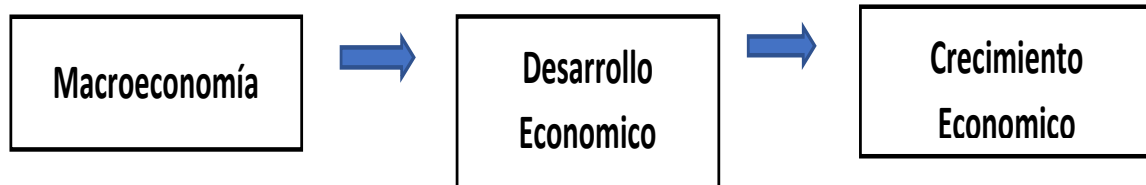
El presente trabajo de investigación tiene un enfoque cuantitativo con alcances descriptivos y explicativos. Los alcances descriptivos consideran al fenómeno estudiado y a sus componentes tomando en cuenta conceptos y variables. Los alcances explicativos se dan en un ambiente estructurado, determinan las causas de los fenómenos y generan un sentido de entendimiento.¹

¹ Sampieri, Roberto; Ferz, Carlos & Baptista, Pilar. (2010). Metodología de la Investigación. México: McGraw-Hill / Interamericana Editores. Pág. 77

1.6. MARCO CONCEPTUAL Y TEÓRICO

1.6.1. Marco Conceptual

Para abordar el marco teórico se comenzará con un breve concepto de Macroeconomía, seguido por una breve explicación de lo que es el Desarrollo Económico para llegar así al tema central del Crecimiento Económico.



1.6.1.1. Concepto de Macroeconomía

La Macroeconomía es el estudio de los agregados económicos. Con ella podemos entender cómo funciona la economía, y obtener recomendaciones de política económica. En primer lugar, trata de entender que determina los distintos agregados económicos, y en segundo lugar, analizar qué efecto tienen las políticas macroeconómicas sobre la evolución de la economía.²

Por lo citado anteriormente el análisis macroeconómico puede ayudar a determinar las principales vulnerabilidades y potencialidades de una economía, con lo cual se entiende mejor la realidad.

1.6.1.2. Concepto De Desarrollo Económico

Sabiendo que la Teoría del Desarrollo Económico es parte de la Macroeconomía se tiene el siguiente concepto:

El concepto de desarrollo es un concepto más amplio que el de crecimiento, aunque no es del todo aceptable un concepto puramente economicista sino involucra el desarrollo humano y social, así como una adecuada acción política. El desarrollo humano y social son el resultado de variables determinadas por las instituciones que condicionan las interacciones sociales. Se considera que el desarrollo es un

² De Gregorio Rebeco, j. F. (2007). "Macroeconomía. Teoría y Políticas". México: Pearson Educación. Pág. 3.

proceso que enriquece la libertad de los individuos en la búsqueda de sus valores propios.³

Y también se puede decir lo siguiente:

El desarrollo económico se define como el proceso en virtud del cual la renta real per cápita de un país aumenta durante un largo período de tiempo. En otros términos, el desarrollo es un proceso integral socioeconómico, que implica la expansión continua del potencial económico, el auto sostenimiento de esa expansión en el mejoramiento total de la sociedad. También se conoce como proceso de transformación de la sociedad o proceso de incrementos sucesivos en las condiciones de vida de todas las personas o familias de un país o comunidad.⁴

1.6.1.3. Concepto de Crecimiento Económico

Según Patricia Castillo Martín (2011) el crecimiento económico es un cambio cuantitativo o expansión de la economía de un país. Según los usos convencionales, el crecimiento económico se mide como el aumento porcentual del producto interno bruto (PIB) o el producto nacional bruto (PNB) en un año. Puede ocurrir de dos maneras: una economía puede crecer de manera “extensiva” utilizando más recursos (como el capital físico, humano o natural) o bien de manera “intensiva”, usando la misma cantidad de recursos con mayor eficiencia (en forma más productiva). Cuando el crecimiento económico se produce utilizando más mano de obra, no trae como resultado el aumento del ingreso por habitante; cuando se logra mediante un uso más productivo de todos los recursos, incluida la mano de obra, trae aparejado un incremento del ingreso por habitante y la mejora del nivel de vida,

³Vargas Hernández, J. G. (15 de abril de 2008). “Análisis Crítico de las Teorías del Desarrollo Económico”. Pág. 110.

Obtenido de: <https://core.ac.uk/download/pdf/6662342.pdf>

⁴Castillo Martín, P. (septiembre de 2011). “Política Económica: Crecimiento Económico, Desarrollo Económico, Desarrollo Sostenible”. Pág. 2.

Obtenido de: <http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/wp-content/uploads/RIMED-Pol%C3%ADtica-econ%C3%B3mica.pdf>

como promedio de la población. El crecimiento económico intensivo es condición del desarrollo económico.⁵

María Eugenia Labrunée (2018) indica que el Crecimiento Económico es un proceso sostenido a lo largo del tiempo en el que los niveles de actividad económica aumentan constantemente.⁶

Para el Centro de Investigaciones Económicas de Uruguay (CINVE) el Crecimiento Económico es uno de los componentes del proceso de desarrollo de una sociedad, que se relaciona con la evolución del producto y el ingreso de un país. En términos teóricos, el crecimiento económico es la expansión de la capacidad de producción potencial, es el aumento del “poder” para incrementar la producción. En términos empíricos, el crecimiento se mide a través de la evolución del PIB a precios constantes (PIB real) y de la variación del PIB per cápita.⁷

Tomando en cuenta los anteriores conceptos se puede decir que el Crecimiento Económico es un ascenso de la actividad económica de una determinada región medible en un lapso de tiempo establecido; el crecimiento económico sostenible es un elemento importante para el desarrollo económico donde engloba la calidad de vida de los habitantes de una población en particular.

1.6.1.4. Producto Interno Bruto (PIB)

El Producto Interno Bruto (PIB) es el valor de mercado sumando así muchos tipos diferentes de productos para obtener un único indicador de valor de la actividad económica de todos los bienes y servicios finales legalmente producidos en un país en un determinado intervalo de tiempo; normalmente este intervalo es de un año,

⁵Castillo Martín, P. (septiembre de 2011). “Política Económica: Crecimiento Económico, Desarrollo Económico, Desarrollo Sostenible”. Pág. 3

Obtenido de: <http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/wp-content/uploads/RIMED-Pol%C3%ADtica-econ%C3%B3mica.pdf>

⁶ Labrunée, María Eugenia. (abril de 2018). “El Crecimiento y el Desarrollo”. Pág. 2.

Obtenido de: <http://nulan.mdp.edu.ar/2883/1/labrunee-2018.pdf>

⁷ Centro de Investigaciones Económicas del Uruguay. (2019) “Para Entender la Economía del Uruguay” 3° Edición. Uruguay: CINVE. Pág. 15.

Obtenido de:

<https://static1.squarespace.com/static/5bb76ec0809d8e2f77909efc/t/600f01336dd229640beb2aa7/1611596115974/Cinve+-+Para+entender+la+econom%C3%ADa+del+Uruguay+%282021%29.pdf>

pero también podría ser trimestrales o semestrales de acuerdo a las necesidades de estudio.

1.6.1.4.1. Medición del PIB

La medición del PIB se lo puede realizar de las siguientes tres formas.

a) Medición por el lado del gasto

Según el agente económico que realiza el gasto (hogares, empresas, gobierno o extranjeros) y la naturaleza de este, el PIB por el lado del gasto se puede escribir como sigue:⁸

$$Y = C + I + G + XN$$

Donde:

“**Y**” es el PIB (Producto Interno Bruto).

“**C**” es el consumo o gasto final de los hogares e instituciones sin fines de lucro en bienes y servicios. Este consumo puede ser de bienes durables, como: autos, refrigeradores y otros; bienes de consumo no durables y/o servicios como: un corte de pelo educación, llamadas por teléfono y demás.⁹

“**I**” es la Inversión en otras palabras es la compra de equipo de capital, existencias y escrituras, incluidas las compras de nuevas viviendas por parte de los hogares.¹⁰

⁸ De Gregorio, R. (2007). Macroeconomía Teoría y Políticas. México: Pearson Educación. Pág. 15

⁹ De Gregorio, R. (2007). Macroeconomía Teoría y Políticas. México: Pearson Educación. Pág. 16

¹⁰ Mankiw, Gregory. (2004). Principios de Economía 3° Edición. Madrid-España: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 311

“G” es el gasto del gobierno, también denominadas compras del Estado, comprenden el gasto realizado en bienes y servicios por la administración central, regional y/o local.¹¹

“XN” son las exportaciones netas, hacen referencia a las compras por parte de extranjeros de bienes producidos en el interior (exportaciones) menos las compras interiores de bienes extranjeros (importaciones).¹²

b) Medición por el lado del producto

El Producto Interno Bruto también se puede medir directamente, calculando la producción final de bienes y servicios. Para realizar este cálculo se clasifica cada actividad económica y se mide la producción final de cada uno, para no generar repetición de datos en la contabilidad, en otras palabras, se debe calcular el valor agregado.¹³

$$\text{Valor Agregado} = \text{Valor Bruto de Producción} - \text{Compras Intermedias}^{14}$$

c) Medición por el lado de los ingresos

Llamado también el método de renta o costos. Según este método el PIB debe ser igual al costo total de los factores que han pagado todas las empresas en la economía. Análogamente, se puede calcular sumando todos los ingresos (sueldos y salarios, alquileres, intereses y beneficios) o rentas percibidas por las economías domésticas como contraprestación por aportar sus factores o recursos al proceso productivo que han obtenido en la economía.¹⁵

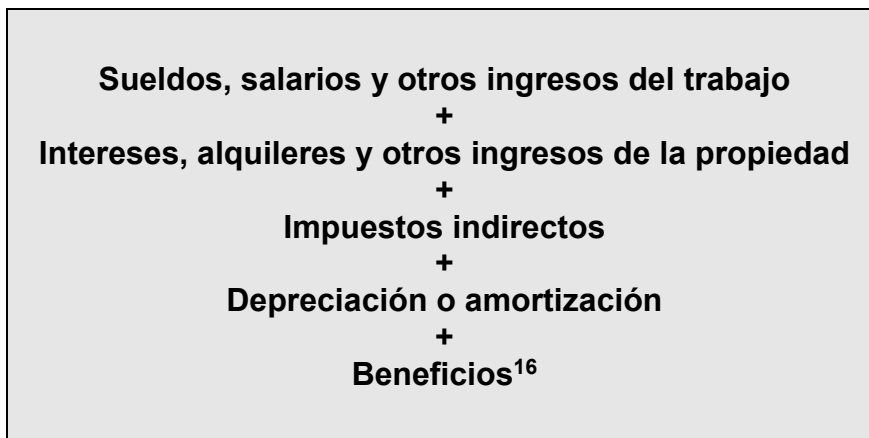
¹¹Mankiw, Gregory. (2004). Principios de Economía 3° Edición. Madrid-España: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 311

¹²Mankiw, Gregory. (2004). Principios de Economía 3° Edición. Madrid-España: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 311

¹³De Gregorio, R. (2007). Macroeconomía Teoría y Políticas. México: Pearson Educación. Pág. 20

¹⁴De Gregorio, R. (2007). Macroeconomía Teoría y Políticas. México: Pearson Educación. Pág. 22

¹⁵Mochón, Francisco; Beker, Víctor Alberto. (2008). Economía, principios y aplicaciones 4° edición. México: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 284



1.6.1.4.2. El PIB Real y el PIB Nominal

Mochón & Beker (2008) señalan que, dado el producto nacional definido como el valor total de la corriente de bienes y servicios, que es el resultado de multiplicar una serie de cantidades (de bienes y servicios) por sus respectivos precios. Consecuentemente, el PIB puede expresarse en precios corrientes (en términos nominales) o en precios constantes (en términos reales).¹⁷

El PIB en precios corrientes se mide con los precios existentes cuando se realiza la producción, mientras que el PIB a precios constantes se medirá con los precios en un año base específico.¹⁸

Mankiw (2004) indica que si el gasto total aumenta de un año a otro es porque la economía está produciendo más bienes y servicios o que tales productos finales se vendieron a precios más altos. Para analizar la evolución de la actividad económica en periodos de tiempo diferentes se requiere un indicador donde la cantidad de bienes y servicios no este influenciado por la variación de los precios en el tiempo,

¹⁶Mochón, Francisco; Beker, Víctor Alberto. (2008). Economía, principios y aplicaciones 4° edición. México: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 284

¹⁷Mochón, Francisco; Beker, Víctor Alberto. (2008). Economía, principios y aplicaciones 4° edición. México: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 285

¹⁸Mochón, Francisco; Beker, Víctor Alberto. (2008). Economía, principios y aplicaciones 4° edición. México: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 285

para ello se utiliza un indicador llamado PIB real, el cual es valorada en precios constantes y reflejara la variación de las cantidades producidas.¹⁹

1.6.1.5. La Empresa

De forma simple se puede decir que la empresa es una institución u organización con el objetivo de generar riqueza. Para llegar a un concepto más completo se considerará las contribuciones de diferentes autores con respecto a este tema, así tenemos los siguientes:

- Según el Diccionario de la Real Academia Española, la Empresa es una “Unidad de organización dedicada a actividades industriales, mercantiles o de prestación de servicios con fines lucrativos”.²⁰
- Para Isaac Guzmán Valdivia “Es la unidad económico-social en la que el capital, el trabajo y la dirección se coordinan para lograr una producción que responda a los requerimientos del medio humano en el que la propia empresa actúa”.²¹
- Otros autores señalan que, “la Empresa es un sistema social en el que se integra un conjunto de personas y medios con los que conseguir unos objetivos. El logro eficaz de estos objetivos necesita de una organización que haga posible la coordinación coherente de todos los medios y personas que forman parte de la misma”.²²

Después de haber obtenido algunas conceptualizaciones de empresa se puede decir que la empresa es una unidad económico social ya sea de servicio o productivo, que se opera bajo las leyes del lugar donde existe y utiliza recursos tales como el trabajo, los recursos humanos, la tecnología y el capital; todo lo anterior para cubrir la demanda del mercado y contribuir al crecimiento de su región.

¹⁹ Mankiw, Gregory. (2004). Principios de Economía 3° Edición. Madrid-España: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 312.

²⁰ Diccionario de la Real Academia Española.

Obtenido de: <https://dle.rae.es/empresa>

²¹ <http://degestionempresarial.blogspot.com/2008/08/concepto-y-clasificacin-de-empresa.html>

²² <https://www.mheducation.es/bcv/guide/capitulo/8448199359.pdf>

1.6.1.5.1. Clasificación de las Empresas

Se puede encontrar una gran variedad de clasificación tomando en cuenta su actividad, su forma jurídica, la procedencia de capital, entre otros.

Como una forma de sintetizar es como sigue:

SEGÚN EL SECTOR ECONÓMICO²³	<ul style="list-style-type: none">• Empresas del Sector Primario• Empresas del Sector Secundario• Empresas del Sector Terciario• Empresas del Sector Cuaternario
SEGÚN LA PROPIEDAD O PROCEDENCIA DE CAPITAL²⁴	<ul style="list-style-type: none">• Empresa Privada.• Empresa Pública.• Empresa Mixta.
SEGÚN LA FORMA JURÍDICA²⁵	<ul style="list-style-type: none">• Comerciante Individual o Empresa Unipersonales.• Empresas Societarias:<ul style="list-style-type: none">a. Sociedad Colectiva.b. Sociedad en Comandita Simple.c. Sociedad de Responsabilidad Limitada.d. Sociedad Anónima.e. Sociedad en Comandita por Acciones.f. Asociación Accidental o de Cuentas en Participación.g. Sociedad de Economía Mixta.h. Empresa Estatal Mixtai. Empresa Estatal Intergubernamental• Las Cooperativas.

²³<https://www.mheducation.es/bcv/guide/capitulo/8448199359.pdf>

²⁴Marcó, Federico; Loguzzo, Héctor Aníbal & Fedi, Javier Leonel. (2016). "Introducción a la Gestión y Administración en las Organizaciones" 2° edición. Buenos Aires-Argentina: Universidad Nacional Arturo Jauretche. Pág. 13

²⁵Código de Comercio del Estado Plurinacional de Bolivia. Artículo 5 y artículo 126.

SEGÚN SU TAMAÑO²⁶	<ul style="list-style-type: none"> • Microempresa. • Pequeña empresa. • Mediana empresa. • Gran empresa.
SEGÚN LA LOCALIZACIÓN DE SUS ACTIVIDADES, EL ORIGEN DEL CAPITAL Y EL ÁMBITO DE ACCIÓN²⁷	<ul style="list-style-type: none"> • Empresas Multinacionales • Empresas Transnacionales • Empresas Locales o Regionales

Para la presente investigación se utilizará la clasificación de empresas **según su tamaño**, es decir: Micro Empresa, Pequeña Empresa, Mediana Empresa y Gran Empresa.

1.6.1.5.2. Categorización de Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa

Para la Categorización de las MyPES, Medianas y Grandes Empresas sean de Producción o de Servicios, se utilizará el *“Reglamento de registro y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017”*, elaborado por el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural mediante PRO-BOLIVIA²⁸. En el reglamento mencionado podrá observarse parámetros sobre el personal ocupado, el patrimonio neto y las ventas anuales de los diferentes tipos de empresas que se tiene.

Para tal tipificación se divide en dos grandes grupos que comprenden empresas de Producción y empresas de Servicio, las cuales se detalla de la siguiente manera:

²⁶ Decreto supremo N°3567 de 24/05/2018, que reglamenta la ley N° 947. Artículo 6.

²⁷ Marcó, Federico; Loguzzo, Héctor Aníbal & Fedi, Javier Leonel. (2016). "Introducción a la Gestión y Administración en las Organizaciones" 2° edición. Buenos Aires-Argentina: Universidad Nacional Arturo Jauretche. Pág. 16

²⁸ Entidad pública desconcentrada dependiente del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural.

a) **Categorización de Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa de Producción²⁹**

TIPO DE EMPRESA	PERSONAL OCUPADO	PATRIMONIO NETO	VENTAS ANUALES
MICRO EMPRESA	Entre 1 a 10 trabajadores	Entre 0 hasta Bs. 420.000	Entre 0 hasta Bs. 700.000
PEQUEÑA EMPRESA	Entre 11 hasta 30 trabajadores	Entre Bs. 420.001 hasta Bs. 1400.00	Entre Bs. 700.001 hasta Bs. 450.000
MEDIANA EMPRESA	Entre 31 hasta 100 trabajadores	Entre Bs. 1.400.001 hasta Bs. 21.000.000	Entre Bs. 2.450.001 hasta Bs. 35.000.000
GRAN EMPRESA	Igual o mayor a 101 trabajadores	Igual o mayor a Bs. 21.000.001	Igual o mayor a Bs. 35.000.001

b) **Categorización de Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa de Servicios³⁰**

TIPO DE EMPRESA	PERSONAL OCUPADO	PATRIMONIO NETO	VENTAS ANUALES
MICRO EMPRESA	Entre 1 a 5 trabajadores	Entre 0 hasta Bs. 210.000	Entre 0 hasta Bs. 420.000
PEQUEÑA EMPRESA	Entre 6 hasta 20 trabajadores	Entre Bs. 210.001 hasta Bs. 700.000	Entre Bs. 420.001 hasta Bs. 1750.000
MEDIANA EMPRESA	Entre 21 hasta 50 trabajadores	Entre Bs. 700.001 hasta Bs. 14.000.000	Entre Bs. 1.750.001 hasta Bs. 28.000.000
GRAN EMPRESA	Igual o mayor a 51 trabajadores	Igual o mayor a Bs. 14.000.001	Igual o mayor a Bs. 28.000.001

²⁹Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. "Reglamento de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017". Artículo 11.

³⁰Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. "Reglamento de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017". Artículo 11.

Para la anterior categorización se utiliza los siguientes índices y metodología de cálculo:

Rangos de Estratificación ³¹	
TAMAÑO DE EMPRESA	ÍNDICE (I)
Microempresa	$0 < I \leq 0.035$
Pequeña Empresa	$0.035 < I \leq 0.115$
Mediana Empresa	$0.115 < I \leq 1.00$
Gran Empresa	$I > 1.00$

Cálculo del índice para actividades de producción³²:

$$\text{Índice} = \sqrt[3]{\left(\frac{\text{Ingreso por Ventas}}{35.000.000} \times \frac{\text{Patrimonio}}{21.000.000} + \frac{\text{Personal Ocupado}}{100}\right)}$$

Cálculo del índice para actividades de servicios³³:

$$\text{Índice} = \sqrt[3]{\left(\frac{\text{Ingreso por Ventas}}{28.000.000} \times \frac{\text{Patrimonio}}{14.000.000} + \frac{\text{Personal Ocupado}}{50}\right)}$$

Donde:

Ingreso por ventas y servicios: Se refiere al monto de ingreso anual del prestatario, expresado en moneda nacional.

³¹Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. “Reglamento de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017”. Artículo 11.

³²Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. “Reglamento de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017”. Artículo 11.

³³Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. “Reglamento de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo del 2017”. Artículo 11.

Patrimonio: Se refiere al monto de patrimonio del prestatario, expresado en moneda nacional.

Personal Ocupado: Se refiere al número de personas promedio.

1.6.1.5.2. Las MYPES

Las Micro y Pequeñas Empresas son unidades productivas las cuales surgen a través de iniciativas de personas (que en la mayoría se encuentran desempleadas) arriesgando un capital mínimo en comparación con las medianas y grandes empresas, ayudando de alguna manera a la captación de empleo. Siendo así un sector importante que aporta al crecimiento de la región o país donde se ubican.

1.6.1.5.2.1. Caracterización de la Micro y Pequeña Empresa

Según el Decreto Supremo N° 3567 de 24 de mayo del 2018 que reglamenta la Ley N° 947 de 11 de mayo del 2017 de Micro y Pequeñas Empresas, las MyPES se caracterizan de la siguiente manera:

a) Caracterización Cualitativa de la Micro Empresa³⁴

- a. Ser unidades económicas que surgen fruto del emprendimiento, autoempleo o del seno familiar, los dueños participan directamente en la actividad laboral y generan empleo estacional;
- b. La actividad económica está basada en la transformación del producto, experiencia práctica y la capacidad de administración del titular de la unidad productiva;
- c. Uso limitado de máquinas y herramientas de trabajo sin ser una actividad preponderadamente manual, con limitado acceso a mercados y al financiamiento;
- d. Producen principalmente para el mercado interno o para la comunidad donde actúan;
- e. La forma de contratación es a destajo.

³⁴Decreto supremo N°3567 de 24/05/2018, que reglamenta la ley de Micro y Pequeñas Empresas N° 947. Artículo 4

b) Caracterización Cualitativa de la Pequeña Empresa³⁵

- a. Ser empresas económicamente consolidadas, sustentadas donde el propietario no necesariamente trabaja dentro del proceso de transformación;
- b. La actividad económica está basada en el conocimiento del proceso productivo, experiencia, conocimiento del mercado destino de su producción y de la capacidad de gestión del titular de la unidad productiva;
- c. Utiliza procesos productivos tecnificados y por lo general, tiene un acceso a financiamiento y mercados diversificados;
- d. Producen principalmente para el mercado interno, trascendiendo el mercado departamental, pudiendo llegar a mercados para la exportación;
- e. La forma de concentración laboral por lo general tiene una relación obrero patronal.

1.6.1.5.2.2. Clasificación de las MYPES

De acuerdo al Decreto Supremo N° 3567 que reglamenta la ley de las Micro y Pequeñas Empresas en su Artículo 6 indica que las MyPES se clasifican de la siguiente manera:

Tamaño de Empresa	Sub Clasificación	Índice
MICROEMPRESA	Tipo I	$0 < I \leq 0.004$
	Tipo II	$0.004 < I \leq 0.021$
	Tipo III	$0.021 < I \leq 0.035$
PEQUEÑA EMPRESA	Tipo IV	$0.035 < I \leq 0.115$

En función de sus condiciones de producción, las Micro y Pequeñas Empresas pueden ser³⁶:

³⁵Decreto supremo N°3567 de 24/05/2018, que reglamenta la ley de Micro y Pequeñas Empresas N° 947. Artículo 5

³⁶ Ley de 11 de mayo de 2017 N° 947 (Ley de Micro Y Pequeñas Empresas). Artículo 4, párrafo II.

- a. Unidades Productivas de subsistencia. Aquellas cuyos ingresos generados en la actividad económica no le permiten remunerar la fuerza de trabajo empleada en el mismo.
- b. Unidades Productivas de Reproducción Simple. Aquellos que los ingresos generados por la unidad económica permiten solventar los costos, remunerar la fuerza de trabajo empleada incluyendo el trabajo del titular.
- c. Unidades Productivas de Reproducción Ampliada. Aquellas que pueden generar excedentes tales que les permitan obtener utilidades y acumular capital.

1.6.2. Marco Teórico

1.6.2.1. El Modelo de Crecimiento de Solow

En el modelo de Solow (desarrollado en 1956), la acumulación de conocimiento para el crecimiento económico tiene dos funciones diferentes³⁷:

- a. El progreso tecnológico puede ayudar a explicar el “residual de Solow”.
- b. El progreso tecnológico permite que la formación de capital continúe creciendo.

En este modelo el nivel del producto por habitante en el largo plazo (en estado estacionario) depende de la tasa de ahorro de la economía, que es la que determina el stock de capital y de la función de producción, que depende del estado de la tecnología. En el estado estacionario, la tasa de crecimiento de la producción agregada depende de la tasa de crecimiento de la población y de la tasa de progreso tecnológico, mientras que la tasa de crecimiento de la producción per cápita es independiente de la tasa de ahorro (inversión), y depende sólo de un cambio tecnológico exógeno.³⁸

³⁷Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. “Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico”. Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 16

³⁸Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. “Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico”. Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 16

El modelo de Solow, según Galindo y Malgesini (1994), parte de tres aspectos³⁹:

1. La población y la fuerza de trabajo crecen a una tasa proporcional constante (n), que se considera que es independiente de otros aspectos y variables económicas.
2. El ahorro y la inversión son una proporción fija (s) del producto neto en cualquier momento del tiempo.
3. La tecnología conlleva el supuesto de que está afectada por dos coeficientes constantes:
 - la fuerza de trabajo por unidad de producto
 - capital por producto (denominada v).

En el modelo de Solow lo relevante en el crecimiento económico es la relación que existe entre el capital y el producto y en el desarrollo del modelo, se establece las siguientes hipótesis⁴⁰:

Se supone que en la economía se fabrica sólo un tipo de bien, cuyo nivel de producción se recoge por la variable Y ; además, se supone que al final todo el ahorro será invertido, lo que implica, a su vez, no tener que incluir una función de inversión;

Se tienen los siguientes supuestos⁴¹:

1. El ahorro se comporta de una forma proporcional a la renta.

³⁹Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 17

⁴⁰Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 17

⁴¹Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 17

2. La inversión neta es la tasa de crecimiento de dicho stock de capital; es decir, se cumple que capital es igual a la inversión y en equilibrio la inversión tiene que ser igual al ahorro.
3. La función de producción recoge dos factores, capital y trabajo, la cual se supone que es una función agregada, continua y con rendimientos constantes. Se supone, además, que la productividad marginal del capital, es positiva y que disminuye cuando el capital por trabajador aumenta.
4. La fuerza de trabajo crece a un nivel proporcional constante y exógeno.

Simplificando lo anterior se obtiene la siguiente Ecuación Fundamental del Crecimiento Neoclásico⁴²:

$$K = sF(k) - nk$$

Donde:

sF(k): es el ahorro por trabajador, que se puede considerar como el flujo de inversión que acude por trabajador, puesto que dentro del modelo se supone que todo el ahorro se convierte automáticamente en inversión.

nk: sería la inversión que resultaría necesaria para mantener constante la relación que existe entre el capital y el trabajo, considerando que el número de trabajadores crece a una tasa o nivel proporcional constante y exógeno.

Así pues, tenemos que la tasa de variación correspondiente a la relación que existe entre el capital y el trabajo, k , se determina a través de la diferencia entre el ahorro por trabajador y el ahorro necesario para mantener dicha relación constante, cuando crece la fuerza de trabajo.⁴³

⁴²Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 18

⁴³Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 18

El modelo de Solow, establece que el capital está relacionado de forma positiva con el ahorro y negativa con el incremento de la población; es decir se puede hacer diferentes combinaciones de capital y trabajo.⁴⁴

Al mismo tiempo el modelo mantiene el supuesto de la igualdad entre el ahorro y la inversión. Una de las conclusiones del modelo elaborado por Solow es que en un régimen transitorio, se observa una correlación entre tasa de inversión y tasa de crecimiento, mientras que la tasa de crecimiento de largo plazo no depende de la tasa de inversión.⁴⁵

En el Modelo Ampliado de Solow por incluir el Progreso Tecnológico, el crecimiento es más rápido mientras más grande es el nivel de conocimiento humano acumulado. En la visualización del modelo de crecimiento de Solow, es posible el reconocimiento de tres factores determinantes de la acumulación: capital, progreso técnico y capital humano⁴⁶.

En el ámbito de la teoría del crecimiento, el problema del grado de desarrollo de una economía se consideró al principio un asunto vinculado con los niveles de producto y capital por persona con los que cuenta una economía; es decir el producto per cápita es menor en los países menos desarrollados en comparación con los desarrollados. Siguiendo el modelo de Solow, el estudio se centra en indagar la posibilidad de que los países menos desarrollados alcancen, en el largo plazo, a los más avanzados: este es el terreno de los análisis de convergencia del crecimiento⁴⁷.

⁴⁴Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 19

⁴⁵Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 19

⁴⁶Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 20

⁴⁷Cardona, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - UNIVERSIDAD EAFIT. "Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico". Medellín, agosto de 2004 DOCUMENTO 22-082004. Pág. 20

1.6.2.2. Los Modelos de Crecimiento Endógeno

Los nuevos modelos de crecimiento endógeno niegan la exogeneidad, y junto con ello cuestionan el carácter decreciente de los rendimientos marginales de los factores acumulables, como el capital físico y humano.⁴⁸

Dichos modelos postulan, por un lado, un marco de competencia imperfecta, que hace posible remunerar la innovación intencional de los empresarios privados. Por otro, suponen que las externalidades provocadas por esa innovación evitan la convergencia de la tasa de crecimiento del producto hacia la de la población activa.⁴⁹

A continuación se presentan algunos modelos:

1.6.2.2.1. Modelo de Romer (1990)

En este modelo el crecimiento económico proviene de la profundización de la división del trabajo que se logra a través de la incorporación de progreso técnico. Este último se traduce en la creación de nuevas variedades de bienes de capital, ni mejores ni peores que las existentes. En este modelo, el progreso técnico opera, pues, por diferenciación horizontal de dichos bienes. Esa gama más amplia de bienes de capital permite aumentar la división social del trabajo, habilitando a cada productor de bienes finales para encontrar instrumentos más adecuados, que le procuran una mayor productividad del capital físico, del capital humano y del trabajo no calificado.⁵⁰

1.6.2.2.2. Modelo de Aghion y Howitt (1992)

El crecimiento proviene directamente del progreso técnico, que a su vez resulta de la competencia entre las firmas que producen las innovaciones. Cada innovación genera un nuevo tipo de bien de capital, cuyo uso brinda mejoras de la productividad al fabricante del bien final correspondiente. Al contrario del modelo de Romer, en este modelo el nuevo bien de capital sustituye al preexistente, dándose un proceso

⁴⁸CEPAL. (1999). Revista N° 68 "La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento". Pág. 11

⁴⁹CEPAL. (1999). Revista N° 68 "La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento". Pág. 11

⁵⁰CEPAL. (1999). Revista N° 68 "La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento". Pág. 11

de “destrucción creadora”. Se entiende que el progreso técnico crea ganancias, pero también genera pérdidas, volviendo obsoletos procesos de fabricación, productos, saberes, mercados y competencias, pudiendo ocurrir que se pierda más de lo que se gana.⁵¹

1.6.2.2.3. Modelo de Grossman y Helpman (1991)

El progreso técnico procede esencialmente por expansión de la variedad de los bienes producidos. En una economía innovadora, el conocimiento (medido por la cantidad de diseños de diferentes bienes) aumenta con el tiempo, incrementando la productividad de los recursos utilizados en los laboratorios de investigación. Además, una parte importante del conocimiento que se acumula durante el proceso de investigación y desarrollo puede ser utilizado por otros agentes sin costo para ellos. Este fenómeno desempeña un papel central en la explicación del crecimiento sostenido de largo plazo. Cada nuevo producto sustituye imperfectamente a los existentes. Además, se supone que las empresas poseen la tecnología para manufacturar un único producto diferenciado, detentando un poder monopólico en la oferta de dicho bien.⁵²

⁵¹CEPAL. (1999). Revista N° 68 “La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento”. Pág. 11

⁵²CEPAL. (1999). Revista N° 68 “La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento”. Pág. 11

CAPÍTULO II: ASPECTOS DE POLÍTICAS, NORMAS E INSTITUCIÓN

CAPÍTULO II

2.1. MARCO INSTITUCIONAL

2.1.1. Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural

El Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural se crea mediante Decreto Supremo N° 29894, del 7 de febrero de 2009, sobre la base del ex Ministerio de Producción y Microempresa, ajustando su estructura orgánica.

Desarrollo Productivo significa transformar y generar valor agregado a los recursos naturales, considerando tanto la sostenibilidad ambiental como la satisfacción equilibrada de las necesidades humanas, individuales y colectivas. La Economía Plural está constituida por las formas de organización económica comunitaria estatal, privada y social cooperativa, las que podrán constituir empresas mixtas tal como indica la Constitución Política del Estado en el artículo 306.⁵³

En este marco el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural interviene en la construcción del nuevo modelo económico en los siguientes tres niveles⁵⁴:

1° Nivel. Empresas Públicas: A través de la constitución de empresas públicas estratégicas, como núcleos dinamizadores del desarrollo productivo nacional.

2° Nivel. Empresas Mixtas: Con la conformación de empresas mixtas (capitales públicos y privados), que se constituyen en núcleos dinamizadores del desarrollo productivo regional.

3° Nivel. Emprendimientos Privados y Comunitarios: Con el apoyo al desarrollo de iniciativas privadas, comunitarias y sociales cooperativas, para generar mayor empleo y mejor redistribución del ingreso.

2.1.1.1. Visión

El Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural es una institución eficiente, transparente y comprometida, al servicio de los actores de la economía plural, que

⁵³ Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural
Obtenido de: <https://produccion.gob.bo/>

⁵⁴ Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural
Obtenido de: <https://produccion.gob.bo/>

promueve el desarrollo productivo con valor agregado, la diversificación y desarrollo de los mercados interno y externo, y la seguridad alimentaria bajo los principios de inclusión, reciprocidad, complementariedad, equidad y soberanía, en armonía con la Madre Tierra.⁵⁵

2.1.1.2. Misión

Promover el desarrollo del sector de la transformación industrial, manufacturera y artesanal del país, a través de la generación de políticas y normas de promoción y fortalecimiento de los actores de la economía plural, generando condiciones para el acceso a los recursos productivos y el desarrollo de mis mercados interno y externo, a precio justo, en el marco de los complejos productivos integrales y en armonía con la Madre Tierra.⁵⁶

2.1.2. PRO- BOLIVIA

Es una entidad pública desconcentrada, dependiente del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural (MDPyEP), creada por Decreto Supremo N° 29727 del 1 de octubre de 2008. que apoya a unidades productivas, públicas y privadas, con asistencia técnica, capacitación, transferencia de tecnología y medios de producción; para tales fines brinda servicios e implementa Programas y Proyectos en beneficio de Unidades Productivas Bolivianas.⁵⁷

Es así que PRO-BOLIVIA está destinada a impulsar el cambio de la matriz productiva nacional a través del incremento de la agregación de valor a la producción primaria, transformación tecnológica, alza de la productividad, diversificación productiva y mayor generación de excedentes e ingresos en la producción artesanal, agroindustrial, manufacturera e industrial, participando en la creación, consolidación, modernización y tecnificación de los emprendimientos productivos del conjunto de las Unidades Productivas urbanas y rurales del país. Tiene como sede principal la ciudad de La Paz, pudiendo establecer unidades

⁵⁵ Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural
Obtenido de: <https://produccion.gob.bo/>

⁵⁶ Ministerio De Desarrollo Productivo Y Economía Plural
Obtenido de: <https://produccion.gob.bo/>

⁵⁷ PRO-BOLIVIA
Obtenido de: <https://www.probolivia.gob.bo/>

operativas en los departamentos y regiones del país, de acuerdo a las necesidades, disponibilidad de sus recursos presupuestarios y en función a sus objetivos.⁵⁸

2.1.2.1. Funciones y atribuciones de PRO-BOLIVIA

Según el Decreto Supremo N° 29727 del 1 de octubre de 2008, en su artículo 5 nos señalan las siguientes funciones y atribuciones:

- a. Elaborar propuestas, estrategias, programas y proyectos para el desarrollo del conjunto de las Unidades Productivas del país, prioritariamente en los rubros de madera, cuero, textiles, alimentos procesados, metalmecánica y agroindustria.
- b. Registrar y acreditar a las Unidades Productivas.
- c. Evaluar las demandas y potencialidades de las Unidades Productivas del país.
- d. Gestionar y apoyar la elaboración de planes de negocios de Unidades Productivas.
- e. Gestionar mercados internos y/o externos de los planes de negocio.
- f. Apoyar financieramente a las Unidades Productivas a través de transferencias de recursos no reembolsables en dinero o especie público – público y/o público – privado.
- g. Implementar programas y proyectos a través de Centros de Innovación Tecnológica, capacitación, asistencia técnica, innovación y transferencia tecnológica, dentro del ámbito artesanal, agroindustrial, manufacturero e industrial, en los procesos de producción, gestión y comercialización.
- h. Organizar procesos de concertación productiva y concurrente entre actores públicos nacionales, subnacionales y privados – comunitarios

⁵⁸ PRO-BOLIVIA

Obtenido de: <https://www.probolivia.gob.bo/>

para implementar los complejos productivos integrales en el marco de las políticas nacionales.

- i. Formular propuestas para programas de profesionalización, tecnificación y certificación de competencias, ante el Ministerio de Educación y Culturas, Viceministerio de Ciencia y Tecnología del Ministerio de Planificación del Desarrollo, Universidades Públicas e Institutos de Formación Técnica y Tecnológica.
- j. Viabilizar la reconversión productiva en áreas de su competencia.
- k. Administrar y ejecutar los recursos de programas y proyectos, provenientes de fuentes de financiamiento interna y externa en su ámbito de competencia.
- l. Recuperar los saberes productivos ancestrales relativos a su competencia.

PRO-BOLIVIA tiene la Misión de promover la creación de emprendimientos productivos con alto valor agregado nacional, la integración de cadenas productivas y el consumo de productos nacionales, contribuyendo a la política de seguridad alimentaria con soberanía y a la sustitución de importaciones, para alcanzar el objetivo de vivir bien.⁵⁹

La Visión de PRO-BOLIVIA es ser la entidad referente a nivel nacional en el apoyo a la gestión y desarrollo de emprendimientos e iniciativas productivas, Contribuyendo así al incremento de la productividad y a la diversificación de la matriz productiva, logrando una inserción más justa en el mercado nacional de los productores artesanos e industriales de la micro, pequeña, mediana y gran empresa.⁶⁰

⁵⁹ PRO-BOLIVIA

Obtenido de: <https://www.probolivia.gob.bo/>

⁶⁰ PRO-BOLIVIA

Obtenido de: <https://www.probolivia.gob.bo/>

Los Valores que mantiene PRO-BOLIVIA son: el respeto por el medio ambiente, la preservación del patrimonio de las generaciones futuras, la incorporación de saberes productivos ancestrales a las modernas prácticas industriales, por último la articulación y orientación de emprendimientos productivos para lograr el suma qamaña (vivir bien) para toda la población boliviana.⁶¹

2.1.3. Banco de Desarrollo Productivo (BDP)

El Banco de Desarrollo Productivo - Sociedad Anónima Mixta es una entidad de intermediación financiera de primer y segundo piso orientada a la promoción y financiamiento del desarrollo productivo nacional, regulada por la Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero ASFI y constituida como persona jurídica de derecho privado. El 80% de sus acciones son propiedad del Estado Plurinacional de Bolivia y 20% de la Corporación Andina de Fomento - CAF. Operativamente trabaja en primer piso, segundo piso y asistencia técnica; y como banco fiduciario administra patrimonios autónomos públicos y privados, con una calificación de riesgo AAA.⁶²

En consistencia con su visión, el Banco de Desarrollo Productivo combina las actividades de financiamiento con las de asistencia técnica, bajo la concepción de que ésta es clave para lograr que el financiamiento tenga impacto en elevar la productividad, incrementar la producción y disminuir los riesgos.⁶³

2.1.3.1. Asistencia Técnica e Innovación Productiva

Las modalidades de otorgación de servicios de Asistencia Técnica pueden ser⁶⁴:

- **Asistencia Técnica Especializada:** Es un servicio de asesoría directa o indirecta a los clientes, mediante el cual se proporcionan conocimientos especializados necesarios para fortalecer las habilidades y capacidades de

⁶¹ PRO-BOLIVIA

Obtenido de: <https://www.probolivia.gob.bo/>

⁶² Banco de Desarrollo Productivo - Sociedad Anónima Mixta

Obtenido de: <https://www.bdp.com.bo/>

⁶³ Banco de Desarrollo Productivo - Sociedad Anónima Mixta

Obtenido de: <https://www.bdp.com.bo/>

⁶⁴ Banco de Desarrollo Productivo - Sociedad Anónima Mixta

Obtenido de: <https://www.bdp.com.bo/>

los productores para mejorar el proceso de la actividad productiva y comercial.

- **Asistencia Técnica Genérica:** La Asistencia técnica genérica es un servicio de orientación y capacitación mediante el cual se proporcionan conocimientos generales, fortalece capacidades organizativas y brinda información general en temas productivos y comerciales.

La Misión del BDP-SAM es de Financiar el desarrollo y la innovación productiva del país.

El BDP-SAM tiene la Visión de ser la mejor vía financiera de acceso al desarrollo e innovación productiva con sostenibilidad.

Sus Valores son la responsabilidad, honestidad, excelencia, espíritu de servicio y lealtad.

2.1.4. Federación Regional de la Micro y Pequeña Empresa (FERMyPE) de la Ciudad de EL Alto

La Prefectura del departamento de La Paz reconoce la Personería Jurídica con Resolución Departamental de La Paz N° 588/05 de fecha 22 de agosto de 2005.

La Federación Regional de la Micro y Pequeña Empresa de la ciudad de El Alto, fue fundada el 12 de marzo de 1999, con el fin de apoyar y promocionar a las unidades productivas de la ciudad de El Alto, en sus diferentes áreas: Metal Mecánica, Madera, Confecciones Textiles, Cuero, Chamarras y carteras en cuero, Alimentos, Construcciones, Artes gráficas, Cristalería, Artesanía, Confección, Electrónica, Medicina tradicional, Orfebrería, Servicios eléctricos y gas domiciliario.⁶⁵

⁶⁵Iván Junior Alejo Quisbert. Trabajo Dirigido: "Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al Fermype de la Ciudad de El Alto". 2016 Universidad Mayor De San Andrés Facultad De Ciencias Económicas Y Financieras Carrera De Administración De Empresas. Pág. 28

La Visión de FERMyPE es “Ser una Federación reconocida a nivel Nacional e Internacional por el apoyo y promoción que se brinda a las unidades productivas”.⁶⁶

Tiene la Misión de “Satisfacer el mercado Local e Internacional con Productos Nacionales, demostrando la calidad de la mano de obra boliviana”.⁶⁷

2.2. MARCO NORMATIVO

2.2.1. Constitución Política del Estado Plurinacional de Bolivia

Artículo 47.

I. Toda persona tiene derecho a dedicarse al comercio, la industria o a cualquier actividad económica lícita, en condiciones que no perjudiquen al bien colectivo.

II. Las trabajadoras y los trabajadores de pequeñas unidades productivas urbanas o rurales, por cuenta propia, y gremialistas en general, gozarán por parte del Estado de un régimen de protección especial, mediante una política de intercambio comercial equitativo y de precios justos para sus productos, así como la asignación preferente de recursos económicos financieros para incentivar su producción.

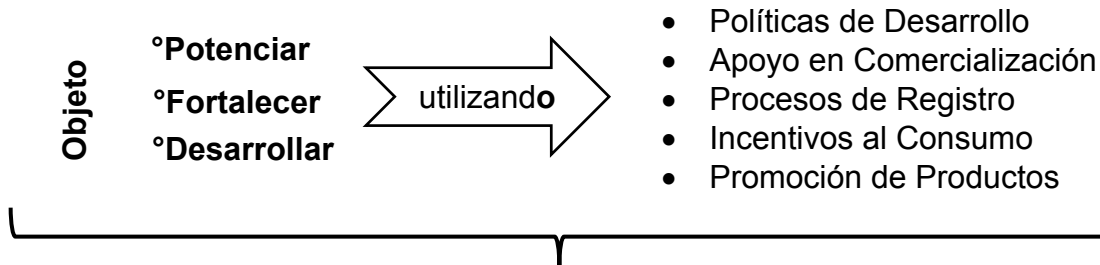
III. El Estado protegerá, fomentará y fortalecerá las formas comunitarias de producción.

⁶⁶ Iván Junior Alejo Quisbert. Trabajo Dirigido: “Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al Fermype de la Ciudad de El Alto”. 2016 Universidad Mayor De San Andrés Facultad De Ciencias Económicas Y Financieras Carrera De Administración De Empresas. Pág. 28

⁶⁷ Iván Junior Alejo Quisbert. Trabajo Dirigido: “Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al Fermype de la Ciudad de El Alto”. 2016 Universidad Mayor De San Andrés Facultad De Ciencias Económicas Y Financieras Carrera De Administración De Empresas. Pág. 29

2.2.2. Ley de Micro y Pequeñas Empresas del 11 de mayo de 2017 N° 947

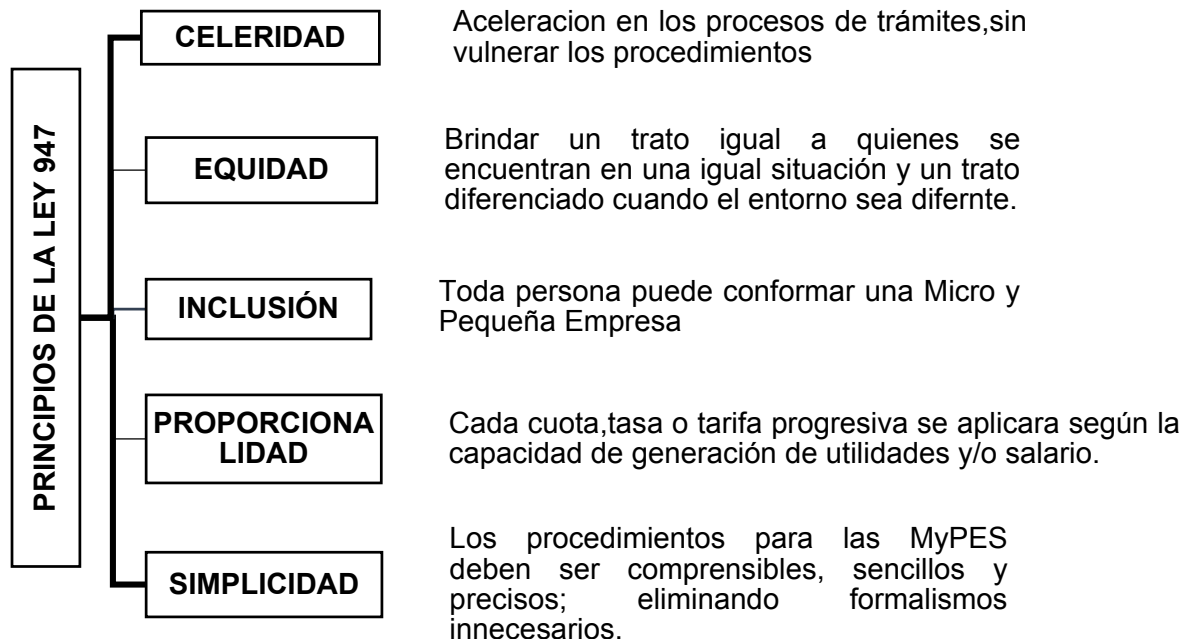
ARTÍCULO 1.



Dentro el Marco de la Economía Plural y priorizando estructuras asociativas, orientadas a la mejorar calidad de vida el Vivir Bien

ARTÍCULO 2. (Ámbito de Aplicación). La presente Ley se aplica a las Micro y Pequeñas Empresas productivas en todo el territorio del Estado Plurinacional de Bolivia.

ARTÍCULO 3. (Principios)



2.2.3. Decreto Supremo N° 3567

El Decreto Supremo N° 3567 de fecha 24 de mayo del 2018 tiene por objeto reglamentar la Ley N° 947 (11 de mayo del 2017) de Micro y Pequeñas Empresas, como también determinar la caracterización cualitativa de las MyPES y establecer la clasificación del tamaño de las empresas, para poder registrar a las Micro y Pequeñas Empresas y así acceder a los diferentes beneficios que tienen las unidades productivas.

2.3. MARCO POLÍTICO

2.3.1. Sistema de Registro Único Para las Micro y Pequeñas Empresas

De acuerdo al Decreto Supremo N° 3567 de 24/05/2018 establece que el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural se encargara de implementar el Sistema de Registro Único para las Micro y Pequeñas Empresas Productivas de carácter Electrónico y Digital, tal registro se lo realizara de acuerdo a la caracterización y clasificación del reglamento de la Ley N° 947, todo lo anterior para la emisión del Certificado y así acceder a los diferentes beneficios.⁶⁸

Según el reglamento de la Ley 947, las MyPES registradas se favorecerán con incentivos y beneficios por su condición de Micro y Pequeña Empresa, como también podrán acceder a los márgenes de preferencia en las distintas modalidades de contratación del sector público; en cuanto al circulación de manufactura nacional, se dotará de un formulario de tránsito Interdepartamental e Interprovincial para no tener problema alguno en cuanto al traslado de productos elaborados por las MyPES.

2.3.2. Política Nacional de Innovación Tecnológica Productiva

Según el reglamento de la Ley N° 947, el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural formulará y ejecutará la Política Nacional de Innovación Tecnológica Productiva, en el Marco del Sistema Estatal de Ciencia y Tecnología,

⁶⁸ Artículo 7 del Decreto Supremo N° 3567. Reglamento que regula la Ley 947.

con la finalidad de desarrollar tecnología y profundizar la apropiación de la innovación en la Micro y Pequeña Empresa.⁶⁹

Cada Centros de Tecnología e Innovación Productiva debe considerar los siguientes ejes de intervención⁷⁰:

- a) Investigación e Innovación**, que está orientada a la Investigación básica y aplicada, y el desarrollo e innovación en los procesos de producción, que comprende los siguientes servicios:
 - 1.** Investigación básica y aplicada;
 - 2.** Diseño, desarrollo y/o mejora de proceso y/o productos;
 - 3.** Adaptación de alternativas tecnológicas;
 - 4.** Desarrollo y validación de prototipos;
 - 5.** Ensayos y análisis de laboratorio;
 - 6.** Certificación de productos.

- b) Transferencia tecnológica** la cual está encaminada a la mejora de la productividad por medio de la capacitación y asistencia técnica especializada, la cual también mejora las ganancias obtenidas; comprende los siguientes servicios:
 - 1.** Capacitación y asistencia técnica específica y especializada, en temáticas del ámbito productivo de transformación y de gestión empresarial.
 - 2.** Facilitación al acceso a tecnología productiva a través de acciones de promoción, innovación y transferencias tecnológicas.

⁶⁹ Artículo 15 del Decreto Supremo N° 3567. Reglamento que regula la Ley 947.

⁷⁰ Artículo 16 del Decreto Supremo N° 3567. Reglamento que regula la Ley 947

c) Desarrollo Productivo que ayuda a la optimización y mejora la eficiencia de los procesos productivos por medio de las plantas piloto, equipadas con líneas de producción estratégicas; los servicios prestados son los siguientes:

1. Servicios de maquinado para operaciones específicas;
2. Elaboración de prototipos;
3. Pruebas de materias primas, insumos y otros productos alternativos.

d) Articulación pública, social y comunitaria la cual está orientada a la vinculación de diferentes actores dentro el proceso de producción; es decir involucrar a las unidades de producción con los sectores que generan conocimientos (institutos, universidades, entre otros) y con el sector público; tales acciones de articulación son las siguientes

1. Articulación con instancias nacionales y regionales;
2. Articulación con pares internacionales.

2.3.3. Política de Financiación

El Estado a través del Banco de Desarrollo Productivo - Sociedad Anónima Mixta (BDP - S.A.M.), otorgará financiamiento y asistencia técnica a las Micro y Pequeñas Empresas de transformación manufacturera con recursos propios o de otras fuentes, en el marco de la Ley N° 393, de 21 de agosto de 2013, de Servicios Financieros y bajo las condiciones financieras y la tecnología crediticia que el BDP -S.A.M. establezca.⁷¹

2.3.3.1. Tarifario de Tasas de Interés del BDP-S.A.M. (Primer Piso)

Las Tasa de Interés que ofrece el Banco de Desarrollo Productivo – Sociedad Anónima Mixta para las Micro y Pequeñas Empresas se detalla de la siguiente manera⁷²:

⁷¹ Artículo 21 del Decreto Supremo N° 3567. Reglamento que regula la Ley 947

⁷² <https://www.bdp.com.bo/>

PRODUCTO	SUB PRODUCTO	MICRO EMPRESA	PEQUEÑA EMPRESA	MEDIANA Y GRAN EMPRESA
AGROPECUARIO	BDP AGROPECUARIO	11,5%	7%	6%
	BDP RUMIANTES MENORES	11,5%	7%	6%
	BDP RIEGO	11,5%	7%	6%
CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	BDP PESCA Y AGRICULTURA	11,5%	7%	6%
MANUFACTURA Y TRANSFORMACIÓN	BDP MANUFACTURA Y TRANSFORMACIÓN	11,5%	7%	6%
	BDP CUERO	11,5%	7%	6%
	BDP METALMECÁNICA	11,5%	7%	6%
JEFA DE HOGAR	BDP JEFA DE HOGAR	10%	7%	6%
TURISMO	BDP TURISMO	11,5%	7%	6%
COMERCIO Y SERVICIOS COMPLEMENTARIOS	COMPLEMENTARIO DIRECTO BDP	11,5%	7%	6%
	COMPLEMENTARIO INDIRECTO BDP	17%	11,5%	6,5%
TU MAQUINARIA BDP	TU MAQUINARIA BPD	11,5%	7%	10%
SOY JOVEN BDP	SOY JOVEN BDP	11,5%	7%	10%
BDP CREES	BDP CREES	11,5%	7%	10%
PIRWA PRODUCTIVA	PIRWA PRODUCTIVA	11,5%	7%	10%

2.3.4. PROMYPE

Es un programa establecido para apoyar las políticas de Desarrollo, Comercialización y Promoción de bienes producidos por las Micro y Pequeñas Empresas (individuales, familiares y asociadas), todo lo anterior se desarrolla bajo

el marco de la Economía Plural y de los complejos productivos priorizados por el Ministerio de Producción y Economía Plural MDPyEP, los cuales son: textiles, madera, metalmecánica, alimentos y cuero.⁷³

2.3.4.1. Antecedentes Históricos

Finalizando la gestión 2013 se suscribió un acuerdo para brindar apoyo técnico y financiero al Programa PROMYPE/Jiwasu, entre el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural (MDPyEP) y la Embajada de Dinamarca (DANIDA). El Programa fue ejecutado por PROBOLIVIA, entidad desconcentrada del MDPyEP, como una iniciativa piloto de apoyo integral al sector de la micro y pequeña empresa (MYPE) urbana y periurbana del país. Tras la comprobación de avances significativos en septiembre del 2015 se añadió a este Acuerdo la Cooperación Suiza en Bolivia (COSUDE).⁷⁴

2.3.4.2. Duración del proyecto y servicios ofrecidos

El proyecto PROMYPE en su primera fase tuvo una duración de la gestión 2013 al 2020; articulando a actores públicos y privados para implementar operaciones con el fin de promocionar a la micro y pequeña empresa.⁷⁵

Los servicios que ofrecen se resumen en los siguientes puntos⁷⁶:

- Financiamiento (transferencias de activos productivos).
- Asistencia técnica y capacitación.
- Fortalecimiento de la asociatividad de las MyPEs.
- Información para acceso a crédito.
- Articulación a mercados.
- Desarrollo de marcas.
- Asesoramiento para una producción más limpia.
- Certificación por competencias.

⁷³ <https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

⁷⁴ <https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

⁷⁵ <https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

⁷⁶ <https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

- Articulación con servicios financieros.

2.3.4.3. Población Meta y Cobertura

Este proyecto está dirigido a las medianas y pequeñas empresas de transformación, sean individuales o asociadas, agrupando a los departamentos de La Paz, Cochabamba, Potosí, Chuquisaca, Oruro y Tarija, realizado en las áreas urbanas y periurbana de los mencionados departamentos, enfatizando su apoyo a las Microempresas de tipo I y tipo II (detallado en el Reglamento N° 3567 de la Ley N° 947).⁷⁷

⁷⁷ <https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

CAPÍTULO III: FACTORES DETERMINANTES DEL TEMA

CAPÍTULO III

3.1. PIB DEL DEPARTAMENTO DE LA PAZ

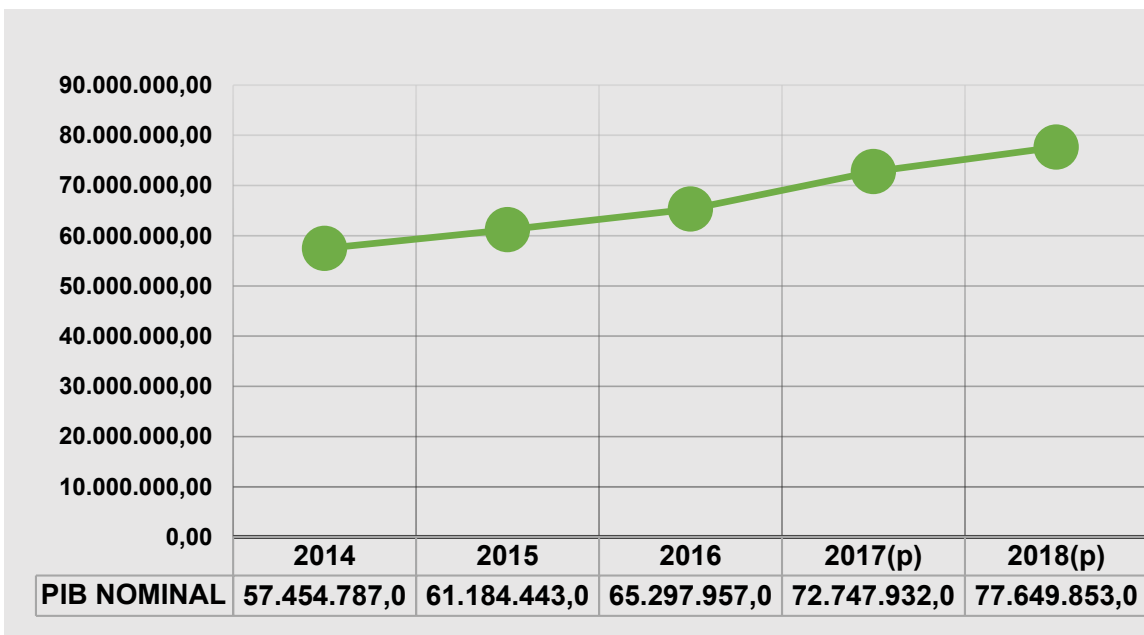
3.1.1. PIB Nominal

El PIB Nominal es un indicador económico de productos finales, sean bienes o servicios a precios de mercado en un tiempo determinado, los datos de este indicador sirven para valorar la economía y tomar decisiones.

Entre los años 2014 al 2018 el PIB Nominal del departamento de La Paz presenta una tenencia positiva mostrando claramente estabilidad económica; pasando de 57.454.787,00 en miles de bolivianos del 2014 a 77.649.853,00 en miles de bolivianos en 2018 (tiempo de estudio del presente trabajo dirigido), todo lo mencionado se puede observar en el gráfico 1.

Gráfico 1

La Paz: PIB Nominal 2014-2018 a Precios de Mercado (en miles de bolivianos)

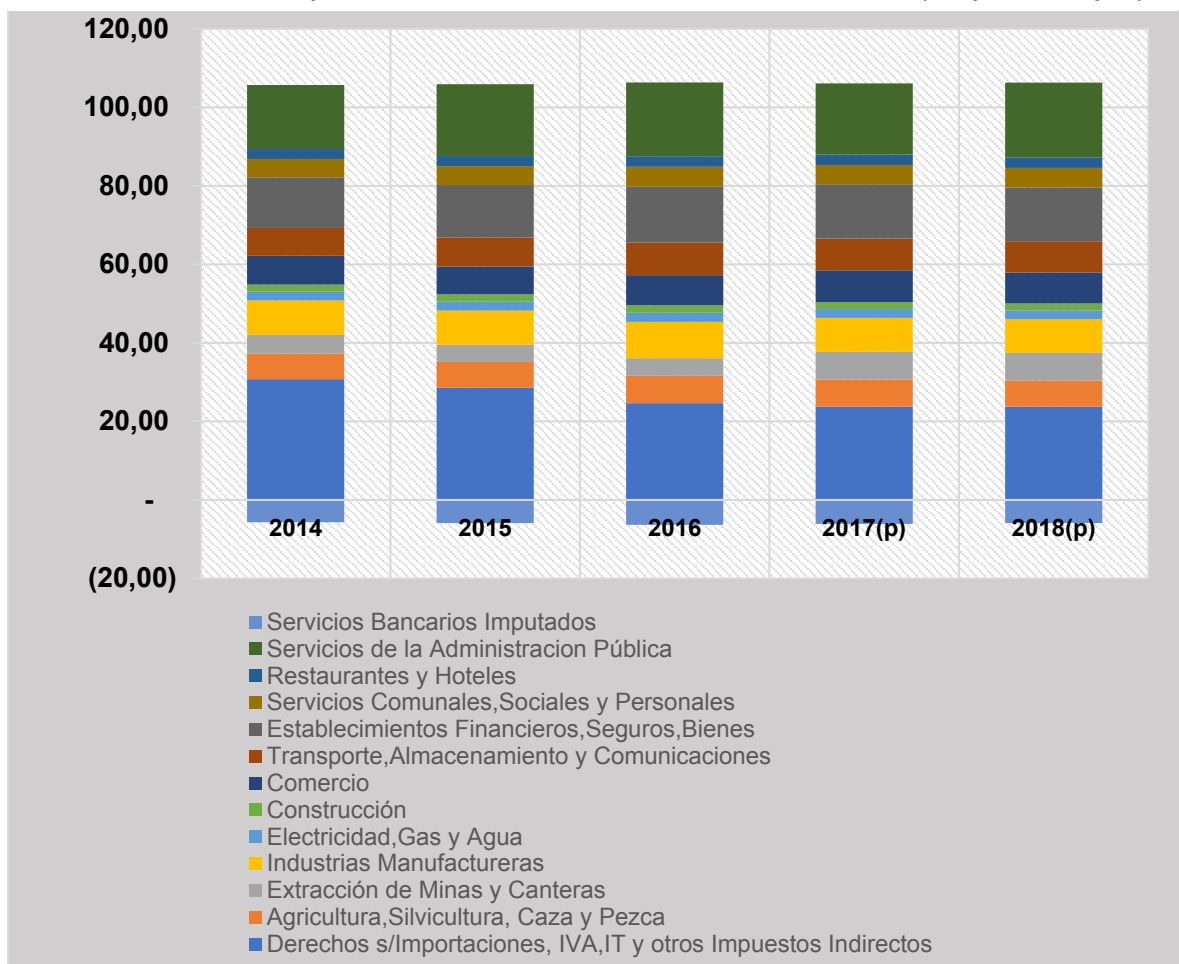


Fuente: Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística
P: preliminar

Las tres actividades económicas que destacan más en el PIB nominal del departamento de La Paz son: Las Recaudaciones Tributarias y Aduaneras que corresponden al 30,74% del PIB en el año 2014 y para el 2018 su aporte alcanza al 23,73% del PIB. La segunda actividad son los Servicios de la Administración Pública que mantiene un crecimiento sostenido, en 2014 ocupa un 16,29% del PIB y el 2018 se incrementa a un 19%. La tercera actividad son los Establecimientos Financieros, se puede observar que en el lapso de 5 años (2014 al 2018) hay ascensos y caídas, en el 2014 se ve que es el 12,91% y en el 2018 es de 13,69. Todo lo anterior se puede observar en el gráfico 2 y la tabla 1.

Gráfico 2

La Paz: PIB Nominal por Actividad Económica del 2014 al 2018 (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

Tabla 1

La Paz: PIB Nominal por Actividad Económica 2014-2018 (en porcentajes)

Actividad Económica	2014	2015	2016	2017p	2018p
Servicios Bancarios Imputados	(5,68)	(5,89)	(6,33)	(6,08)	(5,91)
Servicios de la Administración Pública	16,29	18,30	18,77	18,14	19,00
Restaurantes y Hoteles	2,54	2,58	2,71	2,64	2,69
Servicios Comunes, Sociales y Personales	4,67	4,79	5,03	4,92	4,97
Establecimientos Financieros, Seguros, Bienes	12,91	13,39	14,30	13,80	13,69
Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	7,10	7,38	8,28	8,11	8,02
Comercio	7,35	7,09	7,63	8,07	7,86
Construcción	1,84	1,86	1,92	1,81	1,76
Electricidad, Gas y Agua	2,20	2,26	2,32	2,24	2,23
Industrias Manufactureras	8,76	8,71	9,28	8,65	8,61
Extracción de Minas y Canteras	4,79	4,38	4,47	7,02	7,02
Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca	6,49	6,61	6,97	6,95	6,67
Derechos s/Importaciones, IVA, IT y otros Impuestos Indirectos	30,74	28,54	24,64	23,74	23,73

Fuente: Elaboración Propia con datos del INE

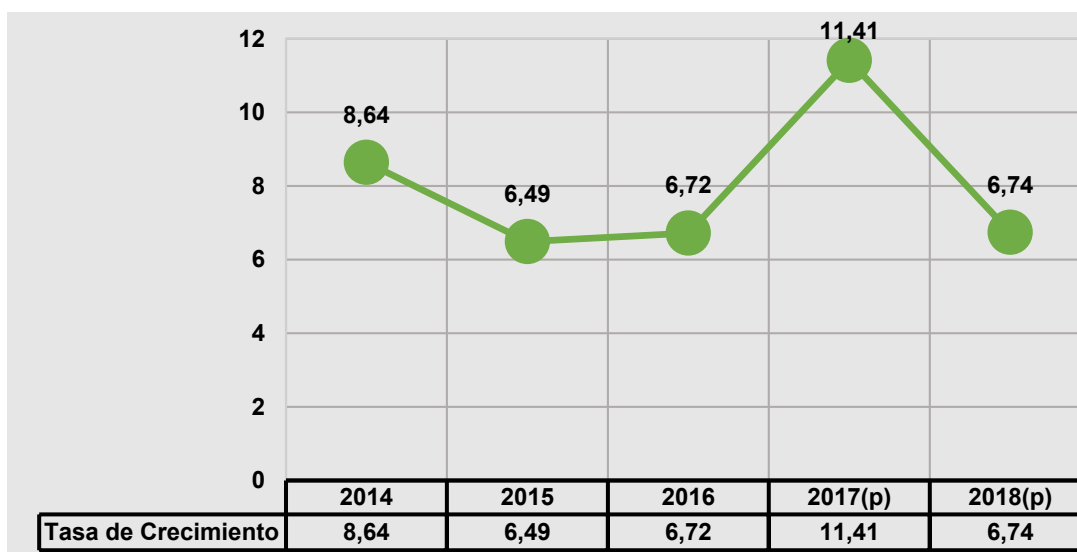
P: preliminar

La Industria Manufacturera juega un rol muy importante dentro el crecimiento del departamento de La Paz, en el 2018 este sector aporó 975 en millones de dólares; las bebidas y el tabaco fueron la principal actividad industrial en 2018 con 332 en millones de dólares, el último lugar ocupado en este sector es el de la madera y productos de madera las cuales aportan 65 en millones de dólares para el 2018. La tasa de crecimiento del sector manufacturero es parecido a la tasa de crecimiento del PIB nominal de la La Paz, teniendo su pico más alto en 2016 con 6,6% y para el 2018 es 5,7%⁷⁸.

En cuanto a la tasa de crecimiento del PIB nominal del departamento de La Paz se puede observar en el gráfico 3 que hay una tendencia decreciente teniendo como pico más alto el año 2017 con una tasa de 11,41%, para el año 2018 se nota un claro declive con una tasa de 6,74%.

Gráfico 3

La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Nominal 2014-2018 (en porcentajes)



Fuente: Elaboración Propia con datos del INE
P: preliminar

⁷⁸ Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. Estado Productivo Económico del Departamento de La Paz 2020. Página 11.

3.1.2. PIB Per Cápita Nominal de La Paz

El PIB Per Cápita Nominal es una Variable Económica que relaciona el PIB Nominal con la población, medido en un momento de tiempo establecido; es decir nos da a conocer el ingreso anual de la población de un determinado lugar.

En la tabla 2 se puede observar lo anteriormente mencionado, relaciona la población de los años 2014 al 2018 y los datos del PIB nominal del departamento de La Paz, llegando a obtener el PIB Per Cápita, tales datos nos dan a conocer un crecimiento constante.

Tabla 2

PIB Per Cápita Nominal del Departamento de La Paz

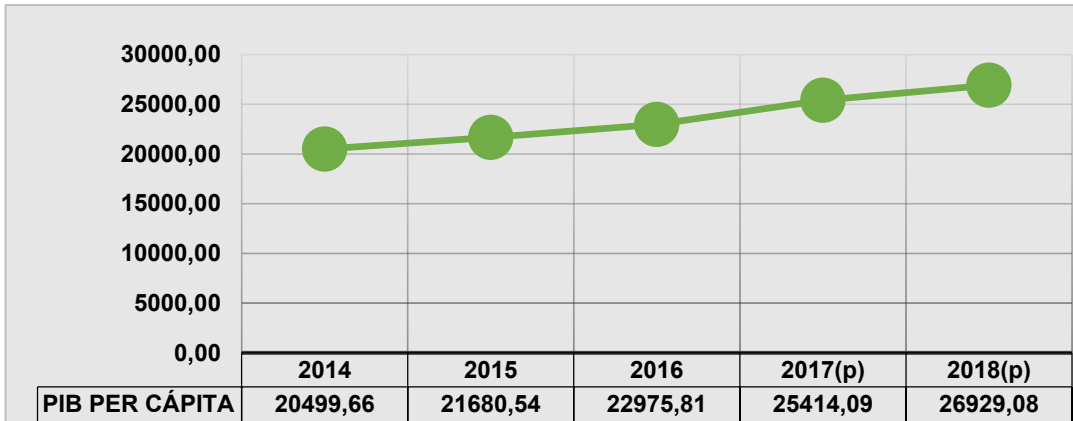
Año	Población	PIB de La Paz en miles de bolivianos	PIB Per Cápita Nominal de La Paz
2014	2.802.719	57.454.787,05	20.499,66
2015	2.822.090	61.184.443,34	21.680,54
2016	2.842.031	65.297.957,24	22.975,81
2017(p)	2.862.504	72.747.932,44	25.414,09
2018(p)	2.883.494	77.649.853,11	26,929,08

Fuente: Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística (INE)
P: preliminar

En el gráfico 4 se observa una tendencia creciente del PIB Per Cápita. El 2014 se reporta un ingreso anual de 20.499,66 bolivianos y de forma mensual es 1.708,305 bolivianos; para el 2016 se alcanza 22.975,81 bolivianos anualmente, teniendo un ingreso mensual de 1.914,65 bolivianos; el ingreso se incrementa en el año 2018 a 26.929,08 bolivianos anualmente, llegando a 2.244.09 bolivianos por mes. Uno de los motivos principales de este incremento se debe al ligero crecimiento de la tasa de población que se ha registrado en los últimos 7 años, a consecuencia de una continua emigración sobretodo del área rural al interior del país.

Gráfico 4

La Paz: PIB Per Cápita Nominal 2014-2018 (en bolivianos)

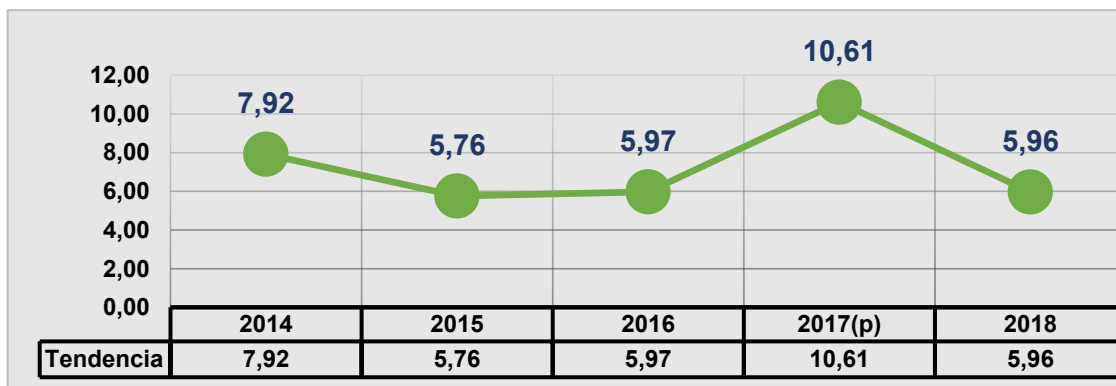


Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

Entre los años 2014 al 2018 se presenta una variación en cuanto a la Tasa del PIB Per Cápita Nominal; se puede observar un descenso del 2014 al 2015 de un 7,92% a 5,76%; para el 2017 se recupera la tendencia ascendente de 5,97% a 10,61%, posteriormente se da una caída de la Tasa de Crecimiento del PIB Per Cápita Nominal siendo para el año 2018 un 5,96%, estos datos se pueden observar en el gráfico 5.

Gráfico 5

Tasa de Crecimiento del PIB Per Cápita Nominal del Departamento de La Paz
(en porcentaje)



Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

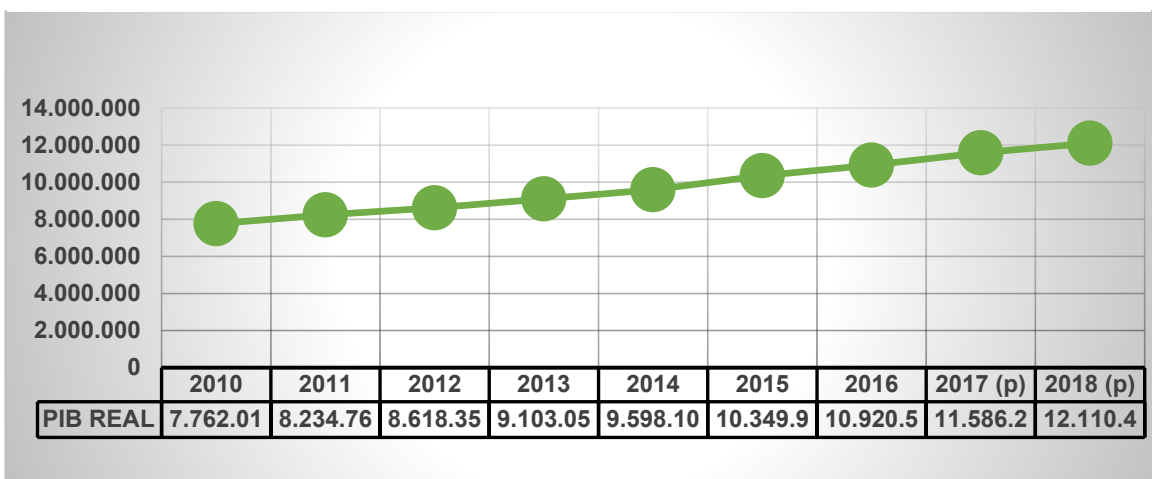
3.1.3. PIB Real

El PIB Real da a conocer la producción de bienes y servicios finales, pero utilizando los precios de un año base, es decir nos da a conocer datos los cuales discriminan los cambios de precios causado por la inflación.

En el departamento de La Paz el PIB real tiene similar curva que el PIB Nominal, mostrando un crecimiento continuo; para el año 2010 es de 7.762.01 en miles de bolivianos, para la gestión 2014 se observa un dato de 9.598.10 en miles de bolivianos y para el 2018 se tiene 12.110.4 en miles de bolivianos, datos que se puede verificar en el gráfico 6.

Gráfico 6

La Paz: PIB Real 2010-2018 (en miles de bolivianos de 1990)

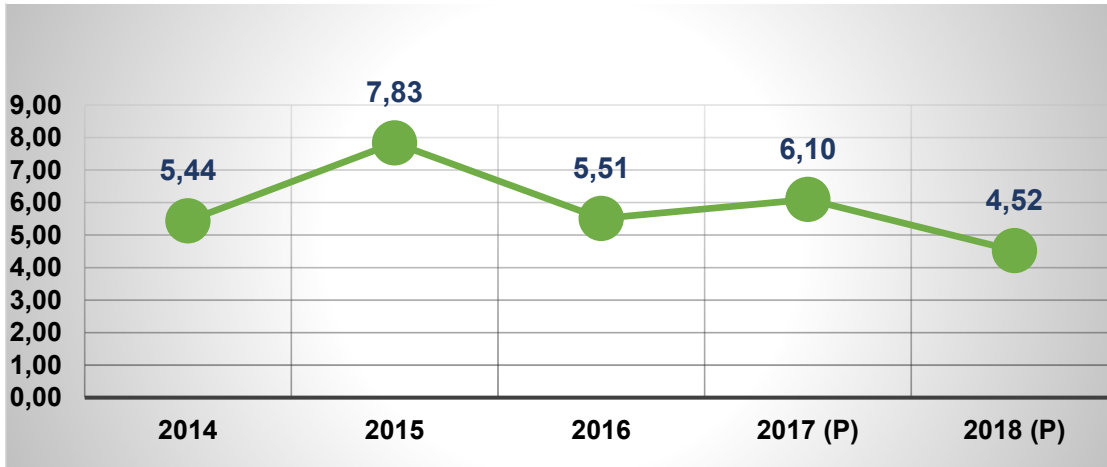


Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

La Tendencia en cuanto al crecimiento del PIB Real tiene una inclinación decreciente en el tiempo, se puede notar que el año 2015 tiene un crecimiento de 7,83% el cual es el mayor crecimiento dentro los periodos de 2014 al 2018; la tasa de crecimiento más baja es de 4,52 correspondiente a la gestión 2018, más detalladamente se puede observar en el gráfico 7.

Gráfico 7

La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Real 2014-2018 (en porcentajes)



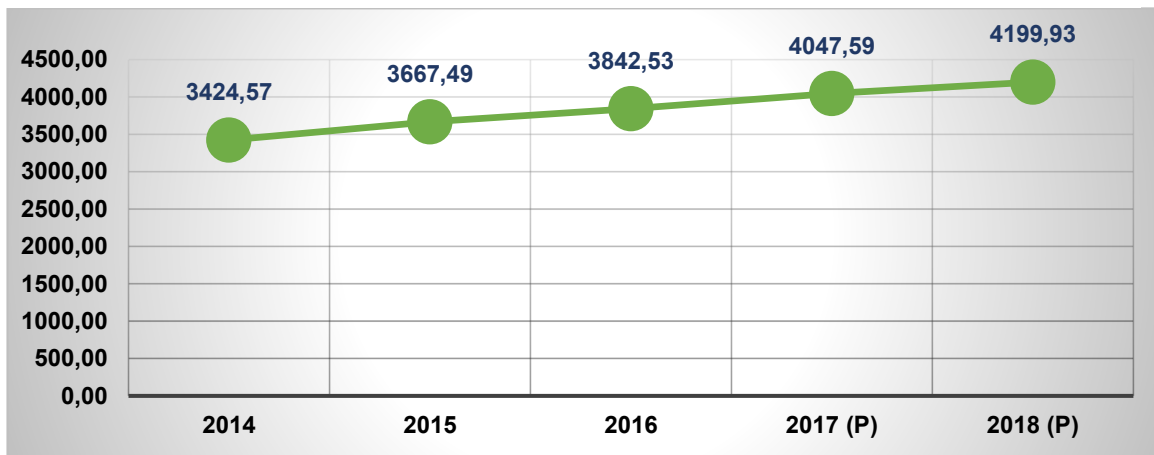
Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

3.1.4. PIB Per Cápita Real

El PIB Per Cápita Real ha tenido un crecimiento casi lineal en comparación al PIB Per Cápita Nominal; el 2014 se tiene un ingreso anual de 3.424,57 bolivianos cifra que excluye las subidas de precio, para el 2018 se tiene un ingreso anual de 4,199,93 bolivianos por año, datos que se observan en el gráfico 8.

Gráfico 8

La Paz: PIB Per Cápita Real 2014-2018 (en bolivianos de 1990)

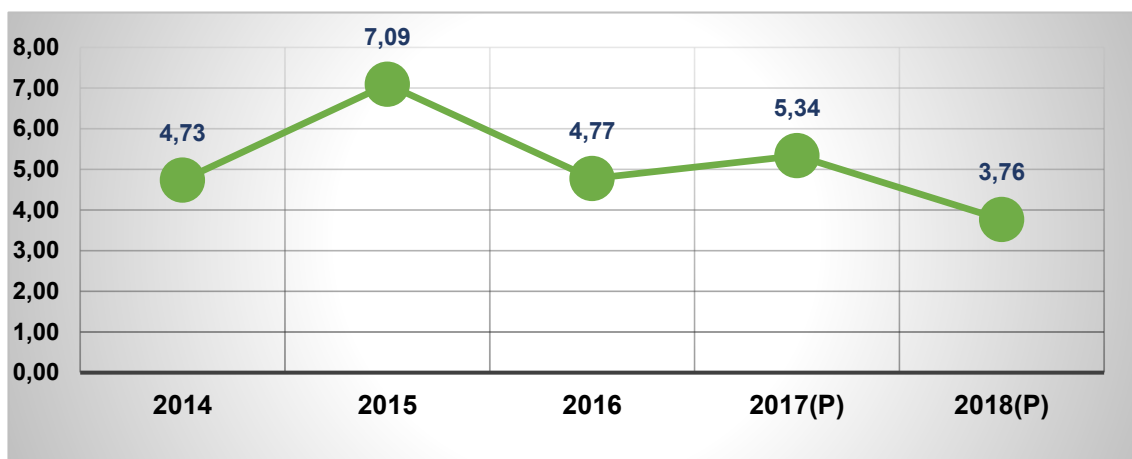


Fuente: Elaboración propia con datos del INE
P: preliminar

El gráfico N° 9 se puede observar que hay un ascenso en la tasa de crecimiento del PIB Per Cápita Real del año 2014 al año 2015 de 4,73% a 7,09%; situación diferente ocurre en el PIB Per Cápita Nominal en los mismos años, se pasa del 7,92% a 5,76%. Para el año 2017 al 2018 la tasa de crecimiento del PIB Per Cápita Real es descendente de un 5,34% a 3,76%; en el mismo periodo de tiempo la tasa de crecimiento del PIB Per Cápita Nominal también es decreciente pasa de 10,61% a 5,96%.

Gráfico 9

La Paz: Tasa de Crecimiento del PIB Per Cápita Real 2014-2018 (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos del INE

P: preliminar

3.2. SITUACIÓN DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS EN EL MUNICIPIO DE EL ALTO

3.2.1. Características Principales del Municipio de El Alto

El municipio de El Alto nace tras una constante lucha de 26 años, un 6 de marzo de 1985 el Congreso Nacional aprobó la ley 728, la cual indica la creación de la Cuarta Sección Municipal de la provincia Murillo con su capital El Alto de La Paz, del departamento de La Paz; posteriormente en 1988 se promulga la ley 1014, tal

disposición tiene como finalidad otorgar el grado de Ciudad a la Capital de la Cuarta Sección Municipal de la Provincia Murillo.⁷⁹

Con una población proveniente de diferentes provincias del departamento de La Paz y otros departamentos, las cuales buscaban nuevas oportunidades de crecer y tener mejor calidad de vida

Teniendo como límites⁸⁰:

- Al norte con el cantón Zongo, capital de la Tercera Sección de la Provincia Murillo.
- Al oeste con el municipio de Laja, Provincia Los Andes.
- Al suroeste con el municipio de Viacha, Provincia Ingavi.
- Al sureste con el cantón Achocalla, Provincia Murillo.
- Al este con el Municipio de La Paz.

El Municipio de El Alto está ubicada al oeste de Bolivia en la meseta Altiplánica con una altitud de 4.150 a 4.010 m.s.n.m. Con una posición geográfica de 16°30' latitud sur y 68°12' longitud oeste⁸¹. Manteniendo un clima frío y seco en la mayoría del año, llegando a tener un promedio de temperatura anual de 8,1 °C, es el área con más altura dentro la Ciudad de La Paz⁸².

La superficie total del Municipio de El Alto es de 387,56 km² el cual representa el 7,58% de la superficie de la provincia Murillo. Está conformado por 14 distritos de los cuales 10 son urbanos y 4 son rurales.⁸³

⁷⁹ Gobierno Autónomo Municipal de El Alto
Obtenido de: <http://www.elalto.gob.bo/historia-de-el-alto/>

⁸⁰ Periódico Digital Multimedia El Alto es Noticia.
Obtenido de: <https://www.elaltoesnoticia.com/historia>

⁸¹ Periódico Digital Multimedia El Alto es Noticia.
Obtenido de: <https://www.elaltoesnoticia.com/historia>

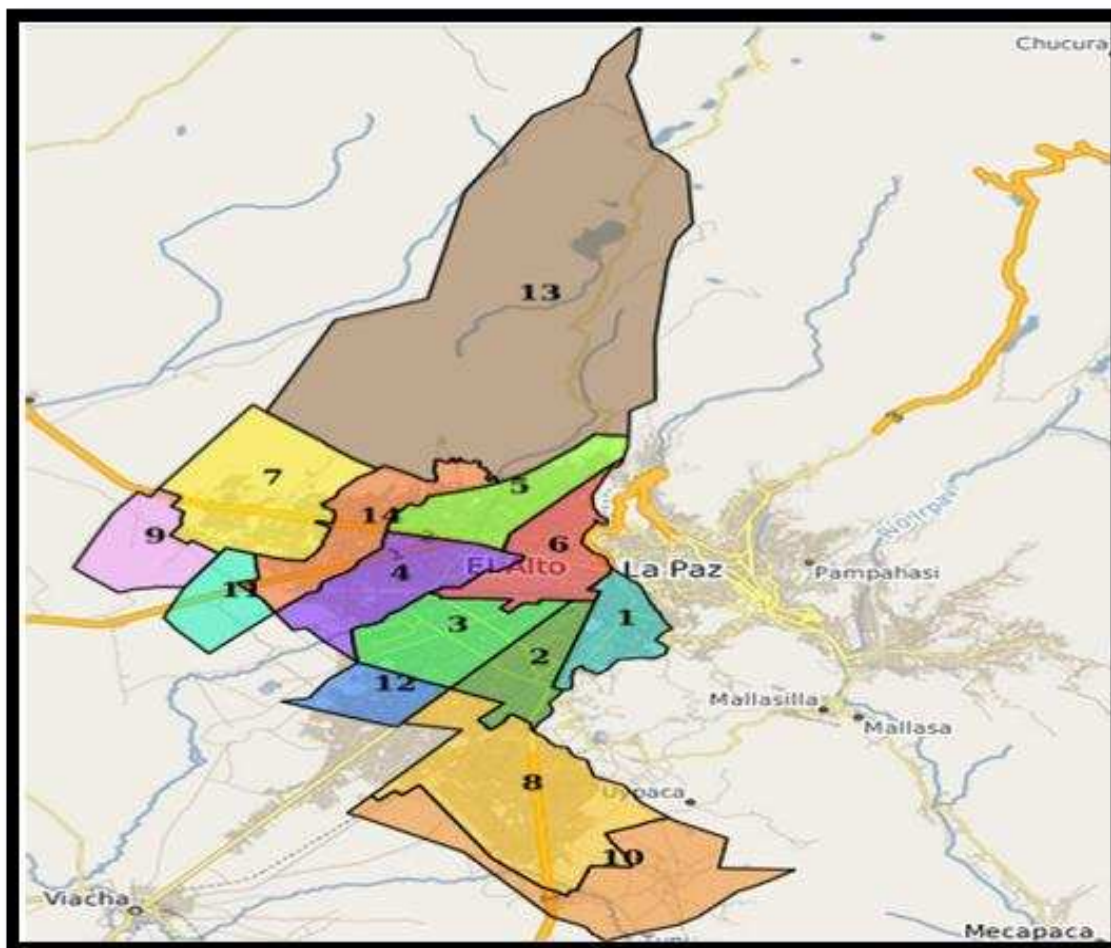
⁸² Periódico Digital El Alto Bolivia.
Obtenido de: <https://elaltobo.com/el-clima-en-la-ciudad-de-el-alto-bolivia/>

⁸³ Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. Informe Estadístico del Municipio de El Alto 2020. Dirección General de Análisis Productivo DAPRO. Pág. 2.
Obtenido de: https://siip.produccion.gob.bo/noticias/files/BI_060320200ac2d_INFalto.pdf

El anterior párrafo se puede resumir en la gráfica N° 10 donde se puede observar la ubicación de los 14 distritos.

Gráfico 10

Mapa del Municipio de El Alto y sus 14 Distritos



Fuente: Periódico El Alto Digital
<https://www.elaltodigital.com/multimedia/mapa-de-la-ciudad-de-el-alto-y-sus-distritos/>

En cuanto a la población El Alto es el municipio con más habitantes del departamento de La Paz, siendo la ciudad de El Alto la segunda ciudad más poblada después de Santa Cruz de la Sierra; el municipio alteño tiene gran cantidad de habitantes gracias al asentamiento de inmigrantes de otros departamentos buscando nuevas oportunidades de progreso, dando como resultado altas tasas de crecimiento de la población. Según el último Censo Nacional de Población y

vivienda del año 2012 el 99,8% de la población vive en el área urbana del municipio. Teniendo como una característica importante el hecho de ser una población joven.⁸⁴

Tabla 3

Población del Municipio de El Alto 2014-2018

Año	Población	Tasa de Crecimiento
2014	881.027	1,20%
2015	891.434	1,18%
2016	901.823	1,17%
2017	912.206	1,15%
2018	922.598	1,14%

Fuente: Elaboración propia con datos del INE

3.2.2. Las Micro y Pequeñas Empresas Dentro la Economía del Municipio de El Alto

Tras la migración de pobladores de diferentes regiones hacia el municipio de El Alto, los habitantes de este municipio se encontraron ante la dificultad de obtener recursos, es de esta forma que las microempresas van siendo una opción para la generación de empleo e ingresos. Es así que en la década de los 80 las microempresas fueron una respuesta a la crisis económica y la falta de oportunidades en el mercado de trabajo⁸⁵.

En ese entonces la mayoría de las MyPES formaron parte de la "economía informal". Muchos microempresarios no quisieron salir del anonimato por la persecución y represaría que sufrían por parte de policías y autoridades del sector público bajo el argumento de que los confeccionistas plagiaban los modelos y las marcas de empresas conocidas, ante tanta opresión en 1998 se comienzan a ver las primeras asociaciones como es el caso de APPECAL (Asociación de Pequeños Productores en Confecciones El Alto La Paz) y posteriormente nace CONAMYPE para el 2003;

⁸⁴ Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural. Informe Estadístico del Municipio de El Alto 2020. Dirección General de Análisis Productivo DAPRO. Pág. 2.

Obtenido de: https://siip.produccion.gob.bo/noticias/files/BI_060320200ac2d_INFalto.pdf

⁸⁵ Rubín de Celis. Estudios de Potenciales Productivos y Mercado. (2009). ChildFund Bolivia. Pág.7.

Obtenido de: <http://saludpublica.bvsp.org.bo/cc/bo40.1/documentos/465.pdf>

el asociarse en ese momento significaba la unidad de este sector para frenar las injusticias por las que tenían que pasar⁸⁶.

En la actualidad el número de microempresarios registrados para salir del anonimato va creciendo de forma paulatina gracias a incentivos y beneficios que obtiene por aparte del gobierno central; pero paradójicamente al mismo tiempo que se inscriben micro y pequeñas empresas nuevas también hay otras que se cierran⁸⁷.

Estas Unidades Económicas trabajan en su mayoría con tecnología atrasada, en ambientes con pésimas condiciones, desconociendo información que les podría beneficiar para su progreso, dando paso a que sean poco competitivas en relación a productos extranjeros, sin embargo tratan de sobrevivir dentro el mercado⁸⁸.

3.2.2.1. Ubicación de Las MyPES Activas del Municipio de El Alto Dentro del Departamento de La Paz

En el departamento de La Paz en el año **2014** se contaban con 80.265 unidades productivas según el reporte de Fundempresa, en la gestión **2015** fue un total de 84.707 empresas, para el **2016** son 88.422 empresas, en el **2017** se cuentan con 88.755 unidades productivas y para la gestión **2018** el total de empresas en todo el departamento son de 97.485; tal número de unidades productivas están conformadas por Micro, Pequeñas, Medianas y Grandes empresas.

En el gráfico 11 se puede observar lo dicho en el anterior párrafo, donde también se indica la participación de las MyPES con respecto a las medianas y grandes empresas en cada gestión del departamento de La Paz según Fundempresa, en el

⁸⁶ Informe sobre desarrollo Humano. El Alto: La Ciudad Taller. Pág. 100.

Obtenido de: <https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

⁸⁷ Informe sobre desarrollo Humano. El Alto: La Ciudad Taller. Pág. 103

Obtenido de: <https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

⁸⁸ Rubín de Celis. Estudios de Potenciales Productivos y Mercado. (2009). ChildFund Bolivia.

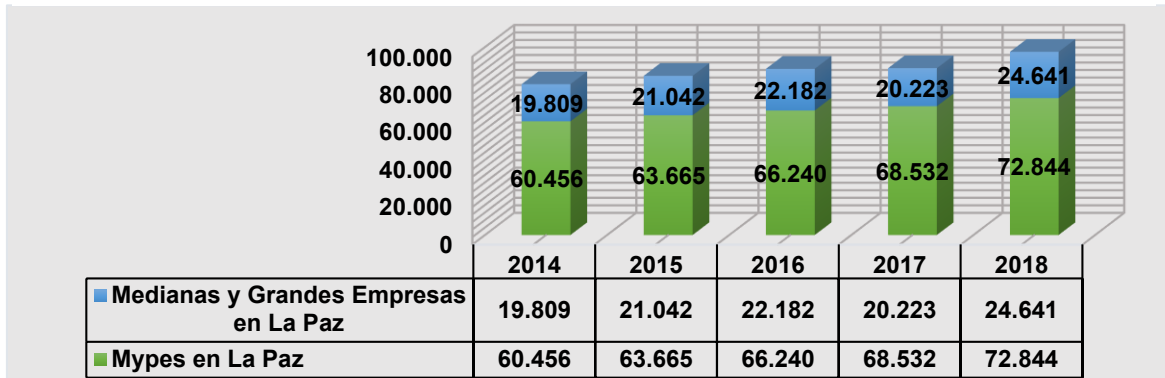
Pág. 49

Obtenido de: <http://saludpublica.bvsp.org.bo/cc/bo40.1/documentos/465.pdf>

mencionado gráfico se muestra que la cantidad de Micro y Pequeñas empresas es considerable y al pasar el tiempo la cifra va en ascenso.

Gráfico 11

MyPES en el Departamento de La Paz (en cantidad de empresas)



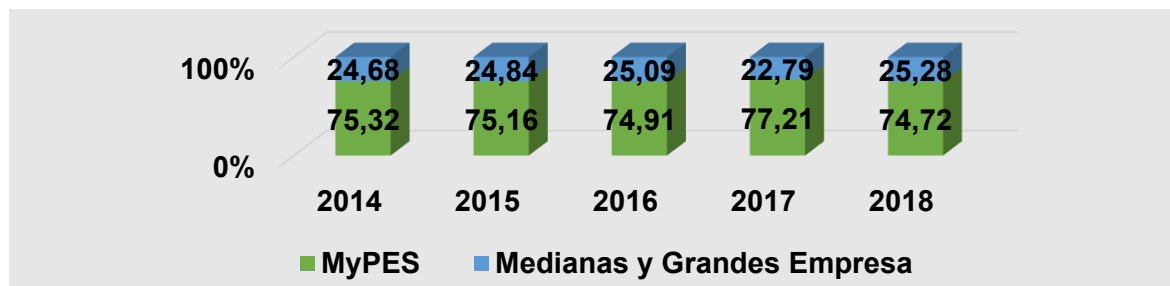
Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

Las MyPES y el resto de empresas del departamento de La Paz se puede observar porcentualmente en el gráfico 12, donde indica que entre los años 2014 al 2018 las MyPES de La Paz rondan entre **77,21%** (que es el mayor porcentaje de este periodo correspondiente al año 2017 con 68.532 unidades productivas) y **74,72%** (correspondiente al año 2018 con 72.844 MyPES) del 100% de empresas; teniendo una media porcentual de **75,47%** en estos 5 años.

El resto de empresas (medianas y grandes empresas) están entre un 25,28% (24.641 para el año 2018) y 22,79% (20.223 para el año 2017), teniendo como media 24,54% del total de las empresas.

Gráfico 12

MyPES en el Departamento de La Paz (en porcentajes)

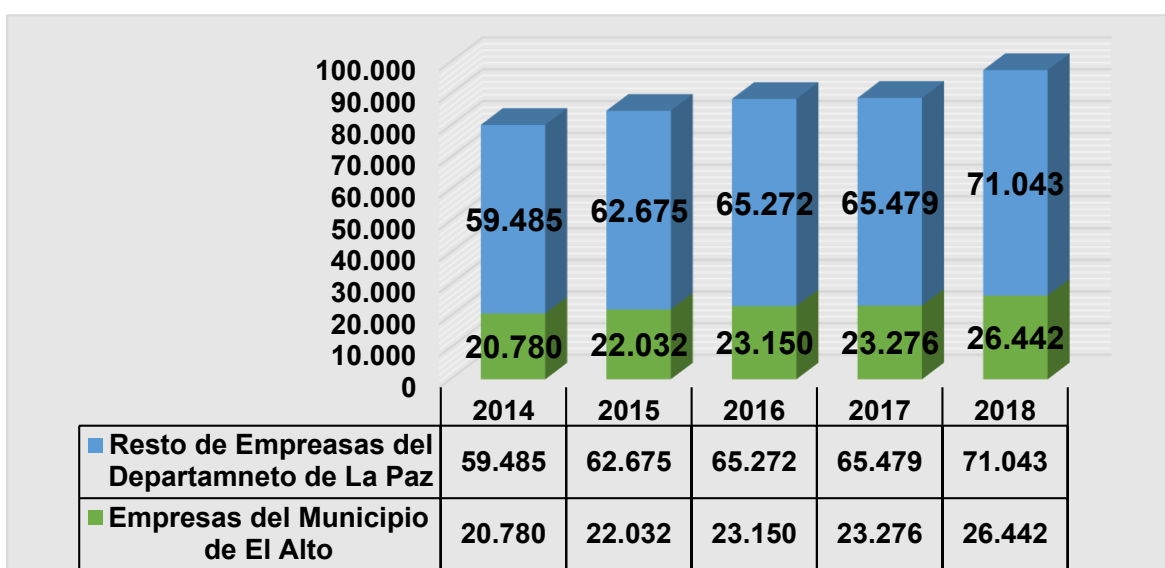


Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

En el año **2014** del total de empresas del departamento de La Paz, 20.780 pertenecen a las empresas Alteñas y 59.485 son el resto de empresas Paceñas; en el año **2016** La Paz cuenta con 23.150 unidades productivas del municipio de El Alto y 65.272 son el resto de las empresas del departamento de La Paz; en la gestión **2018** el departamento está compuesta por 26.442 empresas de El Alto; más detalladamente se puede encontrar en el gráfico 13.

Gráfico 13

Empresas del Municipio de El Alto con Respecto al resto de las Empresas del Departamento de La Paz (en cantidad de empresas)

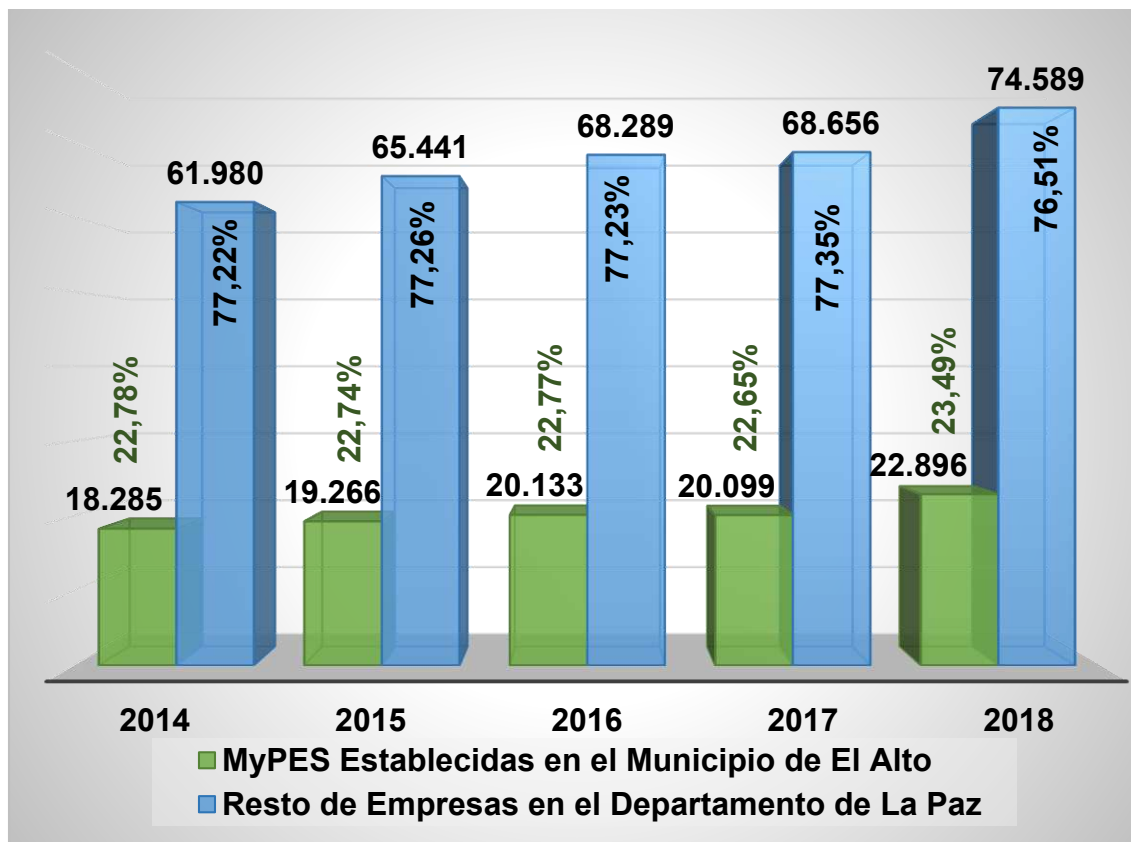


Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

En el departamento de La Paz el 22,78% son MyPES Alteñas, este dato pertenece al año 2014; para la gestión 2015 las MyPES Alteñas son el 22,74% del total departamental; en la gestión 2016 el 22,77% de las empresas de La Paz son Micro y Pequeñas Empresas pertenecientes al municipio de El Alto; para el 2017 las MyPES Alteñas son el 22,65% y para el año 2018 las MyPES del Municipio de El Alto son el 23,49% del total de empresas del departamento de La Paz. Los datos mencionados se pueden observar en el gráfico 14

Gráfico 14

MyPES Activas del Municipio de El Alto con Respecto al Resto de las Empresas del Departamento de La Paz (en cantidad de empresas y porcentaje)



Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempesa

La Tabla 4 revela la composición y el total de los diferentes tipos de empresas activas en el municipio de El Alto; claramente se observa que la cantidad de MyPES es mucho mayor que las demás clases de empresas,

Lo descrito en el anterior párrafo se encuentra de forma más didáctica en el gráfico 15 donde se observa que las MyPES se destacan por la gran cantidad de unidades productivas; el segundo tipo de empresa que se destaca en cuanto a su cantidad de empresas son las de Sociedad de Responsabilidad Limitada; las Sociedades Anónimas ocupan el tercer lugar en cuanto a la cantidad de estas, llegando a una media en los 5 años de estudio de 52 unidades productivas. El resto de las empresas se destacan por contar con pocas unidades productivas como se ve en el gráfico ya mencionado.

Tabla 4

Empresas Activas por Año en el Municipio de El Alto Según Tipo de Empresa

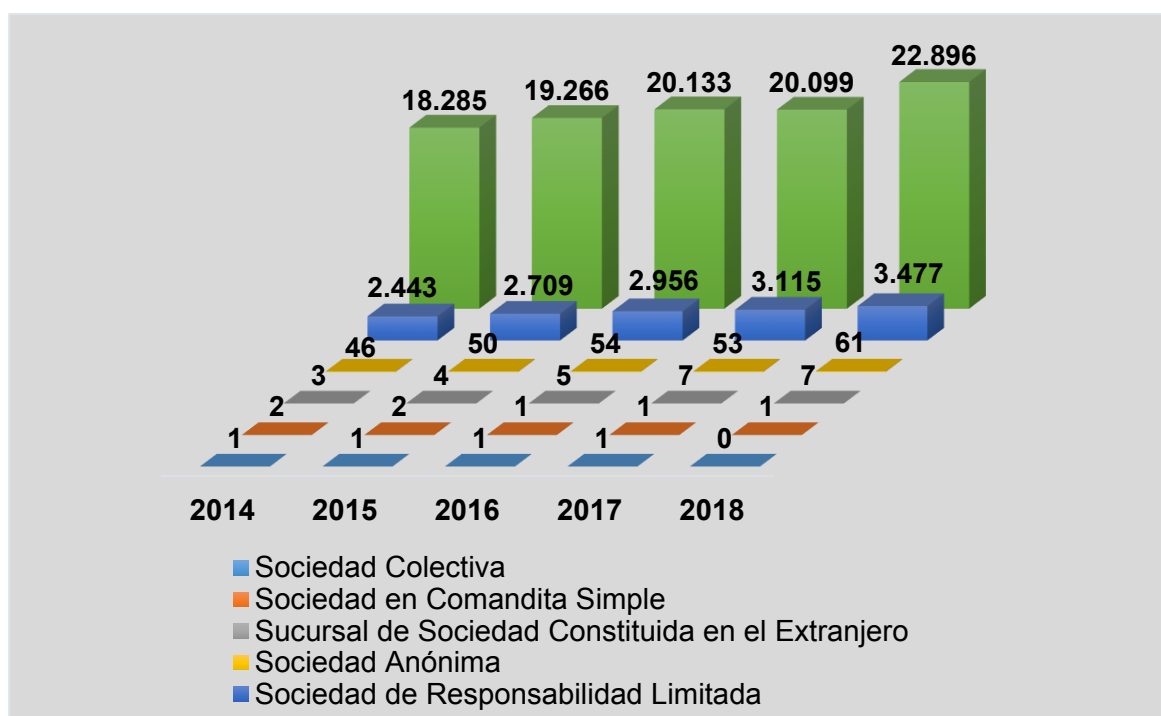
(en cantidad de empresas)

Año	MyPES	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sucursal de Sociedad Constituida en el Extranjero	Sociedad en Comandita Simple	Sociedad Colectiva	Total
2014	18.285	2.443	46	3	2	1	20.780
2015	19.266	2.709	50	4	2	1	22.032
2016	20.133	2.956	54	5	1	1	23.150
2017	20.099	3.115	53	7	1	1	23.276
2018	22.896	3.477	61	7	1	0	26.442

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempesa

Gráfico 15

MyPES Activas Anuales del Municipio de El Alto (en cantidades de empresas)

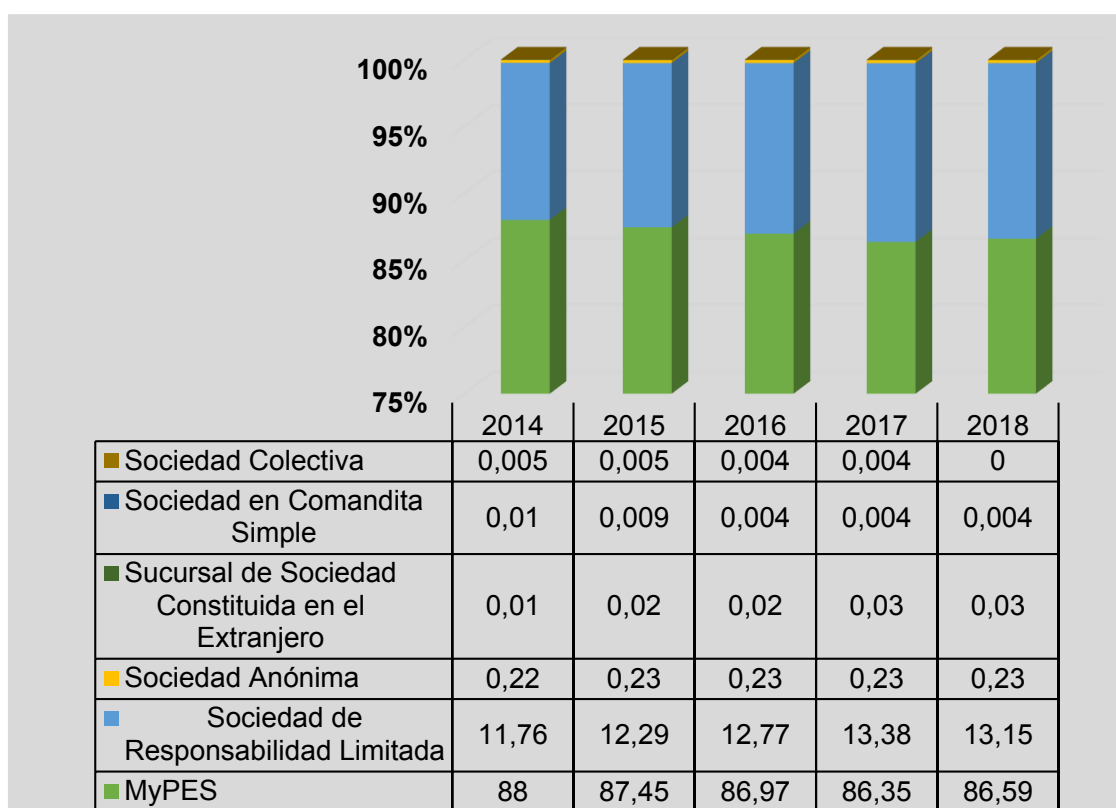


Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempesa

En cuanto a porcentajes de las empresas en el municipio de El Alto, las MyPES representan el **88%** para el **2014**, el **86,97%** en **2016** y para el **2018** se tiene un **86,59%**. Sobre la Sociedad de Responsabilidad Limitada se tiene para el **2014** un **11,76%**; para el **2016** es un **12,77%** y para el **2018** representa un **13,15%**. Los restantes tipos de empresas son menores o iguales a **0,22%**. Los anteriores datos se pueden apreciar en el gráfico 16 donde se describe el porcentaje que tiene cada tipo de empresa en el municipio de El Alto.

Gráfico 16

MyPES Activas Anuales del Municipio de El Alto (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

3.2.2.1.1. Crecimiento de las MyPES en el Municipio de El Alto

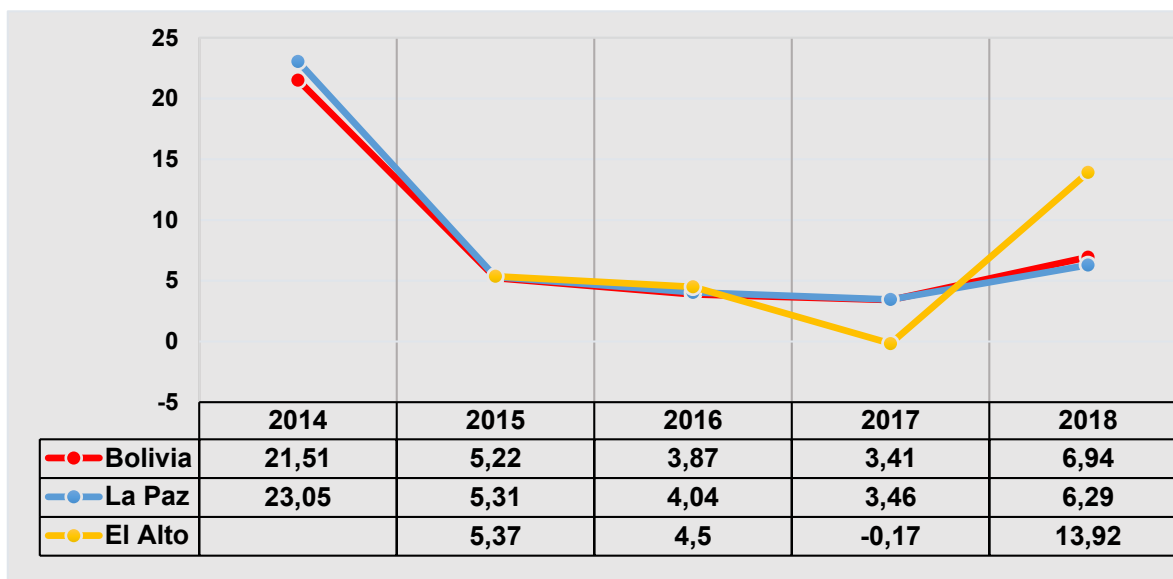
En el año 2014 se observa que el crecimiento de las Micro y Pequeñas Empresas para Bolivia fue de 21,51% y para el departamento de La Paz es de 23,05, se puede notar que las tasas de crecimiento son similares. Para la gestión 2015 tanto el crecimiento de Bolivia, como del departamento de La Paz y del municipio de El Alto

tienen similar tasa de crecimiento, es decir: 5,22 – 5,31 – 5,37 respectivamente; se puede notar que la mayor tasa de crecimiento es del municipio de El Alto. En el 2016 la tasa de crecimiento es de 3,87% para Bolivia, de 4,04% en La Paz y de 4,5% para el municipio de El Alto. Para la gestión 2017 Bolivia crece en un 3,41%, para el departamento de La Paz es de 3,46% y para el municipio de El Alto es de -0,17%. En el año 2018 se puede observar que es la gestión que mayor crecimiento tiene las MyPES del municipio de El Alto llegando a un 13,92 %, La Paz tiene un crecimiento de 6,29% y Bolivia tiene un crecimiento de 6,94%.

Lo mencionado en el anterior párrafo se puede evidenciar en el Gráfico 17, donde se observa el descenso de crecimiento del municipio de El Alto con -0,17% en el año 2017 y el incremento del crecimiento para el 2018 de 13,92%.

Gráfico 17

Comparación de la Tasa de Crecimiento de las MyPES de Bolivia, el Departamento de La Paz y el Municipio de El Alto (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

3.2.2.1.2. Apertura Anual de MyPES en el Municipio de El Alto

En el departamento de La Paz el año 2014 se inscribieron a Fundempresa 13.237 empresas de las cuales 4.267 son MyPES del municipio de El Alto. Para el año 2015 la apertura de las empresas de La Paz son 5.870 de esta cifra 1.640 son MyPES

alteñas. De las 5.799 empresas Pazeñas en el año 2016, 1.666 son micro empresas de El Alto. La inscripción de empresas en la gestión 2017 del departamento de La Paz son 5.739 empresas y dentro de estas se encuentran las MyPES alteñas que suman una cifra de 1.583. En la gestión 2018 las nuevas empresas pazeñas ascienden a 7.594 de esta cantidad 2.477 Micro y Pequeñas Empresas pertenecen al municipio de El Alto.

La Tabla de datos N° 5 nos indica lo mencionado en el anterior párrafo, destacando que el año 2014 hay más empresas inscritas tanto en el total del departamento como en el municipio de El Alto.

Tabla 5

Apertura Anual de MyPES Alteñas en el Departamento de La Paz

(en cantidad de inscripción de empresas)

Año	Municipio de El Alto					Resto de Empresas en los Municipios de La Paz	Total de Empresas del Departamento de La Paz
	MyPES	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sucursal de Sociedad Constituida en el Extranjero	Total		
2014	4.267	276	3	0	4.546	8.691	13.237
2015	1.640	252	2	0	1.894	3.976	5.870
2016	1.666	244	3	1	1.914	3.885	5.799
2017	1.583	302	2	1	1.888	3.851	5.739
2018	2.477	292	2	0	2.771	4.823	7.594

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

Los porcentajes que muestra la Tabla N° 6 da a conocer que en el año **2014** el 32,24% de las empresas nuevas de La Paz son MyPES del municipio de El Alto, posteriormente el año **2015** las MyPES alteñas son un 27,94% con respecto a las empresas del departamento de La Paz, En la gestión **2016** el 28,73% son MyPES alteñas. Para el año **2017** el 27,58% son Micro y Pequeñas Empresas del municipio de El Alto en relación con el total de empresas del departamento. En el año **2018** el porcentaje de las MyPES del municipio de El Alto es de 32,62% dato similar al de la gestión 2018, en relación al 100% de las empresas del departamento de La Paz.

Tabla 6

Apertura de MyPES en el municipio de El Alto con respecto al Resto del Departamento de La Paz (en porcentajes)

Año	MyPES Alteñas	Resto de Empresas en el Departamento de La Paz	Total al 100%
2014	32,24	67,76	100
2015	27,94	72,06	100
2016	28,73	71,27	100
2017	27,58	72,42	100
2018	32,62	67,38	100

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

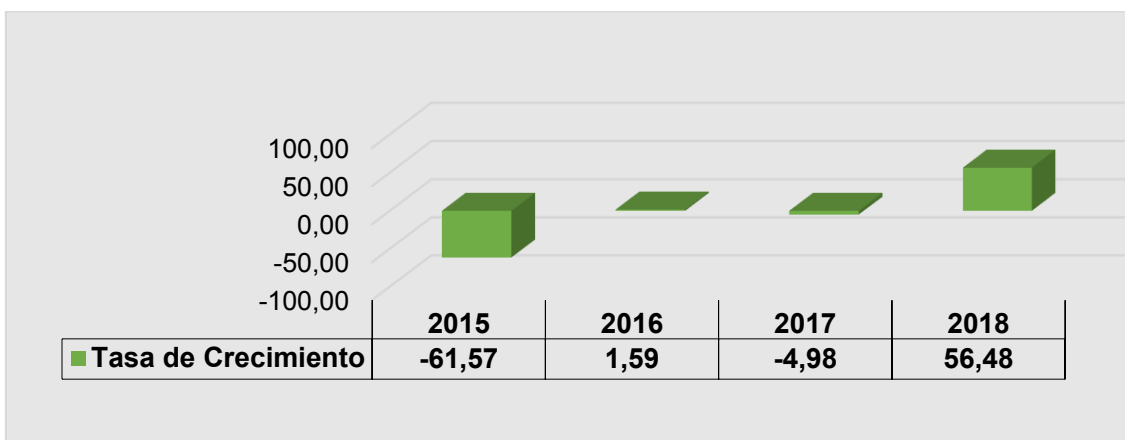
En el municipio de El Alto las MyPES son el 93,86% de todas las empresas de El alto en el **2014**, para el año **2015** las Micro y Pequeñas Empresas son el 86,59% del 100%, pasado un año se tiene 87,04% de MyPES en El Alto, para el año **2017** el 83,85% de las empresas son Micro y Pequeñas Empresas. En el año **2018** el 89,39% de las empresas son MyPES. Los anteriores datos se pueden encontrar en la tabla 7 donde también se observa la proporción de otras empresas en menor medida, siendo el más bajo las Sucursales de Sociedad Conformada en el Extranjero.

Tabla 7*Apertura Anual de MyPES en el Municipio de El Alto (en porcentaje)*

Año	MyPES	Sociedad de Responsabilidad	Sociedad Anónima	Sucursal de Sociedad Conformada en el Extranjero	Total al 100%
2014	93,86	6,07	0,07	0,00	100
2015	86,59	13,31	0,11	0,00	100
2016	87,04	12,75	0,16	0,05	100
2017	83,85	16,00	0,11	0,05	100
2018	89,39	10,54	0,07	0,00	100

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

El año 2015 hubo un descenso de -61,57% en cuanto a la tasa de crecimiento de nuevas MyPES registradas en Fundempresa del municipio de El Alto, para el 2016 el crecimiento sube en 1,59%, en el 2017 nuevamente hay un descenso de -4,98% y por último el 2018 hay un ascenso significativo de crecimiento del 56,48%. Lo mencionado anteriormente se evidencia en el gráfico 18.

Gráfico 18*Tasa de Crecimiento de la Apertura de MyPES del Municipio de El Alto (en porcentaje)**Fuente:* Elaboración propia con datos de Fundempresa

3.2.2.1.3. Cierre de MyPES en el Municipio de El Alto

Al igual que hay empresas que cada año se aperturan paralelamente se cierran cada gestión, más detalladamente esta descrito en la tabla 8; es así que en 2014 hay 713 empresas cerradas en el Departamento de La Paz, de las cuales 253 son MyPES del municipio de El Alto. En el año 2015 se cierran 1.425 en todo el departamento de La Paz, de esa cifra 649 son MyPES de El Alto. Hacia el año 2016 se cancelaron 2.041 empresas en el departamento, de este dato 802 son las MyPES del municipio de El Alto. Para el 2017 se observan 2.080 empresas en La Paz, una fracción de este dato pertenecen a las MyPES cerradas en el municipio de El Alto las cuales fueron 714 cerradas. Finalizando el 2018 en el departamento de La Paz se cerraron 1.980 empresas y a nivel del municipio de El Alto se cierran 626 MyPES.

Tabla 8

Departamento de La Paz: Empresas Cerradas Anualmente Según Tipo Societario (en cantidad de cancelaciones)

Año	El Alto					Resto de Municipios	Total Departamental
	MyPES	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sociedad Constituida en el Extranjero	Total		
2014	253	10	1	0	264	449	713
2015	649	12	0	0	661	764	1.425
2016	802	27	1	0	830	1.211	2.041
2017	714	41	1	0	756	1.324	2.080
2018	626	31	0	0	657	1.323	1.980

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

Tomando en cuenta solo el municipio de El Alto se puede observar que la mayoría de las empresas que cierran son Micro y Pequeñas Empresas. En el 2014 del 100% de empresas canceladas del municipio de El Alto un 95,8% son MyPES; el 2015 fueron 98,2% Micro Empresas cerradas; para el 2016 del total de empresas cerradas el 96,6% son MyPES; del 100% de unidades productivas alteñas el 94,4% son Micro Empresas que se cancelan, hecho que sucede en el año 2017. En el año 2018 del 100% de empresas canceladas un 95,3% son MyPES. En la tabla 9 se observa al detalle el porcentaje del tipo de empresas que cancelan su inscripción en Fundempresa.

Tabla 9

Municipio de El Alto: Empresas Cerradas Anualmente Según Tipo Societario

(en porcentaje)

Año	MyPES	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sociedad Constituida en el Extranjero	Total al 100%
2014	95,8	3,8	0,4	0,0	100
2015	98,2	1,8	0,0	0,0	100
2016	96,6	3,3	0,1	0,0	100
2017	94,4	5,4	0,1	0,0	100
2018	95,3	4,7	0,0	0,0	100

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

Comparando la cancelación de las MyPES alteñas en porcentajes con el resto de empresas que cierran del departamento de La Paz se tiene lo siguiente: en el año 2014 el 35,48% de empresas que se cierran en el departamento son MyPES de El Alto; en la gestión 2015 del total departamental el 45,54% son Micro y Pequeñas Empresa alteñas que se cancelan; El año 2016 del 100% de empresas cerradas del

departamento de La Paz el 39,29 % son MyPES de El Alto; el 34,33% de las empresas que se cancelan en el departamento de La Paz son MyPES del municipio de El Alto dato que ocurrió en el año 2017; y por último en el 2018 del total de empresas cerradas un 31,62% pertenecen a las MyPES del municipio de El Alto; los anteriores datos se observa en la Tabla N° 10.

Tabla 10

MyPES Alteñas Cerradas por Año con Respecto al Resto de las Empresas

Cerradas del Departamento de La Paz (en porcentaje)

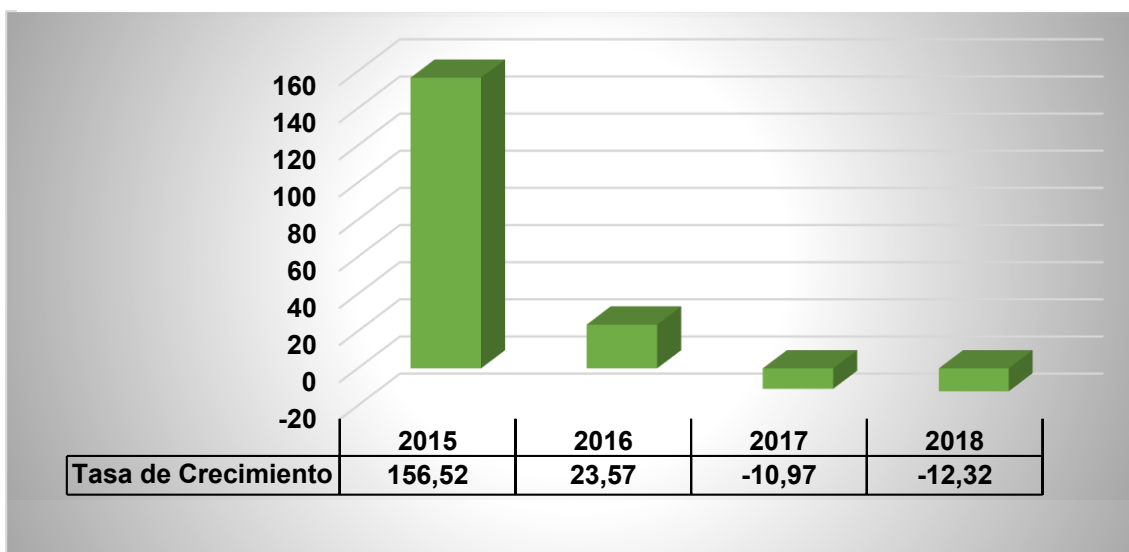
Año	MyPES Alteñas	Resto de Empresas y Otros Municipios	Total al 100%
2014	35,48	64,52	100
2015	45,54	54,46	100
2016	39,29	60,71	100
2017	34,33	65,67	100
2018	31,62	68,38	100

Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

La Tasa de Crecimiento de la cancelación de Micro y Pequeñas Empresas del municipio de El Alto para el 2015 fue de 156,52%, la cantidad de empresas cerradas de ese año fue considerable; para el 2016 es de 23,57%; en el 2017 hay un decrecimiento de -10,97% es decir en este año la cantidad de MyPES cerradas disminuyeron; para el 2018 el decrecimiento es de -12,32. El Gráfico 19 indica como cada año las empresas cerradas son cada vez menos a excepción de la gestión 2015.

Gráfico 19

Tasa de Crecimiento de la Cancelación de MyPES del Municipio de El Alto (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

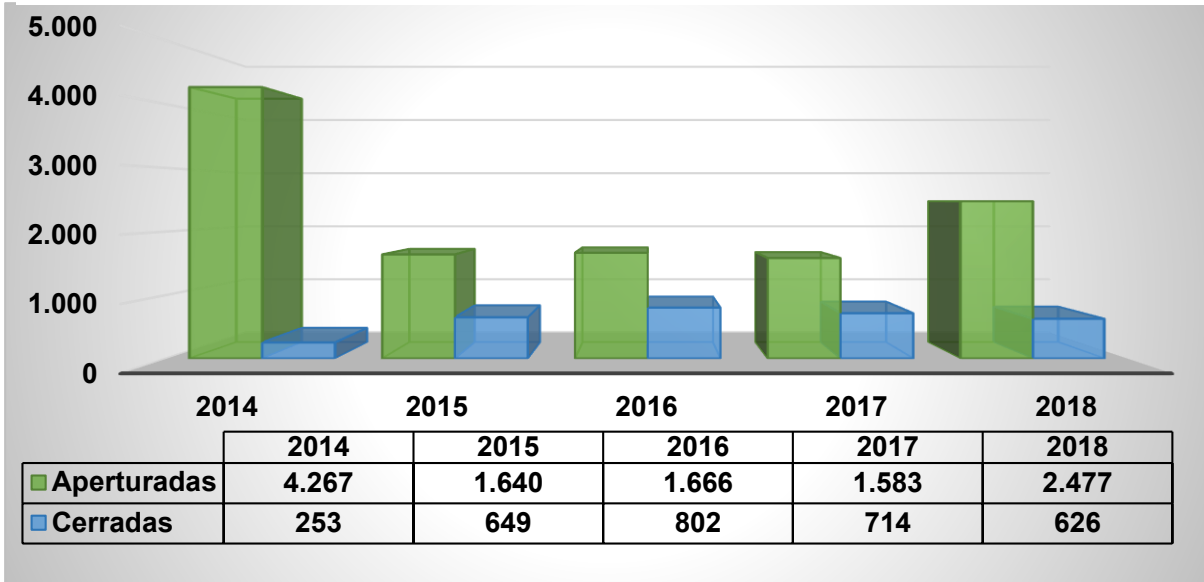
3.2.2.1.4. Relación Entre MyPES Canceladas y MyPES Aperturadas en el Municipio de El Alto

En el año 2014 hay una diferencia de 4.014 entre las MyPES cerradas y las nuevas inscritas, las nuevas representan un 94,4% y las cerradas son el 5,6%, este dato se detalla en el gráfico 20 y 21; en los mismos gráficos también se observa que en la gestión 2015 las nuevas empresas son el 71,65% que corresponden a 1.640 y las cerradas son el 28,35% que representan 649 unidades productivas; el año 2016 el 67,5% son las empresas nuevas las cuales son 1.666 empresas, el 32,5% son las MyPES cerradas es decir 802 Micros y Pequeñas Empresas; para el año 2017 el 68,92 % que son 1.583 unidades productivas son las MyPES nuevas, el resto que es el 31,08% son las empresas canceladas las cuales son 714 unidades productivas; en la gestión 2018 el 79,83% son MyPES nuevas que representan a 2.477 empresas, el 20,17% restante son empresas canceladas que corresponden a 626 Micro y Pequeñas Empresas cerradas anualmente

Gráfico 20

Relación entre MyPES Nuevas y Canceladas en el Municipio de El Alto

(en cantidad de empresa)

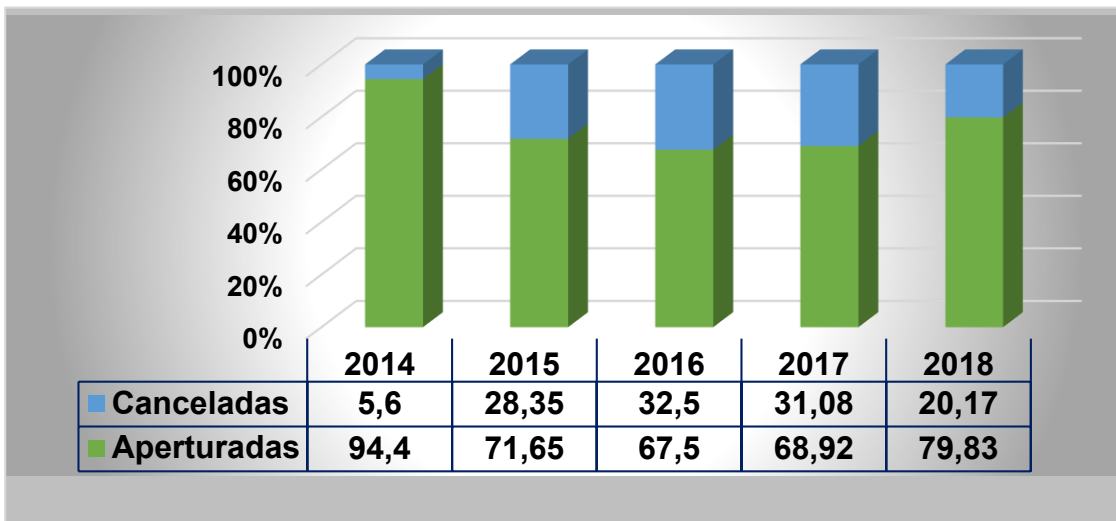


Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

Gráfico 21

Relación entre MyPES Nuevas y Canceladas del Municipio de El Alto (en

porcentajes)



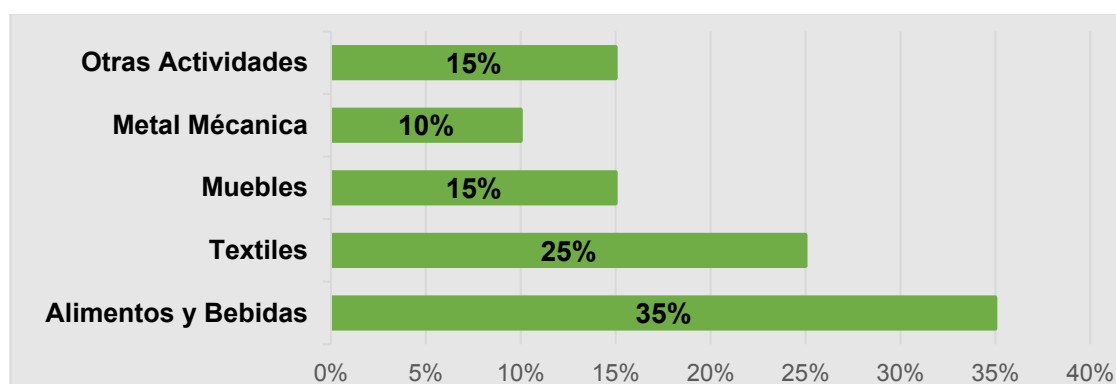
Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa

3.2.2.2. Actividades de las Micro y Pequeñas Empresas

Las actividades de las MyPES alteñas son muy diversas desde la elaboración de bebidas y alimentos, pasando por trabajos de diseño e impresión, entre otros. Gracias a la diversidad productiva que se tiene, El Alto se hace más visible dentro de las Micro y Pequeñas Empresas del país

Gráfico 22

Actividades de las MyPES en el Municipio de El Alto



Fuente: Conamype⁸⁹

Aproximadamente el 71% de las unidades económicas del municipio El Alto está dada por la elaboración de: prendas de vestir, muebles, productos metálicos para uso estructural, tejidos y elaboración de productos de panadería; es así que las microempresas tienen una producción variada, hecho contrario pasa con las empresas medianas que no están dedicadas a la confección de prendas de vestir; similar hecho ocurre con la fabricación de productos metálicos de uso estructural, no se encuentran empresas medianas ni grandes en su fabricación. La especialización de las MyPES en las áreas ya mencionadas data de una larga tradición en el oficio entre los trabajadores y pequeños productores alteños, vínculo que usualmente se transmite de generación en generación.⁹⁰

⁸⁹ Alejo Quisbert, Ivan. Trabajo Dirigido de la Carrera de Administración de Empresas de la UMSA: "Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al FERMYPE de la Ciudad de El Alto". Pág. 9

⁹⁰ Informe Sobre Desarrollo Humano. El Alto: La Ciudad Taller. Pág. 94
Obtenido de: <https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

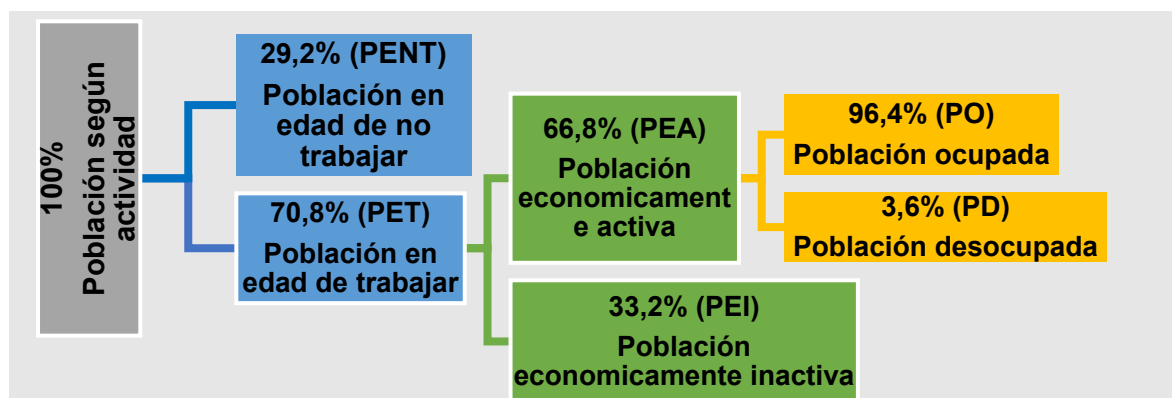
3.2.2.3. Las Micro y Pequeñas Empresas del Municipio de El Alto y su Aporte en la Población Ocupada

Dentro del mercado laboral las actividades de comercio y servicios son las que sobresalen en el municipio de El Alto, en cuanto al rubro de la manufactura se concentra un 10,79% de la población ocupada fabricando prendas de vestir, haciendo tejidos y la elaboración de muebles de madera. Según la Cámara Nacional de Industrias (CNI) el 90,6% de las empresas manufactureras son microempresas, el 7,7% son pequeñas, el 1% son medianas) y el 0,7% son empresas grandes.⁹¹

En el municipio de El Alto el 70,8% del total de los habitantes pertenece a la población en edad de trabajar (PET), el resto llega a ser la población en edad de no trabajar (PENT) que está representada por el 29,2%. Del total de la PET el 66,8% pertenecen a la población económicamente activa (PEA), el 32,2% restante es la población económicamente inactiva (PEI). De la PEA el 96,4% (PO) es la población ocupada y el 3,6% es la población desocupada (PD).⁹²

Gráfico 23

Población Según Actividad en el Municipio de El Alto



Fuente: Elaboración propia con datos del INE⁹³

⁹¹ Informe Sobre Desarrollo Humano. El Alto: La Ciudad Taller. Pág. 94

Obtenido de: <https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

⁹² Boletín Informativo Producido por el INE. (2019). El Alto en Cifras. Pág. 4

Obtenido de: <https://nube.ine.gob.bo/index.php/s/js6pggO07bIBEFp/download>

Nota: La población en edad de no trabajar está conformada por personas mayores o iguales a 14 años.

⁹³ Boletín Informativo Producido por el INE. (2019). El Alto en Cifras. Pág. 4

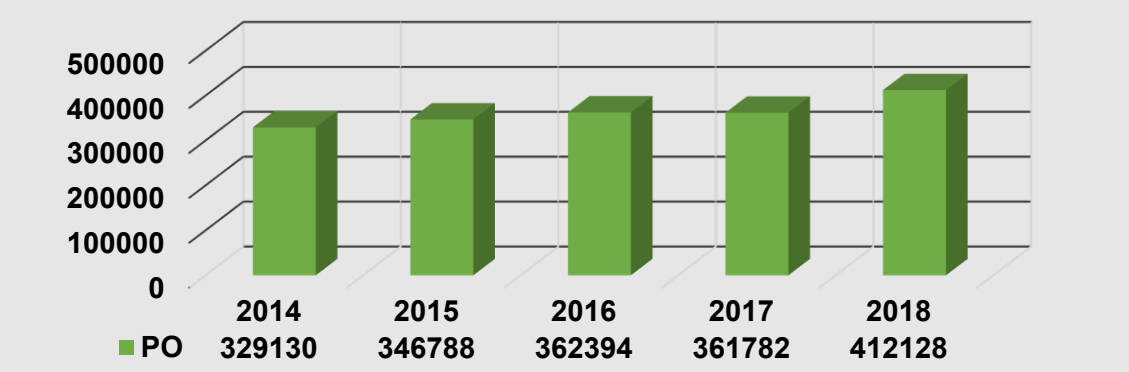
Del total de la población ocupada las Micro Empresas tienen hasta un total de 5 trabajadores; la pequeña empresa ocupa hasta 20 trabajadores, las cuales se detallan a continuación.

La población ocupada de las MyPES representa aproximadamente el 85% de la población ocupada del municipio de El Alto, de forma más clara se puede observar en el gráfico 24; es así que para el 2014 se puede encontrar un aproximado de 329.130 personas ocupadas en las MyPES, para el 2015 se encuentran 346.788 de población ocupada en las micro y pequeñas empresas y para el 2018 se llega a una población ocupada aproximada de 412.128.

Como indica el gráfico 24 cada año se incrementa el número de población ocupada dentro las unidades productivas, paralelamente también se nota que el número de micro y pequeñas empresas va creciendo. Estas cifras van dando cuenta que las unidades económicas como las MyPES aportan con una cantidad de empleo considerable. Tal como se mencionó anteriormente el aporte de este sector llega a un aproximado de 85%, de forma más detallada se explica más adelante con el gráfico 25.

Gráfico 24

Población Ocupada (PO) en las MyPES del Municipio de El Alto (en cantidad de trabajadores)



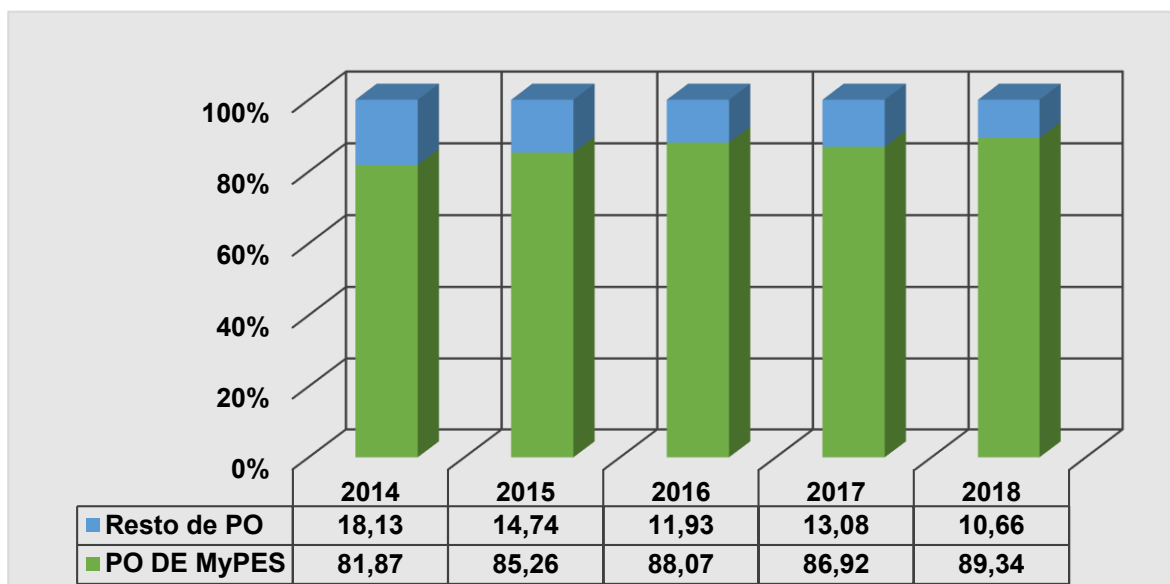
Fuente: Elaboración propia con datos de Fundempresa y el Reglamento de PRO-BOLIVIA⁹⁴

Obtenido de: <https://nube.ine.gob.bo/index.php/s/js6pggO07bIBEFp/download>
Nota: La población en edad de no trabajar está conformada por personas mayores o iguales a 14 años.

⁹⁴ Datos elaborados según registros de Fundempresa y el Reglamento de Registro y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y

Gráfico 25

Población Ocupada (PO) de las MyPES del Municipio de El Alto con Respecto al Resto del Municipio (en porcentajes)



Fuente: Elaboración propia con datos del Boletín Informativo Productivo del INE El Alto en Cifras 2019 y con datos de Fundempresa.

Porcentualmente las MyPES absorben entre un 81,87% a 89,34% (dentro el periodo de estudio 2014 al 2018) del total de la población ocupada, con la dotación de empleo en el municipio de El Alto; para el año 2014 el 81,87% de la PO total proviene del sector de las MyPES, en el año 2016 el 88,07% de la PO es dada por las MyPES y por último el 2018 se logra un 89,34% de toda PO del municipio de El Alto; el gráfico 25 explica de forma más didáctica lo dicho anteriormente.

A nivel nacional según el presidente de Fedemype Oruro, Teodoro Chambi menciono que basándose en investigaciones de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) indico que los empleos generados por las Micro y Pequeñas Empresas aportan con un 60%, este dato se refleja en el Producto Interno Bruto nacional con una contribución de 26%⁹⁵.

consultores individuales de capacitación al sector productivo(PRO BOLIVIA-2017) del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural.

Los datos elaborados son aproximados por que no se cuenta con cifras oficiales en cuanto a la población ocupada en las MyPES.

⁹⁵Periódico La Patria del 29 de noviembre del 2017.

Otros datos indican que en Bolivia las micro y pequeñas empresas generan el 80% del empleo; el 20% restante se reparte entre las medianas, grandes y el sector público⁹⁶. En Bolivia existen aproximadamente 800 mil Micro y Pequeñas Empresas MyPES, promoviendo así el desarrollo económico y social de diferentes rubros como el textil, cuero, metal mecánica, alimentos y otros, a nivel nacional la producción de este sector constituye el 87% del total, el 13 por ciento corresponde a las medianas y grandes empresas⁹⁷.

Analizando los datos anteriores se puede notar que las cifras varían según fuente de información, pero en lo que coinciden es que las micro y pequeñas empresas aportan de una forma significativa tanto a la generación de empleo como a la producción nacional.

3.2.2.4. Aporte de las MyPES a la Producción

Gracias a que el municipio de El Alto dispone con los elementos necesarios para la producción y prestación de servicios su aporte al crecimiento del departamento de La Paz son considerables; entre los elementos que le hacen un ambiente propicio para la formación de empresas se pueden mencionar los siguientes: conexiones de energía eléctrica de alta tensión, redes de gas natural, telefonía local e internacional, conexiones de fibra óptica, espacios considerables adecuadas para la actividad industrial y comercial con un precio de mercado bajo en comparación con otros lugares, transporte accesible, mano de obra con bajo costo y la topografía que permite la rápida instalación del establecimiento⁹⁸.

En una investigación que hizo el Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE) indica que el aporte económico del municipio de El Alto a la producción del departamento de La Paz es de 25% y a nivel nacionales aporta un 6%, este dato se relaciona al hecho de que el municipio de El Alto cuenta con elementos que contribuyen a la producción.

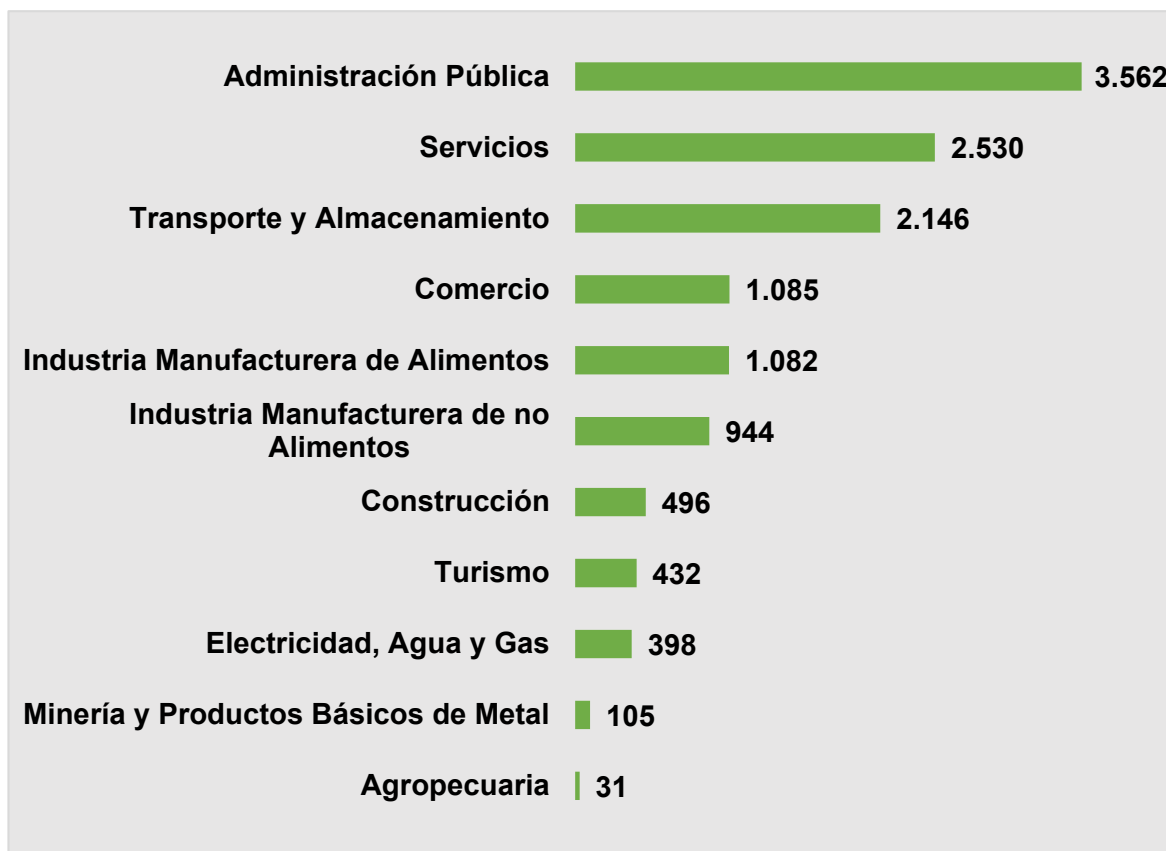
⁹⁶ Periodico Digital Tarija200 octubre del 2019.

⁹⁷ Periódico Nacional La Patria del 21 de abril de 2013.

⁹⁸ INFORME SOBRE DESARROLLO HUMANO. El Alto: Ciudad Taller
<https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

Gráfico 26

Valor Agregado Bruto por Actividad Económica en el Municipio de El Alto



Fuente: Ministerio de desarrollo Productivo y Economía Plural - DAPRO.2020. Informe Estadístico del Municipio de El Alto. Con datos del 2016.

La actividad productiva de la ciudad de El Alto tiene como base la industria manufacturera. El sector manufacturero a nivel nacional aporta al **PIB el 26%**; los municipios que tienen un aporte significativo son: el municipio de La Paz, Cochabamba, Santa Cruz y El Alto; de todos estos el que mayor aporta a la producción manufacturera es El Alto. La composición de la manufactura está dada principalmente por las MyPES. Los otros dos sectores que tienen un aporte considerable son el comercio informal (13%) y el transporte más el almacenamiento (11%). Dentro las MyPES el rubro que más genera empleo son las de producción⁹⁹

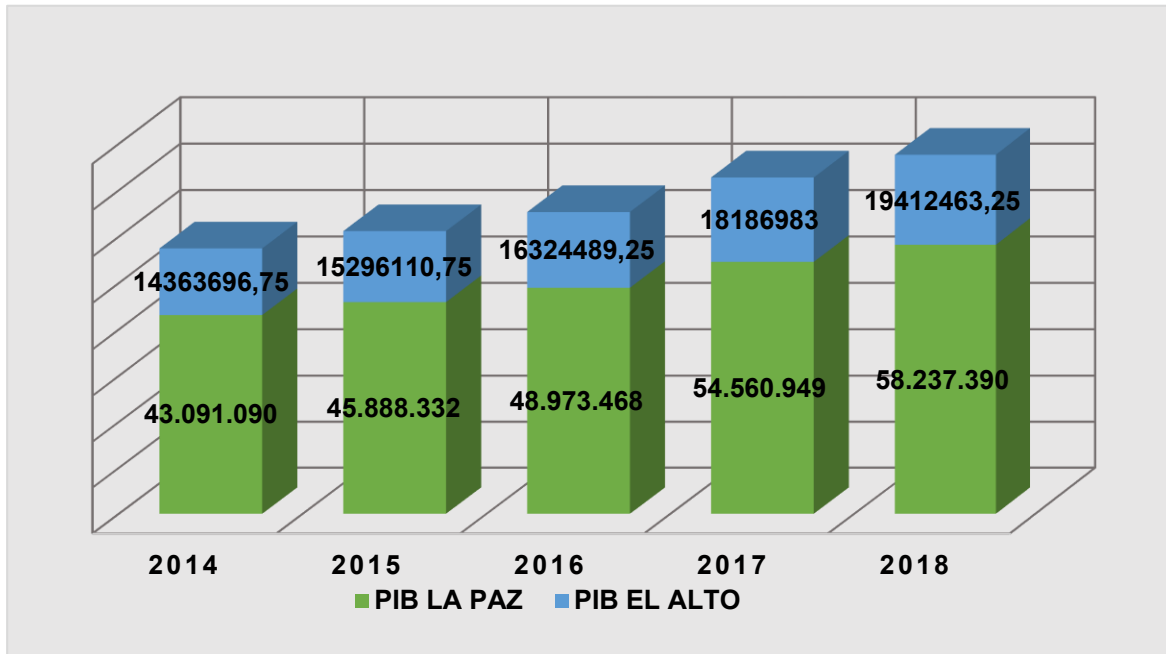
⁹⁹ Página 7 del mes de marzo del 2017

Obtenido de: <https://www.paginasiete.bo/opinion/ivan-arias-duran/2017/3/27/alto-pacifico-132028.html>

Gráfico 27

Aporte del Municipio de El Alto al PIB Nominal del Del Departamento de La Paz

(en miles de bolivianos)



Fuente: Elaboración propia con datos de: INE y Alejo, Ivan. Trabajo Dirigido de la Carrera de Administración de Empresas: “Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al FERMYPE de la Ciudad de El Alto”.

El aporte del municipio de El Alto al departamento de La paz es de aproximadamente 25%, en el año del 2014 es de 14.363.696,75; en el 2016 fue de 16.324.489,25 y en el 2018 es de 19.412.463,25; todo en miles de bolivianos. Con más detalle se explica en el gráfico 27.

Entre las características del municipio de El Alto se destaca el alto crecimiento de población lo que da paso a tener mayor mano de obra, otra característica importante es la cantidad de empresas que tiene, actualmente es llamada la **Ciudad Industrial/Manufacturera y Ciudad Mercado**. Un dato también importante es que el 12% de las exportaciones nacionales son del municipio alteño¹⁰⁰.

¹⁰⁰Ibid

**CAPÍTULO IV: CONCLUSIONES Y
PROPUESTAS DE ALTERNATIVAS DE
SOLUCIÓN**

CAPÍTULO IV

4.1. CONCLUSIONES

El presente Trabajo Dirigido toma los años de estudio de 2014 al 2018, este periodo está dividido por un antes y un post de la promulgación de la Ley para las MyPES. Durante este espacio de tiempo se puede apreciar que las Micro y Pequeñas Empresas absorben una gran cantidad de la población ocupada, de forma más clara se puede decir que aproximadamente el 85% de la población ocupada del municipio de El Alto es acogida por las MyPES (gráfico 25), en cuanto al aporte a la Producción del departamento de La Paz se sabe que la urbe alteña participa con el 25% (gráfico 27); tomando en cuenta los datos obtenidos se puede señalar que el desarrollo de las Micro y Pequeñas Empresas del municipio de El Alto afectan positivamente al crecimiento de El Alto.

Penosamente las MyPES tienen que pasar por hechos adversos que lesionan su desarrollo y sobreviven en un clima antagonista; la mayoría de las autoridades están más preocupadas en temas políticos, y la Ley para las Micro y Pequeñas Empresas no ha repercutido de forma considerable para su desarrollo.

La Ley 947 tiene como objeto potenciar, fortalecer y desarrollar las Micro y Pequeñas Empresas, dada su considerable importancia; pero dentro el periodo estudiado no se observa un apoyo trascendental por parte de las autoridades que están a cargo de brindar un ambiente favorable para el desarrollo de las MyPES. Es así que si bien la tasa de interés en el crédito para las MyPES es de 11,5% (tasa que es menor que la de crédito comercial), para la mediana y gran empresa es mucho menor (6%); dato que hace notar que las medianas y grandes empresas tienen más preferencias en los créditos productivos. En cuanto al apoyo para el acceso a la infraestructura, materias primas y maquinaria, como indica la ley 947; por investigaciones se sabe que la mayoría de las MyPES no cuentan con los elementos mencionados y ocasiona que la producción sea menos competitiva en relación con los productos elaborados.

4.1.1. Objetivo Específico 1

En el departamento de La Paz del 100% de empresas, aproximadamente un 75% son Micro y Pequeñas Empresas, el resto son medianas y grandes empresas. El 23% de las empresas de La Paz son MyPES del municipio de El Alto. La tasa de crecimiento de las MyPES activas de El Alto para el 2018 fue de 13,92% en el mismo año en el Departamento de La Paz fue de 6,26%.

En el municipio de El Alto, del total de empresas nuevas un 88% corresponden a las Micro y Pequeñas empresas; en el departamento de La Paz aproximadamente el 30% de las nuevas empresas corresponden a las MyPES del municipio de El Alto.

En cuanto al crecimiento de las Micro y Pequeñas Empresas nuevas, se muestra una clara variación, en el 2015 fue de -61,57% y el 2016 es de 1,59%; tales cifras se dan antes de la promulgación de la Ley N° 947 de 11 mayo del 2017. El 24 de mayo del 2018 se da a conocer el Decreto Supremo N° 3567 que reglamenta la “Ley N° 947 de Micro y Pequeñas Empresas”. Posterior a la promulgación de la Ley 947, se tiene en el 2017 un crecimiento negativo de nuevas MyPES alteñas de -4,98% y en el 2018 es de 56,48%.

4.1.2. Objetivo Específico 2

Del total de las empresas cerradas del municipio de El Alto un 96% son MyPES. Dentro el departamento de La Paz del total de empresas canceladas un 37% pertenecen a las MyPES alteñas. El crecimiento de la cancelación de MyPES del municipio de El Alto en el 2015 fue de 156,52%, el 2016 es de 23,57%, para el año 2017 es de -10,97% y en el 2018 es de -12,32%.

Un factor importante para la cancelación de las unidades económicas es la baja competitividad con que cuentan; es decir los productos bolivianos tienen el precio elevado en relación a productos extranjeros, una de las razones de que los productos nacionales son elevados es por la compra de materia prima con un costo alto; en cambio los productos extranjeros adquieren su materia prima con precios muy bajos, lo cual hace su producto más competitivo.

Otra razón importante de la cancelación de las MyPES es la importación de productos similares a los que se producen en el país, más el contrabando juegan un factor contraproducente hacia los productos nacionales, ocasionando el cierre de las microempresas por los bajos ingresos que obtienen después de una competencia desleal. Según la Confederación de Empresarios Privados de Bolivia (CEPB) señala que el contrabando oscila entre 2.213 millones de dólares entre los periodos de 2010 y 2014¹⁰¹ y que representan aproximadamente un 20% a 26% del valor de importaciones legales.

4.1.3. Objetivo Específico 3

De la población económicamente activa del municipio, el 96,4% está dentro de la población ocupada y el restante 3,6% pertenece a la población desocupada. Del total de población ocupada del municipio de El Alto aproximadamente el 85% es absorbida por las Micro y pequeñas Empresas. Las MyPES a nivel nacional aportan con el 80% de empleo y el 20% restante se reparte entre el sector Público, las empresas medianas y grandes.

4.1.4. Objetivo Específico 4

El municipio de El Alto aporta con 25% al PIB del departamento de La Paz y con el 6% a nivel nacional.

Por las cifras observadas las MyPES representan un factor importante para la generación de empleo y la participación que tienen en el Producto Interno Bruto, lo anterior es un considerable aporte al crecimiento del Departamento de La Paz.

4.2. PROPUESTAS DE ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN

Para que las Micro y Pequeñas Empresas se fortalezcan, sean más competitivas y se desarrollen, la autoridad y la sociedad en su conjunto tenemos que apoyar desde donde nos encontremos. Es así que, si logran desarrollarse podrán aumentar en cuanto a la generación de empleo y el aporte al Producto Interno Bruto.

¹⁰¹ Página Siete. 27 de diciembre del 2016

Propuestas de solución son las siguientes:

- Dotar de una tasa de crédito igual o menor al que se ofrece a las medianas y grandes empresas; Para impulsar proyectos nuevos de MyPES se podría dar préstamos productivos a una tasa de crédito especial.
- No importar productos que se elaboren en el país, para no generar competencia.
- Las autoridades deberían hacer lo posible para hacer acuerdos comerciales con otros países, con el fin de bajar los precios de materia prima y maquinaria en el momento de la importación.
- Frenar el contrabando de productos de segunda mano, ya que genera una competencia desleal.
- Fomentar acuerdos comerciales con otros países para la exportación de la producción nacional
- Promover la elaboración de materia prima, para que con el tiempo no tenga que importar tales insumos.
- Seguir impulsando, pero de forma más rigurosa la asociación de MyPES para que se fortalezcan, paralelo a este hecho se debía estimular la formalidad de las Micro y Pequeñas Empresas.
- La sociedad en su conjunto debería de elegir consumir productos nacionales.
- Dar un tiempo de gracia con los impuestos a empresas nuevas.

BIBLIOGRAFÍA

ALEJO Quisbert, Iván Junior. Trabajo Dirigido: “Propuesta de Políticas y Estrategias de Responsabilidad Social Empresarial para Mejorar la Competitividad de las Pequeñas Empresas del Sector Confecciones Textiles Asociadas al Fermype de la Ciudad de El Alto”. 2016. Universidad Mayor De San Andrés Facultad De Ciencias Económicas Y Financieras Carrera De Administración De Empresas. Pág. 9, 28, 29

Obtenido de:

<https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/23905/TD2226.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

BOLETÍN Informativo Producido por el INE. (2019). El Alto en Cifras. Pág. 4

Obtenido de:

<https://nube.ine.gob.bo/index.php/s/js6pggO07bIBEFp/download>

CARDONA, Marleny; Cano, Carlos Andrés; Zuluaga, Francisco & Gómez, Carolina. (2004). Grupo De Estudios Sectoriales Y Territoriales Departamento De Economía Escuela De Administración - Universidad EAFIT. “Diferencias y Similitudes del Crecimiento Económico”. Medellín, agosto de 2004 documento 22-082004. Pág. 16

CASTILLO Martín, P. (septiembre de 2011). Política Económica: Crecimiento Económico, Desarrollo Económico, Desarrollo Sostenible. Pág. 2,3

Obtenido de:

<http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/wp-content/uploads/RIMED-Pol%C3%ADtica-econ%C3%B3mica.pdf>

CENTRO de Investigaciones Económicas del Uruguay. (2019) “Para Entender la Economía del Uruguay” 3º Edición. Uruguay: CINVE. Pág. 15.

Obtenido de:

<https://static1.squarespace.com/static/5bb76ec0809d8e2f77909efc/t/600f01336dd229640beb2aa7/1611596115974/Cinve+-+Para+entender+la+econom%C3%ADa+del+Uruguay+%282021%29.pdf>

CÓDIGO de Comercio del Estado Plurinacional de Bolivia

CONSTITUCIÓN Política del Estado Plurinacional de Bolivia

DE Gregorio Rebeco, j. F. (2007). Macroeconomía. Teoría y Políticas. México: Pearson Educación. Pág. 3, 15, 16, 20, 22

DECRETO supremo N°3567 de 24/05/2018, que reglamenta la Ley de Micro y Pequeñas Empresa N° 947

DECRETO Supremo N° 29727 del 1 de octubre de 2008

INFORME Sobre Desarrollo Humano. El Alto: Ciudad Taller. Pág. 94, 100

Obtenido de:

<https://www.del.org.bo/info/archivos/Capitulo%204%20idh%20gas.pdf>

LABRUNÉE, María Eugenia. (abril de 2018). El Crecimiento y el Desarrollo. Pág. 2

Obtenido de:

<http://nulan.mdp.edu.ar/2883/1/labrunee-2018.pdf>

LEY de 11 de mayo de 2017 N° 947 (Ley de Micro Y Pequeñas Empresas).

MANKIW, Gregory. (2004). Principios de Economía 3° Edición. Madrid-España: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 311, 312

MARCÓ, Federico; Loguzzo, Héctor Aníbal & Fedi, Javier Leonel. (2016). “Introducción a la Gestión y Administración en las Organizaciones” 2° edición. Buenos Aires-Argentina: Universidad Nacional Arturo Jauretche. Pág. 13,16

MINISTERIO de Desarrollo Productivo y Economía Plural. Informe Estadístico del Municipio de El Alto 2020. Dirección General de Análisis Productivo. Pág. 2.

Obtenido de:

https://siip.produccion.gob.bo/noticias/files/BI_060320200ac2d_INFalto.pdf

MOCHÓN, Francisco; Beker, Víctor Alberto. (2008). Economía, principios y aplicaciones 4° edición. México: McGraw-Hill/Interamericana. Pág. 284, 285

REGLAMENTO de registró y acreditación nacional de unidades productivas, artesanos, proveedores a unidades productivas e instituciones y consultores individuales de capacitación al sector productivo 2017 del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural.

REVISTA de la CEPAL N°68. La CEPAL Y Las Nuevas Teorías del Crecimiento. Pág. 11

Obtenido de:

https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/37899/1/RVE68_es.pdf

RUBÍN de Celis. Estudios de Potenciales Productivos y Mercado. (2009). ChildFund Bolivia. Pág. 7, 49
Obtenido de:
<http://saludpublica.bvsp.org.bo/cc/bo40.1/documentos/465.pdf>

SAMPIERI, Roberto; Fernández, Carlos & Baptista, Pilar. (2010). Metodología de la Investigación. México: McGraw-Hill / Interamericana Editores. Pág. 77

VARGAS Hernández, J. G. (15 de abril de 2008). Análisis Crítico de las Teorías del Desarrollo Económico. Pág. 110
Obtenido de: <https://core.ac.uk/download/pdf/6662342.pdf>

Páginas Web Visitadas

BANCO de Desarrollo Productivo
<https://www.bdp.com.bo/>

DICCIONARIO de la Real Academia Española.
<https://dle.rae.es/empresa>

FUNDEMPRESA Concesionaria del Registro de Comercio de Bolivia
<https://www.fundempresa.org.bo/>

INSTITUTO Nacional de Estadística
<https://www.ine.gob.bo/>

GOBIERNO Autónomo Municipal de El Alto
<http://www.elalto.gob.bo/historia-de-el-alto/>

MINISTERIO De Desarrollo Productivo Y Economía Plural
<https://produccion.gob.bo/>

PERIÓDICO Digital Multimedia El Alto es Noticia.
<https://www.elaltoesnoticia.com/historia>

PERIÓDICO El Alto Digital del 21 de abril del 2019
<https://www.elaltodigital.com/multimedia/mapa-de-la-ciudad-de-el-alto-y-sus-distritos/>

PERIÓDICO Digital El Alto Bolivia del 11 de julio del 2018
<https://elaltobo.com/el-clima-en-la-ciudad-de-el-alto-bolivia/>

PERIÓDICO Página Siete

- 27 de marzo de 2017
<https://www.paginasiete.bo/opinion/ivan-arias-duran/2017/3/27/alto-pacifico-132028.html>
- 27 de diciembre de 2016
<https://www.paginasiete.bo/economia/2016/12/27/contrabando-mueve-produce-manufactura-121740.html>

PERIÓDICO Tarija 200

<https://www.tarija200.com/>

PERIÓDICO La Patria del 29 de noviembre del 2017

<https://impresa.lapatria.bo/noticia/305248/las-mypes-generan-el-60-de-los-empleos-en-bolivia>

PRO- BOLIVIA

<https://www.probolivia.gob.bo/>

PROMYPE.

<https://www.probolivia.gob.bo/promype/>

<http://degestionempresarial.blogspot.com/2008/08/concepto-y-clasificacin-de-empresa.html>

<https://www.mheducation.es/bcv/guide/capitulo/8448199359.pdf>